Тамбовский филиал
АНО ВО «Российский новый университет»

ТОГКУ «Государственное юридическое бюро
Тамбовской области»

АНПОО «Тамбовский колледж
бизнес-технологий»

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЮРИСТА

Материалы III Всероссийского правового форума
(с международным участием)

Тамбов, 22 марта 2023 года

Москва
2023

УДК 34
ББК 67
А 43

Рецензенты:

Е.А. Ларина **-** заместитель директора по организационно-методической работе Института права и национальной безопасности ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина», кандидат юридических наук, кандидат педагогических наук.

В.В. Никулин - профессор кафедры конституционного и административного права ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный технический университет», доктор исторических наук.

Редакционная коллегия:

Л.Л. Мешкова, директор Тамбовского филиала АНО ВО «Российский новый университет», заслуженный учитель РФ, почетный работник высшего образования, доктор экономических наук, профессор;

Л.Ю. Миронова, декан юридического факультета Тамбовского филиала АНО ВО «Российский новый университет», кандидат филологических наук;

С.А. Горева, заведующий учебно-методическим отделом Тамбовского филиала АНО ВО «Российский новый университет».

Актуальные вопросы профессиональной деятельности юриста: материалы III Всероссийского правового форума (с международным участием) /Тамбовский филиал АНО ВО «Российский новый университет». – Москва: Издательство ООО «РИТМ: издательство, технологии, медицина», 2023. – 324 с.

ISBN 978-5-00208-046-5

В материалах сборника отражены позиции авторов по различным проблемам права, практике его применения, совершенствованию законодательства, а также по вопросам юридического образования.

Направления конференции охватывают основные отрасли права, учитывают весь спектр юридической проблематики, в том числе теории и истории государства и права, государственно-правовой, гражданско-правовой, уголовно-правовой, международно-правовой направленности.

Тематика представленных в сборнике работ достаточно разнообразна, но при этом логически сочетается в рамках выделенных программой форума направлений.

Издание рекомендовано для ученых и специалистов в области юриспруденции, экономики, информационных технологий, студентов и преподавателей вузов и ссузов.

СОДЕРЖАНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ 6
СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ 8
СЕКЦИЯ 1. ПРАВОВОЕ ИНФОРМИРОВАНИЕ И ПРАВОВОЕ ПРОСВЕЩЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ 17
Баранов А.И., Поповичева М.В. Проблемы оказания квалифицированной бесплатной юридической помощи по вопросам защиты прав детей субъектами, относящимися к негосударственной системе (региональный аспект) 17
Орлов И.А. Дальнейшее совершенствование правовой культуры гражданского общества в современном мире 29
Краснослободцев К.А. Актуальные направления правового просвещения населения Российской Федерации 33
СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА И ПРАВО: КОНТУРЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ 43
Алиев У.Ж., Шимшиков Ж.Е. Эволюция и систематизация общей теории конкурентных отношений 43
Мешкова Л.Л. Стратегический и тактический маркетинг в системе управления учебным заведением 60
Сарсембаев М.А. Инвестиционно-предпринимательские правовые проблемы в сфере казахстанского транспортного и сельскохозяйственного машиностроения 63
Чернова В.В., Регент Т.М. Экономическая безопасность России: современные реалии 70
Преснякова Д.В., Галицких В.Н. Использование собственных и заемных средств в целях повышения эффективности коммерческого банка 74
Игнатов С.А., Зубанова А.Е. Информационное обеспечение финансового анализа для целей налогового консультирования 78
Коновалова Е.В., Гусева Е.С. Правовое регулирование как основа механизма обеспечения региональной экономической безопасности 83
Галицких В.Н., Преснякова Д.В. Обеспечение уровня финансовой устойчивости коммерческого банка 93
Меньщикова В.И. Проблемы и перспективы развития интернет-банкинга в России 97
Василевич С.М. Основные виды рисков платежных систем РФ и пути их минимизации 107
Трибунская У.Г., Столбовских Н.Р. Влияние коррупции на экономическую безопасность страны 111
Власова Н.В. Механизмы государственного регулирования корпоративных финансов 116
Василевич С.М. Современная платежная система Банка России. Проблемы и перспективы развития 121

Абрамов В.Н., Краснослободцев К.А. Ретроспективный анализ критериев отнесения предприятий к системообразующим и их отраслевой структуры на уровне страны и региона (на примере Тамбовской области) 127
Василевич С.М., Попов В.В. Проблема безопасности электронных денег и их внедрения в жизнь общества..... 141
Антипова М.В. Роль амортизационной политики в воспроизводственном процессе на предприятии 147
Колесникова Л.А. Управление системой стоимости капитала предприятия 152
Селезнева Д.С. Купечество на Тамбовщине: особенности развития 157
Пуховец К.Д., Меньщикова В.И. К вопросу о безопасности платежных систем и дистанционных банковских сервисов 165
СЕКЦИЯ 3. ПРАВО И ЦИФРОВИЗАЦИЯ: НОВЫЕ ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ..... 171
Краснослободцев К.А. Проблемы политико-правового регулирования и совершенствования избирательной системы Российской Федерации 171
Астахов В.К. Автоматизация компании в области типографских услуг .. 186
Лихачев А.В. Информационно-аналитическое обеспечение учета ресурсов предприятия 197
Гусев И.В. Информационная поддержка принятия решений по формированию планов стратегического развития организаций 202
Выставкин Д.А. Современные тренды внедрения технологий цифровой экономики и построение цифровой хозяйственной системы 207
Рязанов А.С., Булгаков Н.Р. Технология пентеста с правовой и технической точки зрения..... 211
СЕКЦИЯ 4. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ В СФЕРЕ ЮРИСПРУДЕНЦИИ 217
Болдырева О.М. Проблемы использования интернет-ресурсов в учебной и проектной деятельности студентов (на примере преподавания историко-правовых дисциплин)..... 217
Провоторова Ю.В. Современные условия образовательной среды в формировании иноязычной культуры студентов в сфере юриспруденции 222
Чеботарёва Е.А. Значимость культуры речи в профессиональной деятельности юриста..... 228
Горева С.А. Роль самостоятельной работы специалиста в сфере юриспруденции в приобретении и дальнейшей актуализации знаний по иностранному языку 235
Бакаева О.Н. Формирование основ правовой грамотности у детей старшего дошкольного возраста..... 240
Смирнов В.В. История становления и развития физкультурно-спортивного права в России и за рубежом..... 244
Макарова В.Д., Михайлова Н.Ю. Межличностные отношения как детерминанта профессионального развития юриста..... 249
Михайлова Н.Ю., Вейс А.В. К вопросу о профессиональном психологическом отборе при поступлении на службу в МВД России 254

Толстых П.А., Гурьяшкин И.А. Клиентоориентированность и самопрезентация в становлении молодого специалиста-юриста 260
СЕКЦИЯ 5. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ГРАЖДАНСКОГО И УГОЛОВНОГО ПРАВА И ПРОЦЕССА 266
Миронова Л.Ю. Недвижимое имущество как объект гражданского права: новеллы законодательства 266
Зайцева С.П. Особенности совершения сделки по отчуждению жилого помещения, принадлежащего несовершеннолетнему на праве собственности 271
Поповичева М.В. Трансформация института завещательного отказа: сравнительная характеристика римского частного права и современного российского законодательства 278
Молчанова С.И. Юридическая ответственность за транспортные правонарушения с пострадавшими 286
Зайцева С.П. Законность и обоснованность избрания и применения меры пресечения в виде заключения под стражу 291
Махонин Р.В., Подоляко М.В. Правовая защита средств индивидуализации спортивной организации рукопашного боя 297
Михайлова Н.Ю. Психологические детерминанты аутоагрессивного поведения лиц, находящихся в пенитенциарных учреждениях 306
Молчанова С.И. Некоторые вопросы проведения осмотра места происшествия при чрезвычайных ситуациях 312
Михайлова Н.Ю. Жестокое обращение с несовершеннолетними как правовая и психологическая категория 318

ПРЕДИСЛОВИЕ

В сборнике научных статей, подготовленном по итогам проведения III Всероссийского правового форума (с международным участием) «Актуальные вопросы профессиональной деятельности юриста», содержатся теоретические и практические исследования в разнообразных областях правовой деятельности и сфер бизнеса.

К участию в нашем правовом форуме, проведение которого на базе Тамбовского филиала АНО ВО «РосНОУ» становится уже традиционным, удалось привлечь замечательных ученых и специалистов-практиков не только из городов России: Москвы, Костромы, Орла, Тамбова, Ельца, Каменска-Шахтинского, но и из ближнего зарубежья, Республики Казахстан, города Астана.

В научно-практической конференции приняли участие ученые ведущих вузов: университета «Туран-Астана» и Евразийского национального университета имени Л.Н. Гумилева (г. Астана, Казахстан), РАНХиГС при Президенте РФ, Российского нового университета, Российского государственного университета туризма и сервиса, Костромского государственного университета, Орловского государственного университета им. И.С. Тургенева, Тамбовского государственного университет им. Г.Р. Державина, Тамбовского государственного технического университета.

Организаторы конференции, среди которых Государственное юридическое бюро Тамбовской области, неравнодушны к проблемам оказания бесплатной правовой помощи населению, которой посвящены некоторые совместные исследования, отраженные в данном сборнике материалов.

Следует отметить, что в сборнике представлены материалы выступлений ведущих отечественных ученых: Мешковой Л.Л., Регент Т.М., Черновой В.В., а также зарубежных ученых Алиева У.Ж. (Казахстан), Сарсембаева М.А. (Казахстан). Они задали высокий научный уровень рецензируемым материалам.

Тематика материалов разнообразна, но они органично объединены по ключевым направлениям и отражают многостороннюю природу исследуемых проблем. Сборник представлен пятью секциями.

В первой секции «Правовое информирование и правовое просвещение населения» объединены доклады, раскрывающие вопросы правовой культуры гражданского общества в современном мире и пути ее совершенствования, вопросы оказания квалифицированной бесплатной юридической помощи, где особое внимание уделено проблемам защиты прав детей субъектами, относящимися к негосударственной системе в региональном аспекте. В этой же секции освещены актуальные направления правового просвещения населения Российской Федерации.

Во второй секции «Экономика и право: контуры взаимодействия в современном мире» представлены научные статьи, посвященные вопросам соотношения права и экономики, где базисом является экономическая структура общества, а надстройкой – идеологические институты и отношения. В докладах данной секции затронуты вопросы правовых основ экономической безопасности российского государства, а также влияния коррупции на

экономическую безопасность страны. Часть материалов секции посвящены банковской сфере, касаясь вопросов повышения эффективности коммерческих банков, перспектив развития интернет-банкинга и безопасности платежных систем. Именно в этой секции прозвучали доклады коллег из ближнего зарубежья, которые осветили вопросы эволюции конкурентных отношений и правовые проблемы в сфере казахстанского машиностроения. В то же время, на примере Тамбовской области, проведен ретроспективный анализ отраслевой структуры системообразующих предприятий, а в историческом аспекте освещены особенности развития купечества на Тамбовщине.

В третьей секции «Право и цифровизация» представлены авторские материалы, в которых рассматривается состояние современного права в условиях распространения цифровых технологий, которые преобразуют устоявшиеся государственные и общественные институты. Авторы материалов касаются вопросов политико-правового регулирования избирательной системы, информационно-аналитического обеспечения учета ресурсов предприятий, современных трендов внедрения технологий цифровой экономики и автоматизации компаний в разных областях.

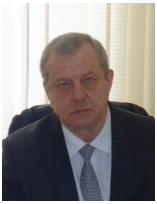
В четвертой секции «Проблемы и перспективы профессиональной подготовки специалистов в сфере юриспруденции» объединены научные статьи, отражающие исследования педагогов, касающиеся актуальных вопросов обучения студентов, изучающих право. Авторы коснулись значимости культуры речи в профессиональной деятельности юриста, формирования иноязычной культуры студентов в данной сфере, использования интернет-ресурсов в проектной деятельности и самостоятельной работе, межличностных отношений как детерминанты профессионального развития будущих юристов, профессионального психологического отбора при поступлении на службу и других важных вопросов становления молодого специалиста-юриста.

Пятая секция «Актуальные вопросы гражданского и уголовного права и процесса» объединила исследования проблем современного российского права, таких как, в рамках гражданского права, изучение новелл в законодательстве в части недвижимого имущества, особенностей совершения сделок по отчуждению жилых помещений, принадлежащих несовершеннолетним на праве собственности, а также некоторых вопросов уголовного права, касающихся, к примеру, проведения осмотра места преступления, обоснованности избрания меры пресечения в виде заключения под стражу, юридической ответственности за транспортные правонарушения и некоторых других.

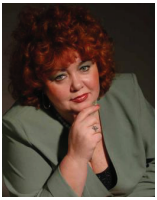
Мы признательны всем участникам правового форума - ученым и специалистам-практикам в сфере юриспруденции, экономики, информационных технологий, студентам и преподавателям вузов и ссузов за проявленное внимание к III Всероссийскому правовому форуму и активное участие в обсуждении актуальных вопросов профессиональной деятельности юристов.

Оргкомитет конференции

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ

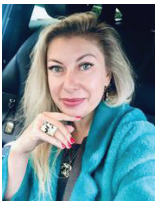


Баранов Александр Иванович
директор Тамбовского областного государственного
казенного учреждения
«Государственное юридическое бюро Тамбовской области»
Россия, г. Тамбов



Мешкова Людмила Леонидовна
директор филиала, профессор кафедры экономики,
доктор экономических наук, профессор
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Алиев Урак Жолмурзаевич
доктор экономических наук, профессор,
вице-президент Образовательной корпорации «Туран»,
профессор университета «Туран-Астана»,
академик Академии экономических наук Казахстана,
действительный член философско-экономического ученого
собрания при МГУ им. М.В. Ломоносова
Казахстан, г. Астана



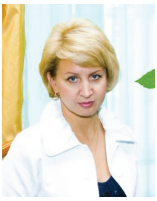
Чернова Вероника Валериевна
заместитель директора по учебной работе,
профессор кафедры экономики,
доктор экономических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Сарсембаев Марат Алдангорович
профессор кафедры международного права,
доктор юридических наук
Евразийский национальный университет
имени Л.Н. Гумилева,
главный научный сотрудник
Консалтинговая группа «Болашак»
Казахстан, г. Астана

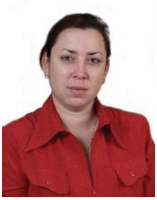
Регент Татьяна Михайловна
профессор кафедры государственного и муниципального
управления Института экономики, управления и финансов,
доктор экономических наук, профессор
Автономная некоммерческая организация
высшего образования «Российский новый университет»,
Россия, г. Москва

Шимшиков Жангельды Ерденович
кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры экономики университета «Есил»
Казахстан, г. Астана

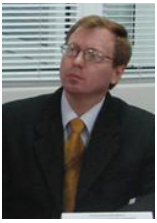
Миронова Лариса Юрьевна
декан юридического факультета, доцент кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин,
кандидат филологических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»,
Россия, г. Тамбов



Коновалова Екатерина Владимировна
доцент кафедры экономики и экономической безопасности,
кандидат экономических наук, доцент
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Костромской государственный университет»
Россия, г. Кострома

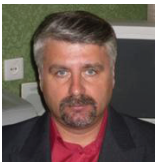


Молчанова Светлана Ивановна
доцент кафедры уголовно-правовых дисциплин,
кандидат юридических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»,
Россия, г. Тамбов



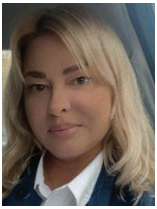
Смирнов Вадим Валерьевич
доцент Института сервисных технологий,
кандидат педагогических наук, доцент
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Российский государственный университет туризма и сервиса»
Россия, г. Москва

Поповичева Мария Вячеславовна
доцент кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин, кандидат исторических наук,
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов



Астахов Вадим Константинович
заведующий кафедрой прикладной информатики и математических дисциплин, кандидат технических наук, доцент
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

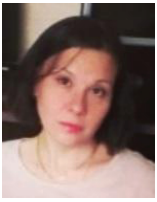
Зайцева Светлана Петровна
доцент кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин, кандидат педагогических наук,
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов



Василевич Светлана Михайловна
доцент кафедры экономики,
кандидат экономических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Махонин Роман Викторович
доцент кафедры экономики,
кандидат экономических наук, доцент
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

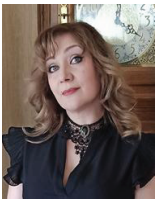
Краснослободцев Кирилл Андреевич
старший преподаватель
кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»,
Россия, г. Тамбов



Провоторова Юлия Владимировна
доцент кафедры гуманитарных,
социальных и естественнонаучных дисциплин,
кандидат педагогических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

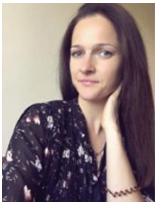
Власова Наталия Владимировна
доцент кафедры экономики,
кандидат экономических наук,
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Абрамов Виталий Николаевич
старший преподаватель кафедры экономики,
кандидат экономических наук,
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов



Горева Светлана Анатольевна
заведующий учебно-методическим отделом
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Галицких Владимир Николаевич
доцент кафедры прикладной экономики,
кандидат экономических наук
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец



Преснякова Дарья Владимировна
доцент кафедры прикладной экономики,
кандидат экономических наук, доцент
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Трибунская Ульяна Георгиевна
доцент кафедры экономики и менеджмента,
кандидат экономических наук,
Тамбовский филиал РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Тамбов

Чеботарева Елена Александровна
доцент кафедры экономики и менеджмента,
кандидат философских наук,
Каменский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Каменск-Шахтинский

Орлов Иван Александрович
старший преподаватель
кафедры общеправовых и гуманитарных дисциплин
Каменский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»,
Россия, г. Каменск-Шахтинский

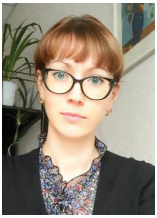
Бакаева Ольга Николаевна
заведующий кафедрой гуманитарных дисциплин и сферы
обслуживания,
кандидат педагогических наук, доцент
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации высшего
образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Болдырева Ольга Михайловна
доцент кафедры юриспруденции,
кандидат исторических наук, доцент
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Игнатов Сервер Абдуллаевич
директор филиальной сети ООО «Вертикаль»
Россия, г. Москва

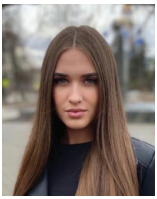
Харитонова Елена Владимировна
доцент кафедры стратегического развития экономики,
кандидат экономических наук
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования «Тамбовский государственный
университет имени Г.Р. Державина»
Россия, г. Тамбов

Меньщикова Вера Ивановна
заведующий кафедрой «Экономика»,
кандидат экономических наук, доцент
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Тамбовский государственный технический университет»
Россия, г. Тамбов



Михайлова Наталья Юрьевна
преподаватель правовых дисциплин
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная организация
«Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

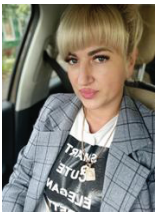
Подоляко Максим Валериевич
тренер-преподаватель
МБУДО ДЮШ единоборств №3
Россия, г. Тамбов



Вейс Анжелика Валерьевна
студент 4 курса направления «Юриспруденция»,
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
инспектор МРЭО ГИБДД УМВД России по Тамбовской области
Россия, г. Тамбов

Попов Владимир Владимирович
студент 1 курса направления «Экономика»,
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Лихачев Алексей Васильевич
студент 5 курса направления «Прикладная информатика»
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец



Колесникова Лариса Александровна
студент 5 курса направления «Экономика»
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

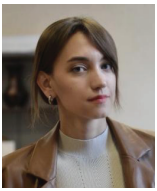
Выставкин Дмитрий Алексеевич
студент 5 курса направления «Прикладная информатика»
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Антипова Марина Владимировна
студент 5 курса направления «Экономика»
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Гусев Илий Владимирович
студент 5 курса направления «Прикладная информатика»
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

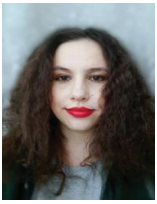
Гусева Екатерина Сергеевна
студент 4 курса специальности «Экономическая безопасность»
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования «Костромской государственный
университет»
Россия, г. Кострома

Пуховец Кирилл Дмитриевич
магистрант направления «Экономика»
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования «Тамбовский государственный
технический университет»
Россия, г. Тамбов

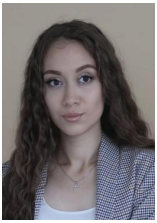


Зубанова Анастасия Евгеньевна
магистрант кафедры экономики и бухгалтерского учета
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева»
Россия, г. Орел

Столбовских Никита Романович
студент 2 курса направления «Экономика»
Тамбовский филиал РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Тамбов



Селезнева Диана Сергеевна
студент 2 курса специальности «Экономическая безопасность»
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина»
Россия, г. Тамбов



Макарова Валерия Денисовна
студент 2 курса специальности «Право и организация социального обеспечения»
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Гурьяшкин Иван Андреевич
студент 2 курса специальности «Право и организация социального обеспечения»
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Толстых Полина Александровна
студент 2 курса специальности «Право и организация социального обеспечения»
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Булгаков Никита Русланович
студент 3 курса специальности «Прикладная информатика»
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная
организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Рязанов Александр Сергеевич
студент 3 курса специальности «Прикладная информатика»
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная
организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

СЕКЦИЯ 1. ПРАВОВОЕ ИНФОРМИРОВАНИЕ И ПРАВОВОЕ ПРОСВЕЩЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ

ПРОБЛЕМЫ ОКАЗАНИЯ КВАЛИФИЦИРОВАННОЙ БЕСПЛАТНОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ ПО ВОПРОСАМ ЗАЩИТЫ ПРАВ ДЕТЕЙ СУБЪЕКТАМИ, ОТНОСЯЩИМИСЯ К НЕГОСУДАРСТВЕННОЙ СИСТЕМЕ (РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ)

Баранов Александр Иванович
директор Тамбовского областного государственного
казенного учреждения
«Государственное юридическое бюро Тамбовской области»
Россия, г. Тамбов

Поповичева Мария Вячеславовна
доцент кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин
кандидат исторических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Несовершеннолетние, несомненно, относятся к категории лиц, которые нуждаются в усиленной защите со стороны государства от неправомерного на них воздействия. Право индивида на получение квалифицированной юридической помощи относится к числу основных личных прав, закрепленных наряду с другими во второй главе Конституции РФ. Изучая проблемы оказания бесплатной юридической помощи детям, как в России, так и в субъектах РФ, было отмечено, что помощь, которая оказывается субъектами негосударственной системы оказания бесплатной юридической помощи, является для многих единственной доступной возможностью доступа к юридическим услугам. Проанализировав материалы отчетов субъектов негосударственной системы оказания бесплатной юридической помощи, были разработаны рекомендации по повышению эффективности работы, как негосударственных центров некоммерческих организаций, так и юридических клиник.

Ключевые слова: защита прав ребенка, бесплатная юридическая помощь, субъекты негосударственной системы оказания бесплатной юридической помощи, показатели квалифицированности оказания бесплатной юридической помощи, эффективность оказания бесплатной юридической помощи.

PROBLEMS OF PROVIDING QUALIFIED FREE LEGAL ASSISTANCE ON PROTECTION OF CHILDREN'S RIGHTS BY SUBJECTS RELATED TO NON-STATE SYSTEM (REGIONAL ASPECT)

Baranov Alexander Ivanovich
Director of the Tambov Regional state-owned institution
"State Legal Bureau of the Tambov Region"
Russia, Tambov

Popovicheva Maria Vyacheslavovna
Associate Professor of the Department of State and Civil Law Disciplines
Candidate of Historical Sciences
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. Minors undoubtedly belong to the category of persons who need enhanced protection from the state from unlawful influence on them. The right of an individual to receive qualified legal assistance is one of the basic personal rights enshrined along with others in the second chapter of the Constitution of the Russian Federation. Studying the problems of providing free legal assistance to children, both in Russia and in the constituent entities of the Russian Federation, it was noted that the assistance provided by the subjects of the non-state system of providing free legal assistance is for many the only available opportunity to access legal services. After analyzing the materials of the reports of the subjects of the non-state system for the provision of free legal aid, recommendations were developed to improve the efficiency of both non-state centers of non-profit organizations and legal clinics.

Key words: protection of the rights of the child, free legal aid, subjects of the non-state system of free legal aid, indicators of the qualification of free legal aid, the effectiveness of free legal aid.

В преамбуле Декларации прав ребенка (1959 г.) закреплено, что «ребенок, ввиду его физической и умственной незрелости, нуждается в специальной охране и заботе, включая надлежащую правовую защиту, как до, так и после рождения» [2]. На протяжении XX века и в начале XXI века было принято немало международных и национальных нормативных правовых актов, которые как нельзя полно регламентируют правовую защиту несовершеннолетних во всех сферах жизнедеятельности – воспитание и образование, медицинское обслуживание, трудовую занятость, социальное обеспечение. И потому, как отмечала А.М. Нечаевой, «ребенок – не беззащитное существо, а обладатель права на защиту, которая предоставляется ему государством» [10].

Конституция РФ гарантирует право каждого, в том числе детей, на получение квалифицированной юридической помощи, в том числе и оказанной

бесплатно (ст. 48, ч.1) [1]. Федеральный закон от 21.11.2011 № 324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» (далее Закон №324-ФЗ) положил начало формированию единой системы правового регулирования организации бесплатной юридической помощи. Правовое регулирование в сфере оказания бесплатной юридической помощи несовершеннолетним в Российской Федерации осуществляется также нормами других законов, в их числе: Федеральный закон от 21.12.1996 № 159-ФЗ «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей», Федеральный закон от 24.06.1999 № 120-ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних», Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» и другие.

Закон №324-ФЗ разделил всех субъектов, оказывающих бесплатную юридическую помощь, на два вида:

1. Субъекты, относящиеся к государственной системе (федеральные органы исполнительной власти и подведомственные им учреждения, государственные юридические бюро и другие).

2. Субъекты, относящиеся к негосударственной системе – юридические клиники, создаваемые при образовательных организациях высшего образования, и негосударственные центры бесплатной юридической помощи [ст. 15, 22, 3].

Что касается оказания бесплатной юридической помощи несовершеннолетним, то несомненно, приоритетная роль отводится субъектам, относящимся к государственной системе (например, Минобрнауки России, Уполномоченный при Президенте Российской Федерации по правам ребенка, органы прокуратуры, государственные юридические бюро). Однако, по мнению А.В. Борцова: «потенциал негосударственных участников – юридических клиник и центров по оказанию правовой помощи несовершеннолетним является колоссальным, и во многом недооцененным» [с.8,8]. С ним нельзя не согласится.

Ведь Закон №324-ФЗ, ограничивает категории несовершеннолетних, которым может быть оказана бесплатная юридическая помощь и категории лиц, которые могут обратиться в интересах несовершеннолетних. В частности, к ним относятся:

1) дети-инвалиды, дети-сироты, дети, оставшиеся без попечения родителей, лица из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, а также их законные представители и представители;

2) лица, желающие принять на воспитание в свою семью ребенка, оставшегося без попечения родителей, если они обращаются за оказанием бесплатной юридической помощи по вопросам, связанным с устройством ребенка на воспитание в семью;

3) усыновители, если они обращаются за оказанием бесплатной юридической помощи по вопросам, связанным с обеспечением и защитой прав и законных интересов усыновленных детей;

4) несовершеннолетние, содержащиеся в учреждениях системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних и несовершеннолетние, отбывающие наказание в местах лишения свободы, а также их законные представители;

5) дети погибшего (умершего) в результате чрезвычайной ситуации [ст. 20, 3].

Согласно действующему законодательству система бесплатной юридической помощи формируется в каждом регионе и поэтому законами субъектов Российской Федерации данный перечень может быть расширен. Например, ст. 4 Закона Кемеровской области от 07 февраля 2013 г. № 3-ОЗ «Об оказании бесплатной юридической помощи отдельным категориям граждан Российской Федерации» включает в этот перечень еще одну категорию несовершеннолетних – родных и усыновленных детей граждан, погибших (умерших), пропавших без вести в результате аварий на предприятиях угольной промышленности в Кемеровской области и детей, пасынков (падчериц) участников специальной военной операции, выполнявших возложенные на них задачи, погибших (умерших) в ходе участия в специальной военной операции либо умерших вследствие увечья (ранения, травмы, контузии) или заболевания, полученного ими в ходе специальной военной операции и дети, пасынки (падчерицы) погибших сотрудников органов внутренних дел Российской Федерации, сотрудников уголовно-исполнительной системы Российской Федерации, находившихся в служебных командировках на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области, Херсонской области и Украины [ст.4, 6].

Это означает, что законодатель принял во внимание необходимость государственной поддержки именно этой категории, так как они остро нуждаются в юридической помощи, оказываемой на бесплатной основе [с.181,13].

Но вот в законе Тамбовской области от 2 октября 2012 года № 188-З «Об организации оказания бесплатной юридической помощи отдельным категориям граждан в Тамбовской области», нет специально закрепленных категорий несовершеннолетних, которые могут рассчитывать на бесплатную юридическую помощь. В расширенном списке граждан Тамбовской области, имеющие право на получение бесплатной юридической помощи, названы: граждане, являющиеся членами семьи, имеющей трех и более детей в возрасте до 18 лет (в том числе усыновленных (удочеренных), переданных на воспитание в приемную или патронатную семью, под опеку (попечительство) и одинокие матери [ст. 2, 5]. Так как родители и иные законные представители имеют не только право, но и обязанность по защите прав ребенка, подразумевается, что они могут воспользоваться бесплатной юридической помощью именно по данным вопросам. Однако, целесообразно, отдельно предоставить право на оказание бесплатной юридической помощи, всем несовершеннолетним, самостоятельно реализующим своё право на защиту.

Интересной является позиция С.В. Доржиевой, которая отмечает, что, несмотря на наличие права самостоятельного обращения ребенка за защитой в

органы опеки, прокуратуру и суд в нашей стране подобная практика, практически, отсутствует. Проблемы ожидают ребенка, начиная, например, с подготовки искового заявления, которое должно быть составлено в соответствии с требованиями закона, а ведь далее несовершеннолетнему необходимо представлять свои интересы в ходе судебного разбирательства. Это непосильно для ребенка, из-за отсутствия правовых знаний. Выходом из этого положения, считает С.В. Доржиева, представляется в назначении ребенку адвоката. «В данной ситуации адвокат должен оказывать ребенку юридическую помощь в соответствии с ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации», в связи с в ч. 3 ст. 20 следует включить «несовершеннолетних истцов (заявителей) в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет в случае обращения их в суд за защитой против обоих родителей или единственного родителя в соответствии с п. 2 ст. 56 СК РФ» [с.42,10].

В связи с тем, что необходимость защиты прав несовершеннолетних распространяется на территорию всей нашей страны, представляется, целесообразно, дополнить ч. 1 ст. 20 Закона №324-ФЗ пунктом 4.3 «4.3) несовершеннолетние, если они обращаются за оказанием бесплатной юридической помощи по вопросам, связанным с обеспечением и защитой их прав и законных интересов».

Важным аспектом оказания бесплатной юридической помощи является ее квалифицированность, особенно это касается несовершеннолетних, которые в силу уровня своего физического и психического развития практически лишены возможности защитить себя самостоятельно.

Как неоднократно указывал в своих решениях Конституционный Суд РФ, что государство, гарантируя право на квалифицированную юридическую помощь, тем самым берет на себя обязанность «обеспечить каждому желающему достаточно высокий уровень предоставляемой юридической помощи в любой сфере деятельности, где возникает необходимость в такой помощи» [с.19, 7].

Так, квалифицированность юридической помощи означает, что государство устанавливает определенные требования к кругу субъектов, ее оказывающих.

В Тамбовской области, по состоянию на 01.01.2023 г. всего 13 участников негосударственной системы бесплатной юридической помощи, из них 9 негосударственных центров бесплатной юридической помощи и 4 юридические клиники, образованные при ВУЗах [17].

На сегодняшний день единственным квалификационным критерием, установленным положениями Закона № 324-ФЗ для лиц, имеющих право на оказание бесплатной юридической помощи, выступает наличие высшего юридического образования (ст. 8) [ст. 8, 3]. Встает вопрос, достаточно ли этого для того, чтобы оказывать квалифицированную юридическую помощь?

Е.Н. Калачёва проанализировала мнения известных юристов на данный вопрос и обобщила общее понятие: «По мнению Г.М. Резника:

«Квалифицированной в соответствии с мировой практикой может считаться помощь, оказываемая специалистами по праву - как минимум лицами, имеющими юридическое образование, при обязательном соблюдении профессиональных стандартов и этических норм, поддерживаемых профессиональным контролем. Вне этих стандартов и норм юридическая помощь квалифицированной признана быть не может».

С точки зрения Белик В.Н. «само понятие «квалифицированная юридическая помощь» затрагивает, в первую очередь, ее качественную составляющую, а именно наличие у субъекта, оказывающего ее, соответствующей квалификации, которая может выразиться в сдаче, например, квалификационного экзамена для получения предусмотренного законом статуса.

С точки зрения А.Г. Кучерены: «Квалифицированная юридическая помощь обеспечивается тем, что к субъектам, ее оказывающим, предъявляются повышенные профессиональные и моральные требования» [с.201, 11].

Анализ приведенных точек зрения позволяет сделать вывод, что авторы, исследующие поднятую проблему, сходятся во мнении, что квалифицированную юридическую помощь могут оказывать как минимум лицами, уже имеющие юридическое образование, а также важной составляющей является морально-этическая основа. Следовательно, наличие юридического образования у лица, оказывающего юридическую помощь гражданам, а тем более несовершеннолетним является обязательным, но не единственным признаком того, что такую помощь можно назвать квалифицированной.

Из двух видов участников, относящихся к негосударственной системе, именно для юридических клиник, ФЗ № 324 были внесены пояснения о требованиях к квалификации лиц, которые оказывают бесплатную юридическую помощь. Если в негосударственном центре оказания бесплатной юридической помощи должны трудиться «лица, имеющие высшее юридическое образование, привлеченные, в том числе по трудовому договору или гражданско-правовому договору», что полностью соответствует единым требованиям. То, юридическая клиника – это специальное подразделение в вузах, деятельность которого направлена для консультирования уязвимых категорий граждан, где правовую защиту их законных интересов оказывают обучающиеся юридических специальностей высших учебных заведений под руководством лиц, имеющих высшее юридическое образование [ст. 8, 23, 3].

Как правило, преподаватели вузов имеют профильное высшее образование, но есть и исключения. Можно ли выступать наставником студентов-клиницистов, преподавателям, не имеющим высшего юридического образования, но имеющим ученую степень (кандидата или доктора наук)? Можно согласиться с мнением А.А. Васильева, что подготовка кандидатской или докторской диссертации свидетельствует о том, что успешно защитивший ее гражданин является высококвалифицированным специалистом в юридической деятельности. Вместе с тем отсутствие законодательного закрепления данного квалификационного требования в

отношении участников негосударственной системы бесплатной юридической помощи порождает правовую неопределенность [с. 18, 7].

Правовая неопределенность просматривается также в отношении студентов, не имеющих высшего юридического образования, которые допускаются согласно положениям Закона № 324-ФЗ (ч. 5 ст. 23) к участию в работе юридических клиник. То есть если, высшее юридическое образование является критерием оценивания квалифицированности оказания бесплатной юридической помощи, то оказанная студентами юридическая помощь становиться априори неквалифицированной, а значит и бесполезной.

На наш взгляд, отступление от общего правила является объективным и обусловлено самой спецификой деятельности юридических клиник, ведь работа студентов в вопросах оказания юридической помощи преследует цель совершенствования профессиональной ориентации обучающихся-стажеров и их дальнейшее успешное трудоустройство.

Тем не менее, законодатель не оставил без внимания вопрос о качестве оказания бесплатной юридической помощи студентами юридических клиник. Так, если ранее отбор студентов для работы в юридической клинике закреплялся только локальными актами образовательных организаций, где и прописывались основные требования, (например, в Студенческой правовой консультации «Юридическая клиника» ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина», студентом, принимающим участие в работе клиники, является студент Института права ТГУ им. Державина, успешно прошедший собеседование и принятый на работу в соответствующий отдел [15]), то в 2022 г. в ч. 5 ст. 23 Закона № 324-ФЗ были внесены изменения, которые предопределили некоторые квалификационные требования к студентам. В оказании бесплатной юридической помощи юридическими клиниками участвуют лица, обучающиеся не менее половины срока получения образования, установленного соответствующим федеральным государственным образовательным стандартом, и не имеющие академической задолженности [ст.23, 3]. Данное уточнение мы считаем целесообразным, это позволило более четко определить критерий квалифицированности негосударственной системы бесплатной юридической помощи.

Целесообразность выработки на федеральном уровне единых подходов к понятию квалифицированности оказания бесплатной юридической помощи объективируется также в связи с необходимостью осуществления контроля за соблюдением участниками негосударственной системы норм профессиональной этики. АНО «Центр развития юридических клиник» были разработаны Стандарты деятельности юридических клиник при оказании бесплатной юридической помощи, фундаментом для которых послужили базовые принципы деятельности юридических клиник. Раздел 3 данных стандартов посвящен Принципам деятельности юридических клиник, их всего 14 [14].

Особенно важно при оказании юридической помощи по защите прав детей соблюдать принцип обеспечения конфиденциальности, что означает обязанность юридических клиник реализовывать систему мер, направленных на

сохранение информации, полученной от лиц, обратившихся за бесплатной юридической помощью в тайне [с.54, 12]. Несовершеннолетние особенно остро реагируют на возможность распространения сведений об их обращении за юридической помощью, и поэтому осознание факта, что доверитель обязан сохранять конфиденциальность, придаст им уверенности в своих действиях.

При работе с несовершеннолетними, необходимо обладать не только профессиональными знаниями в области права, но и определенной психологической подготовкой, что позволит установить более тесный контакт с клиентом, который в силу своего возраста еще не в полной мере способен воспринимать правовую информацию, при этом находясь в трудной жизненной ситуации, может изначально быть негативно настроенным. Поэтому, при консультации несовершеннолетних, на наш взгляд, студенты не должны занимать активной позиции, на первый план должен выйти куратор-преподаватель, и желательно, что бы он имел опыт преподавательской работы, не менее трех лет.

Тем не менее, студенты обязательно должны быть задействованы в вопросах защиты прав детей (например, когда обращается законный представитель), ведь для консультантов юридических клиник важность оказания бесплатной юридической помощи детям, заключается не только в выработке необходимых навыков консультирования, коммуникации, но и в формировании твердой гражданской позиции, чувства сопереживания и милосердия.

При оценке эффективности оказания бесплатной юридической помощи субъектами негосударственной системы, многие высказывают мнение, что в рамках разрешенных действий (правовое консультирование в устной и письменной форме, составление заявлений, жалоб, ходатайств и других документов правового характера) невозможно полностью удовлетворить запрос обратившихся. Но если для негосударственных центров расширение их полномочий (представления интересов гражданина в судах, государственных и муниципальных органах, организациях) может, вялятся актуальным, то при оценке методов работы юридической клиники первое, на что должно быть обращено внимание, это вопрос о том, не противоречат ли они образовательной деятельности вуза, соответствуют ли Федеральному закону от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» [4], другим законам и подзаконным актам, регулирующим отношения в сфере образования. Так, например, судебное заседание не будет назначаться и переноситься судом в зависимости от образовательного процесса, поэтому расширение видов оказания бесплатной юридической помощи юридическими клиниками, окажет скорее негативное действие.

Но при этом, нельзя считать оказание бесплатной юридической помощи негосударственными субъектами бесполезной, ведь количество зарегистрированных обращений к ним ежегодно растёт. За 1 полугодие 2021 года негосударственными центрами и юридическими клиниками Тамбовской области была оказана бесплатная юридическая помощь в количестве 9427 (в аналогичном периоде 2020 года – 7668) [17].

За 2022 г. количество обращений граждан, по которым оказана бесплатная юридическая помощь всеми юридическими клиниками Тамбовской области составило - 233 (правовое консультирование в устной форме - 167, правовое консультирование в письменной форме -55, составление документов правового характера - 59). Количество обращений граждан, по которым оказана бесплатная юридическая помощь негосударственными центрами Тамбовской области - 19622 (правовое консультирование в устной форме 17362, правовое консультирование в письменной форме - 1713, составление документов правового характера -621) [17].

Ведущее место в оказании бесплатной юридической помощи негосударственными субъектами в Тамбовской области принадлежит ТРО «Ассоциации юристов России». В 66 пунктов Тамбовского отделения АЮР в 2022 г. обратилось 5024 человека, в 2019 году 4765 человек, в 2013 г. - 4074 человек [16].

По итогам работы каждый субъект негосударственной системы оказания бесплатной юридической помощи представляет отчёты в Управление Министерства юстиции РФ по Тамбовской области с указанием количества обратившихся, категорий граждан и вопросов, по которым они обращались. Таким образом, формируется статистика, эти данные обрабатываются, анализируется ситуация, даются рекомендации для усовершенствования законодательства [с.20,9].

Анализируя, показатели оказания бесплатной юридической помощи по защите прав детей, необходимо разделять обращения законных представителей несовершеннолетних и обращения самих несовершеннолетних. Большинство обращений по защите прав детей осуществляют именно законные представители. Исходя из показателей негосударственных центров бесплатной юридической помощи за 2022 г. была оказана юридическая помощь детям-инвалидам, детям-сиротам, детям, оставшимся без попечения родителей, лицам из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, их законным представителям– 5198, несовершеннолетним, содержащимся в учреждениях системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних, отбывающим наказание в местах лишения свободы, и их законным представителям - 111 (к сожалению, сколько обратившихся было несовершеннолетними не зафиксировано), лицам, желающим принять на воспитание в свою семью ребенка, оставшегося без попечения родителей -253 и усыновителям - 611 [17].

Законные представители не всегда надлежащим образом выполняют возложенные на них обязанности, например, не совершают действий, влекущих возникновение, изменение, прекращение наследственных прав ребенка, либо исходя из собственных интересов, либо из-за своей правовой безграмотности. Поэтому практика применения Федерального закона РФ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» признает право несовершеннолетнего лица обращаться за оказанием бесплатной юридической помощи по вопросам, связанным с обеспечением и защитой его прав и законных интересов [с. 182, 13]. Но практика показывает, что подобных

обращений немного, из обратившихся в 2019 г. в ТРО «Ассоциации юристов России» пенсионеры составили 46,7 %, а учащиеся 1,1% [16].

Ситуация изменяется, когда проводятся целенаправленные акции по правовому просвещению молодежи, например, выездные консультации в образовательных учреждениях Тамбовской области. В Тамбовском регионе проводится День правовой помощи детям, впервые он был организован Управлением Минюста России по Тамбовской области в 2013 и стал ежегодным событием. Это целый комплекс мероприятий, основная цель которых - информирование о существующих механизмах защиты прав детей и мерах социальной поддержки семей с детьми, оказание бесплатной юридической помощи [17].

В Юридическую клинику «Правовед-РосНОУ» Тамбовского филиала АНО ВО «РосНОУ» 18 ноября 2022 г. (Всероссийский день правовой помощи детям) обратились 8 человек и из них 6 несовершеннолетних и только 2 законных представителя. Наиболее часто встречающимися обращениями в негосударственные субъекты оказания бесплатной юридической помощи являются вопросы обеспечения детей жилыми помещениями, предоставления им установленных льгот, получения материнского капитала, процедуры лишения родительских прав, по порядку взыскания алиментов, по защите прав ребенка при поступлении в образовательную организацию [18].

Поэтому желательно расширить границы специализированного консультирования по вопросам защиты прав детей. Например, в негосударственных центрах бесплатной юридической помощи, выделить целое направление отдельных специалистов по защите прав детей.

Оценка эффективности оказания бесплатной юридической помощи негосударственными субъектами затруднена, по причине отсутствия реальных механизмов отслеживания результатов оказания помощи. В отчетах, предоставляемых в Управление Министерства юстиции РФ по Тамбовской области, в Администрацию г. Тамбова нет графы, которая бы раскрывала итоги консультации, к примеру, было ли принято судом составленное исковое заявление. На сайтах юридических клиник и негосударственных центров по оказанию бесплатной юридической помощи Тамбовской области не предусмотрена обратная связь (оценка оказания правовой помощи самими обратившимися).

Предложениями по совершенствованию механизма оказания бесплатной юридической помощи по защите прав детей субъектами негосударственной системе являются:

1. установление дополнительных критериев для лиц, оказывающих бесплатную юридическую помощь (стаж работы, постоянное профессиональное развитие и повышение квалификации на регулярной основе);

2. закрепление профессионально-этических принципов на законодательном уровне;

3. введение практики специализированного консультирования, не только в рамках дней оказания правовой помощи детям, а на постоянной основе;

4. создание «обратной связи» - наличие (отсутствие) жалоб на случаи оказания бесплатной юридической помощи: опросы удовлетворенности клиентов, книги отзывов и предложений, анкетирование граждан.

Ввиду сказанного представляется, что негосударственная система обеспечения бесплатной юридической помощью даёт большой простор для работы по защите прав детей, так как их деятельность сама по себе законодательно не ограничена. Необходимо повышать эффективность данных форм оказания помощи несовершеннолетним, что позволит данной категории лиц максимально использовать свое право на бесплатную и доступную юридическую помощь.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ, от 14.03.2020 № 1-ФКЗ) // Собрание Законодательства Российской Федерации, 04.08.2014, № 31, ст.4398.

2. Декларация прав ребенка : (принята 20.11.1959 Резолюцией 1386 (XIV) на 841-м пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // Международная защита прав и свобод человека : сб. документов. М. : Юридическая литература, 1990. С. 385–388.

3. Федеральный закон от 21.11.2011 № 324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» (ред. 26.06.2022) //Собрание законодательства Российской Федерации. - 2011. - № 48. - Ст. 6725.

4. Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» (ред. 17.02.2023) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2012. - № 53, ч. I, - ст. 7598.

5. Закон Тамбовской области от 02 октября 2012 года № 188-З «Об организации оказания бесплатной юридической помощи отдельным категориям граждан в Тамбовской области» (ред. 27.07.2022)//Тамбовская жизнь. -2012. - №34 .- Ст.9.

6. Закон Кемеровской области «Об оказании бесплатной юридической помощи отдельным категориям граждан» от 07.02.2013 № 3-ОЗ (ред. 12.12.2022)// Официально : приложение к газете «Кузбасс». - 2013. - 13 фев., - № 26. – Ст.10.

7. Атагимова Э. И., Рыбакова О.С. К вопросу о повышении эффективности правового регулирования отношений в сфере оказания бесплатной юридической помощи в Российской Федерации /Э.И. Атагимова, О.С. Рыбакова// Мониторинг правоприменения. – 2020. - № 4 (37). - С.8-21.

8. Борцов А.В. Оказание бесплатной юридической помощи несовершеннолетним: пути реализации в рамках деятельности юридических клиник при образовательных организациях УИС /А.В. Борцов //Ведомости уголовно-исполнительной системы. - 2015. - № 3. - С.7-11.

9. Воропаев И.Г. Оказание бесплатной юридической помощи в рамках юридической клиники /И.Г. Воропаев // Вестник экспертного совета. - 2022. - № 4(31). - С.18-22.

10. Доржиева С.В. К вопросу о защите прав ребенка от злоупотреблений со стороны родителей/С.В. Доржиева // Евразийская адвокатура. -2017. - №4(29). -С. 41-44.

11. Калачева Е.Н. К вопросу об организации правовой помощи несовершеннолетним /Е.Н. Калачева // Проблемы экономики и юридической практики. – 2019. - №4. – С.199-203.

12. Николайченко О.В., Зырянов И.А. Стандарты оказания бесплатной юридической помощи в Российской Федерации: концепции, реалии, обсуждения /О.В. Николайченко, И.А. Зырянов //Вестник Саратовской государственной юридической академии. -2021. - № 5 (142). - С.53-62.

13. Попова Д.Г. Участие адвоката в защите гражданских и семейных прав несовершеннолетних: границы и возможности/ Д.Г. Попова // Вестник Томского государственного университета. Право. - 2019. - № 31. - С.180-190.

14. Стандарты деятельности юридических клиник при оказании бесплатной юридической помощи/ АНО «Центр развития юридических клиник»/ - [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://codolc.com/files/1b/ab/1bab8e4dfbb619ca450f3e3385c4a172.pdf (дата обращения: 12.03.2023).

15. Студенческая правовая консультация «Юридическая клиника»/ ТГУ им. Г.Р. Державина- [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.tsutmb.ru/institutes/law/studentu/studencheskie-obedineniya/studencheskaya-pravovaya-konsultatsiya-yuridicheskaya-klinika/(дата обращения: 01.03.2023).

16. ТРО «Ассоциация юристов России» - [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://tmbalrf.ru/napravleniya-deyatelnosti/besplatnaya-yuridicheskaya-pomosh (дата обращения: 02.03.2023)

17. Управление Министерства юстиции Российской Федерации - [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://to68.minjust.gov.ru/ru/(дата обращения: 12.03.2023)

18. Юридическая клиника «Правовед-РосНОУ»/АНО ВО «Российский новый университет» Тамбовский филиал - [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.tambov-rosnou.ru/interesting (дата обращения: 10.03.2023).

ДАЛЬНЕЙШЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Орлов Иван Александрович
старший преподаватель кафедры общеправовых и гуманитарных дисциплин
Каменский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»,
Россия, г. Каменск-Шахтинский, Ростовская область

Аннотация. Статья посвящена исследованию проблем по правовому информированию граждан нашей страны. Автор статьи указывает на современные требования сегодняшней ситуации к информационной безопасности. Острому вниманию предлагаются меры правовой поддержки населения. Дан анализ правовой культуры и правового просвещения как простых граждан, так и чиновников.

Ключевые слова: цифровые технологии, правовая информация, добросовестные интернет-пользователи, юридическая ответственность, правовая культура на дорогах, искусственный интеллект.

FURTHER IMPROVEMENT OF THE LEGAL CULTURE OF CIVIL SOCIETY IN THE MODERN WORLD

Orlov Ivan Aleksandrovich
Senior Lecturer of the Department of General Legal and Humanitarian Disciplines
Russian New University, Kamensky branch
Russia, Kamensk-Shakhtinsky, Rostov region

Abstract. The article is devoted to the study of the problems of legal informing of the citizens of our country. The author of the article points to the modern requirements of the current situation for information security. Measures of legal support of the population are offered to keen attention. An analysis of the legal culture and legal education, both ordinary citizens and officials, is given.

Key words: digital technologies, legal information, conscientious Internet users, legal responsibility, legal culture on the roads, artificial intelligence.

Информационная битва вокруг Украины, обострение отношений между Россией и Западом серьезно повлияли на умы людей, на то, что их больше всего тревожит.

Технический прогресс в России, несмотря на обыденную отсталость, оказался более быстрым, чем в других странах. И если бизнес, а одновременно

с ними и мошенники, новые цифровые технологии освоил успешно, то мозг обывателя оказался менее гибким. Поэтому к уязвимой в плане мошенничеств категории относятся не только люди старшего возраста, но и молодежь.

Следует отметить, что в нашем обществе еще не сформировались устойчивые тенденции обучения информационной безопасности. В последнее время сильно возросло число технических краж, а именно списание средств без согласия клиентов. В свою очередь для совершения дистанционных хищений мошенники используют себе на пользу информацию об отключении российских кредитно-финансовых учреждений от международной платежной системы.

Злоумышленники поняли, что можно воровать через легальные каналы, и стали активно пользоваться этой уязвимостью. По данным МВД РФ, ситуация на Украине и введенные Западом санкции дали повод аферистам всех мастей для изобретения новых и адаптации старых схем «отъема денег у населения». Например, появились способы обмана, связанные с предложением о получении кредитов по более низким процентным ставкам, чем в банках. Кроме того, у самих военнослужащих воруют деньги со счетов, используя утерянные ими телефоны [1].

Проблемы с поимкой мошенников связаны в первую очередь с тем, что эти люди качественно шифруются, действуют через VPN-серверы (ноу-хау современного мира), проводят украденные средства через иностранные государства.

Еще один сложный момент – злоумышленники используют разные психологические приемы, которые потом юридически не всегда позволяют привлечь их к ответственности. Безусловно, на руку преступникам играет и беспечность людей: часто мы сами добровольно передаем свои коды, СМС и прочие способы защиты посторонним лицам, стоит только им чуть более официально с нами себя вести.

Далее в своей научной работе хотелось бы рассмотреть достаточно специфическую тему, а именно реформы в сфере особо деликатных услуг. Почему похоронная и ритуальная отрасль живет по понятиям 1990-х. Подготовлен проект долгожданного закона, возвращающего в похоронное дело государственное регулирование. Я изучил данный проект, который предполагает сделать цивилизованной одну из самых криминализированных отраслей. Его нужно принимать как можно быстрее, там содержатся здравые предложения, и документ не приведет к удорожанию услуг [2].

Кричащие проблемы: атаки похоронных агентов на родственников умерших, вымогательство денег и ценники, взятые с потолка, - с этим сталкивались многие, кому приходилось провожать близкого человека. «Огромные деньги уходят только на то, чтобы получить информацию, что человек отошел в мир иной. Еще родственники об этом не знают, а «черные агенты» уже заплатили за новость санитарам или врачам, - признает бывший зампред Госстроя России по ЖКХ Леонид Чернышев.

При этом оказывать ритуальные услуги сейчас может любой ИП, и правила, которые он обязан соблюдать, в федеральном законодательстве не

прописаны. Похоронными вопросами занимаются местные власти, а контролируют они только специализированные муниципальные предприятия. А отличить честную муниципальную компанию от мошеннического агентства убитые горем люди не в состоянии. Беспринципные дельцы используют в названиях своих предприятий и оформлении своих сайтов городские топонимы и символики.

Эксперты и руководители крупных похоронных предприятий давно пришли к выводу, что действующий с 1996 года Федеральный Закон «О похоронном деле» требует пересмотра. Новый вариант закона, который готовится сейчас в Госдуме, - первый шаг к тому, чтобы изменить ситуацию. Всем желающим работать на похоронном рынке придется получать разрешение государства. Одновременно устанавливается строгий порядок сбора заказов на организацию похорон. Торговля информацией о смерти будет наказываться крупным штрафом, как для покупателей, так и для продавцов, а также несоблюдение лицензионных требований будет заканчиваться для агентства трехлетним запретом на работу в ритуальной сфере.

Главная новация законопроекта – четкие требования к похоронным агентствам. Предлагается ввести разрешения на подобную деятельность. Предприниматель или юридическое лицо сможет попасть в реестр, пройдя простую и прозрачную процедуру на портале Госуслуг и показав, что у него есть соответствующий транспорт и квалифицированный персонал. Реестр будет содержать не просто список добросовестных участников рынка, но и их контакты, а самое главное – прейскуранты. Реестр должен размещаться на сайтах госорганов.

В готовящемся законопроекте есть и другая важная новация, которая касается кладбищ. На все услуги нужны прозрачные ценники, устанавливаемые органами власти. Эта информация будет в открытом доступе, а не как сейчас.

Еще одна глобальная проблема, которая давно назрела, - это цифровизация всех кладбищ, с детальной информацией по каждому участку и по свободным площадям.

По оценкам экспертов, в России до 30% участков имеют сомнительный правовой статус. Что необходимо похоронной сфере в первую очередь? Курирующий орган на федеральном уровне и четкие правила работы вместо рекомендаций, которые используются сейчас. Ведь в России нет ни среднего, ни высшего образования по этому профилю. Все представители отрасли переучивались сами, 70% сотрудников – военные в отставке. Новый закон позволит отрасли нормально развиваться.

Из правовой информации стало известно, что профильный комитет Государственной Думы одобрил законопроект о пробации (социальной реабилитации) заключенных. Можно выделить несколько видов такой адаптации: работа психологов и социальных служб, обеспечение бесплатным проездом из колонии, одеждой и единовременным денежным пособием, способствование в поиске работы и получении среднего профессионального образования.

Далее хотелось бы напомнить о поправках в закон об изъятии незаконно приобретенных активов, который уже давно и эффективно работает. Следует отметить, что при его применении были правовые «проволочки» с тем, что денежные средства, которые находили в процессе сверок доходов и расходов, не подпадали под конфискацию, в отличие от роскошных авто, особняков и прочего. Это была лазейка, которой умело пользовались адвокаты нарушителей. Мол, в законе же говорится о «предметах обогащения», а деньги – это не предмет. Теперь же данную лазейку в законе убрали.

В прошедшем году президент подписал Указ о создании антикоррупционной системы «Посейдон», предполагающая ловить нечистых на руку чиновников с помощью искусственного интеллекта. Координатором проекта станет Администрация президента, оператором – Федеральная служба охраны (ФСО). «Посейдон» проанализирует реестр собственности, фото в соцсетях, родственные связи и найдет совпадения, вычислит подставных лиц. Компьютер увидит, где и сколько денег потратил чиновник. Государство интересуют крупные коррупционеры, поэтому в первую очередь система заточена на работу с высокопоставленными чиновниками [3].

Однако? эта система не заменит следственные органы. Для следствия «Посейдон» станет дополнительным мощным информационным ресурсом. Вся интересная информация будет сначала попадать в ФСО, а потом в Управление президента по вопросам противодействия коррупции. Но уже сегодня есть ощутимые антикоррупционные результаты. В 2022 году сумма возмещенного ущерба от коррупции впервые превысила размер причиненного ущерба.

Люди на дорогах. Дорожное движение – это система. И как во всякой системе, в ней предусмотрены правила для пользователей, то есть для участников дорожного движения: пешеходов, водителей и даже пассажиров. Следование им – обязательное условие бесперебойной, а главное безопасной работы системы.

По результатам опросов Госавтоинспекции, порядка 60% респондентов считают правовую культуру участников движения главным фактором безопасности на дороге. Ранее такого мнения придерживались лишь 30% опрошенных. Уровень сознательности вырос вдвое. И это хороший показатель эффективности воспитательной, правовой и просветительской работы, которую проводят соответствующие службы в рамках федерального проекта «Безопасность дорожного движения». Результативность этой работы подтверждает и официальная статистика аварийности, демонстрирующая сокращение количества ДТП, а также погибших и раненных в них людей на протяжении последнего десятилетия. И все-таки 60%, а не 100%. ««Уровень правовой культуры участников дорожного движения вырос, но говорить о том, что люди в полной мере осознают ответственность за свою жизнь и жизнь соседей по дороге, пока рано», - считает заместитель начальника Главного управления безопасности дорожного движения МВД России Олег Понарин» [4].

Не так давно в Ростове-на-Дону состоялся гражданский форум Ростовской области «Общество и власть». Участие в форуме приняли

некоммерческие организации, социальные предприниматели, представители бизнес-сообщества, региональных органов государственной власти, органов местного самоуправления и просто активные граждане. Вызовы, с которыми столкнулась Ростовская область в последнее время, требуют консолидации всех сил общества.

Основным фактором консолидации гражданского общества является преодоление конфронтации гражданской и политической культуры, стабилизация общества на основе ясного понимания пути развития государства, участия в этом процессе всех активных граждан с преданием ему конституционных гарантий.

Люди должны понимать, что они могут получить с принятием того или иного закона. Законы должны разъясняться гражданам понятным языком – и не только чиновниками, но и общественниками.

Список литературы:

1. Газета АИФ №7, 2022, автор: Галина Тараканова.
2. Газета АИФ №50, 2022, автор: Роман Сергеев.
3. Указ Президента РФ от 25.04.2022 N 232 "О государственной информационной системе в области противодействия коррупции "Посейдон" и внесении изменений в некоторые акты Президента Российской Федерации" (вместе с "Положением о государственной информационной системе в области противодействия коррупции "Посейдон") // "Собрание законодательства РФ", 02.05.2022, N 18, ст. 3053.
4. Федеральный закон от 05.12.2022 N 478-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" и отдельные законодательные акты Российской Федерации" // "Собрание законодательства РФ", 12.12.2022, N 50 (Часть III), ст. 8772.

АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПРАВОВОГО ПРОСВЕЩЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Краснослободцев Кирилл Андреевич
старший преподаватель кафедры государственных
и гражданско-правовых дисциплин
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Проблема правового просвещения рассматривается автором в контексте системных мер государства по защите прав граждан, обеспечению социальной стабильности. Автором анализируются проблемные вопросы правового просвещения в сфере банкротства физических лиц, индивидуального

жилищного строительства, организации правовой помощи участникам специальной военной операции.

Ключевые слова: правовое просвещение, правовая помощь, банкротство физических лиц, комплекс индивидуальных жилых домов, участники специальной военной операции.

CURRENT DIRECTIONS OF LEGAL EDUCATION OF THE POPULATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Krasnoslobodtsev Kirill Andreevich
Senior Lecturer of the Department of State and Civil Law Disciplines
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. The problem of legal education is considered by the author in the context of systemic measures of the state to protect the rights of citizens, to ensure social stability. The author analyzes problematic issues of legal education in the field of bankruptcy of individuals, individual housing construction, organization of legal assistance to participants of a special military operation.

Keywords: legal education, legal assistance, bankruptcy of individuals, a complex of individual residential buildings, participants in a special military operation.

Проблему правового просвещения населения необходимо рассматривать в широком контексте юридического и социального значения конституционного права граждан на квалифицированную юридическую помощь (ст. 48 Конституции РФ). С одной стороны, институт правового просвещения, поиска правовой информации выступает необходимым инструментом самоорганизации гражданина при вступлении в разнообразные общественные отношения и идентификации линии своего поведения как правомерной или несоответствующей действующему законодательству. С другой стороны, систему правовой помощи населению и содержание правового просвещения широких социальных масс можно рассматривать как один из важнейших компонентов поддержания общей стабильности социальной жизни в аспекте: профилактики правонарушений; информирования населения о способах и механизме защиты нарушенных и незаконно оспоренных прав; извещения физических и юридических лиц о динамике изменения законодательства и актуальном содержании действующего законодательства. В рамках подобного широкого понимания проблемы правового просвещения мы предлагаем рассмотреть ряд актуальных общественных отношений и проблему недостатка информированности населения о правовом регулировании данных отношений и вытекающего из этого факта состояния социально-экономической и правовой

уязвимости отдельных граждан ввиду особенностей сложившегося информационного поля.

Рассмотрение проблемы правовой информированности населения мы считаем необходимым начать с актуальной темы – банкротства физических лиц. Сам институт банкротства физических лиц создавался государством для облегчения тяжелого экономического положения отдельных граждан, которые в экономическом отношении, в силу ряда обстоятельств, были не способны выполнить свои обязательства перед кредиторами, но не имели полноценного юридического механизма, позволяющего завершить возникшее финансово-экономическое взаимодействие при гарантии соблюдения комплекса имущественных, социально-правовых интересов всех участников соответствующего правоотношения.

В этом смысле, с учетом изначальной ориентации на предполагаемую добросовестность гражданина при объективной возможности действия различных негативных факторов внешнего характера (ухудшение здоровья, потеря работы, сокращение уровня доходов, гибель имущества, общее ухудшение экономической конъюнктуры) институт банкротства физических лиц необходим и мы, безусловно, не выступаем за его отмену.

Важно отметить, что государство в целом в рамках законодательства, систематизации судебной практики сделало многое для коррекции социально-экономических отношений между физическими лицами (гражданами-заемщиками) и кредитно-финансовыми организациями в сторону ответственного поведения при выстраивании всего спектра соответствующих гражданско-правовых отношений.

Так, в российском законодательстве с октября 2019 года появился институт расчета показателя долговой нагрузки заемщиков (далее ПДН) [1]. Указанная норма распространяется на кредитные организации (за исключением небанковских кредитных организаций, имеющих право на осуществление переводов денежных средств без открытия банковских счетов и связанных с ними иных банковских операций) и выступает основой для рациональной финансово-экономической оценки способности должника исполнить свои потенциальные обязательства по заключаемому договору кредита (займа).

Таким образом, достигается двойной положительный эффект в виде профилактики негативных экономико-правовых последствий от неисполнения обязательств физическим лицом (заемщиком) как для самого гражданина, прибегающего к механизму заимствования, так и для кредитной организации, предоставляющей доступ к заемным финансовым ресурсам.

Отличительной чертой современного правового развития Российской Федерации в части принятия норм законодательства, систематизации и обобщения судебной практики является целеполагание на достижение эффективного правового регулирования, когда на основе норм Конституции учитывается вся совокупность законных интересов участников общественных отношений.

Показательной в этом отношении представляется позиция Конституционного Суда Российской Федерации в отношении

исполнительского иммунитета, применяемого к единственному пригодному для проживания жилому помещению принадлежащему гражданину-должнику на праве собственности в части защиты конституционного права гражданина на жилище. Конституционный Суд указал: «...на обязанность законодателя внести необходимые изменения в гражданское процессуальное законодательство, регулирующее пределы действия имущественного (исполнительского) иммунитета применительно к жилому помещению (его частям), если для гражданина-должника и членов его семьи, совместно проживающих в данном жилом помещении, оно является единственным пригодным для постоянного проживания, с тем чтобы обеспечить возможность удовлетворения имущественных интересов кредитора (взыскателя) в случае, когда соответствующий объект недвижимости по своим характеристикам явно превышает уровень, достаточный для удовлетворения разумной потребности гражданина-должника и членов его семьи в жилище, а также предусмотреть для таких лиц гарантии сохранения жилищных условий, необходимых для нормального существования» [2].

Однако, в значительной степени усилия государства по охране граждан, кредитных организаций от неблагоприятных последствий неисполнения обязательств по договорам займа (кредита) могут быть нивелированы крайне нездоровым содержанием информационного пространства, затрагивающего проблематику банкротства физических лиц.

Рекламная информация, представленная в населенных пунктах (в форме разнообразных рекламных конструкций), в традиционных средствах массовой информации (печатные периодические издания, телевиденье, радио), в интернет-пространстве, включая не только официальные сайты, но и различные формы позиционирования информации в мессенджерах и социальных сетях (например, телеграмм-каналы) способна породить у рядового гражданина ложное представление : 1) о невысокой сложности с точки зрения права, затраченного ресурса времени в рамках процедуры банкротства физического лица; 2) о некой «гарантии» списания задолженности, обеспеченной условиями договора на предоставление юридических услуг по юридическому сопровождению процедуры банкротства гражданина (физического лица); 3) о законности процедуры как некой гарантии благополучия гражданина в будущем без информировании об ответственности за преднамеренное банкротство (ст. 196 УК РФ) и других неблагоприятных последствий (например, упомянутой выше возможности обращения взыскание даже на единственное жилье, а также временном ограничении в распоряжении имуществом и доходом).

Безусловно, при заключении договора на юридическое сопровождение в сфере банкротства физических лиц гражданин формально извещается о юридических нюансах предстоящей процедуры и нельзя отходить от базового принципа дееспособности гражданина: гражданин сам несет ответственность за совершение юридически значимых действий и принятие на себя соответствующих прав и обязанностей, он, безусловно, обязан прежде принятия решения в общественное отношение изучить действующее законодательство.

В тоже время мы считаем необходимым акцентировать внимание на общую совокупность факторов, которые должны в аспекте правового просвещения исключить возможность введения гражданина в заблуждение: 1) законодательно закрепить требование к рекламным сообщениям о юридическом сопровождении процедуры банкротства физических лиц о необходимости размещения информации о ключевых неблагоприятных экономических и правовых последствиях реализации процедуры банкротства; 2) в рамках системы образования, начиная со школьного образования и продолжая на этапе средне-специального, высшего образования, уделять больше внимания правовой и финансовой грамотности граждан, воспитывая ответственное использование механизма кредитования как средства удовлетворения экономических потребностей и формируя представление о процедуре банкротства как экстраординарном, крайнем варианте разрешения проблемы неплатежеспособности; 3) ужесточить требования к деятельности организаций, осуществляющих правовое консультирование граждан по вопросу банкротства в части полноты информирования гражданина о всей совокупности экономико-правовых последствий реализации процедуры банкротства.

Современные кризисные проявления в мировой экономике и экономиках развитых, развивающихся стран мира демонстрируют, что модель, основанная на массовом потреблении товаров и услуг при широкой доступности заемного капитала (в том числе, низкой стоимости заемных средств) организациям и гражданам во многом исчерпала себя, а при обострении кризиса неизбежно пострадают все заинтересованные лица, как это произошло при «ипотечном кризисе» в США, когда одновременно пострадали и граждане-заемщики, и кредитные организации, столкнувшиеся с резким падением стоимости залогового имущества, в роли которого выступало жилье.

Возможно, пример ипотечного кризиса является не совсем корректным в силу сущности ипотечного правоотношения, но мы сознательно ссылаемся на него, в силу демонстрации факта необходимости долгосрочного управления рисками всеми заинтересованными лицами – государством, гражданами, организациями.

Правовое просвещение населения, его финансовая грамотность в совокупности с выверенным правовым регулированием государства выступают определенным фактором общей устойчивости государства к различным внутренним и внешним вызовам.

Актуальной проблемой экономической и правовой жизни общества и государства является вопрос удовлетворения потребностей граждан в жилье. В рамках необходимости совершенствования законодательства и определения направлений усиления правовой грамотности населения мы считаем необходимым обратить внимание на проблему индивидуального жилищного строительства.

В современной практике строительства и реализации индивидуального жилья появилась новая форма комплексного освоения территории - комплексов индивидуальных жилых домов. В этом отношении мы хотели бы обратить внимание на Законопроект № 155842-8 «О жилых комплексах, об управлении

имуществом общего пользования в жилых комплексах (в части регулирования отношений, касающихся имущества общего пользования в комплексе индивидуальных жилых домов и земельных участков с общей инфраструктурой)».

Законопроект разработан с целью исполнения Постановления Конституционного Суда РФ от 28.12.2021 № 55-П «По делу о проверке конституционности части 1 статьи 7, части 1 статьи 44, части 5 статьи 46, пункта 5 части 2 статьи 153 и статьи 158 Жилищного кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданки Т.С. Малковой» и предполагает создание правовой основы для защиты прав и законных интересов всех участников правовых отношений, возникающих применительно к имуществу общего пользования в комплексе индивидуальных жилых домов и земельных участков с общей инфраструктурой, в части: порядка и условий установления и взимания, состава и размера платы за управление таким имуществом и его содержание, условий договора собственника земельного участка (участков) с управляющей организацией; критериев определения и правовой режим имущества, используемого в таких комплексах для общих нужд.

Мы рассматриваем данный законопроект в призме двух факторов:1) изучения содержания законопроекта в части определения вопросов, имеющих наибольшее значение для правового просвещения граждан и профилактики введения граждан в заблуждение недобросовестными компаниями-застройщиками; 2) предложения возможных мер по совершенствованию данного законопроекта для обеспечения подлинного правового баланса интересов всех участников правоотношений, возникающих из факта строительства и эксплуатации данных комплексов.

В ч. 1 ст. 2 Законопроекта дается определение жилого комплекса, которое носит общий характер, не позволяющий конкретизировать содержание количественно-качественных характеристик коммунальной инфраструктуры жилого комплекса. Предлагается дополнить определение введением категории «тип жилого комплекса»: «Жилой комплекс соответствующего типа представляет собой совокупность индивидуальных жилых домов и (или) земельных участков и иных объектов...». При этом ст. 2 может быть дополнена частью 3, раскрывающей содержание категории «тип жилого комплекса» и дифференциацию типов жилого комплекса.

В содержание категории «тип жилого комплекса» возможно вложить такие специфические характеристики жилых комплексов как: объем и функциональное назначение общей коммунальной инфраструктуры; качество проживания в жилом комплексе исходя из потребительских свойств индивидуальных жилых домов, земельных участков и состава, качества соответствующей общей коммунальной инфраструктуры.

Дифференциация типов жилых комплексов может быть различной, в том числе с явным обозначением потребительских свойств, например: эконом, комфорт, бизнес, премиум, элит.

Введение категории «тип жилого комплекса», по нашему мнению, позволит решить следующие задачи.

Во-первых, исключить введение в заблуждение потребителей в отношении качества жилого комплекса: содержание и функциональное назначение общей коммунальной инфраструктуры (как и концепция ее использования) будут строго определены.

Во-вторых, руководствуясь принципами равенства, справедливости, соразмерности и сбалансированности прав и обязанностей всех участников правоотношений, позволит определить виды и объем услуг, оказываемых управляющей организацией конкретному собственнику, с точки зрения их необходимости (потребительской ценности), порядок и условия установления и взимания платы за эти услуги, критерии, на основе которых определяются их состав и размер, с точки зрения соответствия требованиям разумности и обоснованности (пункт 8.1 Постановления Конституционного Суда РФ от 28.12.2021 № 55-П «По делу о проверке конституционности части 1 статьи 7, части 1 статьи 44, части 5 статьи 46, пункта 5 части 2 статьи 153 и статьи 158 Жилищного кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданки Т.С. Малковой»).

Объем и функциональное назначение общей коммунальной инфраструктуры, определяемое типом жилого комплекса, будут прямо коррелировать с видом и объемом услуг, оказываемых управляющей организацией конкретному собственнику, с точки зрения их необходимости (потребительской ценности) (например, охрана территории; содержание и уборка парка и т.д.).

Законопроект в статье 3 различает в имуществе общего пользования две категории имущества: «1) общее имущество собственников, принадлежащее им на праве общей долевой собственности; 2) имущество, не находящееся в долевой собственности собственников, которое при этом находится в частной собственности, используется для удовлетворения потребностей всех собственников на условиях, установленных настоящим Федеральным законом».

Категория тип жилого комплекса позволит установить баланс между данными двумя категориями имущества в части соотношения имущества на праве общей долевой собственности и имущества на праве частной собственности: каждому типу жилого комплекса будет соответствовать определенная модель распределения имущества, исходя из существа инвестиционных отношений между застройщиком и потребителем (в настоящий момент времени застройщики фактически включают в стоимость индивидуальных жилых домов, земельных участков общую коммунальную инфраструктуру, влияющую на качество жизни, покупатель, фактически финансируя создание такой инфраструктуры, не имеет четкой определенности о дальнейшей судьбе объектов данной инфраструктуры, которые в последующем могут быть отнесены к частной собственности застройщика, что повлечет возможность установления платы за пользование таким имуществом).

Статьей 7 Законопроекта предусматривается механизм выбора одного из способов управления имуществом, находящимся в долевой собственности: «1) непосредственное управление указанным имуществом собственниками; 2) управление указанным имуществом товариществом собственников

недвижимости; 3) управление указанным имуществом управляющей организацией, осуществляющей управление общим имуществом по договору управления имуществом, находящимся в долевой собственности». Представляется возможным дополнить ст. 7 законопроекта положением исключающем возможность застройщика влиять на выбор способа управления злоупотребляя своим положением (когда большая часть расположенных в жилом комплексе земельных участков еще не продана и по-прежнему остается в собственности застройщика либо иных (аффилированных с застройщиком) лиц): при выборе способа управления в пользу управляющей компании, доля собственности принадлежащая застройщику не должна играть решающую роль если выбор производится в пользу управляющей компании аффилированной с застройщиком. При этом следует отметить, что в ч. 3 ст. 7 законопроект предусматривает, что: «способ управления имуществом, находящимся в долевой собственности, выбирается на общем собрании собственников и может быть выбран и изменен в любое время на основании решения такого собрания».

Право изменения способа управления в любое время выступает защитой от возможных злоупотреблений, однако, возможность выбора способа управления на начальном этапе функционирования жилого комплекса с использованием положения застройщика вызовет у потребителей дополнительные сложности связанные с необходимостью изменения способа управления.

Сфера жилищного строительства динамично развивается, и с учетом содержания ее развития необходимо актуализировать направления правового, экономического просвещения населения не только с целью защиты граждан от различного рода злоупотреблений, но и с целью формирования осознанного подхода людей к выбору типа жилья, его места расположения, анализу издержек по содержанию жилья, формирования ситуации баланса между положительным ожиданием от достижения цели обладания собственным жильем и результатами достижения данной цели.

Безусловным приоритетным направлением для оказания правовой помощи нам представляется проблема правовой поддержки участников специальной военной операции на территориях Украины, Донецкой Народной Республики и Луганской Народной Республики и (или) выполняющих задачи по отражению вооруженного вторжения на территорию Российской Федерации, а также членов их семей.

Депутатами Государственной Думы и сенаторами Совета Федерации разработан Законопроект № 302571-8 «О внесении изменений в статью 20 Федерального закона «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» (в части оказания бесплатной юридической помощи лицам, принимающим или принимавшим участие в специальной военной операции, а также членам их семей), а Президентом Российской Федерации Владимиром Владимировичем Путиным в Послании к Федеральному Собранию было сформулировано предложение о создании специального государственного фонда для адресной и комплексной помощи (социальная, медицинская, психологическая поддержка, санаторно-курортное лечение и реабилитация,

помощь в образовании, спорте, трудоустройстве, предпринимательстве, содействие в повышении квалификации, в получении новой профессии, организация ухода на дому) участникам специальной военной операции.

Вне зависимости от организационной стратегии в вопросах оказания правовой и иной помощи участникам специальной военной операции государство и общество должны исходить из непременного постулата, что лица, защищающие суверенитет страны, обеспечивают саму возможность безопасного существования каждого гражданина, поэтому дополнительные меры в части юридического образования, юридического консультирования должны носить максимально системный и широкий характер.

Актуальные направления правового просвещения, правового информирования населения, конечно, не исчерпываются приведенными нами примерами, но из представленных материалов, как нам представляется, можно сделать ряд выводов о сущности правового просвещения на современном этапе развития российского государства.

Во-первых, правовое просвещение, как и любое образовательное действие, является не просто формой коммуникации, а выступает средством конструирования должного социального поведения и механизмом стабилизации общественной и государственной жизни. Развитая система правового просвещения в сочетании с высокой культурой, с законодательством, базирующимся на балансе частных и публичных интересов (который определяется в призме исторического опыта конкретного народа, в нашем случае – многонационального народа России) выступают условием успешного и гармоничного развития современного государства.

Во-вторых, успешность правового просвещения обеспечивается не только эффективностью субъектов, вовлеченных в распространение правового знания, но и качеством законотворческой работы, включая критерий отсутствия пробелов в правовом регулировании.

В-третьих, нельзя выделить некий универсальный критерий для обозначения наиболее актуальных направлений правового просвещения и оказания правовой помощи, так как для каждого гражданина в отдельности и определенных групп граждан конкретная правовая проблема может носить крайне острый, по-своему судьбоносный характер.

В то же время социально-экономическая и политическая жизнь сама выдвигает в центр политико-правового обсуждения ряд проблем, которые по степени глубины заинтересованности граждан, должны фиксироваться государством и разрешаться соответственно выбранной стратегии развития. Рассмотренные нами вопросы (банкротства физических лиц; владения пользования и распоряжения недвижимым имуществом; организации помощи ветеранам боевых действий) относятся к категории актуальных не только в призме текущего исторического момента, но и в определенном смысле являются стратегическими для любого периода развития.

По совокупности приведенных тезисов, мы считаем возможным завершить утверждением, что у России в организации системы правовой помощи и правового просвещения есть серьезный политико-правовой

фундамент в виде богатейшего исторического опыта государственности, в рамках которого и была рождена современная модель социального и правового государства.

Список литературы:

1. Указание Банка России от 20.04.2021 № 5782-У (ред. от 24.12.2021) «О видах активов, характеристиках видов активов, к которым устанавливаются надбавки к коэффициентам риска, и о применении к указанным видам активов надбавок при определении кредитными организациями нормативов достаточности капитала» (Зарегистрировано в Минюсте России 11.06.2021 № 63862)// Официальный сайт Банка России http://www.cbr.ru/, 22.06.2021.
2. Постановление Конституционного Суда РФ от 26.04.2021 № 15-П «По делу о проверке конституционности положений абзаца второго части первой статьи 446 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации и пункта 3 статьи 213.25 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» в связи с жалобой гражданина И.И. Ревкова»// Официальный интернет-портал правовой информации http://pravo.gov.ru, 28.04.2021.

СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА И ПРАВО: КОНТУРЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

ЭВОЛЮЦИЯ И СИСТЕМАТИЗАЦИЯ ОБЩЕЙ ТЕОРИИ КОНКУРЕНТНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Алиев Урак Жолмурзаевич,
доктор экономических наук, профессор,
вице-президент Образовательной корпорации «Туран»,
профессор университета «Туран-Астана»,
академик Академии экономических наук Казахстана,
действительный член философско-экономического ученого собрания
при МГУ им. М.В. Ломоносова
Казахстан, г. Астана

Шимшиков Жангельды Ерденович
кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры экономики университета «Есил»
Казахстан, г. Астана

Аннотация. В статье проводится краткий историко-экономический анализ понятия «конкуренция», сделана попытка систематизировать понятийно-категориальный строй общей теории конкуренции, раскрыта «клеточная» структура отдельного конкурентного экономического отношения, рассмотрены некоторые факторы демонополизации экономики и развития конкурентных отношений в современных условиях.

Ключевые слова: конкуренция, монополия, конкурент(ы), конкурентность, конкурентоспособность, конкурентная сила, конкурентная воля, конкурентное качество, конкурентное(ые) отношение(ия), конкурентная среда, конкурентное преимущество, конкурентный фактор, инновационный конкурентный фактор, структура конкурентного, экономического отношения, демонополизация экономики, антимонопольное законодательство.

EVOLUTION AND SYSTEMATIZATION GENERAL THEORY OF COMPETITIVE RELATIONS

Aliyev Urak Zholmurzaevich,
Doctor of Economics, Professor,
Vice-President of the Educational Corporation "Turan",
Professor of University "Turan-Astana",
Academician of the Academy of Economic Sciences of Kazakhstan,
full member of the Philosophical and Economic Scientific Assembly
at Lomonosov Moscow State University

Kazakhstan, Astana

Shimshikov Zhangeldy Yerdenovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
Associate Professor of the Economics Department
University "Yesil"
Kazakhstan, Astana

Abstract. The article provides a brief historical and economic analysis of the concept of "competition", an attempt is made to systematize the conceptual and categorical structure of the general theory of competition, the "cellular" structure of a separate competitive economic relationship is revealed, and some factors of demonopolization of the economy and in the development of competitive relations in modern conditions are considered.

Keywords: competition, monopoly, competitor(s), competitive power, competitive capacity, competitive force, competitive will, competitive quality, competitive relation(s), competitive environment, competitive advantage, competitive factor, innovation competitive factor, structure of competitive economic relation, demonopolization of the economy, antitrust law.

1. Постановка проблемы через призму эволюции теории конкуренции.

Конкуренция как предмет исследования мировой экономической науки имеет многовековую (почти 300-летнюю) историю. Началом исследований можно условно считать фундаментальный труд выдающегося шотландца, яркого представителя классической английской политэкономии Адама Смита «Богатство народов….»[1].

Говорим «условно», ибо задолго до Адама Смита еще Томас Гоббс (1588-1679 г.г.) сделал попытку дать определение «на ощупь», охарактеризовав «конкуренцию как войну всех против всех» [2 1, С. 291]. За указанный период в мировой экономической литературе было опубликовано тысячи книг, статей, защищены многочисленные диссертации, освещающие в основном различные аспекты экономической конкуренции.

Как известно, с латинского языка «конкуренция» переводится как «сталкиваться» и в начале означала борьбу продавцов за выгодные условия сбыта своих товаров. Но в ходе исторического развития человеческого общества понятие «конкуренция» претерпело целый ряд метаморфоз. Уже Адам Смит определял конкуренцию товаропроизводителей, именовав ее «невидимой рукой» («силой провидения»), направляющей субъективные устремления предпринимателей в объективное русло поступательного развития.

Он отождествлял экономическую свободу со «свободной конкуренцией». Только свободная конкуренция, устанавливая «естественную цену» и дифференцируя товаропроизводителей, служит регулятором товарного

производства. В последующем К. Маркс, характеризуя место и роль конкуренции, писал, что ни одна категория буржуазной экономики, и даже самая первая, например, определение стоимости не становится действительной иначе как через посредство свободной конкуренции.

Однако эпоха свободной конкуренции сменилась явлением «монополии», своеобразным антиподом конкуренции, которая объективно порождается самой конкуренцией через концентрацию и централизацию капитала и производства. Это дало основание В.И. Ленину обосновать необходимость социалистической революции на монополистической фазе капитализма, являющейся капитализмом загнивающим, умирающим, кануном социалистической революции. Но построенная в итоге социалистическая экономика оказалась тотально монопольной и привела к застою.

В период СССР в целом советская, а в ее рамках российская, вслед за ней и казахстанская экономическая наука выпали из сферы мировой экономической мысли по данному вопросу вследствие того, что конкуренцию как «предмет» исследования большевикам удалось убрать посредством смены самой социально-экономической системы.

Думаем, будет интересно англоязычному читателю в какую плоскость перешли исследования конкуренции в период централизованно-плановой социалистической экономики. Идеологическое (классовое) противостояние двух противоположных социально-экономических систем, проще говоря, СССР и западных держав привело к тому, что появилось новое направление в исследованиях – подмена «конкуренции» «соревнованием» на социалистических началах. Поскольку в условиях централизованно-плановой экономики, основанной на общественной собственности на средства производства, запрещающей систему частной собственности и частного предпринимательства исчезли реальные условия для существования конкурентных отношений.

Понимая, что в лице конкуренции экономика СССР утрачивает импульс, движущую силу, стимулы к развитию, советская наука и идеология взамен конкуренции в 30-х годах прошлого столетия предложили идею «социалистического соревнования» с организационным центром, именуемым «Всесоюзной организацией социалистического соревнования», руководимой ЦК КПСС. Однако, суррогат конкуренции в виде соревнования не мог в достаточной мере заменять конкуренцию, что в конечном итоге привело к застою советской экономики уже в 80-х годах.

На основе сказанного, можно сделать промежуточный вывод, что советская наука не могла участвовать в общем развитии мировой науки о конкуренции. Вместо этого были написаны сотни работ, защищались научные диссертации о выдающейся роли и значении социалистического соревнования. Таким образом, в результате «конъюнктурно-политического» регулирования административно-командным руководством страны гуманитарной науки в целом, научными изысканиями в области конкуренции в частности, советская наука была оторвана от мирового процесса исследования вопросов конкуренции.

В то же время является бесспорным историческим фактом то, что советская плановая экономика СССР достигла колоссальных успехов в развитии науки, освоения космоса, во всеобщем образовании и здравоохранении и т.д., она стала основой победы над фашистской Германией и Японией во Второй мировой войне. Успехи аксиоматичны. А в чем же порочность административно-командной, централизованно-плановой системы экономики советского периода? Главный порок – **всеобъемлющая** «государственная монополия» не только в экономике, но и во всех сферах общественной жизни. Неоспоримая истина состоит в том, что всякая национальная экономика обречена на застой вне конкурентных отношений, что и было доказано исторической реальностью. Вот таков был урок семидесятилетнего эксперимента по созданию бесклассового общества: частной собственности, без частной инициативы и, конечно, без конкуренции.

Конец эпохи свободной конкуренции, когда «свободная конкуренция» была движущей силой, регулятором и катализатором прогресса, реальным механизмом обеспечения экономической эффективности и установления общего рыночного равновесия, ознаменовался в западной экономической мысли концепцией австрийского экономиста и социолога И. Шумпетера об «эффективной конкуренции» и «эффективной монополии».

В последующем научные поиски Э. Чемберлина[3] и Дж. Робинсон[4] привели к пониманию совместимости антиподов «монополии» и «конкуренции» в рыночной структуре в виде «монополистической конкуренции» и разделению самой конкуренции на «совершенную конкуренцию» и «несовершенную конкуренцию».

В итоге ряда метаморфоз конкурентных отношений в современной экономике с рыночной ориентацией или в так называемой «смешенной экономике», относительно «мирно» сосуществуют четыре модели рыночной системы: «совершенная конкуренция» или полиполия (собственно свободная конкуренция), «чистая монополия» (преимущественно в форме «естественных монополий»), «олигополия» (олигопсония) и «монополистическая конкуренция». Однако, с точки зрения современного экономиста, призыв к восстановлению прежних классических экономических функций свободной конкуренции был бы не корректным, они гипотетически могут иметь место лишь в обществах со становящимися рыночными отношениями.

В то же время отрицать объективную роль закона конкуренции, как реального механизма проявления всеобщих универсальных законов диалектики в развитии человеческого общества было бы некорректным. Поэтому в настоящее время было бы более уместным и научно корректным оперирование категорией «конкурентн(ое)ые отношен(ие)ия». Однако эта категория сама по себе – весьма сложна, а потому мы ниже приведем более стройный понятийно-категориальный аппарат всей системы конкурентных отношений, где она занимает свое реальное место.

2. Теория и структура отдельного конкурентного отношения через призму понятийно-категориального строя феномена конкуренции

«Конкурентно(ы)е отношении(я)е» и как понятие, и как реальность есть весьма сложный феномен. Как реальное явление «конкурентно(ы)е отношение(я)» присуще(и) и биологическому, и социальному, и собственно научному миру (хотя бы в трактовке природы, структуры и функции «конкуренции» как базовой составляющей любого конкурентного отношения). Отсюда отдельное «конкурентное отношение» (конкуренция), несмотря на наличие огромного количества исследований теории и практики конкурентных отношений нуждается в системном понятийно-категориальном анализе для того, чтобы выйти на его собственно «клеточную» структуру, являющуюся впоследствии основой для развертывания всей системы конкурентных отношений в качестве имманентного атрибутивного свойства рыночных экономических отношений вообще.

В начале проведем краткий историко-экономический анализ справочного характера. В «Предметном указателе» общеизвестной книги Майкла Портера «Конкуренция» им дано 20 понятий и выражений с включением базового понятия «конкуренция». При этом не все эти понятия получили соответствующую дефиницию [5], что вообще характерно многим зарубежным авторам. В «Предметном указателе» монографии российского экономиста Ю.Б. Рубина «Конкуренция: упорядоченное взаимодействие в профессиональном бизнесе» приводятся 198 понятий и выражений с включением базового термина «конкуренция» и здесь также нет четкого определения многим базовым и производным понятиям и словосочетаниям, относящимся к теории конкуренции [6].

Общеизвестно, что один из способов определения понятия – это когда «…сначала определяемое понятие подводится под более широкое понятие – род (обычно указывают ближайший род), затем указывают признаки, отличающие определяемые понятия от других понятий, которые также относятся к тому же ближайшему роду» [7, С. 144]. Проследим, насколько соответствуют этим рекомендациям дефиниции конкуренции, содержащиеся в экономических и юридических энциклопедиях и словарях.

В.А. Гордеевым справедливо замечено (8, С. 122-124), что из современных экономических словарей и энциклопедий наиболее обстоятельное определение конкуренции дается в известной экономической энциклопедии ИЭ РАН [9, С. 1054]. Там указано, что слово “конкуренция” восходит к латинскому “concurrentia” – ***сталкиваться*** и она имеет два лексических значения: 1) противоборство, соперничество между производителями товаров и услуг за возможность увеличения прибыли; 2) существование на рынке множества производителей (продавцов) и покупателей и возможность их ***свободного*** входа на рынок и выхода из него. Однако это второе значение «конкуренции» имеет некоторый «налет» неоклассической теории, широко распространенной в современных учебниках «экономикс». По нашему разумению, данное значение понятия «конкуренция» несколько противоречит характеристике

«несовершенной конкуренции», которая далее корректно раскрывается в рассматриваемой энциклопедии [9, с. 690].

Первое значение понятия “конкуренция” встречается и в других современных экономических словарях и энциклопедиях [10, с. 592]. Оно соответствует и определению, которое давалось еще в 1973 году в «Большой Советской энциклопедии», за исключением прилагательного «антагонистическая». Впрочем, признание антагонистичности не совсем исчезло из сегодняшних словарей. Например, в определении Л.И. Лопатникова [11, с. 706] констатируется, что участники рынка стремятся к своим целям (прежде всего – продать товар с максимальной прибылью или купить товар с минимальными затратами) в ущерб другим, тоже стремящимся к подобным целям; то есть в некотором смысле участники рынка преследуют взаимоисключающие цели.

В “Большом экономическом словаре” под общ. ред. А.Н. Азрилияна, кроме определения недобросовестной конкуренции (такое определение содержится и в экономической энциклопедии ИЭ РАН), дается еще обстоятельная характеристика хищнической конкуренции. [12, с. 376]. Вместе с тем в ряде изданий приводятся “антиантагонистические” признаки конкуренции. Например, словарь Б.А. Райзберга и Л.Ш. Лозовского: «Конкуренция представляет цивилизованную, легализованную форму борьбы за существование и один из наиболее действенных механизмов отбора и регулирования в рыночной экономике» [13, с. 478]. Однако спрашивается, насколько она «цивилизованна», если во многих странах с рыночной ориентацией существуют специальные законы о здоровой (добросовестной) конкуренции?

В отношении анализа конкуренции существуют разные методологические подходы, теоретические конструкции, начиная с широко известной формулы, гласящей, что конкуренция есть "война всех против всех" (Гобс), и кончая пока мало известной трактовкой конкуренции как особой формой сотрудничества соперничающих фирм.

Подытоживая и обобщая вышеизложенное, можно сказать, что в определении экономического содержания данного понятия в научной литературе имеется три методологических подхода: поведенческий, структурный, функциональный.

1) В историческом аспекте «поведенческий» подход стал первым к определению конкуренции. Неоклассическая теория, придерживаясь поведенческого подхода, определяет содержание конкуренции как борьбу за «редкие экономические блага».

2) Согласно «структурному» подходу содержание конкуренции определяется «типом» рынка и тех условий, которые господствуют на нем.

3) «Функциональный» подход смещает рассмотрение экономической сущности конкуренции в сторону изучения ее места, назначения и роли в экономическом развитии.

По поводу этих методологических подходов следует отметить, что они не противоречат друг другу; они характеризуют конкуренцию на разных этапах и уровнях ее сущностного выражения.

Для соблюдения «принципа системности» дальнейшего изложения исследуемого нами предмета – конкуренции – следует раскрыть базовый круг понятийно-категориального аппарата теории конкуренции, конкурентных отношений, с помощью которого и осуществляется процесс их познания и исследования.

Итак, «конкуренция» в смысле «равнение на других», «не отставать от других», т.е. как соревнование, состязание есть атрибутивное свойство «сталкиваться» и всеобщее условие выживания всего живого биологического и социального организма. Она как реальный процесс и объективное явление получает свое внешнее выражение в поведении, структуре, функционировании различных органических и социальных систем. Отсюда ранее упомянутые нами различные подходы к природе конкуренции, а именно: поведенческий, структурный, функциональный, по нашему мнению, есть не что иное, как конкретные формы внешнего выражения единой сущности конкуренции – неотъемлемого атрибутивного свойства всего биосоциального и/или социобиологического «организма» «сталкиваться» друг с другом.

«Конкурент» – соперник(и), соревнователь(и), состязатель(и), т.е. олицетворенные, персонифицированные носители, субъекты конкуренции, в данном случае хозяйствующие субъекты (системы) различного уровня организации.

«Конкурентность» – это неотъемлемое свойство, имманентный признак, присущее конкуренции как реальному процессу, явлению и конкурентам как персонифицированным субъектам (носителям) конкуренции.

«Конкурентоспособность» – это мера (степень, уровень, острота) выраженности конкурентности системы (субъекта) как неотъемлемого свойства, имманентного признака конкуренции как процесса, явления и реальных конкурентов как главных субъектов этого процесса, явления. Эта мера, т.е. конкурентоспособность, в свою очередь, определяется «конкурентной силой» и «конкурентной волей» конкурирующих систем и субъектов.

Под «конкурентной силой» мы понимаем совокупность черт и параметров, которые дают возможность, готовность системы (субъекта) активно действовать в целях достижения больших выгод и преимуществ относительно других.

Под «конкурентной волей» мы понимаем высшее проявление общечеловеческой, интеллектуальной и духовно-нравственной напряженности и направленности действии (энтелехия) у субъекта конкуренции в достижении заветных желаний и конечной цели – быть лучшим, иметь больше выгод и преимуществ относительно других.

Органическое единство конкурентной силы и конкурентной воли можно обозначить понятием «конкурентное качество», или «конкурентное преимущество» которое складывается из совокупности конкретных количественных и качественных «силовых» и «волевых» черт и параметров

системы (субъекта), присущих ей потенциально и актуально, естественно и искусственно приобретенных, столь необходимых для достижения искомой цели и реализуемых при определенных условиях. Конкурентное качество (конкурентное преимущество) составляет своеобразное «жесткое ядро» конкурента(ов) и конкурирующ(ей)их систе(мы)м. В этом своем статусе оно есть внутренний (эндогенный) фактор конкуренции, конкурентности, конкурентоспособности данной системы.

Конкурентоспособность бывает потенциальной, возможной в принципе и реальной, актуализированной. Потенциальная конкурентоспособность какого-либо субъекта определяется совокупностью конкурентной силы и конкурентной воли, т.е конкурентным качеством данного субъекта, тогда как его реальная, актуальная конкурентоспособность определяется сопоставлением, сравнением его конкурентного качества с конкурентным качеством (конкурентной силой плюс конкурентной волей) его контрагента, конкурента. Только при их реальной встрече (очно или заочно) «на поле брани», в процессе их столкновения определяется конкурентоспособность как первого, так и второго субъектов.

Таким образом, конечная, реализованная, осуществленная, конкурентоспособность определяется и зависит от конкурентной воли контрагентов. При их равной конкурентной силе побеждает в конкуренции тот, у кого волевые качества, т.е. стремление к желаемой цели более выраженное, мощнее, выразительнее (расчет, тактика, стратегия, терпеливость, хладнокровие, мудрость). Иначе говоря, в конкуренции «победителем» выходит тот, у кого выразительнее конкурентное качество (конкурентное преимущество) как единство конкурентной силы и конкурентной воли.

Итак, конечная, действительная конкурентоспособность складывается из синергетического синтеза конкурентных сил, конкурентных воль – «конкурентных качеств» (конкурентных преимуществ) контрагентов (субъектов) при их реальном, действительном столкновении в определенном пространстве и времени, т.е. в их отношении и взаимоотношении между собой в процессе конкурентного взаимодействия. Отсюда и возникает другое производное, но фундаментальное понятие – «конкурентн(ое)ые отношени(е)я».

Конкуренция как процесс, как явление, как отношение имеет место лишь в определенной пространственно-временной среде, которую можно называть «конкурентной средой». Если «среда» есть все то, что окружает систему и каким-либо образом взаимодействует с системой, то под «конкурентной средой» понимается совокупность всех внешних по отношению к конкурирующей системе географического пространства, всевозможных условий, факторов и норм, предопределяющих её реальное поведение, структуру и функции.

Другими словами, конкурентоспособность системы зависит не только от внутренних конкурентных качеств данной системы, но и от «внешних факторов и условий», т.е. других, более общих систем и структур, называемых для первой системы (субъекта) «конкурентной средой», окружающей,

обволакивающей и взаимодействующей с этой системой. Причем, надо разграничить «специфическую» потенциальную конкурентную среду» и «актуальную конкурентную среду», т.е. реально воздействующую на данную систему, а также «общую» конкурентную среду, одинаково воздействующую на все конкурирующие системы. Последняя формируется, прежде всего, в рамках наличной формальной и неформальной институциональной среды, а также широкого «социального фона» в виде системы социальных отношений. Отсюда конкуренция, конкурентность, конкурентоспособность, конкурентное качество, соответственно, как конкурентное отношение, как процесс, как деятельность, как форма обнаружения определенного явления, вещи, феномена не могут не быть иначе как производственное(ые) отношение(ия) в форме социально-экономических отношений.

Таким образом, конкурентоспособность системы (субъекта) складывается из внутренних (эндогенных) конкурентных качеств как данной системы, так и ее конкурента (контрагента), а также из внешних (экзогенных) факторов, проистекающих из потенциальных и реальных отношений и взаимоотношений конкурирующих систем и субъектов, которые, в свою очередь, получают выражение в таком понятии, как «конкурентное отношение» (конкурентные отношения). Понятие «отношение» – от латинского «relatio» – относительный. Значит, «отношение» – от «относительного», от соотнесенного чего-либо к чему-нибудь, кого-либо к кому-нибудь по какому-то «основанию» (объект, вес, состояние, объем, норма, значимость, степень и т.д.). Следовательно, «отношение» выводится из зависимости и взаимозависимости (объективной и субъективной) субъектов по какому-то соотносимому основанию − объекту, признаку, за которым, в конечном счете, скрывается всеобщая связь. Хотя следует особо отметить, что не всякое отношение есть связь непосредственная; оно есть, скорее всего, связь опосредованная, «связь в конечном счете».

Перенося данное понимание понятия «отношение» на конкуренцию, получаем понятие «конкурентное(ые) отношение(ия)». «Конкурентн(ое)ые отношен(ие)ия» – это отношен(ие)ия, возникающее между различными себе подобными (в данном случае хозяйствующими) субъектами по поводу определенного объекта (предмета) деятельности с целью достижения определенных преимуществ и получения выгод относительно друг друга, т.е. «конкурентных преимуществ». В свою очередь, конкурентное преимущество данного хозяйствующего субъекта (системы) зависит от многих движущих сил – «конкурентных факторов»: субъективных и объективных, общих и специфических, внутренних (эндогенных) и внешних (экзогенных), внутригосударственных и вне(меж)государственных. При этом в последнее время начинает играть значительную роль так называемые «инновационные конкурентные факторы».

Учет хозяйствующим субъектом всех своих конкурентных преимуществ и конкурентных факторов должен вылиться в конечном счете в выработке им своей «конкурентной стратегии» – вести ли один, прибыльный, бизнес или разумную диверсификационную деятельность во временном-пространственном континиууме: в краткосрочном, среднесрочном, долгосрочном,

сверхдолгосрочном периодах. Здесь конкурентная стратегия реализуется посредством «конкурентной тактики» и тесно переплетается с «корпоративной стратегией» фирмы, компании, отрасли страны в целом.

Итак, на данном этапе понятийно-категориального анализа теории конкуренции логика вышерассмотренных понятий выглядит примерно следующим образом: конкуренция – конкурент(ы) – конкурентность – конкурентоспособность – конкурентная сила – конкурентная воля – конкурентное качество – конкурентн(ое)ые отношен(ие)ия – конкурентная среда – конкурентное преимущество – конкурентны(й)е фактор(ы) – конкурентная стратегия – конкурентная тактика.

Из вышеизложенного вытекает, что рынка без конкуренции нет. Но конкуренция в своем «первозданном» виде – в виде «состязания», «соперничества», «соревнования», т.е. как «competition» будет иметь место всегда, например, спортивные соревнования или конкурсы культурного характера. Но рынок и будет рынком лишь при наличии конкуренции, которая, в свою очередь, будет усиливаться или ослабляться лишь при наличии и воздействия какого-нибудь «конкурентного фактора» или целой системы «конкурентных факторов» – ресурсных, экономических, политических, социальных, правовых, культурно-нравственных, международных (геотерриториальных, геополитических, геоэкономических) и т.д.

Из всей вышеуказанной системы понятийно-категориального аппарата ключевым (стержневым) является понятие «конкурентн(ое)ые отношен(ие)ия» как предмет теории рыночной экономики. Возникает вопрос: какова «клеточная» структура отдельного конкурентного экономического отношения, являющейся исходной базой всей системы конкурентных отношений в человеческом обществе? Творчески используя и развивая методологический подход профессора О.Ю. Мамедова к структуре отдельного производственного отношения [14], «клеточную» структуру отдельного конкурентного экономического отношения представляем следующим образом (Рис.1).

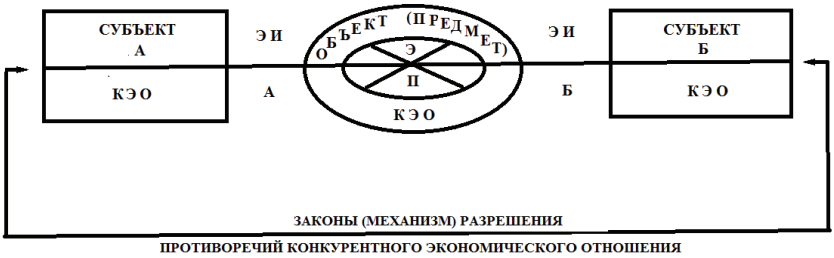


Рисунок 1. Законы (механизм) разрешения противоречий конкурентного экономического отношения

Конкурентное экономическое отношения (КЭО) людей как предмет рыночной экономики есть органическое единство: субъектов конкурентных отношений (СКЭО) – людей, хозяйствующих структур и институтов; объектов

(предметов) КЭО; экономических интересов (ЭИ) СКЭО, экономических противоречий (ЭП) КЭО; законов (нравственных, экономических, политических, правовых), регулирующих конкурентные экономические отношения и механизмов разрешения их противоречий. Данная теоретическая «структурно-клеточная» модель отдельного конкурентного экономического отношения имеет не только важную гносеологическую (познавательную), но и огромную практически- прикладную ценность, обладая наибольшей «объясняющей и разрешающей силой» при решении любой конкретной социально-экономической проблемы, возникающей в результате несовпадений экономических интересов у субъектов конкурентных экономических отношений.

3. От теории конкурентных отношений к практике их функционирования

Развитие конкурентных отношений представляет собой, прежде всего установление оптимальных соотношений между различными рыночными моделями в экономике страны. Чем выше, при прочих равных условиях, доля совершенных конкурентных рыночных структур и меньше доля монопольных, тем выше степень интенсивности конкурентных отношений в обществе.

Однако, соотношение различных моделей рыночных структур в экономике зависит от множества таких экономических факторов как совокупность производимых и реализованных товаров и услуг, от характера эластичности спроса на них, что связано с наличием товаров-заменителей, эффекта масштаба в производственной сфере и т.д., которые вытекают от специализации основных отраслей национальной экономики данной страны и от уровня платежеспособного спроса ее населения.

Последний фактор важен еще и тем, что он является результатом конкуренции потребителей, чему, к сожалению, не уделялось достаточного внимания, тогда как в рыночной экономике, где «командует» покупатель-потребитель, их желания и действия в немалой мере регулируются и уравновешиваются конкуренцией потребителей в не меньшей мере, чем свободная конкуренция выполняет свои функции в производстве, обмене и распределении.

Концептуально развитие конкурентных отношений в экономике страны в настоящее время должно базироваться не столько на классических или неоклассических конструкциях, а сколько на теоретических построениях институционализма.

Дело в том, что общеизвестная неоклассическая концепция сравнительных преимуществ, преобразованная в модель «относительного изобилия одного из факторов производства» или теория Хекшера-Олина. – Самуэльсона согласно которой политика фритредерства приведет к такому международному разделению труда, когда складывается рациональная специализация как для богатой – капиталоемкой страны, и бедной –трудоемкой страны, оптимальное распределение ресурсов на мировом уровне максимизация национальных доходов обеих стран-партнеров, перестала «работать».

Так, статистика разрыва по уровню национального дохода между традиционно богатыми и бедными странами показывает, что этот разрыв имеет устойчивую тенденцию к углублению. К примеру, разрыв между «развитыми» и «развивающимися» странами неуклонно растет из века в век: если в начале XIX века уровень доходов этих стран различался примерно в два раза, а в середине XX века уже в 17-25 раз, то в начале нового третьего тысячелетия уже в 60-70 раз!

Таким образом, объективного автоматизма всеобщего мирового равновесия во взаимодействиях различных стран на основе их сравнительных преимуществ нет, и быть не могло. На наш взгляд, важнейшее значение имеет при подобных взаимоотношениях партнерства худшая для бедных стран международная специализация, которая исключает необходимые условия развития конкурентных отношений внутри этой «бедной» экономики и тем самым делает ее неконкурентоспособной. Ведь общепринятым критериям, конкурентоспособности экономики, разработанный М. Портером является производительность измеряемый отношением ВНП на душу населения. А по этому показателю, к примеру, Республика Казахстан далеко отстает от многих зарубежных стран.

Следовательно, конкурентоспособность экономики отдельной страны стихийно, спонтанно на основе свободной мировой конкуренции без вмешательства государства состояться не может. Об этом свидетельствует опыт ряда передовых, в экономическом отношении, стран мира.

В начале остановимся на опыте Великобритании, получившей отражение в ее «Белой книге». В ней отмечается, что правительство страны будет играть в экономике ключевую роль. Так, если в государственной политике Великобритании 1960-1970 годов особое внимание уделялось прогнозированию, то теперь, осваивая соответствующие инструменты и механизмы управления экономикой, правительство страны создает новую модель государственной политики, направленную на рост производительности труда и эффективности бизнеса, т.е. работает на конкурентоспособность (конкурентное качество) национальной экономики в целом. При этом одна из первоочередных задач для правительства этой страны – это добиться доверия у бизнеса, т.е. создать условия предпринимателям - вложить капиталы на длительную перспективу без страха их потерять, и чтобы бизнес стал более производительным.

Правительство Великобритании намерено также повлиять на развитие новых идей по вертикали – через местные организации и по горизонтали – путем развития цепочки взаимовыгодных поставок (кластеров). Таким образом, оно будет играть значительную роль в одобрительном бизнесе вкупе с университетами и научно-исследовательскими институтами эталонного тестирования. Повышение конкурентоспособности как отдельных хозяйствующих субъектов, так и национальной экономики в целом, основанного на «росте производительности труда» практикует и Япония, начиная почти с пятидесятых годов прошлого столетия.

За прошедший постсоветский период в Казахстане вслед за РФ осуществлено большое количество исследований, посвященных различным аспектам конкуренции. За это время в этих странах усилился спрос на освещение проблем демонополизации, понимаемой не как отдельная регулятивная акция, а глобальный процесс восстановления основ конкуренции как в экономике, так и во всех сферах общественной жизни.

Но, к сожалению, демонополизация существующей властью Казахстана (да и России тоже), воспринималась однобоко, и она относилась только к сфере взаимодействия отдельных хозяйствующих субъектов, в основном предприятий и фирм. Из-за этого все осуществляемые рыночные реформы были на уровне выполнения Программ приватизации и разгосударствления. В результате чего задача создания «третьего класса», т.е класса предпринимателей, была осуществлена формально и, по существу, носила внешний характер, не затронув внутреннюю сущностную структуру экономической системы. Вместо реальных, деятельных предпринимателей, которые эволюционно в течение столетий формировались из людей, обладающих предпринимательскими способностями, имеющими качество конкурентоспособности и предприимчивости, мы заимели в большей степени предпринимателей по форме, а не по содержанию, а также таких «дельцов», которые были ближе к властной структуре – по сути недееспособных, неконкурентоспособных предпринимателей. А по сути как в Казахстане, так и в России все еще не сформирована Национальная система предпринимательства[15, С. 25-31].

Кроме того, традиции «государственного монополизма» оказались сильнее, чем предполагалось. В итоге, сохраняется монополизм крупных государственных предприятий, а малые и средние предприятия неспособные конкурировать с крупным бизнесом, не могут подняться во весь рост. Крупные же предприятия пользуются протекцией государства, ибо они являются национальными компаниями, в активе которых значительная доля государственного участия. В то же время, национальные крупные компании, не утруждая себя установлением партнерских отношений с малыми и средними предприятиями, стали создавать новые структуры в виде так называемых «квазигосударственных предприятий». Все это является на сегодняшний день тормозом развития экономики, не позволяющие достичь необходимых темпов экономического роста, тем более реального экономического развития и нужных народнохозяйственных пропорций как между различными стадиями воспроизводственного процесса, так и отраслями (сферами) экономики как результат действия конкурентных факторов.

На наш взгляд, причиной этих негативных процессов является прежде всего, отсутствие общей методологии в понимании властными структурами страны сущности конкуренции, как всеобщего социального явления, а также сущности демонополизации как всеобщей эффективной реформы всех сторон общественной жизни, что особенно было важно в переходный от тоталитарной системы на рельсы рыночной экономики. Разумеется, в орбите государственной собственности, следовательно, государственной монополии должны оставаться стратегические объекты национальной экономики. В этом отношении политика

руководства современного Казахстана, направленная, во-первых, на демонополизацию экономики, во-вторых, на огосударствление (реприватизацию) ряда объектов стратегического назначения, думаем, сыграют весьма положительную роль в установлении нормальных (здоровых) конкурентных отношений в различных отраслях, сферах и структурах национальной экономики страны в целом. Далее вкратце рассмотрим «политику демонополизации» экономики в качестве фактора усиления конкурентных отношений.

Как известно, антиподом конкуренции является монополия. Слово «монополия» в «Этимологическом словаре русского языка» М. Фасмера, от греческого означает monopoleo «единичное право на продажу». И термин «монополия» традиционно был тесно увязан с экономической деятельностью людей [16, С. 650]. Только в «Словаре русского языка» С.И. Ожегова слово «монополия» дается в более широком толковании, а именно: «преимущественное право, особое положение кого-нибудь по сравнению с другими» [17, С. 363]

На наш взгляд, монополия – это господство и исключительное право обеспечивающие кому-либо (государству, клану, фирме, учреждению, организации, представителям отдельных родов деятельности и т.д.) особые превалирующие, преобладающие (привилегированные) условия в овладении ограниченными ресурсами и благами.

Следует отметить, что виды и сферы проявления конкуренции свойственно также и монополиям. Общая философско-методологическая основа, т.е. диалектика теории конкуренции и монополии в единстве, как известно, была разработана К. Марксом. В частности, он писал: «В современной экономической жизни вы найдете не только конкуренцию и монополию, но также их синтез, являющийся не формулой, а движением. Монополия рождает конкуренцию, конкуренция рождает монополию» [18. С.26]. Монополисты конкурируют между собой, конкуренты становятся монополистами. Синтез заключается в том, что монополия может держаться лишь благодаря тому, что она постоянно вступает в конкурентную борьбу.

Диалектика развития конкуренции такова, что она не в состоянии сохранить себя в «чистом» виде и приводит к появлению монополии. Монополия же в экономике, нарушая действия механизма рыночной саморегуляции, основанной на конкуренции, парализует ее развитие и приводит к застою. Однако, власть монополии в открытой рыночной экономике временна и относительно ограниченна. В условиях мировой интеграции внутренняя монополия вступает в конкурентную борьбу с себе подобными на внешнем рынке, а в условиях глобализации и образования единого мирового рынка монополии особой опасности не представляют. Тем не менее внутри отдельной страны действие монополии существенно угрожает развитию нормальных конкурентных отношений между хозяйствующими субъектами, снижая производительность общественного труда как показателя конкурентоспособности страны в международном плане. Поэтому с

определенного времени отдельные страны мира начали разрабатывать и применять антимонопольные меры.

Мировая историческая практика антимонопольной борьбы берет начало со времен окончания гражданской войны в США (1870-1880гг); антитрестовские законы штата Алабама (1883 г.) и штата Канзас (1889г.); первое в мировой истории антимонопольное законодательство США – антитрестовский закон – «акт Шермана» (1889г.); второй закон США – закон Клейтона (1914г.). Главным результатом принятия этих законов стало признание монополии и «ограниченной торговли», например, тайных сговоров в ценообразовании, разделе рынков сбыта между конкурентами, определенных видов слияний, уголовным преступлением против федерального правительства. Таким образом, мир рыночной экономики вступил на путь цивилизованной, законодательной борьбы с монополизацией, за развитие конкурентных отношений.

Если демонополизация в понимании экономистов традиционно рыночных стран означает лишь разукрупнение, реорганизацию или расщепление отдельных крупных монопольных предприятий, имеющих большой удельный вес на определённом рынке, то для постсоциалистических стран, в прошлом имевших командную экономику значение и смысл демонополизации гораздо шире и глубже. Демонополизация в транзитной экономике постсоветских стран означает глубокие коренные кардинальные изменения экономической системы в целом, затрагивающих суть всех проводимых рыночных преобразований. В ходе такой демонополизации создаются все предпосылки необходимых условий и возникают объективные факторы для формирования и развития системы конкурентных отношений в экономике.

Институциональные преобразования в экономике, включая демонополизацию, за исключением госмонополии на определенные объекты стратегического назначения и род деятельности, прежде всего, предусматривают установление подлинного меритократического режима как основы развития конкуренции во всех сферах общественной жизни. Конкуренция и меритократия предполагают друг друга. Многопартийность, верховенство права над законом, свободное волеизъявление в рамках общепринятой общественной морали, равенство всех перед правовыми законами открывают простор для развития конкуренции в политической, идеологической, экономической, культурной, образовательной, научной и информационной сферах жизни.

Демонополизация экономики должна способствовать формированию конкурентной структуры общественного производства, на рынке должна быть достаточная численность производителей разных видов товаров, обеспечивающая полноценную конкуренцию в ходе их производства и реализации. Свобода конкурирующих экономических субъектов невозможна без их полной ответственности за результаты своей хозяйственной деятельности, опирающейся на равноправие всех типов собственности, а именно: государственной, частной, индивидуальной, коллективной, смешанной. Ведь смысл собственности в том и состоит, чтобы ясно определить,

кто несет имущественную ответственность за результаты хозяйствования по типам (формам и видам) собственности.

Между тем, именно в вопросе социальной, экономической, моральной, даже элементарно законодательно-правовой ответственности за конечные результаты деятельности собственников – субъектов государственной, квазигосударственной и частной собственности в Республике Казахстан в постсоветский период сложился, к сожалению, полный беспорядок, если не хаос. Все это не могло не сыграть отрицательную роль в формировании эффективных конкурентных отношений и конкурентоспособности национальной экономики страны как во внутригосударственном, так и международном масштабах, например, в рамках того же ЕАЭС. Вместе с тем, есть надежда на то, что новое высшее руководство нашей страны приложит максимум усилий по оживлению и преобразованию казахстанского общества под лозунгом «нового экономического курса» и «справедливой социальной политики». В частности взят курс на совершенствование антимонопольного законодательства РК по дальнейшей демонополизации и установлению здоровых (цивилизованных) конкурентных отношений между хозяйствующими субъектами национальной экономики страны.

Заключая проделанный анализ, можно сделать следующие выводы:

1. Конкурентные отношения как реальный объект, конкуренция как предмет исследования мировой экономической науки имеет многовековую историю. Конкуренция является одной из всеобщих, универсальных движущих сил и форм развития человеческого общества, конкретное проявление всеобщих законов диалектики в общественной жизни, и прежде всего, в сфере экономики.

2. Был упорядочен базовый понятийно-категориальный строй общей теории конкуренции, состоящий из следующих понятий: конкуренция – конкурент(ы) – конкурентность – конкурентоспособность – конкурентная сила – конкурентная воля – конкурентное качество – конкурентное(ые) отношение(ия) – конкурентная среда – конкурентное преимущество – конкурентный фактор – инновационный конкурентный фактор, структура отдельного конкурентного отношения с авторскими определениями каждого из них.

3. Раскрыта элементарная «клеточная» структура отдельного конкурентного экономического отношения в единстве субъектов конкурентных отношений (СКЭО) – людей, хозяйствующих структур и институтов; объектов (предметов) КЭО; экономических интересов (ЭИ) СКЭО, экономических противоречий (ЭП) КЭО; законов (нравственных, экономических, политических, правовых), регулирующих конкурентно-экономические отношения и механизмы разрешения их противоречий.

4. Систематизированный понятийно-категориальный аппарат общей теории конкуренции и разработанная структурная модель отдельного конкурентного экономического отношения позволят, по мнению авторов, дальнейшему углублению теоретических исследований феномена конкуренции, а также их эффективному использованию в реализации государственных

программ той или иной страны, в данном случае Республики Казахстан по инновационному развитию национальной экономики страны в координатах современной и будущей мировой истории.

5. Прослежена диалектика конкуренции и монополии и раскрыта роль демонополизации экономики в качестве действенного фактора развития конкурентных отношений в современной экономической системе.

Итак, в статье рассмотрены некоторые наиболее общие вопросы теории конкуренции и монополии, конкурентных отношений в качестве своеобразного введения к этим фундаментальным категориям рыночной экономики.

Список литературы:

1. А. Смит. Исследование о природе и причинах богатства народов. М., Соцэкгиз, 1962.
2. Гобс Т. Сочинение в двух томах. Т. 1–2, М.: 1989-1991.
3. Чемберлин Э.Х. Теория монополистической конкуренции (реориентация теории стоимости). М.:Экономика. 1996.
4. Робинсон Дж.В. Экономическая теория несовершенной конкуренции. М.: Прогресс, 1986.
5. Портер М. Конкуренция. М.: Издательский дом «Вильямс». 2005.
6. Рубин Ю.Б. Конкуренция: упорядоченное взаимодействие в профессиональном бизнесе. М.: Маркет ДС, 2008.
7. Бор М.З. Основы экономических исследований. Логика, методология, организация, методика. – М.: Издательство “ДИС”, 1998.
8. Гордеев В.А. Конкуренция и её развитие: Монография. – Ярославль: Изд-во ЯГТУ, 2008.
9. Экономическая энциклопедия / Ин-т экономики Рос. Акад. Наук; Гл. ред. Л.И. Абалкин. – М.: Экономика, 1999.
10. Большая Советская Энциклопедия (В 30 томах). Гл. ред. А.М. Прохоров. Изд. 3-е. Т. 8.- М.: “Советская Энциклопедия”, 1972.
11. Лопатников Л. И. Экономико-математический словарь = Math-econdictionary: Слов. совр. экон. науки. - 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ABF, 1996.
12. Большой экономический словарь. Под ред. А.Н. Азриляна. 4-е изд. М.: «Институт новой экономики», 1999.
13. Райзберг Б.А. Современный экономический словарь / Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. - 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Инфра-М, 2001.
14. Мамедов О.Ю. Социалистическое производственное отношение. – Ростов-на-Дону: Изд. Ростов, университета, 1983; его же: Политическая экономия социализма. Вводная лекция. Ростов-на-Дону, 1990; его же: Производственное отношение. Политико-экономическая модель. – Ростов-на-Дону: Феникс, 1997.
15. Алиев У.Ж. Основные контуры общей теории, эволюции и типологии предпринимательства. Проблемы и перспективы развития предпринимательства в современном мире / Материалы X Международной

научно-практической конференции / Тамбовский филиал АНО ВО «Российский новый университет». – М.: Изд. ООО «РИТМ», 2022.
16. Фасмер «Этимологический словарь русского языка». В 4-х томах. Т.2. М.: Астрель, 2004.
17. Ожегов С.И. Словарь русского языка. М.: «Русский язык». 1990.
18. Маркс К., Энгельс Ф. Письма о «Капитале». М.: Политиздат, 1968.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ И ТАКТИЧЕСКИЙ МАРКЕТИНГ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ УЧЕБНЫМ ЗАВЕДЕНИЕМ

Мешкова Людмила Леонидовна
директор Тамбовского филиала
профессор кафедры экономики
доктор экономических наук, профессор
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Концепция маркетинга исходит из того, что главной целью деятельности учебного заведения является удовлетворение нужд и потребностей его клиентов. Тактический маркетинг рассчитан на краткосрочный и среднесрочный период. Он может обеспечивать учебным заведениям временное конкурентное преимущество. Стратегический маркетинг – это аналитический процесс. Он предполагает постоянный и систематический анализ рынка, выявление либо новых рынков, либо их сегментов. Обе стороны маркетинга дополняют друг друга и должны быть тесно увязаны между собой. Цель настоящей статьи – исследование возможных вариантов изменения образовательной среды в период изменения конфигурации экономики.

Ключевые слова: стратегический маркетинг, тактический маркетинг, профессиональное образование, цифровой маркетинг, конкурентные преимущества, правовая база, конфигурация образовательного пространства.

STRATEGIC AND TACTICAL MARKETING IN THE EDUCATIONAL INSTITUTION MANAGEMENT SYSTEM

Meshkova Lyudmila Leonidovna
Head of Russian New University, Tambov branch
Professor of the Department of Economics
Doctor of Economics
, Professor
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. The marketing concept proceeds from the fact that the main goal of the educational institution is to meet the needs and requirements of its customers. Tactical marketing is designed for the short and medium term. It can provide educational institutions with a temporary competitive advantage. Strategic marketing is an analytical process. It involves a constant and systematic analysis of the market, the identification of either new markets or their segments. Both sides of marketing complement each other and should be closely linked. The purpose of this article is to study possible options for changing the educational environment during the period of changing the configuration of the economy.

Keywords: strategic marketing, tactical marketing, professional education, digital marketing, competitive advantages, legal framework, configuration of the educational space.

В условиях рынка образовательных услуг маркетинг имеет важное значение для учебных заведений.

Маркетинг – это функция стратегического управления университетами и колледжами. Чтобы удовлетворять запросам потребителей учебные заведения вынуждены реагировать на изменения, происходящие в инновационной ориентации экономики. Доля высококвалифицированных специалистов в отрасли – это показатель, характеризующий степень зрелости этой отрасли. В настоящий момент важнейшее значение приобретает развитие отрасли информационных технологий. Поэтому «айтишники» сегодня – это стратегический потенциал страны.

Точно также сегодня резко возрастает спрос на инженерно-технических работников в силу необходимости поднятия роли производства в стране. В середине 90-х годов рыночные отношения забраковали плановый метод подготовки специалистов для всех сфер деятельности, результатом чего явился переизбыток представителей ряда профессий, которые остались не у дел.

Если говорить о маркетинге, то это был тактический маркетинг. Он имел место быть, но в масштабах государства, считаю, что это было ошибкой. В сегодняшней ситуации мы понимаем, что в этих отраслях должен был работать

стратегический маркетинг. И это неоспоримо.

Сейчас экономика нашей страны ставит перед собой новые задачи, исправляя ошибки прошлого периода. Гибкость производства требует такой же гибкости в маркетинге. Это один из основных принципов маркетинга. Учебные заведения должны повысить степень гибкости своих учебных программ и обслуживания потребностей заказчиков, занимаясь в то же время разработкой и проведением новых учебных курсов, имеющих повышенный спрос на рынке образовательных услуг.

Более того, жизнь показала, что система образования в вузах и колледжах обязана активно реагировать на данную экономическую ситуацию с опережением возможных событий, создавая избыточность учебных планов и программ, формировать своего будущего потребителя.

Следовательно, неотложной становится потребность в обучении руководства учебных заведений и преподавателей профессиональных учебных заведений, способных гибко реагировать на изменяющиеся потребности рынка труда.

Всё вышесказанное подтверждает гипотезу о возможности эффективного вживления учебных заведений (вузов и колледжей) в систему рыночных отношений при их структурном и экономическом реформировании и реализации необходимых организационно-экономических условий для их эффективной маркетинговой деятельности.

Мы знаем типы экономических систем: традиционная, плановая, рыночная и смешанная. Приоритетной мы определили рыночную экономику, так как рынок сам является плановым регулятором. Однако, лучшим типом экономической системы приходится признать смешанный тип экономической системы, где рыночная экономика господствует наравне с плановой. И сегодня укрепление ВПК и восстановление закрытых и открытие новых военных училищ (в том числе в Донецке, в Луганске) – это форс-мажорная потребность, то есть функция плановой экономики.

Таким образом, маркетинг охватывает две стороны деятельности – стратегическую и тактическую.

С одной стороны, маркетинг – это аналитический процесс, направленный на анализ потенциальных потребителей с целью сегментации по признакам, определяющим степень заинтересованности в образовательных услугах. Этот процесс позволяет обеспечить себе на рынке конкурентное преимущество.

С другой стороны, маркетинг выступает как процесс активных действий (тактика проникновения на рынке). Это опрос посетителей учебного заведения, дня открытых дверей, предприятий работодателей. Это мониторинг рынка труда, мониторинг конкурентов учебных заведений, анализ правовой базы, изыскание внутренних резервов учебного заведения.

Все эти исследования – это инструмент для правильного выбора маркетинговых действий в образовании.

Таким образом, маркетинг охватывает широкую область деятельности вуза, формируя его внутренние и внешние отношения, настройку всей системы управления в нем в соответствии с концепцией маркетинга [2].

В сфере образования одним из основных факторов, стимулирующих изменения, является стремительный поток возрастающей информации (пятого фактора производства).

Главным действующим лицом в период цифровизации экономики становится человек со всей системой его потребностей, интересов и ценностей. Люди связаны друг с другом в горизонтальных сетях сообществ. Эти сообщества являются новыми сегментами рынка, не зависящими от географических, демографических и других признаков.

Образовательное пространство живет, развивается, меняет конфигурацию, …приспосабливается к изменяющейся социальной действительности [1].

Перспективы исследования иных аспектов маркетинговой деятельности учебных заведений могут состоять в дальнейшем выявлении условий, влияющих на такого рода деятельность, при более глубоком исследовании контролируемых факторов, возможностей и путей воздействия на них со стороны руководства образовательного учреждения.

В настоящее время многие учебные заведения ограничиваются только тактическим маркетингом, рассматривая стратегический маркетинг в качестве благих пожеланий на будущее.

Однако, стратегический маркетинг приобретает первостепенное для реализации стратегического подхода к управлению учебным заведением в целом, чтобы разглядеть на рынке нарождающуюся потребность, «воплотить» её и сформировать спрос на новые образовательные программы, чтобы вовремя удовлетворить его.

Список литературы:

1. Смагина В.И. Соответствие российской системы образования требованиям цифровой экономики/ Россия в игре: страна и мир. – Ростов-на Дону, 2019. – С. 268-273.

2. Стрекалова Н.Д. Концепция стратегического маркетинга в системе управления вузом// Н.Д. Стрекалова // Вестник Костромского государственного университета им. Н.А. Некрасова. Серия «Экономические науки». Экономика образования. 2005. №7. – С. 52-57.

ИНВЕСТИЦИОННО-ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ КАЗАХСТАНСКОГО ТРАНСПОРТНОГО И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ

Сарсембаев Марат Алдангорович
профессор кафедры международного права
доктор юридических наук
Евразийский национальный университет
имени Л.Н. Гумилева
главный научный сотрудник
Консалтинговая группа «Болашак»
Казахстан, г. Астана

Аннотация. Транспортное и сельскохозяйственное машиностроение Казахстана выходит на принципиально новый уровень своего развития в связи с внедрением цифровых технологий в деятельность заводов этой отрасли. Такое внедрение требует солидных иностранных и отечественных инвестиций. Предпринята попытка с помощью права создать условия по привлечению таких инвестиций. Данное исследование осуществлено при финансовой поддержке Комитета по науке Министерства науки и высшего образования Республики Казахстан (ИРН № AP09261449).

Ключевые слова: инвестиции, предпринимательско-правовые проблемы, транспорт, сельскохозяйственное машиностроение, промышленная сборка, закон, кодекс.

INVESTMENT AND ENTREPRENEURIAL LEGAL PROBLEMS IN THE FIELD OF THE KAZAKHSTAN TRANSPORT AND AGRICULTURAL ENGINEERING

Sarsembayev Marat Aldangorovich
Professor of the Department of International Law
Doctor of Law
L.N. Gumilyov Eurasian National University
Chief Researcher
Consulting group «Bolashak»
Kazakhstan, Astana

Abstract. Transport and agricultural engineering of Kazakhstan is reaching a fundamentally new level of its development due to the introduction of digital technologies in the activities of factories in this industry. Such implementation requires solid foreign and domestic investments. An attempt has been made with the help of the law to create conditions for attracting such investments. This study was carried out with the financial support of the Committee on Science of the Ministry of Science and Higher Education of the Republic of Kazakhstan (IRN No. AP09261449).

Keywords: investments, business and legal problems, transport, agricultural machinery, industrial assembly, law, code.

Заводы транспортного и сельскохозяйственного машиностроения Республики Казахстан могут ускоренно развивать свое производство за счет собственных средств, за счет государственных инвестиций, внешних инвестиций, иных средств. В настоящее время заводы многих стран, в том числе Казахстана, стремясь к выпуску на отечественные и мировые рынки конкурентоспособных транспортных средств и сельскохозяйственных машин, переходят на внедрение новейших производственных, цифровых технологий на все стадии своей деятельности [4, 5]. Нормативные правовые акты разного уровня Республики Казахстан оказывают содействие этим заводам, создают условия для привлечения отечественных и иностранных инвестиций.

Министерству национальной экономики Республики Казахстан и ряду других министерств и ведомств страны было поручено разработать проект Закона Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам налогообложения и совершенствования инвестиционного климата». Некоторые положения данного законопроекта касаются инвестиционных аспектов

промышленной сборки транспортных средств, сельскохозяйственной техники, а также производства их комплектующих компонентов. Мы здесь приводим свои мнения и соображения по поводу предложений, которые внесены специалистами министерств экономического направления в виде изменений и дополнений в ряд законодательных актов республики. Наиболее близким к заявленной теме доклада (статьи) является Предпринимательский кодекс Республики Казахстан, в текст которого предложено внести поправки, изменения инвестиционного характера по отношению к промышленной сборке как транспортных средств, так и сельскохозяйственной техники. Поэтому мы и будем анализировать инвестиционно-предпринимательские вопросы в русле упомянутого нормативного правового акта республики.

Предлагается в статью 100 Предпринимательского кодекса Республики Казахстан от 29 октября 2015 года внести нормы о предоставлении ряда прав уполномоченному органу по государственной поддержке частного предпринимательства в индустриально-инновационной деятельности. Вот здесь министерство-разработчик внесло предложение данную статью Кодекса дополнить положениями в виде новых пунктов 24-9 – 24-13, которые в совокупности составляют пункт 2 этой же статьи Кодекса: «2.Уполномоченный орган в области государственной поддержки индустриально-инновационной деятельности»: «24-9) разрабатывает и утверждает правила и условия заключения, а также основания для изменения и расторжения соглашения о промышленной сборке транспортных средств с юридическими лицами Республики Казахстан и его типовую форму; 24-10) разрабатывает и утверждает правила и условия заключения, а также основания для изменения и расторжения соглашения о промышленной сборке компонентов к транспортным средствам и (или) сельскохозяйственной технике с юридическими лицами Республики Казахстан и его типовую форму; 24-11) заключает с юридическими лицами – резидентами Республики Казахстан соглашения о промышленной сборке транспортных средств, по утвержденной форме; 24-12) заключает с юридическими лицами – резидентами Республики Казахстан соглашения о промышленной сборке сельскохозяйственной техники, по утвержденной форме; 24-13) заключает с юридическими лицами – резидентами Республики Казахстан соглашения о промышленной сборке компонентов к транспортным средствам и (или) сельскохозяйственной технике, по утвержденной форме» [2].

Действующее в настоящее время законодательство Республики Казахстан говорит о предоставлении инвестиционных, налоговых, таможенных и иных льгот и преференций при условии подписания соглашения о промышленной сборке соответствующего машиностроительного завода с министерством индустрии и инфраструктурного развития Республики Казахстан. Но этих льготных положений все же недостаточно. Ноебходима норма о наделении министерства (уполномоченного органа) полномочиями, благодаря которым оно могло бы утверждать порядок подписания, вносить изменения, подписывать, расторгать соглашения о промышленной сборке не только легковых автомобилей, но и всех видов транспортных средств, а также всех

видов сельскохозяйственной техники и их частей-компонентов с казахстанскими юридическими лицами.

Приведенные выше положения по принятии закона призваны обеспечивать такое комплексное решение задач, которое могло бы привести к повышению инвестиционной привлекательности машиностроения в целом, в том числе транспортного и сельскохозяйственного машиностроения. Когда мы говорим о промышленной сборке, мы должны иметь в виду, что дальнейшее развитие этих видов машиностроения в значительной мере зависит от умения отечественных производителей обеспечивать как широкую, так и углубленную локализацию. Ускоренное развитие новых видов транспортных средств и сельскохозяйственных орудий, разностороннее углубление локализации в производстве узлов, технических компонентов транспортных средств и сельскохозяйственных машин, расширенный приток капиталовложений, внедрение новейших высокотехнологических новинок в отрасли транспортного и агротехнического машиностроения возможны, когда инвесторам реально предоставляются существенные гарантии по снижению инвестиционных рисков.

Всем известно, что успешное производство комплектующих компонентов легковых автомобилей, грузовиков, автомашин специального назначения, речных и морских судов, тракторов, комбайнов, прицепного и навесного сельскохозяйственного оборудования на всех этапах, особенно на первоначальном этапе, возможно при условии предоставления заводам специальных системных преференций. Практика показывает, что такие преференции оказываются успешными, эффективными в процессе имплементации (осуществления) специальных инвестиционных контрактов и соглашений о промышленной сборке моторных транспортных и сельскохозяйственных средств и орудий, которые были подписаны с казахстанскими машиностроительными заводами. Приведенные выше дополнительные поправки в Предпринимательский кодекс усилят преференциальные режимы. При этом следует подчеркнуть, что значение этих поправок заключается в том, что они призваны расширить их действие на инвесторов, заинтересованных в создании и развитии производства комплектующих для различных транспортных и сельскохозяйственных машин. Вводимые в казахстанское правовое поле новые нормы могут оказать содействие еще большей инвестиционной привлекательности отраслей аграрно-технического и транспортного машиностроения, создавать, увеличивать количество рабочих мест, увеличивать объем налоговой массы, повышать уровень устойчивости и разнообразия казахстанской промышленности, исследуемых отраслей машиностроения.

Следует подчеркнуть, что в соответствии с действующим казахстанским законодательством предоставление таможенных, налоговых, иных преференций, предоставляемых заводам машиностроения, связано не только с фактом подписания соглашения о промышленной сборке, но и с наличием заключенных инвестиционных контрактов предприятием с министерством индустрии республики. Кроме того, надо иметь в виду, что вносимые

дополнения могут способствовать в известной мере совершенствовать дефиниционный аппарат действующего законодательства республики; это может иметь отношение, в частности, к примерно одинаковому пониманию терминов «сельскохозяйственная техника», «транспортное средство». Такое единообразное понимание может содействовать исключению возможных правовых коллизий (противоречий).

Статью 159 Предпринимательского кодекса, которая посвящена порядку организации и осуществления контроля за соблюдением условий инвестиционных контрактов, авторы законопроекта предлагают дополнить пункт 2-1 таким образом: «Изменения в рабочую программу инвестиционного контракта по сроку ввода в эксплуатацию производства могут вноситься не более трех раз в течение действия рабочей программы». Исходя из того, что затягивание срока введения в эксплуатацию фиксированных активов может увеличивать срок в плане предоставления преференций по инвестициям, а также может предоставлять право на предоставление иностранной рабочей силы без квот и разрешений в течение этого срока, инвесторы могут иметь заинтересованность в том, чтобы замедлять сроки ввода активов в эксплуатацию. Отсюда следует вывод о том, что предлагаемая дополнительная норма предлагает установить допустимый, конкретный срок ввода активов в эксплуатацию. Но мы полагаем, что целесообразно внести небольшую коррекцию в предложение министерских специалистов: ввести изменения в рабочую программу инвестиционного контракта по сроку ввода активов в эксплуатацию не более 2-х раз (а не 3-х, как они предлагают) в течение действия рабочей программы. При таком подходе невозможно было бы отодвигать сроки ввода в эксплуатацию соответствующие активы, что позволило бы усилить исполнительскую дисциплину.

Если в действующей статье 281 Предпринимательского кодекса говорится о том, что смысл государственной поддержки инвестиций заключается «в предоставлении государственных преференций», то, согласно новой поправке, предлагается слово «государственных» заменить на слово «инвестиционных». При такой замене пункт 2 приведенной статьи Предпринимательского Кодекса выглядел бы следующим образом: «Государственная поддержка инвестиций заключается в предоставлении *инвестиционных* преференций». Принятие такой нормы на основе этой поправки могло бы выглядеть логично и убедительно, поскольку казахстанское законодательство не содержит в себе понятия «*государственные* преференции».

Статья 286 Предпринимательского кодекса республики по предложению составителей анализируемого законопроекта могла бы стать основой предоставления инвестиционных преференций в расширенном формате промышленной сборки не только моторных транспортных средств, но и всех видов транспортных средств с их компонентами, а также сельскохозяйственной техники, в том числе с их компонентами. Такой подход позволил бы подпункту 2 пункта 1 статьи 286 Кодекса выглядеть так: «1.Инвестиционные преференции предоставляются»: «2) по специальному инвестиционному проекту – юридическому лицу Республики Казахстан, осуществляющему деятельность в

качестве участника специальной экономической зоны или владельца свободного склада либо заключившему соглашение о промышленной сборке транспортных средств и (или) их компонентов, а также сельскохозяйственной техники и (или) их компонентов» [2]. Это связано с тем, что согласно действующему казахстанскому законодательству налоговые, таможенные, иные преференции предоставляются предприятию в том случае, если есть подписанные соглашения о промышленной сборке или инвестиционные контракты.

Нужно сказать, что преференции, которые предоставляются в рамках инвестиционного приоритетного проекта, отличаются от преференций, которые предоставляются для реализации обычного инвестиционного проекта. Смысл этого отличия заключается в том, что преференции первого ряда проявляются в том, что их обладатели освобождены от уплаты налога на имущество, корпоративного подоходного налога, а также налога на землю. Но подобные преференции отсутствуют при осуществлении специального инвестиционного проекта. Именно поэтому исследуемый законопроект предлагает включить в статью 286 Предпринимательского кодекса норму о предоставлении такого же объема преференций и при реализации специального инвестиционного проекта. Мы в принципе не возражаем против предоставления преференций в рамках «специального инвестиционного проекта». Но в целом с таким подходом мы позволим себе не согласиться потому, что в будущем могут появляться другие наименования инвестиционных проектов, и тогда законодатель будет вынужден возвращаться к обновлению этой нормы о предоставлении преференций вновь и вновь. Но чтобы придать анализируемой норме определенную стабильность, мы вносим предложение приведенное выше слово «обычного» заменить не на слово «специального», а на словосочетание «всех видов инвестиционных контрактов».

Статья 296 Предпринимательского кодекса Республики Казахстан предлагает разные способы разрешения инвестиционных споров. В пункте 3 этой статьи, к примеру, сказано: «При невозможности разрешения инвестиционных споров в соответствии с положениями пункта 2 настоящей статьи разрешение споров производится в соответствии с международными договорами и законодательными актами Республики Казахстан в судах Республики Казахстан, а также в арбитражах, определяемых соглашением сторон» [3]. В этой связи мы предлагаем в данный текст включить два учреждения Международного финансового центра «Астана» (МФЦА), которые могли бы также участвовать в разрешении инвестиционных споров. Названия этих 2-х учреждений МФЦА в тексте пункта 3 статьи 296 Кодекса можно расположить так: «При невозможности разрешения инвестиционных споров в соответствии с положениями пункта 2 настоящей статьи разрешение споров производится в соответствии с международными договорами и законодательными актами Республики Казахстан в судах Республики Казахстан, суде Международного финансового центра «Астана»,

Международном арбитражном центре Международного финансового центра «Астана», а также в иных арбитражах, определяемых соглашением сторон».

В целях обеспечения защиты прав иностранных инвесторов, в том числе тех, кто внес капиталовложения в сферу транспортного, сельскохозяйственного машиностроения, строительства дорог, путей сообщения, мы вносим предложение предоставить им возможность обращаться в суд МФЦА в случае возникновения инвестиционных споров при нарушении договорных обязательств сторон, закрепленных в международных контрактах. Такой подход укрепит доверие инвесторов, поскольку они будут уверены в том, что их интересы будут защищены; кроме того, это параллельно повысит ответственность государственных и иных органов за закрепленные за ними в контрактах договорные обязательства. Права и интересы сторон будут убедительно защищены благодаря тому, что статус судебно-арбитражных учреждений МФЦА закреплен нормами Конституционного закона Республики Казахстан. К тому же, дополнительная защищенность проявляется в подпункте 3 пункта 4 статьи 13 Конституционного закона «О Международном финансовом центре «Астана» суду МФЦА, которая предоставляет исключительную юрисдикцию в отношении как рассмотрения, так и разрешения споров, которые передаются суду МФЦА по соглашению спорящих сторон. Мы полагаем, что целесообразно дополнить внесенное предложение уточненной нормой о том, что суд и арбитражный орган МФЦА вправе рассматривать споры финансово-инвестиционного характера.

Заводы транспортного и сельскохозяйственного машиностроения не должны уповать только на государство, на государственные субсидии, преференции (льготы). Они должны привлекать инвестиции отечественные и иностранные инвестиции сами. Внешних инвесторов они могут приглашать сами, опираясь на потенциал более 40 двусторонних договоров и соглашений Казахстана с иностранными государствами о поощрении и взаимной защите инвестиций. Конструкторы, изобретатели, рационализаторы машиностроительных заводов Казахстана при наличии технических инноваций, изобретений могут также рассчитывать на инвестиции со стороны отечественных, зарубежных, международных венчурных фондов [1]. Решать вопросы венчурно-инвестиционного финансирования можно, исходя из содержания норм Закона Республики Казахстан от 7 июля 2004 года «Об инвестиционных и венчурных фондах». Данный закон нуждается в дальнейшем усовершенствовании. Для приобретения и внедрения цифровых технологий машиностроительные заводы республики могут привлекать в производство финансовые инвестиции за счет выпуска и продажи акций данных предприятий.

Список литературы:

1. Туркаев А. Большинство казахстанских стартапов привлекает инвестиции на ранних стадиях // Курсив. 2023. № 5 (973). 9 февраля. С. 9.

2. «О проекте Закона Республики Казахстан "О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по

вопросам налогообложения и совершенствования инвестиционного климата» Информационно-правовая система «Адилет» («Справедливость»). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://adilet.zan.kz/rus/docs/P2000000079 (дата обращения: 01.03.2023).

3. Предпринимательский кодекс Республики Казахстан от 29 октября 2015 года - Информационно-правовая система «Адилет» («Справедливость»). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://adilet.zan.kz/rus/docs/K1500000375 (дата обращения: 01.03.2023).

4. Aby, Guy & Issa, Salah. (2023). Safety of Automated Agricultural Machineries: A Systematic Literature Review. Safety. 9. 13. DOI: 10.3390/safety9010013.

5. Kollenda, Anna & Husseini, Kamal & Henschel, Sebastian & Schmidgruber, Nils & Becker-Koch, David & Braunwarth, Wolfgang & Fleischer, Jürgen & Daub, Rüdiger. (2023). Quality Assurance for Flexible Stack Assembly of Lithium- Ion Cells. Energy Technology. DOI: 10.1002/ente.202201059.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ: СОВРЕМЕННЫЕ РЕАЛИИ

Чернова Вероника Валериевна
заместитель директора по учебной работе, профессор кафедры экономики
доктор экономических наук,
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Регент Татьяна Михайловна
профессор кафедры государственного и муниципального управления
Института экономики, управления и финансов
доктор экономических наук, профессор,
Автономная некоммерческая организация
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Москва

Аннотация: В статье рассмотрен вопрос обеспечения экономической безопасности России в современных условиях, ее значимость для суверенитета страны; анализируется утвержденная в 2017 году Стратегия обеспечения экономической безопасности России до 2030 года, выделены современные угрозы; авторы рассматривают обеспечение экономической безопасности в условиях санкционных войн и ограничительных мер, её результативность.

Ключевые слова: экономическая безопасность, суверенитет, государство, санкции, стратегия, угрозы.

ECONOMIC SECURITY OF RUSSIA: MODERN REALITIES

Chernova Veronika Valerievna
Deputy Director for Academic Affairs
Professor of the Department of Economics
Doctor of Economics,
Russian New University, Tambov Branch
Russia, Tambov

Regent Tatiana Mikhailovna
Professor of the Department of State and Municipal Administration
Institute of Economics, Management and Finance
Doctor of Economics, Professor,
Russian New University
Russia, Moscow

Abstract: the article considers the issue of ensuring Russia's economic security in modern conditions, its significance for the sovereignty of the country; analyzes the Strategy approved in 2017 to ensure Russia's economic security until 2030, highlights modern threats; the authors consider ensuring economic security in the conditions of sanction wars and restrictive measures, its effectiveness.

Keywords: economic security, sovereignty, state, sanctions, strategy, threats.

Во все времена обеспечение экономической безопасности является одной из наиболее приоритетных составляющих структуры национальной безопасности государства. Этот факт обусловлен тем, что без достаточного экономического обеспечения невозможно обеспечить национальную безопасность в целом. Экономическая безопасность – это состояние экономики, в котором экономические интересы личности, общества, государства, региона или предприятия надежно защищены от внутренних и внешних угроз; она является основой устойчивости и страны, и индивида, и предприятия. Кроме того, экономическая безопасность должна также обладать способностью предотвращать угрозы, противодействовать им и сводить на нет их негативное воздействие [2].

Рассмотрим экономическую безопасность России, её правовые основы и угрозы в её обеспечении в современном мире.

На современном этапе развития наша страна переживает один из наиболее сложных этапов в истории существования современной России и с каждым новым днем ситуация усложняется.

С началом Россией специальной военной операции на Украине в 2022 году российская экономика подверглась беспрецедентным внешним угрозам. С целью ослабления и разрушения экономической безопасности, а как следствия национальной экономики и ослабления суверенитета страны в целом, на Российскую Федерацию обрушились тысячи различных санкций и

ограничительных мер западных стран, большинство из которых были направлены на экономическую сферу, финансовый сектор. Ряд стран, вводящих санкции против Российской Федерации, планировал разрушить экономическую и социальную стабильность в России, подорвать её суверенитет. Так, на начало 2023 года только странами Европейского Союза введено десять пакетов санкций против Российской Федерации, которые количественно измеряются тысячами и сейчас готовится одиннадцатый пакет санкций. Объективно, санкционная война «западных партнеров» началась не 2022 году, а гораздо раньше, с момента вхождения в состав России Крыма в 2014 году. Но сейчас она достигла беспрецедентных масштабов, введенные санкции достигли объемов, ранее не виданных в мире за всю историю существования. Санкции, введенные против нашей страны, наносят ущерб не только экономике Российской Федерации, но и экономикам стран, придумавших, реализовавших и присоединившихся к ним. Спустя год, в 2023 году, отдельные экономисты в США считают, что санкции, введенные против России из-за украинского конфликта, стали грандиозным просчетом Запада. Западные страны, а прежде всего страны Европейского Союза страдают от высокой инфляции, дефицита энергоносителей, ухудшение условий жизни населения приводит к его недовольству действиями правительств и сегодня мы наблюдаем в Европе социальные бунты. В целом санкции пошатнули экономики западных стран и губительны для мировой экономики в целом. Кризисные явления как их последствия мы можем наблюдать повсюду.

А что же Россия, как она справляется со всем этим? Как реагирует наше государство на экономическую войну, объявленную нам? Как обеспечить экономическую безопасность государства в сложнейших современных условиях? Рассмотрим существующую в современной России стратегию обеспечения экономической безопасности государства.

В 2017 году была разработана и утверждена президентом Российской Федерации Путиным В.В. стратегия экономической безопасности страны на период до 2030 года. Указ президента вступил в силу с 15 мая 2017 г. В соответствии с данным документом правительство разработало меры организационного и правового характера для реализации Стратегии экономической безопасности и осуществляло контроль за её реализацией. Введение на тот период рядом стран санкций для ослабления суверенитета Российской Федерации заставило задуматься о совершенствовании механизма ответных мер иностранным государствам, а также принятия мер для деофшоризации экономики, борьбе с коррупцией и теневой экономикой. На том этапе так же было актуально оптимизировать потоки трудовой миграции. В Стратегии национальной безопасности 2017 года к угрозам экономической безопасности были отнесены дискриминационные меры против ключевых секторов российской экономики, рост конфликтного потенциала в зонах интересов Российской Федерации. В Стратегии к современным угрозам экономической безопасности государства отнесены изменение в мире структуры спроса на энергоресурсы и исчерпание импортно-сырьевой модели

экономического развития Российской Федерации. С 2017 года данная стратегия успешно реализуется.

Однако, в 2022 году ведение Россией специальной военной операции на Украине и санкционная война, объявленная Российской Федерации, потребовали срочного пересмотра ранее обозначенных подходов к обеспечению экономической безопасности России. Действия правительства и Центрального Банка Российской Федерации были в срочном порядке скорректированы в соответствии с появляющимися множественными внешними и внутренними угрозами экономической безопасности и суверенитету страны.

Сегодня, подводя итоги 2022 года в экономическом ракурсе, можно говорить, что мы устояли, экономическая и социальная стабильность в России удалось удержать, несмотря на сложнейшую ситуацию и все внешние и внутренние угрозы. Президент России В.В. Путин, подводя итоги 2022 года в эфире телеканала «Россия 24», назвал важнейшим результатом – кратно усиление экономического суверенитета страны. «Безусловно, Россия прошла очень важный этап своего развития вот за этот год. Знаете, это важнейший результат 2022 года. В чем он заключается? Мы кратно повысили наш экономический суверенитет», - отметил глава государства [1].

Сегодня положительные тенденции в российской экономике укрепляются. Россия справляется с трудностями, сделала поворот на восток и обретает всё больше влияния и авторитета в Азии, Африке и Южной Америке. Согласно различным прогнозам, экономика Российской Федерации в 2023 году будет расти, и не просто, а расти быстрее, чем экономики Великобритании и Германии.

В целом, можно с удовлетворением отметить слаженную, грамотную и результативную работу по обеспечению экономической безопасности в России на современном этапе существования страны, но и нельзя забывать о ежедневных внешних её угрозах, о навязчивом желании западных стран в нанесении максимального ущерба экономике России, и продолжать сложнейшую и серьезную работе в этом направлении, своевременно, а лучше с опережением, реагировать на возникающие и возможные проблемы и поддерживать обеспечение экономической безопасности на должном уровне, что будет способствовать ещё большему усилению суверенитета России в целом.

Список литературы:

1. Сайт ГК «РосБизнесКонсалтинг». – Режим доступа: https://www.rbc.ru/rbcfreenews/641085fb9a79479bd6375ad8 - (дата обращения 14.03.2023).

2. Чернова В.В. Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук. Тамбов, 2009.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОБСТВЕННЫХ И ЗАЕМНЫХ СРЕДСТВ В ЦЕЛЯХ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Преснякова Дарья Владимировна
доцент кафедры прикладной экономики
кандидат экономических наук, доцент
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Галицких Владимир Николаевич
доцент кафедры прикладной экономики
кандидат экономических наук,
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Аннотация. Использование собственных и заемных средств в коммерческом банке происходит в структуре пассивных и активных операций, при выдаче депозитов и кредитов на льготных условиях. Полученные средства проходят генерацию и далее перемещаются в структуру кредитных или инвестиционных ресурсов для участия в проектах и обеспечения хозяйственных задач предприятий и бизнеса. В стратегии обеспечения ресурсами банка используются большой портфель финансовых, инвестиционных операций и кредитных сделок с клиентами. Проведение текущих операций по расчетному, кассовому и депозитному обслуживанию клиентов, увеличивает возможности банков по генерации свободных денежных средств, которые можно использовать на другие цели.

Ключевые слова: коммерческий банк, собственные и заемные средства, обеспечение эффективности, депозиты и кредиты.

USE OF OWN AND BORROWED FUNDS IN ORDER TO INCREASE THE EFFICIENCY OF A COMMERCIAL BANK

Presnyakova Darya Vladimirovna
Associate Professor of the Department of Applied Economics
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Galitskikh Vladimir Nikolaevich
Associate Professor of the Department of Applied Economics
Candidate of Economic Sciences,
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Abstract. The use of own and borrowed funds in a commercial bank occurs in the structure of passive and active operations, when issuing deposits and loans on preferential terms. The funds received are generated and then transferred to the structure of credit or investment resources to participate in projects and ensure the economic tasks of enterprises and businesses. The bank's resource provision strategy uses a large portfolio of financial, investment transactions and credit transactions with clients. Conducting current operations on settlement, cash and deposit customer service increases the ability of banks to generate free funds that can be used for other purposes.

Keywords: commercial bank, own and borrowed funds, efficiency assurance, deposits and loans.

Уровень оборота привлеченных и собственных средств в хозяйственной деятельности банков определяет масштабы использования денег и их эквивалентов в финансовых операциях. Менеджмент банков использует самые передовые методы привлечения средств клиентов для дальнейшего размещения на выгодных условиях. Содержание банковской деятельности связывают с привлечением средств и кредитованием населения и хозяйствующих субъектов с учетом получения дохода от проведенных финансовых операций. Характер банковской деятельности связывают с генерацией денежных сбережений, ибо банки могут проводить мобилизацию свободных ресурсов и затем проводить их размещение по кредитным контрактам на договорной основе. Более того, «по своим обязательствам коммерческий банк отвечает всеми принадлежащими ему средствами и имуществом, на которое может быть наложено взыскание. Весь риск от своих операций коммерческий банк берет на себя» [1].

В целях обеспечения эффективности хозяйственной деятельности, коммерческому банку необходимо иметь нормативную денежную сумму и некоторые объемы материальных активов, которые будут составлять структуру финансового капитала. Большая часть банковских ресурсов должна состоять из денежных средств и финансовых активов, которые обеспечивают уровень платежеспособности и ликвидности банка. Мобилизация денежных средств на дальнейшее развитие ключевых направлений происходит из собственных и заемных источников, которые формируются путем осуществления пассивных операций. Такой механизм позволяет нарастить собственный капитал и использовать деньги на выдачу кредитов и займов.

Проведение банковских операций для привлечения денег клиентов и организаций, составляет основу пассивных операций. Если считать, что пассивные операции участвуют в создании банковских ресурсов, то можно разделить операции по генерации собственного капитала и мобилизации привлеченных денежных ресурсов. Поскольку большая сумма денежных средств для операционной деятельности формируется с помощью привлеченных средств, то их аккумулирование происходит в форме депозитных и активных операций в конкретном периоде. Подобным образом, «в ходе вкладной операции оказываются обоюдные услуги: вкладчик доверяет свои

деньги именно данному банку и за определенную плату (процент) разрешает ему пользоваться ими в операциях, которые банк будет проводить от своего имени и в собственных интересах» [4].

При таком механизме осуществления банковских операций, полученные денежные средства от кредитования клиентов поступают в виде ссудного процента. Доходность активных операций устанавливается согласно норме премии банку, которая заранее оговаривается в кредитном договоре с клиентом, с учетом среднего показателя на данный период и условиях кредитования. Не удивительно, что банк осуществляет безналичные платежи, предоставляет кредиты и получает деньги в наличной форме с учетом остатка на корреспондентских счетах. «Работа в пределах реально имеющихся ресурсов означает, что коммерческий банк должен обеспечивать не только количественное соответствие между своими ресурсами и кредитными вложениями, но и добиваться соответствия характера банковских активов специфике мобилизованных им ресурсов» [5].

При формировании доходной части в банке должна учитываться действующая структура банковских услуг и продуктов, поскольку должно учитывать происходят изменения на потребительском рынке. Поэтому персоналу банка необходимо проводить анализ предпочтений клиентов и оценку потребностей на банковские услуги с учетом собственных конкурентных возможностей и хозяйственной деятельности разных финансовых организаций. Для прогнозирования потребностей собственных и заемных средств, проводится планирование нормальной прибыли, для чего оптимизируется ассортимент банковских продуктов и страховых услуг. Это происходит на основе проведения анализа перспективных продаж существующей номенклатуры корпоративным клиентам и населению. Проведение анализа возможностей обслуживания предлагаемых банковских продуктов и услуг, позволит определить денежные расходы на поддержку уровня сервиса. Подобным образом исследования потребительского рынка позволит провести структуризацию ассортимента и исключить услуги, которые не пользуются спросом. «Оптимизация ассортимента наиболее эффективна, если осуществляется модификацией существующих банковских и страховых продуктов за счет добавления услуг; добавления новых вариантов договоров» [6].

Комплексная финансовая модель повышения эффективности банка должна подтвердить целесообразность формирования объемов банковских продуктов для обеспечения стратегических задач по привлечению дополнительных денежных средств. На этапе стратегического развития банковских продуктов и услуг происходит финансовое моделирование бизнеса, исходя из запросов клиентов и конкуренции. Данному банку рекомендуется сформировать несколько моделей расширения ассортимента услуг и продуктов на основе наибольшего денежного потока. Прирост денежных средств должен отвечать стратегическим хозяйственным планам по развитию банковского дела, поскольку полученные деньги можно использовать во всех направлениях для получения еще большей прибыли. Условием использования альтернативных

вариантов повышения эффективности банка может быть активное ценообразование на внедряемые банковские и страховые продукты, поскольку цена считается особым инструментом конкуренции на потребительском рынке. В свою очередь, «характеристикой прибыльности банка можно считать его рентабельность, или норму прибыли, которая представляет собой отношение массы прибыли к затраченному капиталу. В мировой практике обобщающими показателями рентабельности принято считать отношение общей (балансовой) или чистой прибыли к собственному капиталу, к активам и т.п.» [3].

Структура ресурсной базы должна иметь возможности формировать особые денежные резервы для инноваций и инвестирования, и также прочие фондов по выплатам дивидендов акционерам. Это оказывает влияние на сумму прибыли и дальнейшее развитие банковских продуктов и услуг, поскольку это требует денежных расходов на создание и продвижение. Если собственные денежные средства на создание ресурсной базы можно получить за счет использования уставного капитала и прибыли, то на продвижение инноваций потребуются денежные резервы из разных источников. Полученные денежные средства по пассивным операциям позволяют уплачивать налоги и выполнять обязательства, но для создания ресурсной базы прибыли не хватает. Например, «предоставляя ссуды, коммерческий банк исходит прежде всего из рыночных критериев прибыльности, риска, ликвидности» [1].

Управление ресурсной базой в целях повышения эффективности банковского дела, играет важную роль в обеспечении прибыльности текущих финансовых и инвестиционных операций. Механизм управления собственным финансовым капиталом данного банка позволяет определять возможные направления использования денег, особенно при наступлении относительной нестабильности и неразвитости ассортимента банковских продуктов и услуг. Главная задача персонала банка состоит в обеспечении ресурсной базы с помощью наращения объемов собственного капитала и накопления плановой суммы прибыли в текущем периоде. Проведение капитализации собственного финансового капитала и имущества для данного банка может быть оптимальным способом выполнения стратегических задач по росту эффективности бизнеса. При этом, «банковской системе присущ характер саморегулирующейся системы, что проявляется в автоматизации изменения политики банков под влиянием изменения экономической конъюнктуры, политической ситуации» [2].

Таким образом, мобилизация собственных и заемных средств с целью повышения эффективности банка может происходить в период создания ресурсной базы по депозитным и кредитным операциям. Банк будет проводить наращение собственного финансового капитала и одновременно повышать уровень пассивных и активных операций с использованием данных анализа потребительского рынка. Это поможет установить оптимальные схемы привлечения инвестиционных и денежных средств корпоративных клиентов и населения в виде депозитов или сберегательных сертификатов на льготных условиях. Прочие денежные средства, полученные от разных видов банковской деятельности, могут отличаться качественными характеристиками, поэтому это

необходимо учитывать при формировании денежных фондов и резервов для обеспечения операционной деятельности.

Список литературы:

1. Атаманова, В. А. Банковское дело: учебное пособие / В. А. Атаманова. — Самара: Самарский государственный архитектурно-строительный университет, ЭБС АСВ, 2022. — 191 с.
2. Ермоленко, О. М. Банковское дело: учебное пособие для обучающихся по направлению подготовки бакалавриата «Экономика» (профиль «Финансы и кредит») / О. М. Ермоленко, А. А. Мокропуло. — Краснодар, Саратов: Южный институт менеджмента, Ай Пи Эр Медиа, 2021. — 119 с.
3. Кабанова, О. В. Банковское дело: учебное пособие / О. В. Кабанова. — Ставрополь: Северо-Кавказский федеральный университет, 2022. — 177 с.
4. Мягкова, Т. Л. Банковское дело: учебно-методическое пособие / Т. Л. Мягкова. — Саратов: Корпорация «Диполь», 2022. — 212 с.
5. Организация деятельности коммерческого банка: учебное пособие / И. А. Янкина, Ю. И. Черкасова, Л. П. Жигаева [и др.]. — Красноярск: Сибирский федеральный университет, 2022. — 292 с.
6. Планирование и продажи банковских и страховых продуктов: учебное пособие / Л. М. Садыкова, Е. В. Коробейникова, В. В. Владимиров [и др.]. — Оренбург: Оренбургский государственный университет, ЭБС АСВ, 2022. —310 с.

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА ДЛЯ ЦЕЛЕЙ НАЛОГОВОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ

Игнатов Сервер Абдуллаевич
директор филиальной сети ООО «Вертикаль»
Россия, г. Москва

Зубанова Анастасия Евгеньевна
магистрант кафедры экономики и бухгалтерского учета
Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева
Россия, г. Орел

Аннотация. Эффективность проведения финансового анализа для целей налогового консультирования напрямую зависит от обеспеченности налогового консультанта полной и точной информационной базой, на основе которой представляется возможным проведение финансово-экономического состояния организации-клиента и принятие управленческих решений стратегического характера. Автор исследует вопросы информационного и нормативно-правового обеспечения работы налогового консультанта. Систематизированы информационные блоки для обеспечения работы налогового консультанта.

Проведен анализ подходов ученых к информационной базе финансового анализа и выработана авторская позиция по данному вопросу.

Ключевые слова: налоговое консультирование, финансовый анализ, нормативно-правовое обеспечение, информационное обеспечение.

INFORMATION SUPPORT OF FINANCIAL ANALYSIS FOR TAX CONSULTING PURPOSES

Ignatov Server Abdullayevich
Director of the branch network of LLC «Vertical»
Russia, Moscow

Zubanova Anastasia Evgenevna
Master's degree Student of the Department of Economics and Accounting
Orel State University named after I.S. Turgenev
Russia, Orel

Abstract. The effectiveness of financial analysis for the purposes of tax consulting directly depends on the provision of a tax consultant with a complete and accurate information base, on the basis of which it is possible to conduct the financial and economic condition of the client organization and make management decisions of a strategic nature. The author explores the issues of information and regulatory support for the work of a tax consultant. Information blocks have been systematized to ensure the work of a tax consultant. The analysis of the approaches of scientists to the information base of financial analysis is carried out, on the basis of which the author's position on this issue is developed.

Keywords: tax consulting, financial analysis, regulatory support, information support.

Деятельность налогового консультанта основывается на работе с различной информацией, от полноты и качества которой зависит качество итогового результата его работы. Информационная база финансового анализа для целей налогового консультирования содержит в себе как внешние источники нормативно-правового характера, на которые налоговый консультант опирается в процессе осуществления своей деятельности, так и внутренняя информация компании клиента, на основе которой проводится финансовый анализ (рисунок 1).

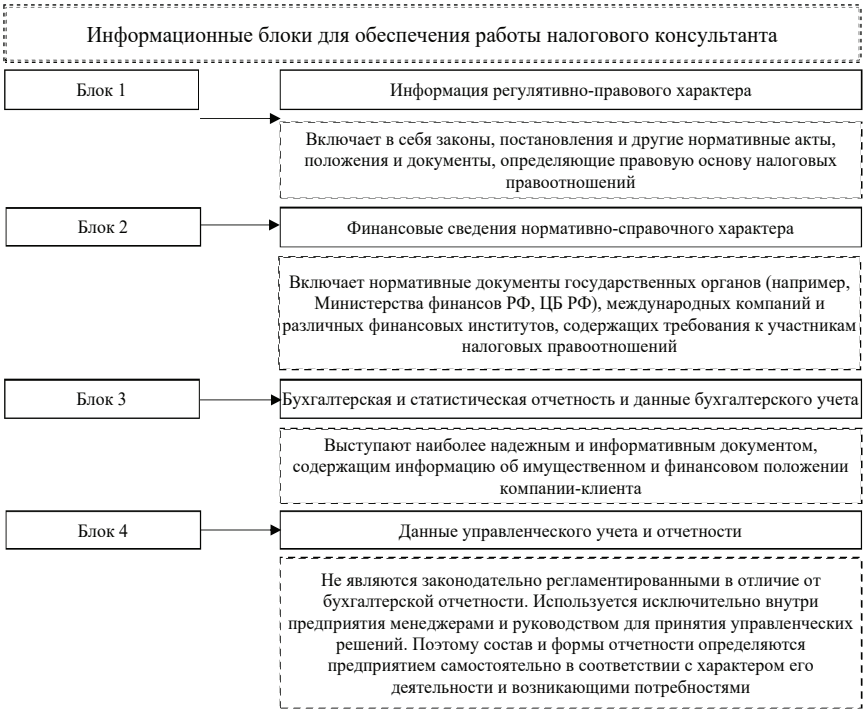


Рисунок 1. Информационные блоки обеспечения работы налогового консультанта [3]

Так, информационную базу обеспечения работы налогового консультанта можно представить в виде нескольких блоков от основополагающих правовых источников, регламентирующих налоговые отношения применительно для специфики компании до внутренней информации, сформированной и использующейся менеджерами в процессе осуществления деятельности.

Применение в процессе работы налогового консультанта полного спектра источников представляется важным фактором управления им налоговыми издержками. В процессе проведения финансового анализа компании для целей налогового консультирования необходимо не только выявить финансовые проблемы компании и определить резервы оптимизации налоговой базы, но и оптимизировать финансовый, бухгалтерский и управленческий учет, основываясь на правовой базе и учитывая предъявляемые законом требования к компании как налогоплательщику.

Таким образом, для осуществления всестороннего налогового консультирования налоговому консультанту необходимо:

- иметь знания о законодательстве в сфере налогообложения и уметь применять их для оценки эффективности работы компании в текущем периоде, а также быть в курсе ожидаемых изменений налогового законодательства для

прогнозной оценки влияния данного фактора на финансовую деятельность компании;

- получить от заказчика четкую информацию о планируемых экономических показателях на предстоящий налоговый период, чтобы осуществить стратегическое планирование налоговых отчислений, разработать оптимистичный и пессимистичный варианты экономического прогноза и предложить руководителю рекомендации по оптимальным управленческим решениям;

- наличие у организации-клиента соответствующего кадрового потенциала: специалисты, работающие в финансово-экономической службе, должны не только знать принципы налогообложения, но и понимать и оценивать предложения консультанта и способствовать повышению их точности путем предоставления полной управленческой информации.

Центральное место в проведении финансового анализа для целей налогового консультирования занимает анализ финансово-экономического состояния компании-клиента. Исследование проблемы информационного обеспечения перспективного финансового анализа показало, что имеются два принципиально различающихся подхода к данному вопросу. Один подход является достаточно распространенным в отечественной литературе, он ограничивает финансовую базу информационного обеспечения исключительно бухгалтерской отчетностью [4]. Второй подход предполагает использование значительно более широкого круга информации [2]. На наш взгляд, полнота информационной базы финансового анализа зависит от того, какой вид анализа доступен пользователю – внутренний или внешний.

На рисунке 2 представлена классификация видов финансового анализа как составной части комплексного анализа финансово-хозяйственной деятельности хозяйствующего субъекта. Здесь наглядно можно проследить тесную взаимосвязь между типами финансового и управленческого анализа.

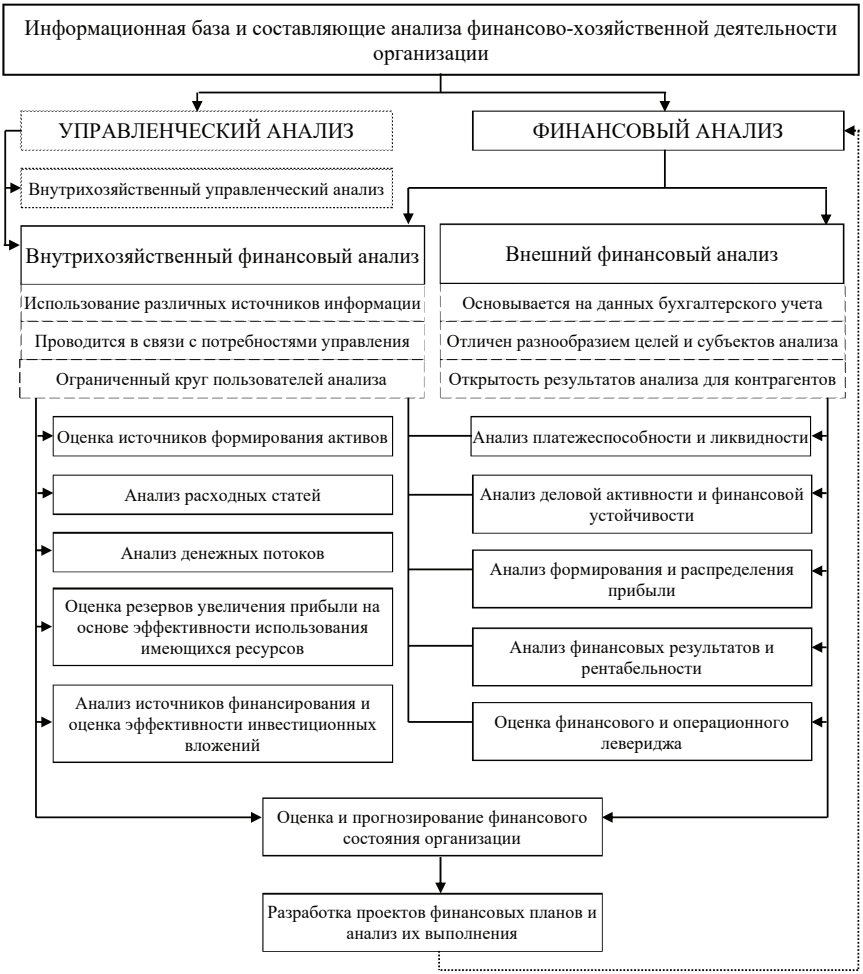


Рисунок 2. Информационная база финансового анализа в системе комплексного анализа хозяйственной деятельности организации [1]

Так, внутрихозяйственный финансовый анализ неотделим от управленческого анализа, поскольку подразумевает под собой глубокое изучение аспектов работы внутри предприятия. Внутренний финансовый анализ предназначен для принятия управленческих решений по повышению эффективности деятельности организации и может содержать коммерческую тайну. Только внешний финансовый анализ, проведение которого основывается на общедоступной бухгалтерской информации, представляется возможным проводить без учета данных управленческой отчетности. Внешний анализ предназначен для информирования различных заинтересованных групп

внешних пользователей финансовой информации о финансовом состоянии организации.

Таким образом, внешним пользователям доступен только внешний финансовый анализ (экспресс-анализ), информационной базой которого выступает общедоступная бухгалтерская отчетность. Экспресс-анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятий, представляющий собой оперативное получение информации о финансовом состоянии хозяйствующего субъекта. Его целью является раннее обнаружение признаков кризисного развития предприятия и факторов, которые оказывают влияние (как негативное, так и позитивное) на его деятельность. Информационная база финансового анализа для целей налогового консультирования значительно шире – она формируется на основе в системе финансового, управленческого и налогового учета на основе нормативно-правовых документов, содержащих методологию расчета экономических показателей для целей налогового консультирования.

Список литературы:

1. Ендовицкий, Д. А. Финансовый анализ: учебник / Д.А. Ендовицкий, Н.П. Любушин, Н.Э. Бабичева. – М.: КНОРУС, 2018. – 300 с.
2. Ефимова О.В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник / О.В. Ефимова. – М.: Издательство «Омега Л», 2010. – 351 с.
3. Никифорова Н.А. Налоговый анализ: учебник / Н.А. Никифорова, С.Н. Миловидова. – М.: КНОРУС, 2020. – 418 с.
4. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник/ Г.В. Савицкая. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 536 с.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КАК ОСНОВА МЕХАНИЗМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Коновалова Екатерина Владимировна
доцент кафедры экономики и экономической безопасности
кандидат экономических наук, доцент
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования «Костромской государственный университет»
Россия, г. Кострома

Гусева Екатерина Сергеевна
студент 4 курса специальности «Экономическая безопасность»
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования «Костромской государственный университет»
Россия, г. Кострома

Аннотация. В современной экономической науке проблема правового регулирования механизма обеспечения экономической безопасности на региональном уровне пока еще находится в стадии теоретико-методологического осмысления. В настоящее время имеется недостаточное количество монографических работ, специально посвященных проблемам исследования механизма правового обеспечения экономической безопасности региона, с учётом особенностей его социально-экономического развития. Авторами данной статьи правовое регулирование рассматривается как основа механизма обеспечения региональной экономической безопасности в контексте специфики развития экономики и социальной сферы регионов.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, факторы экономической безопасности региона, угрозы экономической безопасности, законодательная база, механизм обеспечения экономической безопасности, общественные отношения.

LEGAL REGULATION AS THE BASIS OF THE MECHANISM FOR ENSURING REGIONAL ECONOMIC SECURITY (OR ERS)

Konovalova Ekaterina Vladimirovna
Associate Professor of the Department of Economics and Economic Security
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Kostroma State University
Russia, Kostroma

Guseva Ekaterina Sergeevna
4th year student of the specialty «Economic security»
Kostroma State University
Russia, Kostroma

Abstract. In modern economics the problem of legal regulation of the mechanism of ensuring economic security at the regional level is still at the stage of theoretical and methodological understanding. Currently, there is an insufficient number of monographic works specifically devoted to the problems of studying the mechanism of legal provision of economic security of the region, taking into account the peculiarities of its socio-economic development. The authors of this article consider legal regulation as the basis of the mechanism for ensuring regional economic security in the context of the specifics of the development of the economy and social sphere of the regions.

Keywords: economic security of the region, factors of economic security of the region, threats to economic security, legislative framework, mechanism for ensuring economic security, public relation

Теоретико-методологическое исследование правового обеспечения социально-экономической безопасности региона как субъекта РФ предполагает, в первую очередь, постановку вопроса о правовой основе механизма обеспечения безопасности региона как хозяйствующего субъекта. Прежде чем сформулировать определение понятия «механизм обеспечения региональной экономической безопасности (МОРЭБ)» следует разобраться в значении самого термина «механизм» с точки зрения фундаментальной науки. Известно, что в физике, а именно в механике, механизм (в переводе с греческого – приспособление, устройство, машина) рассматривается как система определенных элементов, приводящих в движение различные устройства. Основное свойство механизма как устройства - последовательность сочленённых звеньев, преобразующих движение. Однако сегодня, физическим смыслом этот термин не ограничивается и активно используется в различных областях научных знаний, в том числе в экономической науке, теории права и юриспруденции.

Трактовка понятия «механизм» как системы способов организации, упорядочения и определения содержания видов деятельности и процессов, действий и явлений, имеет место быть в теории и практике правового обеспечения экономической безопасности. По нашему мнению, именно в осмыслении сущности механизма, обеспечивающего региональную безопасность, необходимо обозначить контуры взаимодействия права и экономики. Взаимообусловленность экономических и правовых институтов в данном механизме выражается в совокупности всех инструментов, используемых для создания основы стабильно функционирующего и устойчивого развития социально-экономической системы региона, способной противостоять негативному влиянию разного рода дестабилизирующих факторов и угроз.

Что может стать отправной точкой при разработке, теоретическом и методическом обосновании структуры, процессов взаимодействия всех элементов механизма обеспечения региональной составляющей национальной экономической безопасности? Во-первых, в качестве базовых аспектов обозначим положения следующие положения, представленные на рисунке 1:

- региональная экономическая безопасность – это состояние защищённости социально-экономической системы региона, способной к генерированию конкурентоспособности; её поступательное развитие во всех сферах общественной жизни, способность противостоять вызовам и угрозам;
- факторы (внешние и внутренние) региональной экономической безопасности характеризуются как обстоятельства-условия антецедента (предшествующее событие) или причины (в отношении к следствию), а на этапе оценки уровня безопасности региона как переменные, выраженные в индикаторах (показателях), изменения состояния всех составляющих экономики региона;
- индикативная система должна включать следующие проекции имеющегося ресурсного потенциала региона: экономическую, социальную,

инновационную, инвестиционную, с доминирующей административной составляющей.

Рисунок 1. Базовые элементы региональной составляющей экономической безопасности
Источник: составлено авторами по [8].

Во-вторых, сущность региональной экономической безопасности как механизма, обеспечивающего защищённость системы, раскрывается в выявлении угроз и их источников, конкретизации индикаторов и сопоставлении показателей с пороговыми (предельно-допустимыми) значениями. В научной литературе разработаны и апробированы (во многих регионах России) методики анализа угроз и оценки ущерба в случае их реализации, методики для проведения диагностики состояния региона как хозяйствующего субъекта с точки зрения уровня его экономической безопасности. Однако, эффективность того или иного инструментария, используемого и задействованного в применяемых методиках, равно как и самих методик, зависит от грамотно организованного процесса мониторинга и его проведения. Мониторинг как постоянно функционирующая система исследования динамики показателей, данных статистики должен осуществляться законодательной основе с целью эффективного управления.

В-третьих, основными субъектами механизма, обеспечивающего экономическую безопасность на уровне региона, должны быть органы всех ветвей власти региона, региональные административно-правовые институты, органы финансового контроля и режима его исполнения, научно-

исследовательское сообщество по проблемам эффективного управления безопасностью региона как хозяйствующего субъекта.

Подводя итог вышеизложенному, отметим, что процесс идентификации уровня воздействия угроз на региональную экономику осуществляется путём соотношения и сопоставления фактических показателей-индикаторов с их пороговыми значениями, которые должны устанавливаться органами статистики с учётом особенностей экономического развития региона. Полагаем, что для всех регионов не может быть совершенно одинаковых пороговых значений, в силу экономически неравномерного их развития, обусловленного геополитическим положением, ресурсным потенциалом, а также национальными особенностями и историческим развитием регионов.

Роль органов региональной власти, органов управления и органов правопорядка в данном процессе состоит не только в выявлении и классификации факторов, дестабилизирующих экономику, но и эффективном правовом регулировании и контроле в соответствии с нормативно-правовой базой и стратегией безопасного развития региона и его муниципалитетов. В связи с этим, деятельность всех обозначенных субъектов, обеспечивающих правовой элемент (правовую составляющую) МОРЭБ должна осуществляться в следующих направлениях, указанных на рисунке 2.

В стратегии экономической безопасности РФ до 2030 года представлено следующее определение угрозы экономической безопасности на национальном уровне – «…совокупность условий и факторов, создающих прямую или косвенную возможность нанесения ущерба национальным интересам Российской Федерации в экономической сфере» [10]. В концепции теории экономической безопасности угроза трактуется как актуализированная опасность, которая характеризуется конкретной формой проявления и способа действия, или совокупностью условий и факторов, создающих опасность интересам различных субъектов [7].

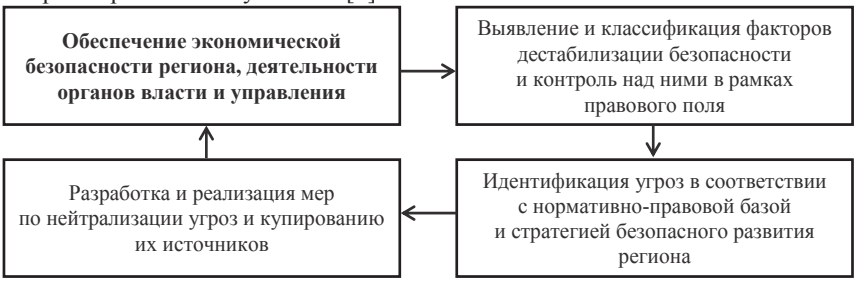


Рисунок 2. Действия по обеспечению экономической безопасности региона, деятельности органов власти и управления
Источник: составлено авторами.

Право, как регулятор в механизме обеспечения экономической безопасности на различных уровнях (региона, страны), выполняет ключевую, основополагающую функцию этого механизма, определяя его эффективность. Взаимодействие права и экономики очевидно, поэтому изучение данной

проблематики на стыке наук обосновано тем, что предметом экономической теории являются экономические отношения, а право регулирует общественные отношения в том числе, в первую очередь, в экономической сфере.

В целях обеспечения стабильно устойчивого развития экономической системы государства и экономик его регионов вопросы национальной экономической безопасности нормируются регламентом на федеральном и региональном уровнях. На наш взгляд, процессы правовой регламентации экономических отношений и реализации правовых предписаний направлены на обеспечение необходимых условий для развития гражданского общества, экономического роста и роста благосостояния граждан, стабильности, защищённости от влияния различных рода угроз и вызовов со стороны внешнего мира (рис. 3).

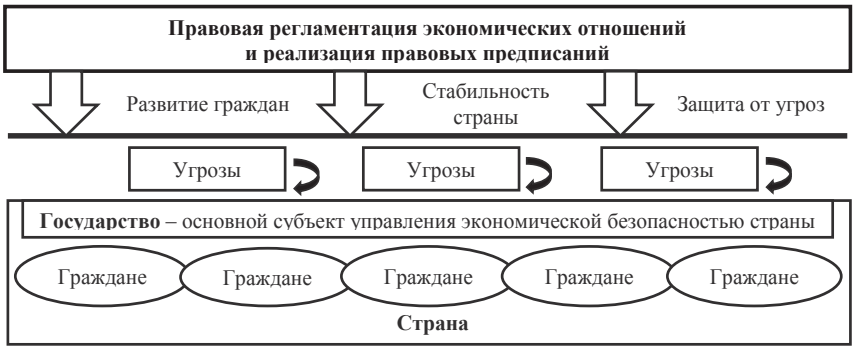


Рисунок 3. Субъекты права в экономических отношениях
Источник: составлено авторами.

На сегодняшний день правовой фундамент МОРЭБ, находится на стадии формирования: проектирования и разработки структурных элементов [2]. Но уже имеющиеся документы, регламентирующие и регулирующий этот процесс, можно разделить на 4 группы (рис. 4).

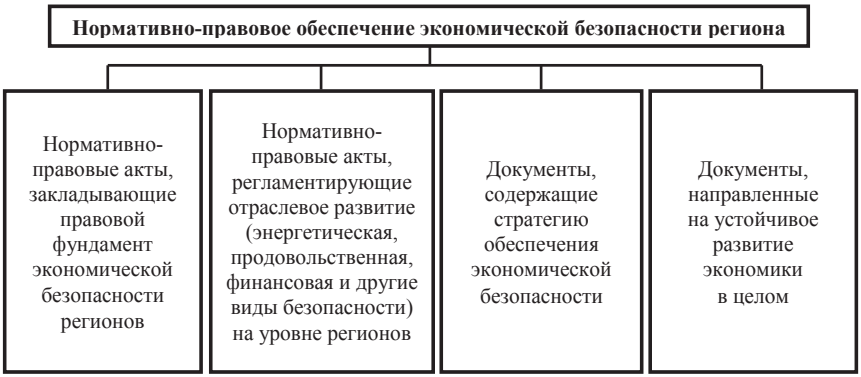


Рисунок 4. Правовой фундамент экономической безопасности региона
Источник: составлено авторами по [2].

Таким образом, институциональную основу МОРЭБ можно представить в виде системы нормативно-правовых актов в нескольких уровнях, законодательно определяющих отношения общества, личности и субъектов экономики по вопросам экономической безопасности (рис. 5).

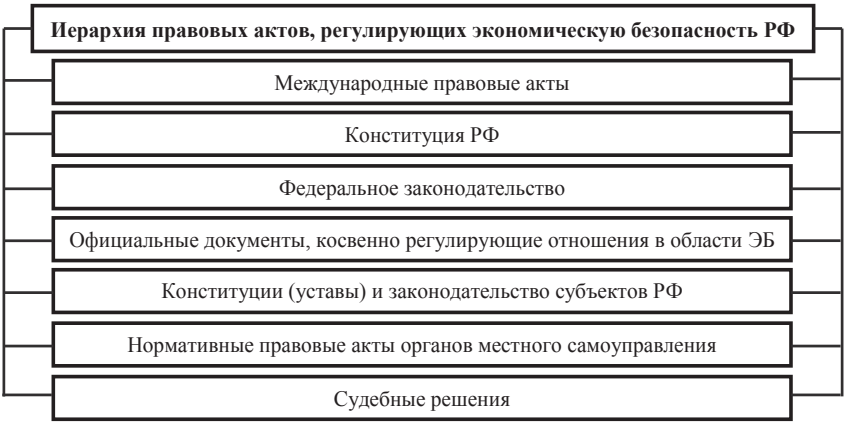


Рисунок 5. Законодательная база правового регулирования экономической безопасности РФ
Источник: составлено авторами.

Первоочередным документом, вершиной иерархии является Конституция Российской Федерации, в которой гарантированы правовые основы обеспечения защищенности экономической системы государства и региона [4], заявлено об определении экономической безопасности как фундаментальном условии обеспечении суверенитета страны. Конституционные положения закрепляют право граждан на безопасность и общие гарантии свободы экономической деятельности, защиты прав и свобод всех субъектов экономических отношений. На ступень ниже следуют федеральные законы, регулирующие функционирование субъектов хозяйственной деятельности и финансовой системы государства в целом. К ним в первую очередь можно отнести Трудовое законодательство, Финансовое право, Бюджетный и Налоговый кодексы Российской Федерации и др. [1, 6].

Федеральными законами устанавливается порядок организации органов государственной власти и институтов, обеспечивающих финансовую безопасность; поставлены задачи и чётко определены направления их деятельности и возложенные полномочия.

Особо значимую роль права составляют законы, которые относятся к четвёртой группе: законы, устанавливающие ответственность за неисполнение либо нарушение законодательства в области обеспечения экономической безопасности Российской Федерации.

Указом Президента Российской Федерации от 13 мая 2017 года № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до

2030 года» утверждена новая стратегия экономической безопасности (первая была в 1996г.) нашего государства в современных политических и экономических условиях [10].

В «Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» трактуется понятие экономической безопасности и выделяются уровни реализации государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности [10]. Это можно истолковать как призыв к консолидации административных ресурсов на всех уровнях власти с целью эффективного управления национальной безопасностью России, её экономической составляющей. Однако, в стратегии, законодательстве по экономической безопасности не представлены конкретные меры организационного, нормативно-правового и методического характера, проецируемые на уровень региона, а именно это и должно составлять основу теоретико-методологического исследования по данной проблематике.

Анализ мероприятий в рамках законов, которыми осуществляется регламент обеспечения экономической безопасности, позволил сформулировать ряд наиболее актуальных проблем (рис. 6).

Необходимо начать с того, что, во-первых, в российском законодательстве единообразного определения категории «экономическая безопасность» не существует. Во-вторых, нет чётко сформулированных критериев, показателей, пороговых значений (вопрос остаётся дискуссионным). Регламентирование проводится преимущественно подзаконными нормативно-правовыми документами несмотря на то, что отдельные стороны регулируются федеральными законами. Этого недостаточно для создания полноценной системы правового обеспечения экономической безопасности России.

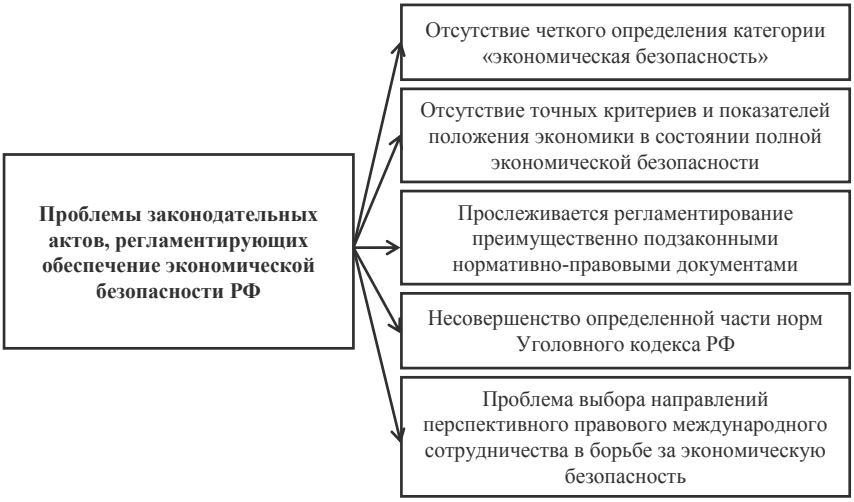


Рисунок 6. Актуальные проблемы правового обеспечения экономической безопасности РФ
Источник: составлено авторами.

Актуальной для российской экономики в настоящее является проблема выбора направлений перспективного правового международного сотрудничества в области обеспечения национальной безопасности.

Подводя итог, отметим, «… внеправовой экономики быть не должно. Термин «экономическое право» не новый, и он традиционно связывается с правовым регулированием экономических отношений» [3]. Экономические отношения – есть упорядоченная, организованная система отношений по поводу производства, распределения, обмена и потребления материальных благ. Традиционное определение в учебной и научной литературе по экономике, теории права и юриспруденции. В этой связи акцентируем внимание на том, что предмет исследования в названных областях знаний - поведение людей во всех сферах общественных отношений. Единообразие в определении предмета теории права и экономической теории, на наш взгляд, методологически оправдано и весьма продуктивно относительно проблематики в рамках данной статьи.

Занимая приоритетные позиции в совокупности общественных отношений, экономические отношения неразрывно связаны с гражданско-правовыми, а значительная часть может существовать только как правоотношения. Это, например, налоговые и бюджетные правоотношения, связанные с рассмотрением и разрешением экономических споров в судах, и др. Это делает не только актуальным, но до определенной степени и неизбежным проведение исследований на стыке права и экономики, польза которых очевидна для обеих наук.

Трактовка ключевых понятий, таких как «свобода», «собственность», «справедливость» и многих других для юристов и экономистов не должна разниться. «Свободный рынок», составляя основу современной нормально функционирующей экономики, по мнению ряда современных исследователей, трактуется как «свободный рынок», где «…главным является не максимально возможная свобода, но максимально возможная несвобода. «Свободный рынок» только по названию является рынком «свободы», в действительности настоящий «свободный рынок» — это рынок несвободы» [5].

Применительно к нормативной экономике, связанной с принятием конкретных решений, отмечено: «Решать их необходимо с помощью политических дискуссий, а не на основе голого экономического анализа, …это право претворяется в жизнь через юридические нормы, состоящие из ряда законов, которыми регулируется экономика. Эффективная и приемлемая для рыночной экономики правовая система включает в себя определение права собственности, контрактное право, систему для разрешения споров» [9]. Приемлемая для рыночной экономики правовая система должна включать в себя все отрасли права: финансовое и уголовное право, право собственности, трудовое и семейное и т.д., что будет способствовать формированию эффективно функционирующего механизма обеспечения национальной и региональной экономической безопасности.

Список литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации [Текст] : [принят Гос. Думой 17 июля 1998 г. : одобр. Советом Федерации 17 июля 1998 г. №145-ФЗ] : офиц. текст : по сост. на 21 ноября 2022 г. - Собрание законодательства РФ. - 1998. - № 31. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/?ysclid=lbqi2jynps168812003 (дата обращения: 08.03.2023).

2. Воробьева Е.Г., Айзятов Ф.А. Нормативно-правовое обеспечение национальной экономической безопасности России: краткий обзор // Электронный научный журнал «Управление экономическими системами», 11/25. 02.12.2022.

3. Ершов В.В., Ашмарина Е.Н., Корнев В.Н. Экономическое право Российской Федерации. М.: РГУП, 2017; Толочко О.Н. Международное экономическое право и имплементация его норм в национальное законодательство. СПб.: СКФ «Россия-Нева», 2012; и др.

4. Конституция Российской Федерации [Текст] : [принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.] : офиц. текст : по сост. на 1 июля 2020 г. – М. : Инфра-М, 2020. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/?ysclid=lbqi143fbo792436464 (дата обращения: 08.03.2023).

5. Лушников А.М. Право и экономика : монография. — Москва : Проспект, 2019. — С. 192. ISBN 978-5-392-28445-0.

6. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) [Текст] : [принят Гос. Думой 16 июля 1998 г. : одобр. Советом Федерации 17 июля 1998 г. №146-ФЗ] : офиц. текст : по сост. на 21 ноября 2022 г. – М. : Проспект-М, 2022. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/?ysclid=lbqi1gs5dm961375427 (дата обращения: 08.03.2023).

7. Олейников Е.А. Экономическая и национальная безопасность : учеб. для студентов вузов, обучающихся по специальности «Нац. Экономика» и др. эконом. специальностям / [Е.А. Олейников и др.] ; под ред. Е.А. Олейникова ; Рос. экон. акад. им. Г.В. Плеханова. - М. : Экзамен, 2011. – С. 766 : табл.; 22 см.; ISBN 5-472-00721-6 (в пер.).

8. Рудакова Т.А. и др. / Национальные интересы: приоритеты и безопасность, 2018, т. 14, вып. 6, С. 1072–1091.

9. Талеб Н.Н. Черный лебедь. Под знаком неопределенности. М.: КоЛибри, Азбука-Аттикус, 2017. С. 450, 487.

10. Указ Президента Российской Федерации от 13 мая 2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года»: [Текст] // Собрание законодательства РФ. - 2017. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/?ysclid=lbqi5xmjkc425649346 (дата обращения: 08.03.2023).

ОБЕСПЕЧЕНИЕ УРОВНЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Галицких Владимир Николаевич
доцент кафедры прикладной экономики
кандидат экономических наук,
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Преснякова Дарья Владимировна
доцент кафедры прикладной экономики
кандидат экономических наук, доцент
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Аннотация. Основная цель управления финансовой устойчивостью связана с понижением рисков от проведения текущих операций. Менеджмент банка использует наиболее эффективные стратегии и методы для снижения несбалансированности при пассивных и активных операциях. Финансовая устойчивость банка является основной целью хозяйственной деятельности, следовательно, персонал должен уметь использовать управленческие приемы по оптимизации денежных средств, получаемых по пассивным и активным операциям. Проблема увязки финансовой устойчивости с другими важными критериями банковской деятельности связана с повышением ликвидности, поскольку банк должен выплачивать проценты за использование денежных средств клиентов.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, методы оценки, коммерческий банк, ликвидность, платежеспособность, доходность.

ENSURING THE LEVEL OF FINANCIAL STABILITY OF A COMMERCIAL BANK

Galitskikh Vladimir Nikolaevich
Associate Professor of the Department of Applied Economics
Candidate of Economic Sciences,
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Presnyakova Darya Vladimirovna
Associate Professor of the Department of Applied Economics
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Abstract. The main goal of financial stability management is related to reducing the risks from current operations. The bank's management uses the most effective strategies and methods to reduce the imbalance in passive and active operations. The financial stability of the bank is the main goal of economic activity, therefore, the staff should be able to use management techniques to optimize the funds received from passive and active operations. The problem of linking financial stability with other important criteria of banking activity is associated with increased liquidity, since the bank must pay interest for the use of customer funds.

Keywords: financial stability, commercial bank, liquidity, solvency, profitability.

Финансовая устойчивость банка определяется на текущий момент и перспективу, так как это дает возможность заранее определять состояние пассивов и активов. Для наглядности составляются таблицы соответствия активных и пассивных операций, и затем отслеживаются негативные моменты и специфические риски. Применяемые методы оценки финансовой устойчивости банка в текущем времени заставляют персонал совершенствовать методику анализа депозитов и выданных кредитов заемщикам и принимать меры для повышения эффективности операций. В этом случае, банк использует внедрение « некоторых видов дополнительных услуг: открытие счетов; выдача клиенту информации о движении средств по его счетам; блокировка счетов клиента и снятие блокировки; к ней прибегают при наложении ареста на находящиеся на счетах клиента средства судом и т.д.» [5].

Повышение финансовой устойчивости банка можно связать с проведением специальных денежных операций, связанных с управлением подконтрольных организаций, при одном условии, если банк инвестировал хозяйственную деятельность этого бизнеса. Участие банка в этой финансовой операции может быть в виде расчетного центра для некоторой группы банков, имеющих корреспондентские отношения. Персонал банка при оформлении и выдаче денежных сумм по кредитному договору заранее определяет степень рисков для принятия оперативных решений в случаях необходимости. При этом, обеспечивается «возвратное движение стоимости; движение платежных средств на началах возвратности; движение ссуженной стоимости; движение ссудного капитала; размещение и использование ресурсов на началах возвратности; предоставление настоящих денег взамен будущих денег и др.» [4].

Исходя из собственной финансовой устойчивости, банк может установить собственный порядок выдачи ссуд, который предусматривает выдачу разовой денежной суммы или постоянное кредитование клиента. Длительность кредитования клиентов зависит от их финансовой устойчивости, платежеспособности и ликвидности активов. При этом, общая сумма многократной выдачи ссуд устанавливается в пределах установленного лимита, т.е. кредитной линии. Например, внедрение в структуру банковских операций трастовых сделок позволит принять обязательства по распоряжению

собственностью клиентов в пользу последних и выгодой для банка. При этом, для обеспечения степени ликвидности, банк может прогнозировать увеличения вкладов потребителей «до востребования, а также «ненадежных» срочных вкладов, увеличение спроса на кредит со стороны клиентуры, изменение экономической конъюнктуры и т.д.» [1].

Предотвращение или снижение кризисов платежеспособности и ликвидности в банковском деле должно происходить на постоянной основе, так как задачей по росту эффективности операционной деятельности как раз считается регулирование текущих операций. Мобилизация денежных средств и проведенные расчеты с клиентами на конкретную дату, показывают уровень платежеспособности. Финансовая устойчивость банка должна рассматриваться в аспекте выполнения текущих обязательств по всем направлениям хозяйственной деятельности, особенно перед бюджетом и по налогам. При этом, финансовые «расчеты представляют собой систему организации и регулирования платежей по денежным обязательствам и требованиям, возникающим в процессе товарных и финансовых отношений» [6].

Критерием обеспечения финансовой устойчивости данного банка должно быть выполнение условий по норме платежеспособности, ибо достаточность денежных средств на определенную дату для выполнения обязательств показывает уровень работы персонала. При этом, банк будет считаться платежеспособным, если совокупные активы превосходят текущие финансовые обязательства. Пока банк будет поддерживать собственные финансовые средства на должном уровне, до тех пор он сможет обеспечивать платежеспособность и финансовую устойчивость. Для определения уровня финансовой устойчивости банка необходимо рассматривать интегральный коэффициент, который определяет соотношение всего финансового капитала к работающим активам в течение планового периода. При этом «сопоставление темпов роста этих компонентов позволяет оценить, какой из факторов оказал позитивное (негативное) влияние на величину чистой прибыли. Далее анализируются доходность и прибыльность отдельных видов деятельности» [3].

Платежеспособность и ликвидность как факторы, влияющие на уровень финансовой устойчивости банка, заставляют находить пути привлечения внутренних денежных источников для погашения текущих обязательств, и кроме этого, также привлекать внешние источники финансовых ресурсов. Можно отметить, что банк будет считаться платежеспособным и ликвидным, поскольку у него присутствуют собственные денежные средства для формирования резерва. Наличие денег на счетах и в кассах для дистанционного обслуживания населения, позволяет проводить платежи без видимых усилий для хозяйственной оборота. Кроме этого, выявляется обеспеченность рисковых финансовых вложений банка с помощью собственного капитала. Если признаками неплатежеспособности данного банка считать понижение объема денег на счетах и сокращение платежей по обязательствам, то повышение доли собственных денежных средств в расчетах может обеспечить приемлемый уровень эффективности операционной деятельности. Например, проводится «общая оценка финансового состояния организации, а также определение

платежеспособности и удовлетворительной структуры баланса организации. Для выявления причин сложившегося финансового состояния, перспектив и конкретных путей выхода из него проводится детальный, углубленный и комплексный анализ деятельности» [7].

Финансовая устойчивость данного банка будет определяться показателями объемов денежного капитала, общим размером финансовых активов и рентабельностью операционной деятельности, то ликвидность будет определять состояние баланса кредитной организации. С позиции реализации денежных средств по активным операциям и срочности покрытия финансовых обязательства по пассивным операциям, уровень ликвидности банка будет зависеть от их оптимальной структуры. При этом, характерной чертой активов будет считаться степень реализуемости, а пассивов их срочность. Расчетное соотношение активов и пассивов, финансовых обязательств за конкретный период должно устанавливаться с учетом нормы ликвидности банка. При этом, «комплексные оценки могут использоваться также для рейтинговой оценки, то есть для сравнительного анализа многих объектов. Они позволяют формировать комплексные рейтинги, то есть рейтинги, составленные не по одному, а сразу по нескольким показателям» [2].

Таким образом, финансовая устойчивость банка должна обеспечиваться большим количеством высоколиквидных активов, так как сразу повышается ликвидность банка. Ликвидность банка может также определяться структурой пассивов, поэтому, чем выше удельный вес срочных депозитов в общей структуре, тем выше ликвидность банка. Обеспечение динамики денежных потоков в операционной деятельности должно проходить с помощью реализации активных операций, поэтому персоналу банка необходимо установить отдельные показатели для всего капитала. Так, активы, которые можно превратить в денежные средства в кратчайшие сроки должны принадлежать к группе мгновенной ликвидности. Исходя из понимания поддержки финансовой устойчивости, персонал банка обязан выполнять все мероприятия по обеспечению нормативного уровня платежеспособности и ликвидности, поэтому совокупные активы должны быть гораздо больше, чем обязательства банка. Так, если данный банк продаст собственные активы и сможет рассчитаться по финансовым обязательствам, при этом останутся еще денежные средства, то уровень платежеспособности и ликвидности обеспечен полностью. Оставшиеся денежные средства необходимо направить на инвестирование или краткосрочное кредитование с целью увеличения собственного капитала.

Список литературы:

1. Батракова, Л. Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка [Электронный ресурс] : учебник / Л. Г. Батракова. — Электрон. текстовые данные. — М. : Логос, Университетская книга, 2022. — 368 с.

2. Бендерская, О. Б. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник / О. Б. Бендерская. — Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, ЭБС АСВ, 2022— 291 с.

3. Глущенко, М. Е. Анализ деятельности коммерческого банка: учебное пособие / М. Е. Глущенко, Н. М. Калинина, Е. В. Храпова. — Омск: Омский государственный технический университет, 2022. — 181 с.
4. Дмитриева, И. Е. Деньги, кредит, банки: учебное пособие / И. Е. Дмитриева, Е. А. Ярошенко. — Москва: Ай Пи Ар Медиа, 2020. — 208 с.
5. Мягкова, Т. Л. Банковское дело: учебно-методическое пособие / Т. Л. Мягкова. — Саратов: Корпорация «Диполь», 2022. — 212 с.
6. Тарасова, Г. М. Банковское дело [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. М. Тарасова, И. А. Газизулина, А. К. Муравьёв. — Электрон. текстовые данные. — Новосибирск : Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ», 2022. — 236 с.
7. Финансовый менеджмент: учебное пособие / Т. В. Абалакина, К. В. Абрамова, О. А. Агеева, Н. А. Адамов. — Москва: ИД «Экономическая газета», ИТКОР, 2021. — 518 с.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНТЕРНЕТ-БАНКИНГА В РОССИИ

Меньщикова Вера Ивановна
заведующий кафедрой «Экономика»
кандидат экономических наук, доцент
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тамбовский государственный технический университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В статье проанализированы ключевые интернет-технологий, которые используются банками при дистанционном обслуживании клиентов. Дана оценка использования мобильных банков для решения ежедневных задач клиентов. Охарактеризованы сервисы интернет-банкинг пяти крупных банков РФ - АО Альфа-Банк, Банк ВТБ (ПАО), ПАО Банк ФК Открытие, ПАО Сбербанк и АО Тинькофф Банк. Выделены потенциальные проблемы развития интернет-банкинга в РФ и предложены меры по его развитию.

Ключевые слова: дистанционное банковское обслуживание, коммерческий банк, интернет-сервисы, интернет-банкинг.

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT INTERNET BANKING IN RUSSIA

Menshchikova Vera Ivanovna
Head of the Department "Economics"
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Tambov State Technical University
Russia, Tambov

Abstract. The article analyzes the key Internet technologies used by banks in remote customer service. The assessment of the use of mobile banks to solve the daily tasks of customers is given. Internet banking services of five major banks of the Russian Federation are characterized - Alfa-Bank JSC, VTB Bank (PJSC), Otkritie FC Bank PJSC, Sberbank PJSC and Tinkoff Bank JSC. Potential problems of Internet banking development in the Russian Federation are highlighted and measures for its development are proposed.

Keywords: remote banking, commercial banking, Internet services, Internet banking.

На сегодняшний день интернет-банкинг прочно вошел в нашу жизнь, превратившись из экзотической системы в повседневный инструмент для ежедневной работы. Теперь клиент, выбирая банк, оценивает не только условия предлагаемых продуктов, но и привлекательность и работоспособность его систем дистанционного доступа. Как правило под интернет-банкингом понимают «технологию, дающую возможность физическим и юридическим лицам проводить управление собственными счетами через персональный компьютер или мобильный телефон, который имеет подключение к сети» [1].

Система дистанционного интернет-обслуживания банков создает всевозможные по формам и объемам виды электронного банкинга с целью оказания банковских услуг. Можно выделить несколько интернет-технологий, которые используются банками: Mobile-Банкинг; Phone-Банкинг; WAP-Банкинг; SMS-Банкинг; PC-Банкинг (рисунок 1).

Коммерческие банки в век современных технологий все больше и больше заинтересованы в том, чтобы как можно больше клиентов использовали их дистанционные сервисы. Для этого многие кредитные учреждения предлагают оформить различные банковские услуги и провести платеж, не выходя из дома или офиса. Такие операции проводятся не только через мобильный банкинг, но и через интернет-банки.

Рассмотрим мобильные банки для решения ежедневных задач на 17.12.2021 г. по мнению пользователей Android и iOS в виде таблицы (таблица 1). Оценка показывает, насколько полно и удобно в мобильных банках решаются задачи по управлению деньгами на карте [2].

Таблица 1

Эффективность мобильных банков для ежедневных задач на 17.12.2021 г., в баллах

Место	Банк	Android	iOS
1	АО Альфа-Банк	84,3	83,9
2	ПАО АК БАРС БАНК	80,0	79,3
3	АО Тинькофф Банк	72,0	70,9
4	ПАО МКБ	69,9	68,2
5	ПАО Совкомбанк	65,6	65,4
6	ПАО Банк ФК Открытие	65,1	64,4
7	АО Почта Банк	64,0	64,8
8	ПАО Сбербанк	63,1	64,0
9	Банк ВТБ ПАО	61,1	62,7
10	ПАО МТС-Банк	61,0	61,9

Теперь рассмотрим цифровые офисы в мобильных банках по мнению пользователей Android и iOS в виде таблицы (таблица 1). Оценка в рейтинге показывает, насколько полно мобильные банки могут заменить клиентам поход в банковский офис [2].

Mobile-Банкинг	Phone-Банкинг	WAP-Банкинг	SMS-Банкинг	PC-Банкинг
•представлен доступом и управлением в онлайн режиме счетами в банке, а также счетами и картами с помощью использования телефона, карманного персонального компьютера, коммуникатора. Данный вид технологии способен создавать концепцию доступности, обеспечивая круглосуточный, мобильный и полностью функциональный вход клиентов ко всей совокупности услуг электронного банкинга	•включает в себя просмотр информации о текущем остатке, пополнение и блокировку карт, телефонный платеж, выписку за период на факс, совершение операций по счетам клиентов посредством телефонов. С помощью использования данной технологии появляется возможность круглосуточного получения информации посредством голосовых сообщений со следованием инструкциям голосового меню с помощью выбора необходимого пункта	•состоит из доступа к своим собственным счетам и картам с помощью мобильного телефона. Этот сервис способен предоставлять информацию о валютной котировке, о банковских реквизитах, остатке на счете и карте. Обладатель карты и счета в этом случае имеет возможность запросить выписку за интересующий период, пополнить и блокировать карту в случае ее потери или пропажи, произвести WAP-платеж	•предоставляет доступ к банковским счетам и картам с помощью SMS-сообщений. Клиенты с помощью SMS-сообщений в онлайн режиме производят контроль движения средств на своих картах и счетах. SMS-Банкинг применяется с целью информирования корпоративных и частных клиентов с помощью SMS-сообщений	•с помощью PC-Банкинга происходит управление банковскими счетами и картами в офлайн режиме

Рисунок 1. Виды электронного банкинга с целью оказания банковских услуг

Таблица 2

Эффективность цифровых офисов в мобильных банках на 17.12.2021 г., в баллах

Место	Банк	Android	iOS
1	АО Альфа-Банк	85,2	85,2
2	АО Тинькофф Банк	82,3	82,0
3	ПАО МКБ	69,9	69,6
4	ПАО Сбербанк	69,5	69,5
5	ООО ХКФ Банк	67,6	67,7
6	ПАО КБ УБРиР	64,4	64,4
7	Банк ВТБ (ПАО)	63,5	62,5
8	ПАО АК БАРС БАНК	63,3	64,1
9	ПАО Банк ФК Открытие	62,8	63,2
10	ПАО Совкомбанк	60,9	60,9

Необходимо отметить, что банковская система РФ включает в себя огромное количество коммерческих банков, которые предоставляют клиентам различные возможности с использованием сервисов интернет-банкинга, но мы рассмотрим более подробно возможности 5 банков: АО Альфа-Банк, Банк ВТБ (ПАО), ПАО Банк ФК Открытие, ПАО Сбербанк и АО Тинькофф Банк.

АО Альфа-Банк - крупнейший частный банк в России, занимающий четвёртое место по размеру активов, который занимает лидирующие позиции среди лучших мобильных банков для решения ежедневных задач и лучших цифровых офисов в мобильных банках, поэтому имеет широкий спектр онлайн сервисов:

1. Альфа Мобайл - универсальное приложение для физических лиц, которое подходит для управления личными финансами и позволяет в дистанционном формате [3]:
   1) Совершать мгновенные переводы;
   2) Блокировать карты и выпускать новые, открывать депозиты;
   3) Открывать валютные и накопительные счета;
   4) Оплачивать мобильную связь, интернет, ЖКХ, налоги;
   5) Обменивать валюту;
   6) Получать самый большой кэшбэк;
   7) Оформить страховку, начать инвестировать, получить кредит и пользоваться деньгами без похода в офис;
   8) Получение мгновенной связи с сотрудниками банка.
2. Альфа-Бизнес Мобайл - приложение для предпринимателей и частных лиц, которое выполняет в режиме онлайн следующие функции [3]:
   1) Контроль финансов компании;
   2) Мгновенные платежи и переводы;
   3) Круглосуточная поддержка в чате;
   4) Финансовая аналитика;
   5) Онлайн-подпись платёжных поручений бухгалтера.
3. Альфа-Инвестиции - сервис, который позволяет инвестировать, покупать акции, ПИФы, облигации [4];

4. Alfa Travel - приложение для путешественников и держателей карты Alfa Travel [4];

5. НДФЛка - сервис, который позволяет получать налоговые вычеты онлайн [4].

Банк ВТБ (ПАО) российский универсальный коммерческий банк с государственным участием предлагает клиентам огромный выбор онлайн-сервисов [5]:

1. Интернет-банк ВТБ онлайн позволяет управлять банковскими сервисами прямо с компьютера;

2. Мобильное приложение ВТБ онлайн позволяет управлять банковскими сервисами с мобильного телефона;

3. ВТБ Онлайн для всех даёт возможность пользоваться приложением ВТБ Онлайн даже той группе лиц, которая не является клиентом ВТБ;

4. Мобильное приложение ВТБ Мои Инвестиции позволяет инвестировать онлайн;

5. Приложение «Мой умный город» позволяет посещать любимые места, оплачивать счета и следить за текущими голосованиями города;

6. Баланс парковочного счета - сервис, который помогает отслеживать и пополнять без комиссии баланс Парковки Москвы;

7. Баланс карты Тройка позволяет отслеживать и пополнять без комиссии карты Тройка;

8. Баланс «Автодор-Платные дороги» - сервис, который позволяет отслеживать и пополнять баланс транспондера T-pass без комиссии;

9. Оплата штрафов ГИБДД - сервис, который предоставляет детальную информацию по штрафам и позволяет оплачивать их без комиссии;

10. Подари лес другу - сервис, который в режиме онлайн позволяет внести вклад в восстановление лесов и оставить своё имя в истории;

11. Видеобанкинг - онлайн-сервис банка ВТБ позволяет получить видеоконсультацию с менеджером банка, который поможет подобрать и оформить продукт или услугу круглосуточно и конфиденциально.

ПАО Банк ФК Открытие - крупный по размеру активов столичный банк, который предоставляет своим клиентам следующие дистанционные сервисы:

1. Интернет-банк «Открытие» - онлайн-приложение, которое позволяет управлять финансами и пользоваться услугами банка на любом устройстве, а именно [6]:

1) Переводить деньги между своими счетами и картами, а также другим людям по номеру телефона, карты или реквизитам;

2) Оплачивать услуги связи, ЖКХ, интернета, транспорта и ещё более 10000 услуг по реквизитам или названию поставщика;

3) Управлять картами, счетами, вкладами, кредитами и всеми продуктами в «Открытии» на одном экране;

4) Начать откладывать деньги, инвестировать и получить новую карту любой момент;

5) Отслеживать историю финансов по всем продуктам, а по дебетовым картам смотреть аналитику финансов, которая позволит быть в курсе трат и пополнений за любой период времени и в любой категории;

6) Регистрироваться и подтверждать учётную запись, которая позволит пользоваться государственными онлайн-услугами;

7) Следить за начислением бонусных рублей, активировать кэшбэк от партнёров и выбирать, какие покупки компенсировать бонусами.

2. Интернет-банк для ведения бизнеса - онлайн-сервис, который позволяет [6]:

1) Совершать платежи и управлять счетами;

2) Получать услуги и сервисы без визита в офис;

3) Дистанционно обновлять данные компании, оформлять доверенности, заказывать наличные по электронному чеку;

4) Пользоваться справочником контрагентов;

5) Круглосуточная поддержка в чате по рабочим дням.

Необходимо отметить, что ПАО Банк ФК Открытие лучший интернет-банк по версии SME Banking Club 2021, поэтому он подготовил своим клиентам целый ряд онлайн-сервисов [7]:

1. «Моё дело» - автоматизированный сервис, позволяющий даже новичкам эффективно вести бухгалтерский учет, подходит для ИП на упрощенной системе налогообложения, патенте, а также для компаний малого и микробизнеса;

2. Открытая бухгалтерия для бизнеса - сервис, который позволяет вести полноценный учёт деятельности ИП и малых предприятий;

3. Бухгалтерия «1С:БизнесСтрат» - облачная автоматизация бизнеса для начинающих предпринимателей;

4. Контур.Эльба - онлайн-сервис, который посчитает налог и подготовит отчёты;

5. Финансовая аналитика - сервис, позволяющий вести в режиме онлайн учёт, контроль и планирование финансов бизнеса;

6. Выставление счетов контрагентам - сервис, который позволяет подготовить акты и товарные накладные, финансовую бизнес-аналитику, управленческий учёт, контроль оплаты и получать автоматическую загрузку выписок из банка;

7. Приём платежей - сервис, который позволяет проводить мгновенную оплату товаров и услуг компании с расчётного счёта.

ПАО Сбербанк - крупнейший универсальный банк России занимает лидирующие позиции (1 место) по величине активов и капитала, поэтому в силу своей значимости для всей банковской системы РФ в целом и для клиентов в отдельности он разработал широкий спектр онлайн-сервисов [8]:

1. Приложение Сбербанк Онлайн, которое позволяет управлять банковскими сервисами прямо с телефона;

2. Уведомления об операциях позволяет быть в курсе операций по своим картам, вкладам и счетам;

3. Совместные уведомления позволяют делиться информацией о доходах и расходах по карте с близким человеком;

4. Проверка операций близкого позволяет защитить близкого от мошенников и предоставляет возможность отклонять подозрительные переводы;

5. ПремиумОнлайн предоставляет персональное обслуживание премиум-класса в дистанционном формате;

6. Калькулятор детских пособий позволяет узнать, какие положены на ребёнка выплаты от государства:

7. СберKids - приложение, с помощью которого ребёнок научится обращаться с деньгами;

8. Спасибо от СберБанка позволяет копить бонусы за покупки по карте и обменивать их на скидки;

9. Сбер ID - бесплатный сервис, который позволяет входить в сервисы Сбера и партнёров быстро и безопасно, без логина и пароля;

10. Личный юрист позволяет консультироваться с юристами по любым правовым вопросам круглосуточно;

11. Возврат налогов - сервис, который помогает вернуть налоги без заполнения бумаг и визита в банк;

12. СберМегаМаркет - маркетплейс, который позволяет заказать любой товар с доставкой курьером, в пункты выдачи и постаматы;

13. Регистрация бизнеса онлайн - сервис, который помогает зарегистрировать ИП или ООО бесплатно и онлайн;

14. Оценка бизнес-идеи - сервис, который помогает рассчитать сколько денег нужно для старта, срок окупаемости, ежемесячные траты и прибыль;

15. СберБанк Инвестор позволяет самим инвестировать в ценные бумаги или пользоваться готовыми инвестидеями;

16. Сбер Управление Активами позволяет инвестировать в ПИФы и ETF, открывать ИИС, пользоваться готовыми портфелями;

17. НПФ СберБанка позволяет отслеживать свои пенсионные накопления и переводить взносы на индивидуальный пенсионный план;

18. Мобильное приложение СберБизнес, которое позволяет управлять бизнесом онлайн;

19. Покупка за свои средства - сервис, который помогает с покупкой или продажей недвижимости без ипотеки;

20. Ипотечное страхование - сервис, который позволяет застраховать риски, связанные с возвратом ипотечного кредита;

21. Юридическая проверка жилья - сервис, который позволяет узнать историю недвижимости и защитить себя сертификатом.

АО Тинькофф Банк - российский коммерческий банк, сфокусированный полностью на дистанционном обслуживании и не имеющий розничных отделений, является первым банком в России без отделений, который позволяет клиентам абсолютно все операции совершать дистанционно через следующие онлайн-сервисы [9]:

1. Тинькофф Банк - приложение, которое позволяет в режиме онлайн совершать платежи и переводы, оформлять кредитные и дебетовые карты, открывать депозиты и кредиты;

2. Онлайн-банк для малого бизнеса, среднего и крупного бизнеса - приложение, которое позволяет открывать расчётный счёт, брать кредиты, открывать депозиты, совершать госзакупки, осуществлять продажи и вести бухгалтерию;

3. Тинькофф Касса - сервис онлайн-платежей для бизнеса, который позволяет подключить интернет-эквайринг и принимать платежи на сайте, мобильном приложении и соцсетях;

4. Тинькофф Инвестиции - сервис, который позволяет открыть счёт за 5 минут и начать инвестировать, а по вопросам и совету по выбору акций обращаться в службу поддержки;

5. Страхование - онлайн-сервис, который позволяет, не выходя из дома застраховать здоровье, недвижимость и т.д.;

6. Тинькофф Путешествия - сервис, который позволяет покупать авиа- и ж/д билеты в режиме онлайн, бронировать отели, а также арендовывать авто;

7. Развлечения Тинькофф - сервис, который позволяет купить онлайн билет в кино, в театр и на концерт, забронировать столик в ресторане и получить кэшбэк.

Необходимо отметить, что в связи со специальной операцией на Украине многие банки попали под санкции США, Евросоюза и отдельных стран. Так, например, из 5 банков, которые мы рассматриваем, под строгие санкции попали ПАО Банк ФК Открытие и Банк ВТБ (ПАО), активы этих банков в США заморожены, плюс им запрещено иметь отношения с иностранными компаниями и гражданами. Фактически банки полностью отрезаны от работы с зарубежными партнерами, не могут совершать международные валютные операции; под умеренные санкции попал Альфа-Банк, ему запрещено привлекать валютные займы из-за границы, а также привлекать средства путём размещения акций за рубежом. Евросоюз ввел дополнительные ограничения. Это список российских банков, которым запрещено совершать сделки с ценными бумагами, выпущенными после 12 апреля 2022 года, это коснулось АО Альфа-Банка и ПАО Банк ФК Открытие. Необходимо отметить, что в список банков, попавших под санкции, был включен Сбербанк. Это главный российский банк, обслуживающий миллионы граждан и компании, но Сбербанк не попал под кардинальные ограничения, он не оказался в чёрном списке и его активы в США и других странах не заморожены. Необходимо отметить, что Сбербанк попал в список САРТА США. Это значит, что он не может иметь корреспондентские счета в американских банках, начиная с 26 марта 2022 года, банк не может совершать операции в долларах через американские финансовые структуры. Подводя итог вышесказанному необходимо отметить, что не все технологии интернет-банкинга, рассмотренных нами банков, могут использоваться в полном объёме, пока банки находятся под санкциями [10].

По данным исследования компании Markswebb Mobile Banking Rank-2021, в тройку лидеров мобильного банкинга вошли Альфа-Банк, Ак Барс Банк

и Тинькофф Банк. Тинькофф был лидером среди мобильных банков пять лет. В 2021 году с большим отрывом лидируют Альфа-Банк и Ак Барс Банк [11].

Каждому виду дистанционного банковского обслуживания присущи свои потенциальные проблемы и риски. Так как мобильный банкинг и Интернет-банкинг – относительно новые виды удаленного банкинга, то они подвержены большему количеству рисков в сравнении с АТМ-банкоматами или POS-терминалами. Можно выделить следующие факторы, сдерживающие развитие Интернет-банкинга в России (рисунок 2).

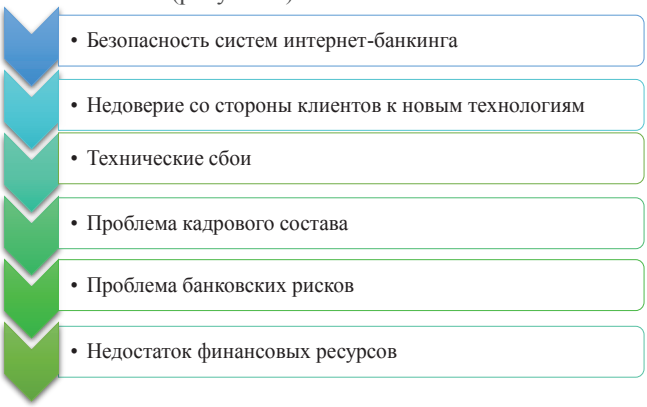


Рисунок 2. Факторы, сдерживающие развитие интернет-банкинга в России

Анализ текущего состояния и тенденций в области применения Интернет-технологий в банковском секторе позволил разработать ряд рекомендаций для дальнейшего развития системы дистанционного банковского обслуживания в России (рисунок 3).

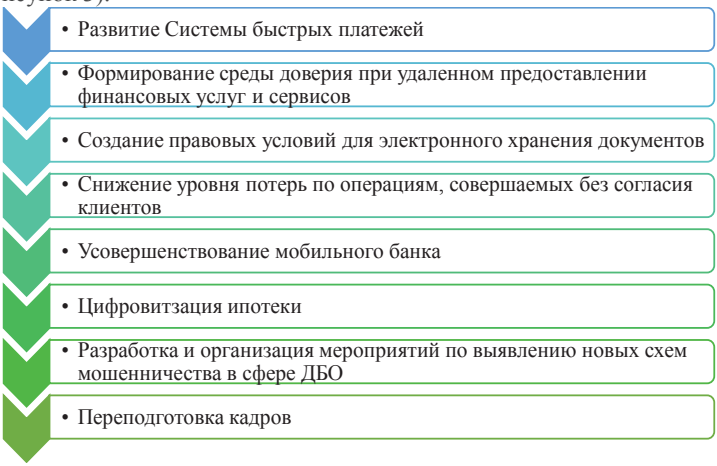


Рисунок 3. Мероприятия по развитию Интернет-банкинга в России

Таким образом, мировые IT-тренды оказывают большое влияние на российскую банковскую сферу и развитие информационных технологий в России не прекратить. Поэтому применение технологий и сервисов интернет-банкинга необходимо, особенно для целей индивидуализации предложений для клиентов.

Список литературы:

1. Интернет-банкинг в России: история возникновения, возможности современных систем, перспективы развития [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://mir-procentov.ru/banks/news/internet-banking-v-rossii.html
2. Лучшие мобильные банки в 2021 году [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.banki.ru/news/lenta/?id=10958335
3. Официальный сайт АО Альфа-Банка / Мобильное приложение Альфа-Банка [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://alfa-bank-24.ru/alfa-mobile
4. Официальный сайт АО Альфа-Банк / Приложения Альфа-Банка [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://alfabank.ru/everyday/online/alfamobile/
5. Официальный сайт Банк ВТБ (ПАО) / Онлайн-сервисы для частных лиц в банке ВТБ [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.vtb.ru/personal/online-servisy/
6. Официальный сайт ПАО Банк ФК Открытие / Интернет-банк для бизнеса [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.open.ru/sme/remote-banking
7. Официальный сайт ПАО Банк ФК Открытие / Партнёрские сервисы [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://bp.open.ru/openhub/partners
8. Официальный сайт ПАО Сбербанк / Онлайн-сервисы банка и партнёров [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.sberbank.ru/ru/person/dist_services
9. Официальный сайт АО Тинькофф Банк / Тинькофф — Кредитные и дебетовые карты, кредиты для бизнеса и физических лиц [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.tinkoff.ru/
10. Санкции банков России в 2022 году [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://brobank.ru/banki-sankcii/
11. Internet Banking Rank 2021 – исследование и рейтинг интернет-банков для частных лиц в России [Электронный ресурс] // Сайт Markswebb.ru. – Режим доступа: https://markswebb.ru/report/business-internet-banking-rank-2021/#anchor-about

ОСНОВНЫЕ ВИДЫ РИСКОВ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ РФ И ПУТИ ИХ МИНИМИЗАЦИИ

Василевич Светлана Михайловна
доцент кафедры экономики
кандидат экономических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Проблематика рисков платежных систем выходит на новый уровень. Автор дает современную оценку ситуации в изучаемой сфере. Внесены предложения по минимизации рисков платежных систем в РФ.

Ключевые слова: бизнес-среда, государственное регулирование, кредитный риск, платежные системы, юридический риск.

THE MAIN TYPES OF RISKS OF PAYMENT SYSTEMS OF THE RUSSIAN FEDERATION AND WAYS TO MINIMIZE THEM

Vasilevich Svetlana Mikhailovna
Associate Professor of the Department of Economics
Candidate of Economic Sciences
Russian New University, Tambov Branch
Russia, Tambov

Abstract. The problem of risks of payment systems is reaching a new level. The author gives a modern assessment of the situation in the field under study. Proposals have been made to minimize the risks of payment systems in the Russian Federation.

Keywords: business environment, government regulation, credit risk, payment systems, legal risk.

Риск — неотъемлемый элемент экономики, который влияет на все сферы общественной жизни человечества. Но этот элемент влияния имеет как положительные, так и негативные стороны. Риском можно воспользоваться для получения дополнительной выгоды, но и вероятность получения ущерба достаточно велика. Поэтому часто риск рассматривается как явление негативное, воздействие которого стараются снизить к минимальным значениям, если искоренить совсем его не удается.

Появление рисков в платежных системах — однозначно явление негативное, которое отражается на функционировании самой системы и жизнедеятельности граждан РФ.

Актуальность темы обусловлена тем, что все граждане пользуются платежными системами, поэтому, чем ниже уровень риска, тем больше доверия к ним. При низком уровне рисков стабильно функционируют сами платежные системы, что исключает возникновение проблем в финансовой сфере.

В данной статье рассматриваются основные виды рисков платежных систем в России, а также предложены пути их минимизации для установления благоприятной обстановки для расчетов в системе и поддержание стабильности в финансовой среде.

Риск — вероятность возникновения события, результатом которого является наступление ущерба или потери выгоды из-за совершенных или несовершенных действий.

В зависимости от степени влияния риска, его можно разделить на три большие группы [1]. Классификация обобщенная, относится не только к платежной системе, но и к другим элементам — например, предпринимательской деятельности. Она используется для того, чтобы определить, насколько велика вероятность наступления риска и какой ущерб будет причинен. К трем видам риска относятся:

-малый риск — вероятность возникновения риска мала, как и потенциальный ущерб;

- средний риск — вероятность возникновения риска увеличивается, но все равно не слишком велика, потенциальный ущерб может привести к кризисной ситуации;

- высокий риск — высокая вероятность возникновения риска, ущерб от которого приведет к кризису.

В платежной системе можно использовать данную классификацию для группировки рисков по степени срочности.

Выше упомянуто лишь общее понятие риска, одно из множества. Поскольку каждое определение отражает ту или иную характерную сторону. Выясним, что представляют собой риски в платежной системе. Прежде чем перейти к определению данного термина, выявим, что представляет собой платежная система в общем.

Платежная система РФ — это набор инструментов и процедур, обеспечивающих платежные услуги: перевод денег, покупка и иные действия с деньгами. Развитие онлайн-торговли привело к тому, что платежные системы стали более востребованными.

Риск платежной системы в РФ — это вероятность возникновения ущерба у участников платежной системы по поводу проведения платежей.

Рассмотрим риски в платежных системах РФ подробнее и определим их особенности.

Кредитный риск — это вероятность возникновения ситуации, при которой один из участников платежной системы не может погасить собственные обязательства в указанный период или позднее.

Кредитный риск состоит из рисков, которые могут возникнуть в данный момент времени, а также возможных рисков, действие которых было отсрочено, но они точно проявятся в будущем. В большей степени влияние оказывают именно текущие риски. Появление данного вида связано с процедурой предоставления кредитов в течение банковского дня.

Кредитный риск можно минимизировать путем внедрения залогов, но это не гарантия того, что он будет полностью искоренен. Вероятность его появления в будущем будет велика, если залог будет меньше выданного кредита. Платежная система минимизирует текущие риски путем установления требования о том, что все кредиты должны быть возвращены до конца платежного дня, тем самым избегая их отсрочки на более поздние периоды. Также для снижения уровня риска устанавливаются лимиты заимствований.

Разные причины появления кредитных рисков связаны с особенностью архитектур платежных систем.

В системе расчетов «брутто» в режиме реального времени, кредитный риск проявляется из-за выдачи кредитов, необходимых для проведения операций в платежных системах, что и было описано выше.

В системе отложенных расчетов «нетто» в течение всего операционного дня может осуществляться взаимное кредитование участниками [1]. В данном случае, минимизация риска происходит при осуществлении двусторонних (или более) лимитов. Они выбираются самостоятельно участниками сделки или правилами, которые установлены в платежной системе. В определенных моментах предусматриваются залоги или вводятся предварительные взносы на покрытие обязательств.

Кредитный риск не единственный, в платежной системе существуют и другие виды. Следующий из них имеет некоторую схожесть с кредитным, а именно в обоих случаях происходит невыполнение собственных обязательств. Он называется риск ликвидности. В отличие от кредитного риска обязательства будут покрыты, однако на это потребуется время. Это приведет к ущербу. В платежной системе риск ликвидности может возникать из-за того, что превращение залога в наличные средства происходит с опозданием. Еще одна причина его появления заключается в исполнении собственных обязательств ненадлежащим образом, что чревато последствиями для всех участников сделки.

Операционный риск — это неспособность платежной системы оказывать услуги надлежащим образом из-за возникновения у участников сбоев в функционировании информационных и технологических систем. Его воздействие негативное и требует повышенного внимания из-за особого значения в деятельности финансовой сферы.

Неспособность системы нормально функционировать усиливает риски, которые существовали в платежной системе. Сбои в работе приводят к нарушению порядка расчетов, способствуют возникновению и возрастанию риска ликвидности. Особенно в тех случаях, когда участнику необходимо получить средства для финансирования обязательств в иных системах. Здесь возникает угроза стабильной деятельности финансовой системы.

На грамотной правовой базе строится эффективная работа платежной системы. Помимо этого, к основному законодательству прибавляются законодательные акты. В них прописаны сроки окончания платежей. Это особенно затрагивает участников, которые не выполняют собственные обязательства, законодательную базу электронных платежей и другие элементы.

Юридические риски возникают в результате неопределенности в законодательстве или частых изменений в нем.

Системный риск возникает в результате неисполнения обязательств перед одним из участников, что впоследствии вызывает проблемы у других участников, которые с первым могут быть никак не связаны. Возникает цепная реакция невыполнения обязательств. Итог этой реакции может быть самым разнообразным. Во-первых, пострадает работа платежной системы, в которой наблюдается сбой. Во-вторых, дальше по цепочке есть вероятность того, что пострадает весь финансовый механизм.

Выше рассмотрены основные виды рисков, встречающихся в платежной системе. И хотя характер их проявления разный, пусть и встречаются некоторые схожие черты, но их объединяет одно — ущерб. При отсутствии контроля за ситуацией может пострадать не только отдельная платежная система, но финансовая сфера в совокупности. Для минимизации возникновения рисков платежными системами должны проводиться специальные мероприятия по мониторингу ситуации и вмешательства в случае возникновения негативных последствий.

За исполнением мер по минимизации рисков отвечает оператор платежной системы (ОПС). Ему необходимо выбрать одну из трех стратегий осуществления мероприятий по управлению риском.

В первом случае, ОПС самостоятельно занимается управлением платежными рисками, не прибегая к помощи иных структур.

Во втором случае, осуществление мероприятий по управлению рисками распределяются между ОПС, участниками платежной системы и операторами услуг.

В третьем случае, право на осуществление мероприятий по оценке и управлению платежными рисками передается расчетному центру.

Рассмотрим, список мероприятий, проведение которых необходимо для минимизации появления и воздействия риска:

1. Четко проработать правовую базу в платежной системе, исключая возникновения юридического риска.
2. Определить число лиц, которые будут ответственны за управление рисками, и установить их обязанности.
3. Выявить методики, в случае возникновения рисков, которые направлены на минимизацию последствий от воздействия этих рисков. В основном это касается двух видов риска: ликвидности и кредитного риска. Для их снижения могут устанавливаться лимиты и залоги.
4. Информация, которая предоставляется участниками, должна быть защищена.

5. Процедуры управления рисками платежной системы должны быть прозрачными.

6. Средства осуществления платежей должны быть практичными для пользователей [2].

Это только ряд мероприятий, которые позволят устранить противоречия в системе, тем самым снижая возможность возникновения дополнительных рисков.

Список литературы:

1. Малюгина, Т. В. Риски: понятие, общая классификация, виды и методы анализа / Т. В. Малюгина. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 23 (261). — С. 269-272. — URL: https://moluch.ru/archive/261/60387/

2. <Письмо> Банка России от 29.06.2012 N 94-Т "О документе Комитета по платежным и расчетным системам "Принципы для инфраструктур финансового рынка"

ВЛИЯНИЕ КОРРУПЦИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ

Трибунская Ульяна Георгиевна
доцент кафедры экономики и менеджмента
кандидат экономических наук,
Тамбовский филиал РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Тамбов

Столбовских Никита Романович
студент 2 курса направления подготовки «Экономика»
Тамбовский филиал РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Тамбов

Аннотация: в данной статье рассмотрена коррупция со стороны одной из основных проблем Российской Федерации. Выделен перечень угроз для государства со стороны коррупционных действий. Все сферы общества подвержены коррупционным действиям, что сильно отражается на экономической стабильности и безопасности всех структур в стране, в связи с этим предложены методы борьбы с коррупцией в России.

Ключевые слова: коррупция, угроза, экономика, экономическая безопасность, методы борьбы.

THE IMPACT OF CORRUPTION ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY

Tribunskaya Ulyana Georgievna
Associate Professor of the Department of Economics and Management
Candidate of Economic Sciences,
Russian Presidential Academy of National Economy
and Public Administration, Tambov branch
Russia, Tambov

Stolbovskikh Nikita Romanovich
student of 2nd year of "Economics" programme
Russian Presidential Academy of National Economy
and Public Administration, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. This article examines corruption on the part of one of the main problems of the Russian Federation. The list of dangers for the state from corruption actions is highlighted. All spheres of society are subject to corruption, which strongly affects the economic stability and security of all structures in the country, in this regard, methods of combating corruption in Russia are proposed.

Keywords: corruption, threat, economy, economic security, methods of struggle.

Коррупция является одним из рычагов снижения уровня жизни населения любой страны. Мы постоянно с этим сталкиваемся, даже если напрямую не связаны с данной угрозой. Обогащение неких лиц незаконным путем приводит к тому, что денежные средства не доходят до развития инфраструктуры регионов и всей страны в целом. В таких условиях труднее развиваться бизнесу, что замедляет рост ВВП, сокращая богатство государства. Не стоит забывать, что, имея большое количество денег или авторитет, отдельная группа лиц способна влиять на изменение законодательства в своих личных интересах. Очевидно, что эта тенденция ведет к усилению неравенства среди населения, приводя к негативным последствиям, таким как массовые волнения и протесты. Известно, что коррупция существовала и в 16 – 17 веках, но тогда был запрет только на взятки судьям. Со временем данная угроза только развивалась, приведя к борьбе на законодательном уровне. Согласно Указу Президента Российской Федерации с 13 мая 2017 г. «О стратегии финансовой защищенности в промежуток вплоть до 2030 года» к основным призывам и угрозам экономической безопасности относится высокий уровень криминализации и коррупции в экономической сфере. Россия подвержена следующим угрозам со стороны коррупционных действий: [2]

1. Угроза экономической безопасности во всех ее формах и проявлениях без исключения.

2. Присутствие коррупции в верховных эшелонах власти ведет к подрыву доверия, ставя под подозрение существующую законность.

3. Увеличение теневой экономики.

4. Угроза общественно-политической стабильности в стране.

5. Усугубление инвестиционного климата при повышении стремления предпринимательства к получению быстрой прибыли в непредвидимых обстоятельствах.

6. Присутствие коррупции в образовательной сфере влияет на потерю обществом большей части интеллектуального потенциала.

7. Снижение престижа страны в международном уровне, повышение опасности ее экономической и общественно-политической изоляции и др.

На сегодняшний день есть множество показателей, оценивающих уровень коррупции в той или иной сфере жизни общества страны. Одним из основных показателей является индекс восприятия коррупции, который начал ежегодные измерения с 1995 года в определенном государственном секторе различных стран. В данном рейтинге участвует 180 стран. Россия находится на 137 месте с 2021 года при индексе в 28 единиц (табл. 1). [1]

Таблица 1. Россия в рейтинге ИВК (система расчёта с 2012 года по 100-бальной шкале)

Год	**Баллы**	**Место/из**
2021	28/29	136/180
2020	30	133/180
2019	28	136/174
2018	28	137-145/180
2017	29	138-143/180
2016	29	135-141/180
2015	29	131-135/176
2014	27	119-122/168
2013	28	127/177
2012	28	133/176
2008/2009/2010/2011	2,1 – 2,4	147/183
2007	2,3	143/179
2006	2,5	121/163
2005	2,4	126/159
2004	2,8	90/146
2003	2,7	71/102
2002	2,7	79/91
2001	2,3	86/133
2000	2,1	82/90
1999	2,4	82/89
1998	2,4	76/85
1997	2,3	49/-

По данным таблицы 1 видно, что максимальное значение индекс принимал в 2020 году, но дальше имеет тенденцию к снижению, что означает новый рост коррупции в России. Следует отметить, что лидирующую позицию

по ИВК занимает Дания при значении в 90 единиц, а самый высокий уровень коррупции в Южном Судане, имея всего 11 единиц.

За 7 месяцев, начиная с 2022 года, в России зарегистрировано 24613 коррупционных дел, больше половины из которых является взяточничеством – 13252 дела. Содействие реализации гражданских антикоррупционных инициатив «Комиссия по борьбе с коррупцией» отмечает, что 4963 дела зарегистрировано по мелкому взяточничеству, 3946 дел по получению взятки, 3164 дела по даче взятки и 1179 дел по посредничеству во взятке. Стоит сказать о том, что МВД уделяет внимание таким коррупционным преступлениям, как коммерческий подкуп - 887 дел, и мелкий коммерческий подкуп – 178 дела. Исходя из вышеперечисленных статистических данных, можно сделать вывод, что борьба с коррупцией в России стоит на месте, так как нет положительной динамики повышения экономической безопасности в этой сфере. [3]

Из опыта других стран мы видим, что даже если уровень коррупции высок, то его можно снизить, приведя к улучшению экономику государства и жизнедеятельность общества, обеспечивая комфортное развитие страны. В 1965 году Сингапур провел антикоррупционную политику, которая привела его в 2019 году к 4 месту по ИВК. Швеция также боролось с данной угрозой, в итоге в 2019 году была наравне с Сингапуром. Перечисленные страны имеют следующие методы борьбы с коррупцией: [4]

1. Бюро по расследованию случаев коррупции, которое исследует жалобы и проводит проверку государственных служащих.

2. Ужесточение законодательств и повышение эффективности работы судебной системы, также введение экономических санкций за дачу взятки или отказ от участия в антикоррупционных расследованиях.

3. Повышенные этические стандарты для государственных чиновников.

4. Свободный доступ к внутренним государственным документам.

Стоит сказать, что для борьбы с коррупцией в России требуется использовать следующие методы:

1. Обеспечить свободу СМИ. В большинстве случаев, именно журналистское расследование приводит к обнаружению нарушителей законов, но как раз из-за повышенного уровня коррупции нельзя сказать об их безопасности. Из этого следует, что если начать поддерживать СМИ, то это приведет к снижению коррупционных преступлений.

2. Обоснованное сокращение государственного аппарата приведет к тому, что чиновники заново осмыслят свою должность, а именно они начнут ценить её больше, что приведет к более аккуратному обращению своими должностными обязанностями.

3. Из второго пункта вытекает такое решение, как повышение заработных плат государственным служащим. Из-за сокращения останутся лишь те, кто ценит свою работу, а, следовательно, повышение их дохода приведет к ненадобности добычи денег или иных благ, полученных незаконным путем.

4. Из опыта других стран мы знаем, что доступность свободы к государственным документам снижает уровень коррупции. Информация о собственности чиновников поможет быстрее определять нарушителей,

проводящих сделки незаконным путем. Должна быть обеспечена прозрачность государственных служащих.

5. Последнее, что можно предложить, это показательные аресты нарушителей закона. Данная мера приведет к снижению уровня коррупционных преступлений.

Можно сделать вывод о том, что на начало 2023 года влияние коррупции на экономическую безопасность Российской Федерации не уменьшается и имеет тенденцию возрастания. В ходе проведенного исследования мы выявили, что больше половины всех преступлений занимают коррупционные дела, начиная с мелкого взяточничества и заканчивая коммерческим подкупом. Введение ужесточенных мер по борьбе с коррупцией будет способствовать повышению уровня жизни общества.

Список литературы:

1. Биржевой портал TAKE-PROFIT. Индекс коррупции в России 2023. – [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://take-profit.org/statistics/corruption-index/russia/ (дата обращения 15.03.2023).

2. «Молодой ученый». Статья в журнале «Молодой ученый». Влияние коррупции на экономическую безопасность России. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://moluch.ru/archive/331/73972/ (дата обращения 15.03.2023).

3. Общероссийская общественная организация содействия реализации гражданских антикоррупционных инициатив «Комиссия по борьбе с коррупцией». Статистика по коррупции в России 2022. Данные за январь-июль от МВД. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://komiss-korrup.ru/статистика-по-коррупции-в-россии-2022/ (дата обращения 15.03.2023).

4. Социал-демократический журнал. Как победить коррупцию / логика прогресса. - [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://logikaprogressa.com/instituty/borba-s-korruptsiej.html#i-3 (дата обращения 15.03.2023).

5. Список стран по индексу восприятия коррупции. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_стран_по_индексу_восприятия_коррупции (дата обращения 15.03.2023).

МЕХАНИЗМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КОРПОРАТИВНЫХ ФИНАНСОВ

Власова Наталия Владимировна
доцент кафедры экономики
кандидат экономических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В статье проанализированы некоторые аспекты государственного регулирования корпоративных финансов, выделены основные цели и направления, дана характеристика нескольких механизмов государственного регулирования деятельности корпораций и определены направления их развития.

Ключевые слова: корпорация, корпоративные финансы, государственное регулирование, методы государственного регулирования, финансовое регулирование, налоговое регулирование.

MECHANISMS OF STATE REGULATION OF CORPORATE FINANCE

Vlasova Natalia Vladimirovna
Associate Professor of the Department of Economics
Candidate of Economic Sciences
Russian New University, Tambov Branch
Russia, Tambov

Abstract. The article analyzes some aspects of state regulation of corporate finance, highlights the main goals and directions, characterizes several mechanisms of state regulation of corporations and defines the directions of their development.

Keywords: corporation, corporate finance, state regulation, methods of state regulation, financial regulation, tax regulation.

Исследование теоретических аспектов финансовых отношений, связанных с деятельностью корпораций дает возможность сделать вывод, что корпоративные финансы представляют собой научную дисциплину, включающую целый комплекс теоретических знаний, моделей, а также созданных на их основе практических разработок, рекомендаций, методов, приемов и инструментов, востребованных при планировании и реализации управленческих решений по использованию финансовых ресурсов и развитию корпорации.

В современной цивилистике корпорация традиционно рассматривается как форма организации предпринимательской деятельности, предусматривающая долевую собственность участников, самостоятельный юридический статус и сосредоточение функций управления в руках верхнего эшелона профессиональных управляющих, работающих по найму и являются эффективным инструментом внутриотраслевого и межотраслевого перелива капитала и действуют, как правило, в форме открытого акционерного общества [1].

При этом, организацию бизнеса в форме корпорации можно считать относительно молодым явлением, причинами возникновения которого с одной стороны является, склонность любой экономической системы к монополизации, с другой необходимость реализации крупных и высоко затратных проектов, с использованием современных наукоемких технологий.

Будучи коммерческими организациями или объединениями таких организаций, корпорации осуществляют различные виды предпринимательской деятельности, основной целью которой является получение прибыли, в связи с этим могут наблюдаться несовпадения интересов с обществом и государством в целом, что указывает на необходимость государственного регулирования и контроля.

К основным методам государственного регулирования финансов корпораций относят налоговое регулирование, применяемое путем изменения элементов налогообложения; тесно связанную с ним амортизационную политику, оказывающую влияние на величину налогооблагаемой прибыли и процесс воспроизводства основных фондов корпорации; разнообразные способы поддержки предприятий, путем предоставления государственных и муниципальных субсидий, кредитов, заказов и гарантий, предоставление в аренду на льготных условиях государственного и муниципального имущества; инвестирование средств, кредитование и страхование на выгодных для корпорации условиях.

Применение методов государственного регулирования предполагает использование инструментов денежно-кредитного и финансового регулирования.

Финансовое регулирование – это воздействие на экономические и социальные процессы, направленное на предотвращение возможных или устранение имеющихся диспропорций, обеспечение развития передовых технологий и социальной стабильности путем концентрации финансовых ресурсов в одних сегментах рынка и ограничения роста финансовых ресурсов в других [2].

Определяя сущность категории «государственное финансовое регулирование» следует представить более широкие понятия, формирующие его сущностную и методическую основу. В данном случае базовым понятием является «регулирование», которое как правило трактуют как процесс целенаправленного воздействия субъекта управления на объект с целью поддержания в нем равновесия или обеспечения его развития в заранее заданных направлениях и рамках. Более узким по отношению к общему

термину «регулирование» является понятие «финансовое регулирование», что связано с указанием на применяемые средства регулятивного воздействия. При этом сужается и сфера применения такого рода воздействия.

Несмотря на то, что представленное определение можно считать универсальным оно не отражает всего многообразия взглядов на рассматриваемое явление.

Основная дискуссия возникает в связи с интерпретацией субъектов, сферы и методов государственного воздействия.

Приоритетной целью государственного финансового регулирования является создание условий, способствующих обеспечению стабильности социально-экономического развития общества, роста уровня и качества жизни населения. Достижение данной цели возможно только при эффективном распределении, перераспределении, а также использовании финансовых ресурсов всех экономических субъектов и финансового потенциала органов власти.

Главным субъектом реализуемой на уровне национальной экономики финансовой политики является государство, чьи полномочия реализуются органами законодательной и исполнительной власти.

Одной из основных задач государственного финансового регулирования является недопущение возникновения несоответствий, вызываемых чрезмерно интенсивным ростом отдельных отраслей экономики, создающим опасность возникновения перепроизводства.

Другая задача заключается в стимулировании роста показателей сферы высокотехнологичных производств.

Особое внимание следует уделять вопросам поддержания социальной стабильности, где государственное финансовое регулирование также играет важную роль.

На уровне финансов корпораций финансовое регулирование осуществляется, как путем стимулирования отдельных сегментов экономической системы, через концентрацию в них финансовых ресурсов, так и сдерживанием других сегментов, через ограничение объемов поступления финансовых ресурсов в них.

Финансовое регулирование, как правило осуществляется путем применения методов косвенного (экономического) или прямого (административного) воздействия на финансы корпораций.

К первому направлению относят работу по сокращению масштабов монополизации рынков; созданию и развитию конкурентной среды в экономике, регулированию цен естественных монополий, защите договорных отношений между хозяйствующими субъектами в рамках обеспечения устойчивого функционирования расчетно-платежных отношений в финансовой сфере.

Второе направление включает методы прямого (административного) воздействия путем введения ограничений на производство отдельных товаров, ограничение цен по определенной номенклатуре товаров и услуг; финансового дотирования и субсидирования производства; государственной монополии и

акцизного налогообложения на отдельные виды товаров; мер социальных гарантий и финансовой защиты, прежде всего, в отношении малообеспеченных слоев населения; установления льгот по налогам и различным платежам в бюджет и внебюджетные фонды для конкретных налогоплательщиков; применение финансовых санкций в отношении нарушителей финансовой дисциплины.

Финансовые методы регулирования по большей части опираются на экономические механизмы воздействия на хозяйственные процессы, однако их реализация невозможна без применения в некоторых сферах прямых административных рычагов.

В современной практике государственного регулирования предпочтение отдается применению косвенных (экономических) методов, это связано с тем, что они не ограничивают свободу предпринимательства, так же данные методы оказывая регулирующее воздействие на экономические процессы не носят разрушительного характера. Применение административных методов финансового регулирования носит ограниченный характер, и используется лишь в сферах прямого государственного контроля.

Применение тех или иных методов финансового регулирования во многом обуславливается особенностями объекта регулирования.

Одним из наиболее важных и необходимых направлений государственного воздействия на корпоративные финансы признается регулирование сферы налогообложения.

Налоговое регулирование является косвенным методом государственного влияния на социально-экономические процессы в обществе, оно основано на воздействии на экономические интересы субъектов хозяйствования. Применяя методы налогового регулирования государство изменяет параметры эффективности отдельных видов деятельности, и понуждает хозяйствующие субъекты перераспределять свои средства с учетом этих обстоятельств. В то же время налоговое регулирование может касаться не отдельных отраслей и сфер деятельности, а всей экономики. В период бурного экономического роста государство может сдерживать чрезмерное увеличение совокупного спроса используя налоговые механизмы, в период кризиса как правило наблюдается обратный процесс, налоговая нагрузка сокращается. Таким образом происходит сглаживание колебаний экономического цикла.

Следует отметить, что при совершенствовании различных элементов налоговой системы особое внимание необходимо уделять вопросам сочетания интересов хозяйствующих субъектов, заинтересованных в снижении налоговой нагрузки и государства, стремящегося обеспечить достаточную доходность бюджетной системы.

Сопоставляя значения уровня налоговой нагрузки и темпа прироста физического объема ВВП можно заметить, что при положительных значениях темпа прироста ВВП налоговая нагрузка как правило возрастает, в период сокращения реального объема валового производства в стране уровень налоговой нагрузки сокращается. Представленная зависимость указывает на

действие механизмов фискальной политики государства, как элемента государственного финансового регулирования.

Суть данного механизма заключается в относительном сокращении объемов изъятия средств из экономики в кризисные периоды, что формирует дополнительные стимулы для повышения экономической активности. И напротив в периоды активного роста экономики размеры изъятий возрастают, в целях предупреждения «перегрева экономики».

Говоря о регулировании корпоративных финансов, следует отметить некоторые аспекты инвестиционной деятельности корпораций. Выстраивая взаимоотношения с инвесторами, они должны быть способны минимизировать возможные риски, например, при помощи страхования.

В настоящее время в российском законодательстве существует объективная потребность в разработке организационно-правовых основ государственного регулирования различных аспектов деятельности корпораций.

Как показывает практика корпоративных отношений, достаточно востребованными с точки зрения государственного регулирования являются вопросы, связанные с налогообложением, получением разрешений на осуществление определенных видов деятельности, созданием, государственной регистрацией, реорганизацией, ликвидацией (в том числе по причине банкротства), антимонопольным регулированием предпринимательской деятельности корпоративных структур.

На современном этапе развития экономики все элементы системы государственного регулирования корпоративных отношений представляются особенно актуальными, поэтому разрабатываемый долгосрочный курс государственной политики, а также основанные на ее ключевых вопросах базовые принципы управления корпоративными финансами будут способствовать решению задач, связанных с удовлетворением общественных потребностей, ускорением экономического роста в долгосрочной перспективе, сглаживанием цикличности, а также обеспечению значимых структурных сдвигов в национальном хозяйстве, укреплению социальной стабильности и совершенствованию производственной инфраструктуры.

Список литературы:

1. Аштаева С. С. Из истории возникновения корпораций // Вопросы права в современном мире: материалы Международной заочной научно-практической. конференции. Ч. 1. Новосибирск: изд. «Априори», 2011. С. 116-119.

2. Финансы: учебник / коллектив авторов; под ред. Е. В. Маркиной. – 2-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2014. – 432 с.

СОВРЕМЕННАЯ ПЛАТЕЖНАЯ СИСТЕМА БАНКА РОССИИ. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Василевич Светлана Михайловна
доцент кафедры экономики,
кандидат экономических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Проблема развития и внедрения платежных систем в России выходит на новый уровень. Автор дает современную оценку ситуации в изучаемой сфере. Внесены предложения по минимизации рисков внедрения платежных систем в РФ.

Ключевые слова: платежная система, цифровая валюта, электронные деньги, электронный кошелек, эмитент.

MODERN PAYMENT SYSTEM OF THE BANK OF RUSSIA. PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT

Vasilevich Svetlana Mikhailovna
Associate Professor of the Department of Economics
Candidate of Economic Sciences
Russian New University, Tambov Branch
Russia, Tambov

Abstract. The problem of the development and implementation of payment systems in Russia is reaching a new level. The author gives a modern assessment of the situation in the studied area. Proposals have been made to minimize the risks of introducing payment systems in the Russian Federation.

Keywords: payment system, digital currency, electronic money, electronic wallet, issuer.

Российская платежная система совершенствуется так же быстро, как идет процесс цифровизации во всех сферах общества. Если раньше для оплаты товаров и услуг требовались наличные деньги, то на данный момент все большую роль играют формы безналичных платежей таких, как банковские карты, СПБ, интернет-банкинг и т. п.

В связи с недавними событиями в Российской Федерации – ковид, отключение многих банков от системы SWIFT, блокировка многими странами платежной карты МИР и т.д. появился стимул развиваться и придумывать новые способы оплаты. Ковид принудил нас использовать вместо наличных

денег банковские карты или оплату посредством гаджетов. И это оказалось очень удобно. Платежные системы по всему миру — элемент новый, но уже неотъемлемый в жизни общества и государства, который во многом облегчает и упрощает процесс платежей. Их возникновение связано со множествами причин, которые можно объединить в несколько групп.

Во-первых, развитие технологий и появление денежных эквивалентов — платежных карт и электронных денег. Значительное влияние оказала сеть «Интернет», развитие Интернет-торговли.

Во-вторых, упрощение платежей и необходимость в эффективной системе их проведения, в том числе для решения государственных задач.

В эту категорию можно включить следующие причины: обеспечение быстрого денежного оборота при сделках, особенно касающиеся сторон, находящихся в разных регионах/странах, уменьшение объема затрат на обработку платежных операций обеспечение безопасности при проведении платежей.

Этим можно и объяснить актуальность темы. Платежные системы не стоят на месте, претерпевают изменения, которые упрощают деятельность как обычного гражданина страны, заинтересованного в оплате покупок товаров, так и государства. Спрос на безналичные оплаты растет, следовательно, спрос растет и на платежные системы. Однако для их успешной деятельности, необходимо выявлять проблемы для их своевременного устранения, а также использовать преимущества, которые положительно повлияют на дальнейшее развитие как отдельной системы, так и государства в целом.

Платежная система направлена на решение двух основных задач: организации бесперебойной работы самой системы для обеспечения движения денежных средств и выполнения платежных операций и избежание технических неполадок, которые могут повлечь за собой риски и затронуть не только отдельную платежную систему, но и финансовую систему государства в целом, в случае если масштаб неполадок будет велик.

Платежные системы следуют некоторым принципам, которые обеспечены мировой практикой:

• платежная система должна располагать проработанной правовой базой. Это же необходимо для обеспечения стабильной работы системы и минимизации юридических рисков в данной сфере. Однако не везде достаточно грамотно проработана юридическая база, к тому же частые изменения в законодательстве негативно влияют на функционирование системы;

• информирование участников о возможных рисках, возникающих по тем или иным причинам;

• установление зоны ответственности;

• обязательное условие сделки — окончательный расчет в последний день.

В разных странах функционируют собственные платежные системы. Международные платежные системы — это VISA и MasterCard. Они широко применяются более, чем в 200 государствах. По количеству выпускаемых карт они занимаются 2 и 3 места соответственно. Самую большую долю составляет китайская платежная система China UnionPay.[1]

Рисунок 1. Общая структура НПС РФ

Рассмотрим платежные системы, которые используются в РФ. Прежде всего, их можно разделить на следующие группы: по субъектам системы и размеру платежа.

Платежные системы, в зависимости от сумм платежей, делятся на два вида: системы крупных платежей и розничные платежи. Отличие крупных платежей заключается в том, что эти системы обрабатывают достаточно большую величину переводов, оплат и иных операций на крупные суммы.

Розничные платежи характеризуются тем, что они ориентированы на обслуживание операций с меньшим объемом денежных средств. Они ориентируются в первую очередь на физических лиц. Система крупных платежей же обслуживается Центральным банком, что говорит о серьезности операций. Розничные платежи еще можно назвать «карточными», поскольку они проводятся с помощью банковских карт.

Второе деление в зависимости от механизма проведения: Банк РФ и частные платежные системы.

Платежная система Банка России — это составной элемент НПС, обеспечивающий реализацию государственных задач в области политики, проведение платежей и межбанковских расчетов. С ее помощью проводят бюджетную и денежно-кредитную политику, что говорит о масштабах операций. НПС или национальная платежная система — это система, которая обеспечивает операции с платежами, переводом средств на территории отдельных стран.

Нельзя не отметить, что особое место в любой стране принадлежит платежной системе центрального банка, которая обладает чертами отличными от других платежных систем. Это образование в центральном банке денежных средств на корреспондентских счетах. По сути, это требование участника к центральному банку об исполнении собственных расчетных обязательств. Данные требования свободно конвертируются в другие ликвидные активы, поэтому часто системно значимые платежи проводятся именно через платежные системы ЦБ. Риски платежных систем в ЦБ минимальны, поэтому в центральных банках осуществляются переводы основного объема средств, поскольку минимизируются риски неплатежа, а также обеспечивается надежность расчетов.

В законодательстве России установлены критерии, по которым платежные системы приобретают определенную степень значимости и могут подразделяться на системно или социально значимую. Для того чтобы определить степень значимости необходимо обратиться к следующим количественным критериям: объем денежных переводов, оказание тех или иных услуг по переводу средств, которые проводятся без открытия счета, обслуживание банковских карт.

Если говорить о деятельности Центрального банка, то, как выше было отмечено, он является одним из важнейших механизмов реализации государственной политики. Платежная система Банка России занимает большую долю среди других платежных систем, так как обеспечивает расчеты, выраженные в национальной валюте, посредством счетов, открытых в банке. Также Центральный банк совмещает в себе деятельность оператора по услугам платежной инфраструктуры и переводу средств. Исходя из вышеперечисленного, Платежную систему Банка России можно охарактеризовать как системно значимую.

Деятельность платежной системы Банка России достаточно специфична, в сравнении с остальными государствами. Она является крупнейшей по территориальной составляющей, при этом не имеет аналогичных систем, среди подобных иностранных центральных банков.

Деятельность Центрального банка России направлена на обеспечение эффективного и бесперебойного функционирования платежной системы, во избежание рисков, о которых говорилось ранее. Стоит добавить, что на уровне Банка России поддерживается устойчивость рубля, который и используется в качестве средства платежей. В свою очередь все это способствует укреплению банковской системы РФ. Если возникнет проблема на уровне платежной системы, то это затронет и другие сферы и элементы банковской деятельности. Банк России осуществляет управление и мониторинг собственной платежной системы, принимает своевременные меры по ее развитию, например, уменьшает число затрат при проведении операций, увеличивает скорость проведения платежей, улучшает качество услуг, которые предоставляются банком, снижает операционный, юридический и иные риски, минимизация которых благоприятно сказывается на финансовой системе.

Для понимания того, что будет происходить в ближайшем будущем в платежных системах РФ можно обратиться к стратегии развития национальной

платежной системы на 2021-2023 годы. Новыми технологиями будут считаться: биометрия в платежной сфере, платежи с использованием носимых устройств, платежи через мессенджеры и чат-боты.

Технологию применения биометрии к идентификации пользователей платежей (биоэквайринг) уже широко используют многие торговые точки, в том числе крупные российские розничные сети и рестораны быстрого обслуживания. Прогнозируемый среднемировой показатель превысит ежегодные темпы роста использования биометрических технологий в России более чем в 1,5 раза.[2]

Активно начинают использовать платежи через смарт-устройства: платежные часы, браслеты, кольца и т.п. По оценкам экспертов, уже совершается более 1,2% всех бесконтактных платежей в мире с использованием этих гаджетов. Данный сегмент будет расти опережающими темпами, так как совмещает в себе безопасность и удобство, а ущерб при хищении или утрате нового платежного смарт-устройства оценивается существенно ниже, чем при хищении или утрате смартфона.

Прогнозируется значительный рост объема платежей через мессенджеры и чат-боты. Скорее всего это связано с очень большой клиентской базой мессенджеров.

В некоторые банки начали внедрять электронную систему выставления счетов - E-invoice- удобный способ выставления счетов клиентам прямо в банке. Счет формируется и автоматически отправится клиенту для оплаты. Также у некоторых банков есть дополнительные услуги оплаты счетов в «один клик», например, такую услугу предоставляет «Альфа Банк», она имеет название PayByClick.

С 1 апреля 2023 года появится новый способ оплаты - Цифровой рубль (ЦР). Это новая форма валюты, а так же новое платежное средство. Новая форма оплаты нацелена на снижение доли наличных средств и контроля за расходованием бюджетных денег. Данная форма будет считаться третьей, на одном уровне с наличными средствами и безналичными деньгами. Выпуск будет происходить в виде цифрового кода, хранение будет осуществлять Центральный Банк Российской Федерации.[3]

ЦР является в некотором роде гибридной формой валюты, это не безналичный рубль и не обычная купюра. ЦР является лишь электронной записью в цифровом кошельке и используется только в случае безналичных расчетов, т.е. нельзя снять деньги со своего счета и использовать их в наличном варианте. Среди достоинств ЦР можно выделить доступность кошелька через любую финансовую организацию, в которой клиент обслуживается, обслуживание по единому тарифу, что позволит снизить издержки на проведение валюты, пользование без доступа к Интернету, снижение риска контрагента (в случае банкротства банка все обязательства перед клиентом будет выполнять Центральный Банк).

По своей структуре ЦР может чем-то напоминать криптовалюту. Но это только на первый взгляд. У них схожая специфика, состоящая из компонентов централизованной системы и распределенных реестров, но у ЦР не будет той же волатильности, что и у биткоина. Поскольку ЦР стоит на одном уровне с

безналичными и наличными деньгами, у него схожий функционал и регулятор, поэтому больше он напоминает безналичные деньги.

1 апреля 2023 года будет проходить пилотное тестирование цифрового рубля. Участие примут небольшое количество банков и клиентов. Данная форма оплаты должна подходить для покупок в маркетплейсах, переводов между физическими лицами, оплаты ЖКХ, т.е. для использования в повседневности. После же отработки всех нюансов данная практика будет расширяться для массового пользования.

В настоящее время Платежные системы РФ активно совершенствуются. Прежде всего, работа направлена на обеспечение эффективности и надежности работы системы, сохранность банковских данных от сторонних лиц и гарантию отсутствия сбоя в работе.

В качестве еще одной проблемы можно указать отсутствие национальных стандартов осуществления платежных услуг и специализированных решений в области несрочных платежей, что порождает дополнительные издержки и риски.

Для улучшения работы платежных систем и устранения перечисленных проблем и недостатков необходимо обратить внимание на следующие моменты:

• Повышение уровня пропускной составляющей платежных систем, притом, что объем финансовых вложений должен снижаться.

• Повышенное внимание над контролем рисков;

• Использование современных технологий для решения существующих проблем.

Таким образом, платежная система Банка России — это составной элемент Национальной платежной системы, обеспечивающий реализацию государственных задач в области проведения платежей. Она является системно значимой, а перспективы ее развития связаны с внедрением новейших технологий, повышенным вниманием над контролем финансовых и юридических рисков.

Список литературы

1. Гуркова, Д. О. Современное состояние и перспективы развития электронных платежных систем в России / Д. О. Гуркова. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 28 (318). — С. 241-246. — URL: https://moluch.ru/archive/318/72591/

2. Федеральный закон от 27.06.2011 N 161-ФЗ (ред. от 28.12.2022) "О национальной платежной системе" (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.01.2023)

3. "Стратегия развития национальной платежной системы на 2021 - 2023 годы" (утв. Банком России)

РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ КРИТЕРИЕВ ОТНЕСЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ К СИСТЕМООБРАЗУЮЩИМ И ИХ ОТРАСЛЕВОЙ СТРУКТУРЫ НА УРОВНЕ СТРАНЫ И РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ ТАМБОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

Абрамов Виталий Николаевич
старший преподаватель кафедры экономики
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Краснослободцев Кирилл Андреевич
старший преподаватель
кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Систематически возникающие кризисные явления в экономике вынуждают государство осуществлять шаги, направленные на сохранение и развитие экономического потенциала страны. Авторами исследована экономико-правовая сущность института системообразующих предприятий, динамика изменения субъектного и отраслевого состава системообразующих предприятий на федеральном и региональном уровне.

Ключевые слова: системообразующие предприятия, отрасли экономики, классификация видов экономической деятельности, критерии системообразующих предприятий, отраслевая структура системообразующих предприятий, государственное регулирование.

RETROSPECTIVE ANALYSIS OF CRITERIA FOR CLASSIFYING ENTERPRISES AS SYSTEM-FORMING AND THEIR INDUSTRY STRUCTURE AT THE LEVEL OF THE COUNTRY AND REGION (ON THE EXAMPLE OF THE TAMBOV REGION)

Abramov Vitaly Nikolaevich
Senior Lecturer of the Department of Economics
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Krasnoslobodtsev Kirill Andreevich
Senior Lecturer of the Department of State and Civil Law Disciplines
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. Systematically emerging crisis phenomena in the economy force the state to take steps aimed at preserving and developing the economic potential of the country. The authors investigated the economic and legal essence of the institute of system-forming enterprises, the dynamics of changes in the subject and branch composition of system-forming enterprises at the federal and regional levels.

Keywords: system-forming enterprises, branches of the economy, classification of types of economic activity, criteria of system-forming enterprises, industry structure of system-forming enterprises, state regulation.

Развитие кризисных явлений в мировой и национальной экономике формирует необходимость определенных шагов со стороны государства с целью поддержки наиболее значимых хозяйствующих субъектов, оказывающих существенное влияние на состояние товарных рынков, а также социально-экономическую ситуацию. Одним из таких шагов явилось формирование перечня системообразующих предприятий с целью предоставления им мер государственной поддержки. Впервые такой перечень был составлен в 2008 году на фоне мирового финансово-экономического кризиса. Ответственным органом за формирование данного перечня являлась правительственная комиссия по повышению устойчивости развития российской экономики.

На момент формирования первого перечня, не было сформулировано и законодательно зафиксировано ни точного определения системообразующих предприятий, ни критериев отнесения хозяйствующих субъектов в таковым.

Первоначально к системообразующим предприятиям было отнесено всего 295 предприятий. Данный перечень был утвержден 25.12.2008 г. Впоследствии список расширили до 307 позиций. Обновленный вариант перечня был утвержден 12.05.2009 г. Рассматриваемый список предприятий был структурирован по отраслевому признаку с выделением 28 групп предприятий.

Фактически в представленном перечне было представлено лишь 305 предприятий, вследствие того, что НПО «Сатурн» и ОАО «НПК «Уралвагонзавод» присутствовали в данном перечне дважды в различных отраслевых группах.

НПО «Сатурн» присутствовало в списке под номерами 159 и 181 относясь одновременно к оборонно-промышленному комплексу и к двигателестроению. ОАО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» была фиксирована под номерами 163 и 222 и отнесена к оборонно-промышленному комплексу, а также к транспортному машиностроению.

Следует отметить определенную техническую небрежность при формировании перечня. Наглядно это проявляется в разночтении названия одного из повторяющихся в списке предприятий. Под номером 163 указано ОАО «НПК «Уралвагонзавод», а под номером 222 ОАО «Уралвагонзавод», что превратно можно истолковать как существование двух самостоятельных хозяйствующих субъектов с созвучным названием, осуществляющих свою деятельность в разных отраслях. При этом ни одно из указанных названий не

соответствует закрепленному в уставе сокращенному названию предприятия - ОАО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод». Кроме того, наблюдается дублирование номеров предприятий (94, 253, 254) в результате формально список указывает всего на 304 предприятия, что не соответствует действительности.

Рассматривая отраслевую принадлежность предприятий данного перечня можно отменить, что в него вошли 30 предприятий транспортной отрасли, 36 энергетических компании, 11 предприятий нефтегазовой отрасли, 6 угольных предприятий, 11 предприятий связи, 8 средств массовой информации, 34 добывающих и металлургических предприятия, 17 предприятий химической и нефтехимической промышленности, 5 предприятий автомобильной промышленности, 7 предприятий оборонно-промышленного комплекса, 3 авиастроительных и 13 судостроительных предприятий, 6 предприятий двигателестроения, 3 предприятия сельхозмашиностроения, 5 предприятий энергетического машиностроения и уранового цикла, 19 предприятий ракетно-космической промышленности, 7 предприятий радиоэлектронной промышленности, 4 предприятия транспортного машиностроения, 5 предприятий станкостроения, 7 предприятий промышленности строительных материалов, 5 предприятий лесопромышленного комплекса, 12 предприятий фармацевтической промышленности и 1 аптечная сеть, 7 торговых сетей, 37 предприятий агропромышленного комплекса и пищевой промышленности, 6 предприятий осуществляющих жилищное строительство, 1 предприятие ювелирной промышленности, а также ФГУП «Гознак».

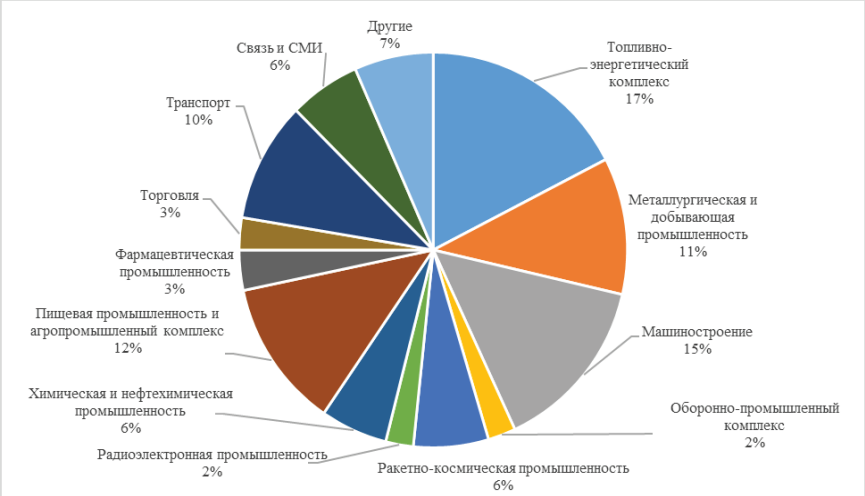


Рисунок 1. Отраслевая структура предприятий, включенных в перечень системообразующих в 2008-2009 гг.

Как видно из рисунка 1, наибольший удельный вес в структуре занимали предприятия топливно-энергетического комплекса, на них приходилось 17% от общего количества позиций в перечне. Совокупная доля машиностроительных предприятий (кроме отнесенных к радиоэлектронной промышленности, ОПК и ракетостроению) составила 15%, а вместе с ними превышала долю предприятий ТЭК и составляла 25%. Предприятия агропромышленного комплекса занимали в перечне 12%. На долю добывающих и металлургических предприятий приходилось 11 % от общего числа позиций списка. Таким образом, указанные 4 объединенные отраслевые группы формировали более 65% всего списка системообразующих предприятий.

Включение предприятия в указанный перечень не гарантировало предоставление ему финансовой помощи или иной поддержки от государства, однако при необходимости такая помощь не исключалась. Предполагалась поддержка финансовой устойчивости нуждающихся в этом предприятий за счет использования кредитных инструментов, государственных гарантий, субсидирования процентных ставок, реструктуризации налоговой задолженности, государственного заказа и других мер, доступных государству.

Кризисные явления в российской экономике, проявившиеся в конце 2014 – начале 2015 годов, вновь поставили вопрос о необходимости разработки системы мер поддержки наиболее значимых для национальной экономики предприятий. В связи с чем, в 2015 году правительственной комиссией по экономическому развитию и интеграции был составлен второй список системообразующих предприятий, в который вошло 199 предприятий России. Данный документ был утвержден 05.02.2015 г.

В указанном перечне наряду с непосредственно списком системообразующих предприятий впервые на уровне нормативно-правовых актов была дана характеристика рассматриваемого вида хозяйствующих субъектов. К системообразующим предприятиям отнесены организации (включая холдинги и вертикально интегрированные компании), оказывающие значимое влияние на функционирование и развитие экономики страны или региона, занятость населения и социальную стабильность. При этом в пояснениях к данному документу [3] указывалось, что в совокупном объеме предприятия перечня формируют более 70% совокупного национального дохода, а численность занятых на этих предприятиях превышает 20% общего количества занятых в российской экономике.

Перечень, составленный в 2015 году, не имел отраслевой группировки, а разделялся по признаку возможного участия предприятия в международной торговле и уровня влияния мировой экономической конъюнктуры на параметры его функционирования. В связи с этим было выделено 2 группы предприятий: «осуществляющие деятельность в торгуемых секторах экономики» и «осуществляющие деятельность в неторгуемых секторах экономики». Из 199 предприятий, включенных в список, 152 относились к функционирующим в торгуемых секторах и 47 к осуществляющим свою деятельность в неторгуемых секторах.

Сопоставляя списки 2009 и 2015 гг. было выявлено, что 127 предприятий, присутствующих в списке 2009 года, были также включены в перечень системообразующих предприятий и в 2015 году.

Таблица 1

Определение долей предприятий различных отраслей, сохранивших свои позиции в списке системообразующих в соответствии с перечнем 2015 года

	Количество предприятий отрасли в перечне 2009 года	Количество предприятий, сохранивших свое положение в перечне 2015 года	Доля предприятий отрасли, сохранивших свое положение в перечне системообразующих
Транспорт	30	12	40,0
Энергетика	36	8	22,2
Нефть и газ	11	10	90,9
Угольная промышленность	6	2	33,3
Связь	11	4	36,4
СМИ	8	0	0,0
Металлургическая и добывающая промышленность	34	18	52,9
Химическая и нефтехимическая промышленность	17	13	76,5
Автомобильная промышленность	5	4	80,0
Оборонно-промышленный комплекс	7	5	71,4
Авиастроение	3	1	33,3
Судостроение	13	0	0,0
Двигателестроение	6	0	0,0
Сельхозмашиностроение	3	2	66,7
Энергетическое машиностроение и урановый цикл	5	3	60,0
Ракетно-космическая промышленность	19	4	21,1
Радиоэлектронная промышленность	7	0	0,0
Транспортное машиностроение	4	4	100,0
Станкостроение	5	0	0,0
Промышленность строительных материалов	7	2	28,6
Лесопромышленный комплекс	5	3	60,0
Аптечные сети	1	1	100,0
Фармацевтическая промышленность	12	4	33,3
Торговые сети	7	4	57,1
Пищевая промышленность и агропромышленный комплекс	37	17	45,9
Жилищное строительство	6	5	83,3
Ювелирная промышленность	1	0	0,0
(без указания отрасли) ГУП «Гознак»	1	1	100,0
ИТОГО	307	127	41,4

Как видно из представленной таблицы, предприятия некоторых отраслей полностью лишились своего представительства в рассматриваемом списке. Так полностью были исключены присутствовавшие в первом списке средства массовой информации, предприятия судо- и двигателестроения, станкостроения, а также ювелирной промышленности.

Полностью сохранили свое присутствие в списке предприятия транспортного машиностроения и аптечная сеть.

В среднем же доля предприятий, сохранивших свое положение в перечне системообразующих организаций, утвержденном в 2015 году, составила 41,4%.

Наряду с сохранившимися 127 предприятиями в список было включено 72 новых хозяйствующих субъекта, чья отраслевая принадлежность не всегда может быть точно установлена. В связи с тем, что с 01.01.2005 года взамен ранее используемого Общесоюзного классификатора отраслей народного хозяйства (ОКОНХ) был введен Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД) несколько изменился подход к оценке отраслевой принадлежности предприятий. И при условии отсутствия прямого указания на отраслевую принадлежность в самом списке возникает необходимость идентифицировать данную характеристику на основе системы открытых данных. С этой целью был проведен сбор данных о всех 199 предприятиях, указанных в перечне от 2015 года, и определен их основной вид деятельности в соответствии с классификатором ОКВЭД.

Рисунок 2. Группировка системообразующих предприятий из перечня 2015 года в соответствии с разделами классификатора ОКВЭД по основному виду деятельности.

Из представленного рисунка можно увидеть, что более 1/4 предприятий списка в качестве основного вида деятельности декларировали профессиональную и научно-техническую деятельность, однако в предшествующем списке ряд из них принадлежали к различным отраслям сферы материального производства, таким как: сельское хозяйство, промышленность и торговля. В связи с этим было проведено сопоставление списков и определена отраслевая принадлежность предприятий, присутствующих в перечне 2008 г., отраслевая принадлежность вновь введенных в список предприятий определена на основе оценки основной продукции, выпускаемой предприятием или объединением.

Таблица 2

Отраслевая структура перечня системообразующих предприятий, принятого в 2015 году

	Количество всего	Доля (%)	Число предприятий сохранивших свое положение в списке	Доля сохранивших положение от общего числа предприятий перечня 2015 года (%)	Вновь введенные в перечень предприятия	Доля вновь введенных предприятий от общего перечня (%)
Транспорт	12	6,03	12	6,03	0	0,00
Энергетика	18	9,05	8	4,02	10	5,03
Нефть и газ	11	5,53	10	5,03	1	0,50
Угольная промышленность	3	1,51	2	1,01	1	0,50
Связь	5	2,51	4	2,01	1	0,50
СМИ	1	0,50	0	0,00	1	0,50
Металлургическая и добывающая промышленность	22	11,06	18	9,05	4	2,01
Химическая и нефтехимическая промышленность	16	8,04	13	6,53	3	1,51
Машиностроение	39	19,60	23	11,56	16	8,04
Легкая промышленность	1	0,50	0	0,00	1	0,50
Промышленность строительных материалов	2	1,01	2	1,01	0	0,00
Лесопромышленный комплекс и целлюлозно-бумажная промышленность	5	2,51	3	1,51	2	1,01
Аптечные сети	2	1,01	1	0,50	1	0,50
Фармацевтическая промышленность	4	2,01	4	2,01	0	0,00
Торговые сети	10	5,03	4	2,01	6	3,02
Пищевая промышленность и агропромышленный комплекс	32	16,08	17	8,54	15	7,54
Строительство	11	5,53	5	2,51	6	3,02
Деятельность финансовая и страховая.	1	0,50	0	0,00	1	0,50
Прочие	4	2,01	1	0,50	3	1,51
ИТОГО	199	100	127	63,82	72	36,18

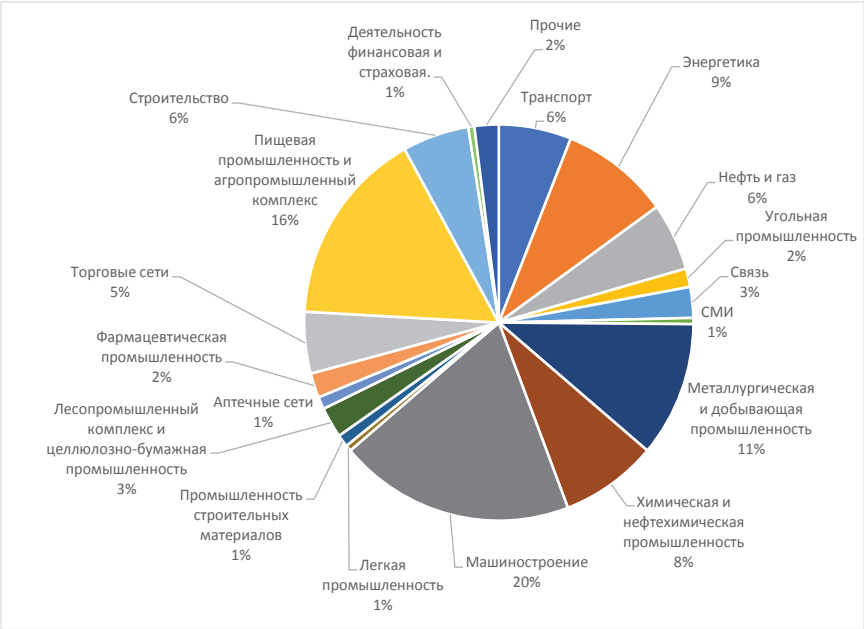


Рисунок 3. Отраслевая структура системообразующих предприятий перечня, принятого в 2015 году

Как видно из рисунка 3, в списке системообразующих предприятий, утвержденном в 2015 году, также, как и в предшествующем ему, доминировала объединенная группа машиностроения. Тем не менее, удельный вес данной отраслевой группы подвергся наибольшему сокращению. Доля машиностроительных предприятий сократилась более чем на 5 процентных пунктов.

Совокупная доля предприятий топливно-энергетического сектора сократилась чуть более чем на 1 процентный пункт и составила 16,1%, разделив второе и третье места в структуре с предприятиями пищевой промышленности и агропромышленного сектора, которые нарастили свою долю в списке на 4 процентных пункта.

Четвертое место в структуре перечня системообразующих сохранили предприятия металлургической и добывающей промышленности, причем их для в двух списках оказалась абсолютно идентичной и составила 11,1%.

Кроме уже отмеченных отраслей следует выделить строительную индустрию, которая нарастила свое присутствие в перечне системообразующих предприятия увеличив долю предприятий данной отрасли на 3,6 процентных пункта

Транспортная отрасль, напротив, потеряла 3,7 процентных пункта в отраслевой структуре перечня системообразующих предприятий 2015 года.

В 2020 г. в связи с негативным воздействием пандемии коронавирусной инфекции и необходимостью разработки мер поддержки экономики проблема обеспечения деятельности системообразующих предприятий вновь актуализировалась.

Необходимо отметить, что ввиду комплексного характера экономики, государственная поддержка носила сложнокомпонентный характер и меры помощи конструировались с учетом деятельности различных факторов: наиболее пострадавшие отрасли; поддержка малого и среднего бизнеса; поддержка системообразующих организаций.

Комплексный характер мер поддержки, включая анализ деятельности системообразующих организаций, обуславливался необходимостью реакции на систематически возникающие кризисные явления в экономике. Одним из индикаторов данных явлений можно назвать факт падения выпуска продукции по базовым видам экономической деятельности в 2015 и 2020 годах, что видно из графика на рисунке 4 (график с данными приводится на основе результатов научной работы С. Е. Демидовой по материалам Росстата [1])

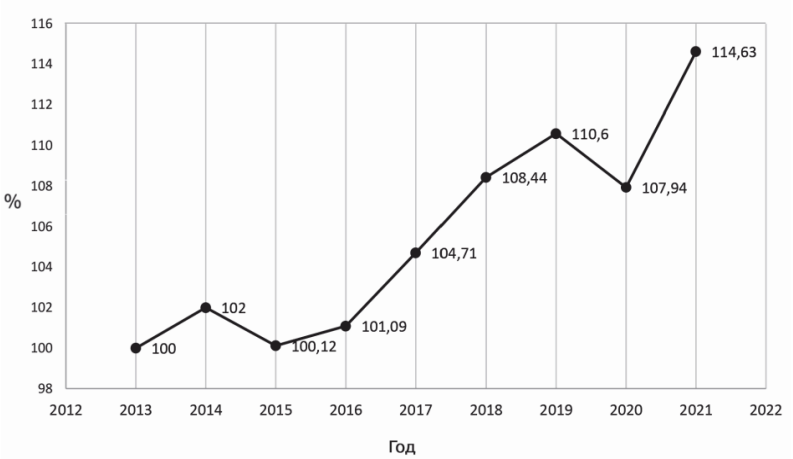


Рисунок 4. Индекс выпуска по базовым видам экономической деятельности по ОКВЭД2

В 2020 г. Общероссийский перечень системообразующих организаций (предприятий) был дополнен данными о системообразующих хозяйствующих субъектов на региональном уровне в целях повышения эффективности антикризисных мер. Кроме этого, стал внедряться отраслевой подход к выделению системообразующих организаций.

Очередной перечень системообразующих предприятий был принят 20.03.2020 г. на заседании Правительственной комиссии по повышению устойчивости развития Российской экономики. В этот перечень было включено 646 предприятий различных отраслей национальной экономики [4]. Данный список составлялся исходя из предложений отдельных министерств, в ведении которых находится деятельность тех или иных предприятий, кроме того, он был

разделен по основным отраслевым группам, тем не менее в отдельных случаях отраслевая принадлежность предприятий точно не может быть установлена или должна быть скорректирована. В результате анализа получена отраслевая структура системообразующих предприятий, представленная на рисунке 5.

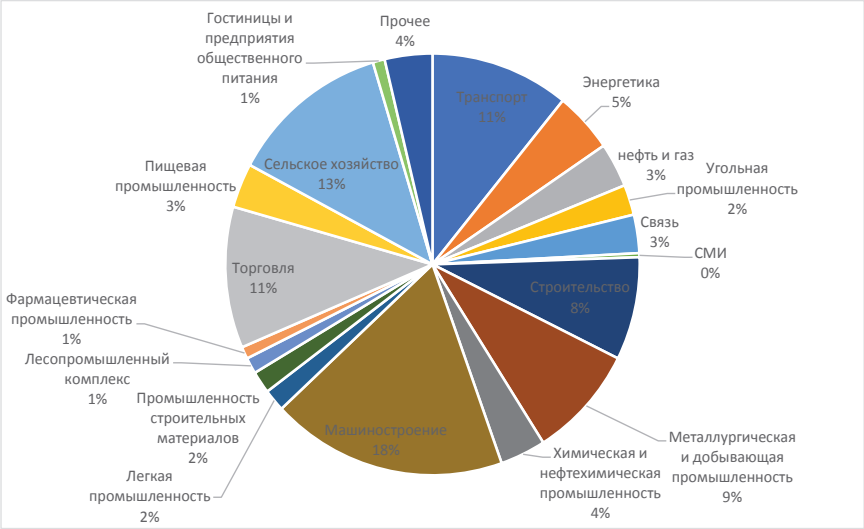


Рисунок 5. Отраслевая структура системообразующих предприятий перечня, принятого в 2020 году

Как видно из представленного рисунка, в сравнении с предшествующим перечнем, произошло не просто увеличение количества входящих в него предприятий, но и расширилась их отраслевая принадлежность. Как следствие - сократились доли представительства основных отраслей. Так в данном списке доля машиностроительных предприятий составила 18,4%, сократившись на 1,2 процентных пункта в сравнении со списком 2015 года. Обобщенная группа топливо-энергетических предприятий составила 10,4%, сокращение же составило 5,7 процентных пункта.

Существенную долю потеряли предприятия химической промышленности, их удельный вес в структуре списка 2020 года составил 3,6%, что на 4,5 процентных пункта ниже, чем в списке 2015 года.

Существенный рост доли наблюдался по группе предприятий торговли, что от части связано с объединением групп торговых и аптечных сетей и включения в перечень других предприятий данной отрасли. В результате в списке 2020 года на долю предприятий данной отрасли приходилось 10,8% от общего числа предприятий, включенных в рассматриваемый перечень, а рост доли составил 5,8 процентных пунктов. Следует отметить существенное увеличение представительства предприятий транспортной отрасли в списке, их доля выросла на 4,8 процентных пункта, до 10,8%.

Правительственная комиссия по повышению устойчивости развития российской экономики в апреле 2020 г. одобрила четыре отраслевых перечня системообразующих предприятий на основе критериев и дополнительных оснований. В этот же период Минэкономразвития получило более 1 тыс. предложений министерств по включению организаций в отраслевые перечни, из которых были одобрены 489 заявок [2].

По мере расширения количественного и качественного воздействия внешнего деструктивного воздействия на национальную экономику Российской Федерации, связанного с незаконными санкциями стран Запада, подходы к определению системообразующих предприятий совершенствовались: в 2022 году выделилась группа аккредитованных системообразующих организаций в сфере информационных технологий [1]

В действующем законодательстве выработана специфическая система критериев, направленная на выделение системообразующих организаций, где учитывается совокупность юридических, экономических и социальных факторов. Так, на федеральном уровне соответствующие параметры отражены в документе: «Критерии и порядок включения организаций в перечень системообразующих организаций российской экономики» (приложение № 1 к протоколу заседания Подкомиссии по повышению устойчивости финансового сектора и отдельных отраслей экономики Правительственной комиссии по повышению устойчивости развития российской экономики в условиях санкций от 22.04.2022 № 5кс).

На федеральном уровне учитываются:

1) в юридическом отношении – состояние аффилированности в рамках групповой (холдинговой) структуры для определения значения организации и конкретной группы компаний в рамках конкретной отрасли экономики;

2) отраслевые показатели хозяйственной деятельности (определяются по предложениям федеральных органов исполнительной власти, осуществляющих выработку государственной политики в соответствующих отраслях) должны превышать минимальные отраслевые значения.

При условии направления соответствующей информации одним из следующих субъектов - федеральным органом исполнительной власти, государственной корпорацией, высшим должностным лицом субъекта Российской Федерации, а также при наличии положительного заключения федерального органа исполнительной власти, осуществляющего выработку государственной политики в соответствующей отрасли экономики дополнительными критериями выступают: факт принадлежности к категории градообразующего предприятия, оказывающего существенное влияние на развитие региона; отнесение организации к головному исполнителю или исполнителю первого уровня кооперации по гособоронзаказу; осуществление организацией деятельности по эксплуатации критической инфраструктуры и (или) обеспечению безопасности на территории Республики Крым, города Севастополя, Калининградской области и Дальневосточного федерального округа; осуществление организацией разработки и внедрения критических технологий, разработки критически важного программного обеспечения;

обеспечение организацией информационной безопасности, предоставление услуг по разработке и эксплуатации государственных информационных систем, общественно значимых сервисов в сети «Интернет»; обеспечение организацией транспортной доступности удаленных территорий; осуществление торговой деятельности непродовольственными товарами потребительского спроса с переориентацией на российских поставщиков при отказе иностранных поставок организациями с численностью сотрудников не менее 900 человек.

На региональном уровне в Тамбовской области были нормативно закреплены критерии для включения в перечень системообразующих организаций субъекта РФ (Постановление Правительства Тамбовской области №647 от 15 августа 2022 г. «Об утверждении Порядка включения в перечень системообразующих организаций, имеющих региональное значение и оказывающих существенное влияние на занятость населения и социальную стабильность в Тамбовской области»).

Условно, данные критерии можно разделить на две категории:

1) общие – устанавливают системные экономико-правовые требования к организации, исключающие неэффективность мер поддержки ввиду: недобросовестности организации; недостаточного влияния организации на уровень доходов населения (работников) и, соответственно, слабовыраженный мультипликативный эффект от мер поддержки для населения и конкретного трудового коллектива; ввиду угрозы ликвидации организации;

2) специальные – достаточно соответствия хотя бы одному из указанных критериев для подтверждения экономического, социального или оборонного значения.

К общим критериям, исходя из содержания вышеуказанного Постановления Правительства Тамбовской области можно отнести:

1) размер минимальной заработной платы, выплачиваемой организацией работникам, должен быть не ниже размера минимальной заработной платы в Тамбовской области;

2) должно быть подтверждено отсутствие задолженности по налогам, сборам, страховым взносам, пеням, штрафам, процентам, подлежащим уплате в соответствии с законодательством Российской Федерации о налогах и сборах;

3) своевременность выплаты заработной платы (отсутствие задолженности);

4) отсутствие возбужденного дела о несостоятельности (банкротстве) и (или) процесса ликвидации организации.

К специальным критериям отнесем следующие:

1) с точки зрения общей хозяйственно-производственной эффективности организации введен параметр годовой выручки (с учетом специфики региона отдельно выделены значения выручки для животноводческих комплексов молочного направления (не менее 100 млн. руб.) и значение выручки для иных предприятий (не менее 500 млн. руб.);

2) в аспекте сохранения рабочих мест и влияния на качественные показатели занятости в регионе учитывается величина среднесписочной численности организации (за год, предшествующий году заявки для включения

в перечень), в зависимости от отрасли экономики она должна составлять: для организаций АПК (агропромышленного комплекса), для животноводческих комплексов молочного направления (не менее 90 человек); в строительной отрасли (не менее 200 человек, или не менее 20% численности работающего населения населенного пункта, на территории которого осуществляется деятельность); для иных отраслей (не менее 250 человек);

3) с точки зрения обеспечения нужд обороны государства специальным критерием выступает факт выполнения государственного оборонного заказа;

4) в аспекте мультипликативного экономического эффекта – критерий участия в реализации приоритетных инвестиционных проектов;

5) с учетом формирования налоговых доходов государства сформулирован критерий уплаты налоговых платежей в консолидированный бюджет области за год, предшествующий году обращения, в размере не менее 10 млн. руб.;

6) во взаимосвязи с федеральной политикой и федеральными требованиями выделяется критерий включения организации в федеральный перечень системообразующих организаций.

Безусловным препятствием для включения в перечень системообразующих организаций, имеющих региональное значение, выступает факт принадлежности организации к унитарному предприятию, казенному учреждению, бюджетному учреждению, автономному учреждению независимо от формы собственности.

Региональный список системообразующих предприятий Тамбовской области насчитывает 96 субъектов, осуществляющих свою деятельность в 12 отраслевых группах.

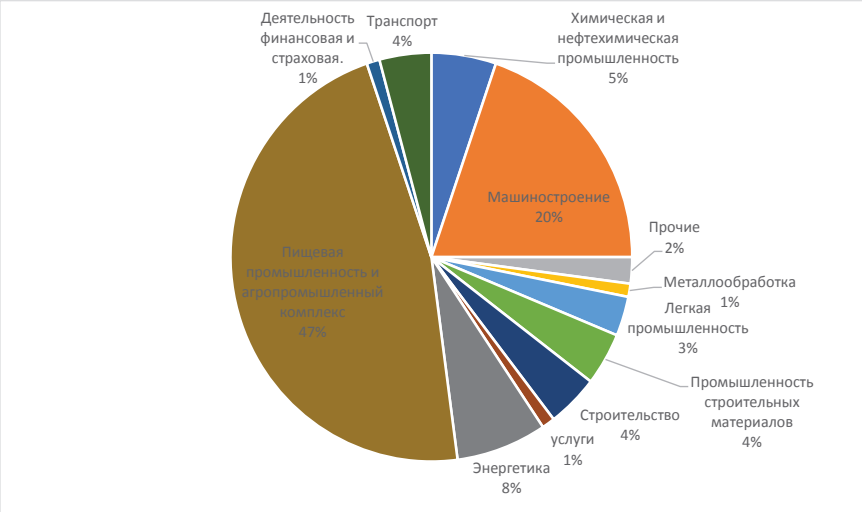


Рисунок 6. Отраслевая структура системообразующих предприятий Тамбовской области в соответствии с региональным перечнем

В структуре тамбовского регионального списка доминируют предприятия, относящиеся к пищевой промышленности и агропромышленному комплексу, на их долю приходится 47% всех предприятий, включенных в рассматриваемый список. Преобладание предприятий данной отрасли отражает отраслевую специфику региона. Второе место в структуре занимают предприятия машиностроения с долей 20%, что в целом соответствует общероссийским уровням представительства данной отрасли в федеральных списках.

Доля энергетических компаний в списке составила около 8%, что также соответствует доле предприятий данной отрасли в общероссийских списках.

На указанные три отраслевые группы приходится 74% всех предприятий регионального списка.

В своей взаимообусловленности федеральные и региональные критерии позволяют выделить из всей совокупности хозяйствующих субъектов организации, которые занимают существенную долю рынка, имеют значимое положение в кооперационных цепочках при организации производства, существенно влияют на состояние рынка труда и, что самое важное, защита данных организаций предопределяется не только обеспечением общей экономической стабильности в России, но и необходимостью защиты технологического потенциала страны для полноценного участия в мировой экономической конкуренции после завершения череды экономических кризисов, вызванных сформировавшимися ранее дисбалансами мировой экономики, негативным влиянием пандемии, разворачивающимся в настоящий момент времени геополитическим противостоянием великих держав.

Список литературы:

1. Демидова С.Е. О финансовых мерах государственной поддержки системообразующих организаций // Финансы. 2022. N 12. С. 28 - 36.

2. Информация Минэкономразвития России «Комиссия Правительства одобрила первые 489 заявок на включение в перечни системообразующих предприятий»//https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&rnd=Fpv1g&base=LAW&n=350636#LZLgxYTuWGITlSF6

3. Перечень системообразующих организаций (утв. Правительственной комиссией по экономическому развитию и интеграции от 5 февраля 2015 г. № 1) //[Электронный ресурс] https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70764844/#review

4. Письмо Минэкономразвития России от 23.03.2020 N 8952-РМ/Д18и "О перечне системообразующих организаций" (вместе с "Перечнем системообразующих организаций российской экономики", утв. протоколом заседания Правительственной комиссии по повышению устойчивости развития Российской экономики от 20.03.2020 г. N 3) // [Электронный ресурс] https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_349267/

ПРОБЛЕМА БЕЗОПАСНОСТИ ЭЛЕКТРОННЫХ ДЕНЕГ И ИХ ВНЕДРЕНИЯ В ЖИЗНЬ ОБЩЕСТВА

Василевич Светлана Михайловна
доцент кафедры экономики
кандидат экономических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Попов Владимир Владимирович
студент 1 курса направления подготовки «Экономика»
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Проблематика безопасности электронных денег выходит на новый уровень. Автор дает современную оценку ситуации в изучаемой сфере. Внесены предложения по минимизации рисков использования электронных денег в РФ.

Ключевые слова: фиатные деньги, цифровая валюта, электронные деньги, электронный кошелек, эмитент.

THE PROBLEM OF THE SECURITY OF ELECTRONIC MONEY AND ITS INTRODUCTION INTO THE LIFE OF SOCIETY

Vasilevich Svetlana Mikhailovna
Associate Professor of the Department of Economics
Candidate of Economic Sciences
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Popov Vladimir Vladimirovich
1st year student of the programme "Economics"
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. The problem of electronic money security is reaching a new level. The author gives a modern assessment of the situation in the studied area. Proposals have been made to minimize the risks of using electronic money in the Russian Federation.

Keywords: fiat money, digital currency, electronic money, electronic wallet, issuer.

Проблема безопасности электронных денег актуальна на сегодняшний день, так как большинство людей используют электронные деньги, но тем не менее опасаются за хранение своих денежных средств в электронном формате. Электронные деньги – одно из лучших изобретений человечества, значительно упростивших жизнь. Этот элемент научно-технического прогресса позволил людям совершать покупки, не выходя из дома, оплачивать коммунальные услуги, штрафы, покупать билеты для путешествия и т.д. Электронные деньги в настоящее время пользуются большим спросом из-за удобства их использования (особенно среди людей в возрастном диапазоне от 22 до 44 лет). Не возникает сомнений, что использование электронных денег в повседневной жизни очень удобно, но у этой системы, как и у любой другой, конечно же есть свои недостатки.

Для начала, необходимо разобраться, что же такое электронные деньги. Электронные деньги - денежная стоимость, хранимая в электронной форме в качестве заявки эмитенту, которая выдаётся при получении денежных средств для проведения платёжных операций и принимается физическим или юридическим лицом, отличным от эмитента электронных денег. Электронные деньги – это, говоря простым языком, обычные деньги какими мы их привыкли видеть в жизни, только в виртуальном формате. То есть такие же наличные деньги, но переведённые в специальную систему для хранения и обращения в интернете. Электронные деньги уже нельзя потрогать руками, зато их почти нереально потерять, они не смогут порваться (в отличие от бумажных), и они будут всегда «под рукой», если у вас есть доступ к сети интернет. В современной рыночной экономике электронные деньги уже выступают как основной вид платежа. Оплата электронными деньгами стала уже привычна для многих людей.

Первые электронные деньги появились уже в начале девяностых годов 20-го века, и за это время успели разделиться на следующие виды:

- цифровая валюта центральных банков
- криптовалюты
- деньги на электронных кошельках
- виртуальные игровые деньги

Цифровую валюту центральных банков относят к *фиатным деньгам (*фиатные деньги — это купюры из бумаги с несколькими степенями защиты, которые выпускает государство для эмиссии внутри страны и за ее пределами. К такому виду денежных средств относятся также и виртуальные средства, хранящиеся на простой пластиковой карте), а криптовалюты и виртуальные игровые деньги - к *нефиатным (*нефиатные деньги - это электронные единицы стоимости негосударственных платежных систем, эмиссия, обращение и погашение которых происходит по правилам негосударственных платежных систем). С деньгами на электронных кошельках немного сложнее, так как в разных странах из-за разного законодательства к ним относятся по-разному. Так же электронные деньги существуют в двух разных формах: на базе смарт-карт и на базе сетей. Эти формы способны проводить платежные операции

анонимно (без персонификации), либо же с идентификацией. Электронные деньги на основе смарт-карт представляют из себя пластиковые карты с микропроцессором внутри. Пластиковые карты – это такой инструмент, с помощь которого можно совершать оплату товаров и услуг либо снимать наличные. Выпуском данных карт занимаются как банки, так и небанковские организации. Чтобы провести операции с электронными деньгами на базе сетей необходимо будет установить специальное программное обеспечение. При помощи такой формы денег можно оплатить покупки в разных интернет-магазинах и тому подобное, то есть можно совершать разные транзакционные операции посредством интернета.

Цифровые технологии никогда не стоят на месте и создают с каждым разом все более лучшие и удобные условия для управления финансами. Так и появились электронные кошельки, которые включают в себя такие же преимущества, как и пластиковые карты, только отличие в том, что электронные кошельки оформляются через интернет. Такие электронные кошельки разделяются на 3 вида:

1. *анонимные* (создавая такой кошелек не нужно указывать ФИО, паспортные данные или же номер телефона. Переводы не будут отслеживаться и не будет указана информация, кем была совершена операция. Такой вид электронных кошельков российское законодательство максимально ограничивает)
2. *идентифицированные* (состоит из 2 частей – электронный кошелек и пластиковая карта. Можно пользоваться как виртуальной картой, так и выпустить карту в пластиковом формате. Использовать такие карты безопасно, ведь они регулируются российским законодательством.
3. *именные* (преимущество таких кошельков в том, что можно совершать переводы с кошелька на кошелёк бесплатно. Но переводы на карты могут иметь комиссию, зависит от сервиса)

Есть несколько наиболее популярных электронных кошельков.

- WebMoney. Этот кошелёк существует уже давно. В этом кошельке есть возможность создать несколько кошельков и привязать их к разным валютам. Вывод средств может происходить с разных банков. Оформление такого кошелька крайне просто, но несмотря на это, такой кошелёк обладает высокой безопасностью
- Яндекс.Деньги. В последнее время данный кошелёк набрал популярность. Можно переводить и хранить деньги, создавать виртуальные карты. Многих привлекает кэшбек и множество акций.
- Qiwi. Этот кошелёк помимо виртуальной карты позволяет его пользователям выпустить карту в пластиковом формате и пользоваться ей в отсутствии интернета. Переводы бесплатные, так же можно проводить операции с большими суммами на выгодных условиях.
- Payeer. Данный кошелёк – это выбор фрилансеров. Переводы можно совершать более чем в 200 странах, сохраняя свою анонимность. При

регистрации нужно всего лишь указать адрес электронной почты для оповещения.

- Perfect Money. Это единственный кошелёк, в котором предоставляется 4% на остаток. Допустимо анонимное использование этого кошелька.[1]

Говоря обо всех преимуществах и положительных сторонах электронных денег, пора перейти к их недостаткам, среди которых можно выделить следующие:

1. Необходимость связи с интернетом, чтобы провести операцию.
2. Невозможность личной передачи части денег от одного плательщика другому.
3. Риск мошенничества.
4. Несовершенная безопасность платежей в интернете.
5. Любые лица могут пытаться отслеживать персональные данные плательщика и обращение электронных денег вне банковской систем.
6. Невысокий уровень криптографической защиты, которые защищают системы электронных денег.
7. Неотличительные черты – без специальных устройств невозможно понять, что это за предмет, какая на нем сумма и т.д.
8. Если физически уничтожить носитель электронных денег, то будет невозможно вернуть денежную стоимость владельцу.
9. Отсутствие совершенной законодательной базы.[3]

Теперь подробнее разберем наиболее важные недостатки электронных денег. Скорее всего всех волнует – риск быть обманутым, то есть страх мошенничества. Система безопасности сейчас действительно не в совершенном виде. К тому же, законодательная база во всех странах не настолько совершенна, чтобы были рабочие методы правового регулирования эмиссии электронных денег. Развитые страны выбрали выжидательную стратегию, они не спешат менять законодательство, они лишь исследуют новые системы оплат. В России на данный момент ни в одном официальном нормативно-правовом акте нет упоминания словосочетания «электронные деньги». Такая проблема позволяет людям вести теневой бизнес и уклоняться от налогов, что для государства является серьезной проблемой. Поэтому в России был принят закон «О национальной платежной системе»: нужно пройти обязательную идентификацию при осуществлении больших переводов, в частности этот закон был принят чтобы бороться с наркоторговцами и другими преступными элементами. Так же государство поднимало вопрос о тотальном контролировании эмиссии денежных средств населения, и ведь такое решение действительно помогло бы предотвратить отмывание и незаконное получение денег, что очень хорошо сказалось бы на экономике страны. Но есть одно «но», такое решение приводит к нарушению конституционного права граждан страны на личную тайну, а как известно, закон не может противоречить другому закону, отсюда этот вопрос и был опущен. Невысокий уровень криптографической защиты остается по сей день проблемой, которая не позволяет обеспечить достаточно надежную защиту личных данных.

Криптографическую защиту электронных денег предложил Дэвид Чом. Суть его идеи состояла в «слепой» цифровой подписи, то есть подписывающий данную ему информацию видит лишь её часть, которая ему необходима для подтверждения цифровой подписью. Например, эмитент может увидеть только достоинство купюры и проверить ее на подлинность, но он уже не сможет увидеть серийные номера, которые знает владелец этой купюры. Такое шифрование, естественно, позволило сократить число мошеннических действий. Но и возможность выхода в интернет есть не у всех людей, что так же является проблемой некоторых электронных систем.

Немаловажной проблемой является проблема безопасности электронных денег. Каждый человек незащищен от риска похищения его электронных средств, ведь их безопасность использования оказалась не такой уж и безопасной. Если наличные деньги мы можем хранить где-то у себя дома и не бояться, что их украдут; оплачивать покупки в магазине и быть уверенным, что деньги перейдут в кассу, а не мошенникам, то с электронными деньгами уверенности может быть меньше. К примеру, если вы храните свои деньги на слабозащищенном электронном кошельке, то риск что мошенники могут взломать ваш личный кошелек и взять с него все ваши денежные средства будет куда выше, чем на проверенном и популярном электронном кошельке. Опасным так же является оплата товаров и услуг через интернет, ведь мошенники могут изменить данные вашей карты через всемирную паутину и ваши электронные деньги окажутся у них. К тому же, никто не исключал риск сбоя платежной системы: электронные деньги снялись несколько раз: операция прошла, а товар или услуга не оплачены и т.д. Чтобы риск сбоя был как можно меньше, нужно узнать о сервисе, с которого происходит операция как минимум несколько параметров: узнаваемость и популярность, количество положительных отзывов, стабильность работы сервера.

Изучив все достоинства и недостатки электронных денег, не может не возникнуть вопрос: почему же люди бояться пользоваться или вовсе не используют электронные деньги? Ответ стал очевиден – у людей преобладает страх мошенничества, они боятся, что их денежные средства украдут или же узнают их персональные данные. По мнению экспертов, есть типы людей, которые в большей степени или совсем не пользуются электронными деньгами. К ним относятся:

- Недееспособные
- Заключенные под стражу
- Малообеспеченные люди
- Проживающие в деревнях
- Работающий неофициально (люди, которые скрывают свои доходы)
- Пенсионеры
- Малообразованные люди.[2]

Эти категории граждан просто незнакомы с современными технологиями, им куда проще пользоваться привычными для них наличными средствами. Так же не мало влияют на людей СМИ, которые постоянно рассказывают о случаях

мошенничества, краже электронных денег и всяких других негативных ситуациях. Такой информационный фон рождает у населения разные страхи, которые потом складываются в полный отказ от всех видов электронных денег.

В заключении хочется отметить, что электронные деньги хоть и имеют свои недостатки, по-прежнему остаются одними из основных способов оплаты товаров и услуг. Не смотря на переживания людей, что их электронные деньги могут стать достоянием мошенников, они всё равно продолжают ими пользоваться из-за удобства и легкости использования. Одной из особенностей электронных денег является то, что есть возможность отследить эмиссию каждой денежной единицы. Электронные платежные системы имеют довольно высокий инновационный потенциал, ведь они очень хорошо пользуются спросом у физических и юридических лиц и с каждым днем продолжают совершенствоваться. В будущем человечество может полностью отказаться от наличных денежных средств и полностью перейти на электронные деньги. Сейчас практически у каждого человека имеется сенсорный телефон со встроенным NFC модулем, что позволяет людям расплачиваться в магазинах посредством телефона, не используя банковские карты и наличные средства, что является очень удобным способом оплаты в современном обществе. Да и пора признать, что наличные деньги себя уже давно изжили, а с появившейся им заменой и вовсе стали терять свою актуальность.

Список литературы:

1. Кочергин Д.А. Электронные деньги : учебное пособие / Кочергин Д.А.. — Москва, Саратов : ЦИПСиР, Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 424 c. — ISBN 978-5-4486-0772-1. — Текст : электронный // IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/86157.html (дата обращения: 20.03.2023). — Режим доступа: для авторизир. пользователей

2. Рыжков А.В. Электронные платежные системы: учебное пособие / Рыжков А.В.. — Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2022. — 150 c. — ISBN 978-5-4377-0158-4. — Текст : электронный // IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/119875.html (дата обращения: 20.03.2023). — Режим доступа: для авторизир. пользователей

3. Стратегия развития национальной платежной системы на 2021 - 2023 годы" (утв. Банком России)

РОЛЬ АМОРТИЗАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В ВОСПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРОЦЕССЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Антипова Марина Владимировна
студент 5 курса направления «Экономика»
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец
Научный руководитель: Преснякова Дарья Владимировна
доцент кафедры прикладной экономики
доцент, кандидат экономических наук
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Аннотация. Воспроизводственный процесс основных фондов заставляет менеджмент предприятия планировать уровень развития производства и разрабатывать стратегию повышения эффективности хозяйственной деятельности при помощи создания специального амортизационного фонда. Это позволяет проводить накопление денежных средств для дальнейшей модернизации основного имущества и технологического оборудования. Амортизационная политика оказывает влияние на текущее производство готовой продукции, интенсивность использования оборудования и качество технологического процесса. Определяя амортизационную политику при восстановлении стоимости основных фондов, менеджмент определяет оптимальные методы исчисления амортизации для бухгалтерского учёта и в налогообложения.

Ключевые слова: Предприятие, амортизационная политика, воспроизводственный процесс, основное имущество, методы начисления амортизации.

THE ROLE OF DEPRECIATION POLICY IN THE REPRODUCTION PROCESS AT THE ENTERPRISE

Antipova Marina Vladimirovna
5th year student of the programme “Economics”
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Supervisor: Presnyakova Darya Vladimirovna
Associate Professor of the Department of Applied Economics
Candidate of Economics, Associate Professor
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Abstract. The reproduction process of fixed assets forces the management of the enterprise to plan the level of production development and develop a strategy to increase the efficiency of economic activity by creating a special depreciation fund. This makes it possible to accumulate funds for further modernization of the main property and technological equipment. Depreciation policy has an impact on the current production of finished products, the intensity of equipment use and the quality of the technological process. Determining the depreciation policy when restoring the value of fixed assets, management determines the optimal methods of calculating depreciation for accounting and taxation.

Keywords: Enterprise, depreciation policy, reproduction process, fixed assets, depreciation methods.

Предприятия для повышения уровня эффективности хозяйственной деятельности стараются использовать максимальные возможности для модернизации основных фондов, особенно участвующих в процессе создания готовой продукции. Далее, основные фонды по своей первоначальной стоимости принимаются на учет, определяется метод и нормы амортизации и также другие технологические показатели с учетом производительности персонала и объемов выпуска готовой продукции. Рост активности предприятий-конкурентов и внедрение инноваций на рынках изменяют поведение производителей в производстве и продвижении готовой продукции, «которая бы в будущем к моменту ее промышленного выпуска характеризовалась относительно высоким качеством, низкой ценой потребления и лучшими сбытовыми и сервисными свойствами по сравнению с аналогичными продуктами-конкурентами» [2].

В текущей хозяйственной деятельности предприятия при выборе способа амортизации определяется возможный эффект от использования метода исчисления амортизации с учетом установления оптимального денежного потока. Свободные деньги могут сформироваться за счет экономии по налогу на прибыль, если возможно привести расчетную сумму к текущей стоимости готовой продукции. Более того, появление эффекта будет связано с механизмом уменьшающей цены привлекаемых денег во временном промежутке. В свою очередь, «величина дополнительного денежного потока значительно меньше самой величины получаемого эффекта, что связано с тем, что положительный дополнительный денежный поток вырабатывается в первую половину периода амортизации, а отрицательный во вторую» [4].

Изменения периодов использования основного имущества влияет на объемы амортизации, поэтому предприятия определяют наиболее оптимальные сроки полезного применения оборудования и имущества в процессе хозяйственной деятельности. Для принятия оптимальных управленческих решений по оценке имущества и формирования структуры капитала, персонал функциональных отделов использует в практике прогнозы, которые помогают провести планирование ресурсов. Если не применять прогнозы в хозяйственной деятельности, то «такие фирмы функционируют недолго, потому что даже те

изменения в среде, которые можно предвидеть, становятся неожиданностью предприятие н готово для полной реализации возможностей, предоставляемых внешней средой, или терпит крах под влиянием какой-либо, даже незначительной угрозы» [5].

Основные фонды всегда считаются базовым элементом имущества предприятия, поскольку входят в структуру внеоборотных активов и постоянно используются в процессе производства и товародвижения. На предприятиях основные фонды и основные средства имеют одинаковое значение, но между ними существуют некоторые различия. Так, основные фонды включают набор показателей, определяющих материально-вещественные ценности предприятия, которые к тому же можно использовать в процессе создания готовой продукции и также в качестве основных средств труда персонала. В свою очередь, рост конкуренции в экономике привел к быстрому увеличению хозяйственных и финансовых процессов на товарных рынках. Поэтому, в нынешних условиях могут «эффективно функционировать могут только те субъекты хозяйствования, маркетинговая подсистема управления которых способна искать способы адаптации к постоянно меняющимся условиям внешней среды и находить содействие развитию инновационной деятельности предприятий» [6].

Воспроизводственный процесс допускает использовать в амортизационной политике предприятия среднегодовой цену основных фондов. Так, стоимость основных фондов на начало и конец хозяйственного срока может отличаться в финансовых расчетах, поэтому менеджмент использует критерий среднегодовой цены используемых объектов. При этом, установить среднегодовую цену основных фондов можно достаточно простым методом, который определяет среднегодовую цену по сумме остатков на начало и конец срока. Производственные фонды включают активную часть основного имущества и постоянно участвуют в производстве, при этом изнашиваются и переносят свою цену на готовую продукцию в течение нескольких периодов в виде амортизации.

Амортизационная политика предприятия допускает применение метода определения среднегодовой цены основных фондов при внедрении и списании основных фондов. Это происходит в течение отчетного периода неравномерно, поэтому можно получить довольно приблизительный результат. Для более точного определения среднегодовой цены основных фондов применяется метод, который принимает во внимание сроки их внедрения и списания в течение отчетного периода. Кроме этого, существуют другие показатели воспроизводственного процесса, которые могут быть сопряжены с простоями и режимом сменности. Например, перманентная модернизация технологического оборудования связана с внедрением новой технологии, ибо это оказывает давление на интенсификацию производственных процессов. Так, «быстрое освоение вновь вводимых мощностей; мотивация эффективного использования основных фондов и производственных мощностей; развитие акционерной формы хозяйствования и приватизация предприятий и др.» [3].

На предприятиях для роста эффективности основных фондов используется восстановительная стоимость, которая помогает определять

понесенные расходы на воспроизводство используемых фондов с учетом требований современного рынка. Такая стоимость определяется во время периодической переоценки основных фондов, чтобы своевременно определить объемы амортизационного и ремонтного фондов. Особенно обращается внимание на период изготовления или приобретения основных фондов, поскольку необходимо установить норму амортизации. В процессе воспроизводства основных фондов применяется индексный метод, который позволяет использовать способ индексации балансовой стоимости элементов производства. В этом случае, используется индекс изменения цены основных фондов, который можно дифференцировать по заранее сформированным типам зданий и сооружениям, технологического оборудования, транспорта и других основных элементов производства. В этом случае, «за счет этого происходит рост дополнительного объема, и качества ресурсов к началу каждого следующего цикла, в результате чего факторы производства не остаются неизменными, и, происходит их качественное улучшение или расширение» [1].

Также, в процессе воспроизводства используется метод прямой оценки восстановительной стоимости основных фондов, который использует прямой пересчет цены отдельных объектов по подтвержденным рыночным ценам. Обычно во внимание принимаются все новые основные фонды со стоимостью на определенный период, поскольку при проведении переоценки основного технологического оборудования, предназначенного к установке, обязательно принимается во внимание их физическое и моральное состояние. В процессе воспроизводства постепенное снижение цены основных фондов отражается при их оценке, в основном по остаточной стоимости. Остаточная цена основного имущества представляет первоначальную покупную цену, которая может понижаться на расчетную денежную сумму технического или морального износа. Для этого используют залоговые документы на часть имущества предприятия, которая не участвует в процессе изготовления продукции. «Чтобы получить прибыль, компании необходимо постоянно осуществлять контроль издержек и ценностей, создаваемых в каждом звене цепочки, и корректировать процессы в направлении повышения их эффективности» [8].

Определение уровня воспроизводства с учетом инноваций и роста организации производства, позволит провести расчеты производственной мощности, определить структуру основных фондов и установить норму амортизационных отчислений. Нужные финансовые документы для проведения оценки использования основного имущества должны содержать натуральные показатели. Такие данные возможно привлечь из технических паспортов, отчетов по инвентаризации и текущей паспортизации основного технологического оборудования. «Недостаток метода оценки основных фондов в натуральном выражении заключается в том, что ввиду большого их разнообразия исключается возможность их суммарной оценки, поэтому общим измерителем основных фондов служат стоимостные показатели» [7].

Таким образом, в настоящем периоде предприятия формируют главные направления повышения эффективности воспроизводственного процесса, поскольку это сильно влияет на амортизационную политику, порядок

использования основных фондов наличных производственных мощностей. Такая стратегия выражается в росте объемов производства и снижении цены за единицу готовой продукции. Еще один ключевой показатель воспроизводственного процесса как фондовооруженность помогает определить уровень технической подготовки производства и принять меры для предупреждения морального и физического износа основных фондов. Рост показателя фондовооруженности определяет возможности по увеличению объемов и качества готовой продукции. В любом случае, предприятия обязаны проводить активную амортизационную политику, своевременно заниматься модернизацией и заменой оборудования, поскольку от этого зависит финансовое благополучие.

Список литературы:

1. Воспроизводство основных фондов сельского хозяйства в условиях инфляции: монография / А. Н. Байдаков, О. Н. Кусакина, Л. И. Черникова, А. В. Назаренко. Ставрополь Ставропольский государственный аграрный университет, АГРУС, 2021.
2. Ежова, В.А. Методы оценки и прогнозирования конкурентоспособности предприятий: учебное пособие / В. А. Ежова. — Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна, 2020. — 38 с.
3. Моисеенко, Д. Д. Экономика предприятий (организаций): краткий курс лекций для студентов обучающиеся профилю: экономика предприятия и организаций, менеджмент / Д. Д. Моисеенко. Симферополь: Университет экономики и управления, 2021. — 153 с.
4. Пахновская, Н. М. Краткосрочная финансовая политика хозяйствующих субъектов: учебное пособие / Н. М. Пахновская. Оренбург: Оренбургский государственный университет, ЭБС АСВ, 2021. — 331 с.
5. Стратегическое управление предприятием: теория и практика / Е. В. Михалева, Н. Ю. Малова, Я. В. Калустян [и др.]. — Макеевка: Донбасская национальная академия строительства и архитектуры, ЭБС АСВ, 2020. 428 с.
6. Серков, Л. Н. Управление инновационным развитием предприятия: методическое пособие / Л. Н. Серков. — Симферополь: Университет экономики и управления, 2020. — 111 с.
7. Сафонова, Л. А. Экономика предприятия: учебное пособие / Л. А. Сафонова, Т. М. Левченко. — Новосибирск: Сибирский государственный университет телекоммуникаций и информатики, 2019. — 190 с.
8. Управление организацией (предприятием): учебное пособие для бакалавров и специалистов / Ю. И. Соколов, И. М. Лавров, О. А. Аверьянова [и др.]; под редакцией И. М. Лаврова. — Москва: Российский университет транспорта (МИИТ), 2020. — 167 с.

УПРАВЛЕНИЕ СИСТЕМОЙ СТОИМОСТИ КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Колесникова Лариса Александровна
студент 5 курса направления подготовки «Экономика»
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Научный руководитель: Преснякова Дарья Владимировна
доцент кафедры прикладной экономики
доцент, кандидат экономических наук
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Аннотация. Управление системой стоимости капитала в современных условиях считается особой задачей, поскольку это позволяет осуществлять поддержку конкурентной стратегии предприятия. Финансовый механизм управления стоимостью капитала в текущей хозяйственной деятельности часто охватывает большую совокупность взаимосвязанных процессов производства и товародвижения. Менеджмент предприятий занимается отработкой системы управления стоимостью капитала с помощью управления финансовыми и материальными ресурсами, использования альтернативных вариантов наращения цены оборотных и основных средств. Сформированная стратегия по достижению нормы стоимости капитала, позволяет использовать современные финансовые методы и экономические рычаги, что соответствует хозяйственным критериям развития предприятия.

Ключевые слова: стоимость капитала, финансовые и материальные ресурсы, управление.

MANAGEMENT OF THE ENTERPRISE CAPITAL COST SYSTEM

Kolesnikova Larisa Alexandrovna
5th year student of the programme “Economics”
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Supervisor: Presnyakova Darya Vladimirovna
Associate Professor of the Department of Applied Economics
Candidate of Economics, Associate Professor
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Abstract. Managing the cost of capital system in modern conditions is considered a special task, since it allows you to support the competitive strategy of the enterprise. The financial mechanism for managing the cost of capital in the current economic activity often covers a large set of interrelated processes of production and distribution of goods. The management of enterprises is engaged in the development of a capital cost management system through the management of financial and material resources, the use of alternative options for increasing the price of working capital and fixed assets. The formed strategy for achieving the norm of the cost of capital allows using modern financial methods and economic levers, which corresponds to the financial and economic criteria for the development of the enterprise.

Keywords: cost of capital, financial and material resources, management.

В современном периоде капитал играет важную роль в хозяйственной деятельности предприятия, поэтому необходимо иметь стратегию по оптимизации системы управления стоимостью капитала. Возможные методы управления системой стоимости капитала должны определяться на основе исследования долгосрочной хозяйственной стратегии предприятия и отдельных бизнес-процессов. Построение адаптивной системы управления капиталом предприятия необходимо провести с использованием процессного подхода по оценке стоимости капитала, для чего можно рассматривать воздействие рыночных факторов на совокупность производственных, снабженческих и сбытовых процессов, реализуемых в течение определенного периода. При этом управление системой стоимости капитала может «осуществляться обычно в целях освоения качественно новых видов продукции, внедрения ресурсосберегающих технологий и т.п., что приводит к увеличению производственных мощностей предприятия, повышению объемов и улучшению качества продукции» [2].

Применение системного метода управления стоимостью капитала можно представить как некоторую цепь, состоящую из отдельных объектов и субъектов управления, например основных и оборотных средств. Это позволит при помощи таких активов достигнуть большой эффективности в хозяйственной деятельности. Оптимальная система управления капиталом предполагает достижение уровней результативности и эффективности отдельных направлений хозяйственной деятельности, связанных с товародвижением, производством и продажами готовой продукции. Благодаря тому что, предприятие сможет установить нормальные финансовые связи в процессе создания структуры управления стоимостью капитала, появится возможность оценивать совокупность «бизнес-процессов, реализуемых финансовой системой. В конечном итоге необходимость формирования совокупности взаимосвязанных целей, а также приводит к появлению достаточно большого числа показателей и критериев оценки состояния финансовой системы» [4].

Например, качественные изменения, проводимые в отношении основных средств, как основного элемент капитала предприятия, должны проводиться при условии анализа экономической ситуации в отрасли и оценки возможностей товарного рынка. Инвестирование основных средств при увеличении стоимости капитала предприятия можно проводить на условиях дальнейшего кредитования хозяйственной деятельности с помощью долгосрочных займов, после проведения аудита имущества. В этом случае, рост стоимости капитала с помощью инвестирования оборотного и основного капиталов повышает кредитный рейтинг предприятия и дает возможность использовать заемные денежные средства на бизнес. Подобным образом на предприятиях для формирования стоимости капитала проводится увеличение нормы прибыли с помощью финансовых активов, ибо это помогает генерировать деньги для пополнения ценных активов. При этом, можно считать что, «производственные запасы включают в себя основные материалы, детали и конструкции, вспомогательные материалы, топливо и прочие производственные запасы» [6].

Стоимость капитала зависит от решения инвестиционных задач и влияния факторов хозяйственной деятельности, поэтому необходимо заранее определить приоритеты развития бизнеса, особенно в конкурентных условиях. Рост стоимости основного имущества и технологического оборудования происходит в процессе внедрения инноваций в производство, поскольку предприятиям нужно выпускать продукцию с лучшими характеристиками. Благодаря этому можно поддерживать конкурентные преимущества и обеспечивать норму прибыли от продаж. Нехватка денежных средств для поддержки производства и выполнения установленных заданий может обернуться в дальнейшем большими финансовыми потерями, поэтому предприятия проводят инвестирование капитала по заранее продуманным планам с точным распределением привлеченных ресурсов. При этом, систему управления капиталом необходимо рассматривать с позиции доходности, что «предполагает сначала выявление конкретных факторов, определяющих изменение стоимости, затем разработку на их базе стратегий по увеличению стоимости, далее - последовательное целенаправленное воплощение этих стратегий» [3].

Особым свойством предлагаемой системы управления капиталом должно быть обеспечение степени устойчивости предприятия и повышение его способности не поддаваться давлению внешней среды. В управленческой практике рост стоимости капитала должно обеспечиваться с помощью определенного запаса финансовой прочности, что означает повышение уровня товарной выручки по сравнению с понесенными расходами на создание готовых товаров. Определение оптимальной характеристики системы управления стоимостью капитала должно стоять на особом контроле предприятия, ибо снижение эффективности использования основных фондов или нехватка оборотных средств для выполнения плановых заданий существенно понизит объемы прибыли. Например, «перспективная потребность в основном капитале для изготовления основной продукции в

цехах основного производства вычисляется как сумма произведений перспективного объема выпускаемой продукции на нормативную цеховую удельную фондоёмкость единицы изделия представителя» [5].

Стратегическая задача управления системой стоимостью капитала определяется текущими целями хозяйственной и финансовой деятельности предприятия, поскольку они связаны в рамках единой конкурентной стратегии. Предприятие обязано определить актуальные показатели и критерии для проведения анализа ключевых элементов основного и оборотного капиталов, что помогает формировать стратегию повышения стоимости имущества. Это позволит более эффективно использовать привлекаемые ресурсы инвесторов и коммерческих банков для проведения корректировки некоторых параметров финансовой системы предприятия в текущем режиме. Повышение стоимости капитала предприятия в условиях рынка происходит при повышении уровня эффективности хозяйственной деятельности, так как менеджмент использует заемные ресурсы в форме кредитов, займов и инвестиций. «Одним из результатов такой оптимизации является минимизация средних размеров капитала, временно не используемого в хозяйственной деятельности организации и не участвующего в формировании ее доходов» [7].

Зависимость стоимости капитала предприятия от технического прогресса проявляется при внедрении производительного и качественного оборудования, которое помогает уменьшать расходы материальных ресурсов и повышает конкурентные характеристики готовой продукции. Рост рентабельности производства зависит от структуры и стоимости капитала предприятия, поэтому необходимо устанавливать нормальное соотношение между объемами оборотного капитала, основными фондами и привлеченными финансовыми ресурсами. Применение в хозяйственной деятельности оптимальной системы управления стоимостью капитала позволяет увеличить мобильность производства, а использование современного арсенала финансовых инструментов помогает повысить рыночную стоимость предприятия. Необходимо обратить внимание на внутренние источники пополнения капитала предприятия, так как они занимают отдельную позицию в системе управления капиталом, особенно при финансировании оборотных ресурсов, поскольку он «имеет подвижный возобновляемый характер: постоянно вращается и авансируется, а не потребляется на протяжении каждого цикла; характеризуется единством элементов» [1].

Таким образом, управление системой стоимости капитала заставляет предприятия подбирать наиболее оптимальные источники финансирования хозяйственной деятельности, для чего устанавливаются доли каждого потенциального источника в общей структуре имущества. Проведенные расчеты по определению нормативных объемов финансовых и материальных ресурсов для инвестирования капитала должны обеспечивать требования минимизации текущих расходов. Отдельное место в стратегии управления стоимостью капиталом занимают привлеченные денежные средства, которые можно достаточно легко получить, но и отдавать приходится с процентами в течение оговоренного срока. При этом, предприятию необходимо провести

дополнительные расчеты по определению льготного периода инвестирования капитала для генерации прибыли. Формирование стоимости капитала с помощью стратегии инвестирования на базе собственных или заемных ресурсов имеет свои преимущества и существенные недостатки, которые могут повлиять на общее состояние бизнеса. В хозяйственной деятельности предприятия возникает проблема по определению уровня капитализации имущества, поэтому менеджменту нужно применять методы рыночной выжимки и коррекции ставки дисконтирования, которые помогут уточнить на средние темпы прироста стоимости капитала в прогнозном периоде.

Список литературы:

1. Андреева, Е. Ю. Комплексная экономическая диагностика и анализ хозяйственной деятельности : учебно-методическое пособие / Е. Ю. Андреева, Н. Ю. Малова, В. Т. Сигуа. — Макеевка : Донбасская национальная академия строительства и архитектуры, ЭБС АСВ, 2020. — 242 с.
2. Брянцева, Л. В. Управление инвестиционной и инновационной деятельностью предприятия: учебное пособие / Л. В. Брянцева, С. В. Овсянников, Е. Ю. Давыдова. — Воронеж : Воронежский Государственный Аграрный Университет им. Императора Петра Первого, 2021. — 140 с.
3. Жигалова, В. Н. Оценка стоимости бизнеса [Электронный ресурс] : учебное пособие / В. Н. Жигалова. — 2-е изд. — Электрон. текстовые данные. — Томск: Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники, Эль Контент, 2021. — 216 с.
4. Иванов И.В. Финансовый менеджмент. Стоимостной подход [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Иванов И.В., Баранов В.В.— Электрон. текстовые данные.— М.: Альпина Паблишер, 2021.— 502 с.
5. Рожков, И. М. Основы финансового менеджмента в экономике предприятия : учебное пособие / И. М. Рожков, И. А. Ларионова, А. В. Пятецкая. — Москва : Издательский Дом МИСиС, 2021. — 360 с.
6. Трухина, Н. И. Экономика предприятия и производства : учебное пособие / Н. И. Трухина, Е. И. Макаров, А. В. Чугунов. — Воронеж : Воронежский государственный архитектурно-строительный университет, ЭБС АСВ, 2021. — 123 с.
7. Финансовый менеджмент [Электронный ресурс] : учебное пособие / Т. В. Абалакина, К. В. Абрамова, О. А. Агеева, Н. А. Адамов. — Электрон. текстовые данные. — М. : ИД «Экономическая газета», ИТКОР, 2018. —518 с.

КУПЕЧЕСТВО НА ТАМБОВЩИНЕ: ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ

Селезнева Диана Сергеевна
студент 2-го курса
специальности «Экономическая безопасность»
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Тамбовский государственный университет
имени Г.Р. Державина»
Россия, г. Тамбов

Научный руководитель: Харитонова Елена Владимировна
доцент кафедры стратегического развития экономики
кандидат экономических наук
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Тамбовский государственный университет
имени Г.Р. Державина»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Рассмотрен вклад деятельности купечества в социально-экономическое развитие Тамбовской губернии, в частности в развитие промышленного и сельскохозяйственного производства, а также торговли. В данной статье автором были изучены и проанализированы материалы о развитии купечества в Тамбовской губернии, с помощью которых были выявлены особенности деятельности купцов в Тамбове, Моршанске, Жердевке и Рассказово, в поселениях с высоким уровнем развития торговли. Показано, что значительному повышению торговли и экономической активности в городах и поселениях Тамбовской губернии способствовало строительство дорог, особенно железнодорожных.

Ключевые слова: купечество, Тамбовская губерния, торговля, предпринимательская деятельность, сельское хозяйство, мануфактурное производство.

MERCHANTS IN THE TAMBOV REGION: FEATURES OF DEVELOPMENT

Selezneva Diana Sergeevna
2nd year student of the specialty "Economic security"
Tambov State University named after G.R. Derzhavin
Russia, Tambov

Scientific adviser: Kharitonova Elena Vladimirovna
Associate Professor of the Department

of Strategic Development of Economics
Candidate of Economic Sciences
Tambov State University named after G.R. Derzhavin
Russia, Tambov

Abctract. The contribution of merchant activity to the socio-economic development of the Tambov province in particular to the development of industrial and agricultural production as well as trade was considered. In this article, the author has studied and analyzed materials on the development of merchants in the Tambov province, with the help of which the features of merchant activity in Tambov, Morshansk, Zherdevka and Rasskazovo were identified. It is shown that a significant increase in trade and economic activity in the cities and villages of the Tambov province was facilitated by the construction of roads, especially railways.

Keywords: merchants, Tambov province, trade, entrepreneurial activity, agriculture, manufactory production.

Торговля является основой экономических отношений человечества на протяжении многих тысяч лет. Социальное и экономическое развитие того или иного региона, страны определяется множеством факторов, и одним из них является наличие развитой торговли. В начале XIX века начали формироваться предпринимательские слои населения. Прежде всего, это было связано с промышленным переворотом, который начался в Российской империи в 30-е годы XIX века. Произошел рост частных производств и началось активное использование наемного труда. Стоит отметить, что этот процесс шел длительный период времени и до глубинок доходил достаточно долго. Развитие промышленности и торговли являлось основой в развитии городов и отличало их от сельских поселений. Тамбов согласно классификации И.И. Дитятина относился к 21-ой губернии с достаточно высоким показателем активности торговли [12, с.452].

Представителями крупного купеческого сословия Тамбова являлись Замятины, Егоровы, Толмачевы, Носовы, Пикулины, Исаевы, Аносовы. Их торговые дела распространялись даже за пределы Тамбовской губернии. Купцы в городе занимались в основном производственной деятельностью, второстепенным направлением являлась торговля.

Важно учесть специализацию региона и множество объективных факторов, которые влияли на развитие купечества на Тамбовщине. Тамбовская губерния находилась в лесостепной зоне, известна своими черноземами, которые занимали более 80% сельхозугодий. При этом стоит отметить, что зерновые и подсолнечник всегда занимали огромную долю в общем производстве сельскохозяйственных культур. В тесной взаимосвязи с аграрным сектором находятся и во многом предопределяются торговые отношения и промышленность. Так, по числу занятых, значительную долю занимает отрасль торговли хлебом [12, с.456].

Открытие железнодорожного сообщения во второй половине XIX века также сыграло немаловажную роль в развитии торговли. Торговый оборот города заметно увеличился, так как наладились связи с прилежащими и более далекими губерниями.

В таблице 1 представлены данные о занятиях горожан Тамбовской губернии во второй половине XIX века. Они позволяют проанализировать то, чем занимались жители региона и проследить динамику численности граждан, которые занимались определенными видами деятельности.

Таблица 1. Занятия горожан Тамбовской губернии в 1861–1897 гг. в тыс. чел. обоих полов [13, с. 283]

Занятия горожан	**1861 год, тыс. чел.**		**1897 год, тыс. чел**
Фабрично-заводская и ремесленная деятельность	4,0		59,4
Торговля	1,5		34,8
Сельское хозяйство	2,1		34,4
Др. виды экономической деятельности	11,9		36,2
Итого занято в экономике	18,5		164,8
Административная деятельность	-		8,2
Социокультурная деятельность	4,3		44,0
Военнослужащие	12,3		7,7
Итого внеэкономических занятий	16,6		59,9
Всего населения	144,2		226,3

Исходя из вышеуказанного, наблюдается потенциальный скачок в увеличении занятых в экономике и торговле. За 36 лет число занятых в экономике увеличилось почти в 9 раз. Наряду с этим, в 3,6 раза возросло количество людей, которые занимались внеэкономическими делами. К концу XIX века экономическая активность достигла небывалых высот.

Важным событием стало строительство торговых домов в Тамбовской губернии. До середины 1870-х годов они отсутствовали даже в самом Тамбове. Это объясняется тем, что торговые дома в провинциях возникли позже, чем в экономически развитых городах Европейской России. А вот уже в 1875 году в Тамбове функционировало три торговых дома [10, с.145].

Первый торговый дом – товарищество «Малин и Аврамов», основанное купцом Иваном Семеновичем Малиным и мещанином Петром Николаевичем Аврамовым. Размер складочного капитала фирмы составил 6 тысяч рублей. Товарищество было организовано для торговли мануфактурными и меховыми товарами, а также мужским и дамским готовым платьем [10, с.146]. Вторым торговым домом являлось товарищество «Патутины», третьим – товарищество «Иванов и Жмаев», основанное двумя тамбовскими купцами 2 гильдии [10, с.146].

После 1875 года количество торговых домов только возрастало. А в 1898 году насчитывалось уже 8 торговых домов, причем 5 из них охватывали не только Тамбовскую губернию, но и другие [10, с. 147]. Наиболее крупным

являлся торговый дом «Николай и Александр Ивановичи Толмачевы», находившийся во владении известной в Тамбове купеческой семьи. В лавке по улице Носовской они торговали фарфоровой и медной посудой, торговый оборот составлял 20 тысяч рублей [10, с.146].

По количеству торговых домов Тамбовская губерния занимала средние позиции. Среди провинций, только начинающих экономически развиваться, для Тамбовской губернии это был неплохой результат.

В целом была видна тенденция роста торговых организаций. В таблице 2 видна положительная динамика увеличения количества лавок и магазинов.

Таблица 2. Торговые заведения Тамбова в 1825–1860-е годы [12, с. 454]

Кол-во торг. заведений/ год	1825 г.	1828 г.	1833 г.	1840 г.	1847 г.	1861 г.	1866 г.
Лавки и магазины	22	38	126	194	61	257	358

Для большинства из рассматриваемых купеческих семей было важно подчеркивать в названии семейный характер дела. Это свидетельствует о желании быть в глазах клиентов крепкой патриархальной семьей, а в глазах конкурентов крепким соперником. Именно поэтому большинство горожан по привычке называли магазины во множественном числе, даже если ими владело одно частное лицо [9, с.138].

Важным явлением в конце XIX века для Тамбовского купечества являлась многонациональность его представителей. Помимо купцов русского происхождения значительную часть купечества представляли евреи. Далее по числу новых купцов в Тамбове заняли этнические немцы русского происхождения. На третьем месте – купцы с Кавказа. В те годы в Тамбове появились колбасные магазины Польмана, аптеки Лана. Большой торговый дом в 1901 году был открыт в Тамбове купцом Минасом Шоршоровым, армянином по происхождению [4].

Помимо того, что купечество и торговля развивались в центре Тамбовской губернии – городе Тамбове – немаловажную роль в данной сфере играли другие города и даже сельские поселения губернии. Ярким примером поселения, которое вносило ощутимый вклад в развитие торговли, являлась Жердевская волость, располагавшаяся на юге Тамбовской губернии. История Жердевки начинается с момента возникновения села Чибизовка. Первое упоминание о данном селе датируется 1869 годом, когда начинает прокладываться железная дорога Грязи-Царицын. Именно с этого момента начинается бурное расширение села, сопровождающееся увеличением торговли и экономических темпов развития.

Строительство железной дороги, по которой впервые проследовал первый пассажирский поезд 4 июня 1869 года, и стало отправной точкой развития района. Новые пути сообщения дали выход сельскохозяйственным грузам в другие промышленные районы страны и оживили жизнь на данной территории. Постепенно в селе начали появляться скупщики хлеба и скота, торговцы лесом, популярность имели торговцы скобяными изделиями. Ближе к дороге

располагались торговые лавки, маслобойки, ветряные мельницы для размола ржи. Немаловажно, что купцы, торговцы и просто зажиточные люди строили свои дома рядом со станцией. Значительную долю в грузоперевозках занимали зерновые культуры, мясо скота и птицы, яйца. В 1900 году станция отправила 2394 тысячи пудов зерна, а в начале 1902 года было построено зернохранилище на 20000 пудов [7].

Климатические условия и черноземные почвы района являлись решающими факторами для развития выращивания пшеницы. До 1917 года при станции проживало много ссыпщиков зерна, самыми известными из которых являются купец Е.Н. Соловьев и И.И. Пустовалов.

К числу наиболее экономически развитых городов Тамбовской губернии относился Моршанск. В первой половине XIX века в Моршанске постепенно начала возрастать численность купцов, мещан, цеховых ремесленников. Удельный вес этих сословий увеличился с 25% в 1805 году до 94% в 1863 году, и в целом был выше, чем средние показатели по стране [2, с.273]. Во второй половине XIX века численность купечества в Моршанске снизилась из-за упадка хлебной торговли, которая была основной и высокодоходной. Главным источником пополнения моршанского купечества в 1820–1830-е гг. были выходцы из местного мещанства (39 %) и крестьянства (22 %) [2, с. 273]. Купцы занимали весомое положение в сфере торговли. Активно работая в данном направлении, они способствовали улучшению условий жизни и оживлению Моршанска.

Торговля в Моршанске носила в массе своей транзитный характер. Главным торговым узлом для моршанских купцов являлось с. Алгасово, которое находилось на тракте Тамбов – Шацк [11]. Это схожая черта с развитием торговли в Жердевском районе: транспортная или железная дорога являлась фактором, оказывающим огромное влияние на купечество и расположение торговых рядов, а также поставок товаров в другие регионы Тамбовщины и даже в другие города.

В городе купцы торговали в основном мясом, овощами, крупами, перекупая их у крестьян, которые привозили товары в базарные дни. Стоит отметить, что именно такой сегмент сельскохозяйственной продукции, как и в Жердевке, так и в целом на Тамбовщине, занимал господствующее положение. Немаловажно, что купцы занимались не только торговлей, но и содержанием складов, а также сдачей их в аренду.

Купеческий бизнес в массе своей был семейным. Так, моршанский купец 2-й гильдии Степан Кондратьев Житков с братьями Яковом и Евдокимом владели сообща лавкой стоимостью 1800 руб. серебром, приносившей ежегодно 300 руб. дохода. В собственности моршанских купцов Поповых в 1828 г. были 6 каменных лавок с усадебной землей на Вознесенской торговой площади стоимостью 15000 руб. ассигнациями. Часто лавки и жилые помещения располагались под одной крышей [2, с. 274].

Кроме торговцев, в Моршанске было много купцов-промышленников. Большая часть мельниц была в их управлении. У купца Конона Антонова Давыдова имелась крупная мельница с сукновальней в с. Вирятино с

ежегодным оброком в 600 руб. В с. Пичаево у него была наливная мельница с крупорушкой с ежегодным оброком в 705 руб. Обе мельницы были отданы ему в оброчное содержание Казенной палатой сроком на 12 лет [2, с. 275].

Важная роль в развитии торговли в Тамбовской губернии приходилась на купцов и промышленников с. Рассказово, которое стало одним из крупнейших промышленных центров региона. Наряду с мукомольными мельницами, большими базарами, в которых также как в Жердевке и Моршанске, продавались сельскохозяйственные продукты, особую нишу заняли суконные фабрики. Этим с. Рассказово отличается от других поселений и городов Тамбовской губернии.

В Департаменте торговли и мануфактур видели значительный промышленный рост в Рассказово, и постройка железной дороги в город Камышин в 1891 году должна была начаться от данного пункта. В проекте данная ветвь называлась «Рассказово-Балашов-Камышенская железнодорожная ветвь». Но этого не произошло из-за того, что купцы, промышленники Тамбова побоялись роста конкуренции, который однозначно бы возник [6]. На примере Жердевки и Моршанска, рассмотренных ранее, становится ясно, что железная дорога является одним из катализатором роста торговли, экономических связей и роста числа переселенцев из других губерний.

Но данное обстоятельство не помешало Рассказово развиваться дальше. Средняя производительность шести суконных фабрик составила 2047000 рублей при 3713 рабочих. Так, только суконная фабрика купцов Ляпиных (с. Бондари), имевшая в своем распоряжении 472 ткацких станка и среднюю производительность равную 744000 рублей, какой-то период времени опережала «Торговый дом братьев М.В. и В.Т. Асеевых», имеющий в наличии 300 станков, среднюю производительность в 455000 рублей и прибыль [8, с. 23].

В конце XIX века (в 1895 году) на фабрике Асеевых трудилось около 1000 человек, а в 1912 году – уже 3711 человек [1, с. 107]. Ассортимент был многообразным: бобрик, драп, мундирное сукно и даже царское сукно. Долгий период времени фабрики работали над сукном из грубой шерсти, но с 1891 года на Рассказовской фабрике началось производство и тонких. Фабрики расширялись быстрыми темпами, так как рос спрос крестьян на тонкое и более удобное сукно, да и овцеводство к тому времени сократилось.

Но было и большое количество минусов. Во-первых, Асеевым были предъявлены иски за загрязнение реки Цны различными красящими веществами и остатками шерсти, возложен огромный штраф. Во-вторых, рабочих порой заставляли работать по 18 часов в день, среди них были и подростки, возраст которых начинался от 12 лет. Бывали забастовки из-за удержанной заработной платы [3].

Знаменитыми рассказовскими купцами были братья Желтовы. Они являлись одними из многих переселенцев в XVIII веке из других губерний (в данном случае – Нижегородской). Разным представителям этой фамилии принадлежало некоторое количество мелких кожевенных заводов оборотом до 10000 рублей – в середине XIX века ими владели Максим Михайлович Желтов,

Михаил Максимович Желтов и другие. В начале XX века была основана суконная фабрика и, обращаясь к адресной и справочной книге Тамбовской губернии 1913 года, становится известно, что там трудилось 280 рабочих [1, с.107]. Может показаться, что такого количества людей мало, например, по сравнению с теми же суконными фабриками Асеевых, но производительность труда была достаточно высокой.

Немало для развития торговли и промышленности села сделал купец К.П. Крюченков. В 1877 году им был построен знаменитый «Винокуренный и ректификационный Анисьевский завод № 21». Рассказовская водка называлась «Анисьевка» по имени жены купца – Анисьи Карповны [5]. В настоящее время данный завод существует уже в другой конфигурации (АО «Биохим»), здесь производится промышленная химия.

Таким образом, купечество на Тамбовщине было связано прежде всего с развитием административного центра. Немаловажную роль сыграли другие города и даже сёла. Торговля стала ключевым фактором социально-экономического развития региона. Логичным становится заключение о том, что катализатором торговли и развития промышленности являлись строящиеся дороги, в частности, железные. Купцы всегда располагались рядом с дорожными узлами, активно ими пользовались, для того чтобы отправлять свои товары в другие города и губернии, даже самые отдаленные.

Если говорить о специфике того, что производили и продавали, то, конечно же, огромную долю занимали сельскохозяйственные продукты животноводства и растениеводства: зерно, овощи и фрукты, шерсть, мясо и т.д. На примере Рассказово становится ясно, что активно развивалась суконная, винокуренная и кожевенная промышленность: производили различного рода одежду, изделия из кожи.

Кроме того, развивалось производство мануфактурных товаров, посуды, мехов. Это можно увидеть на примере г. Тамбова.

Общей чертой для всех центров торговли является наличие приезжих купцов, которые вкладывались в развитие Тамбовщины и оставались здесь уже навсегда.

Список литературы:

1. Адрес-календарь и справочная книжка Тамбовской губернии. III отдел // Справочные и статистические сведения. – Тамбов. – 1913. – С. 107–109.

2. Акользина М.К. Провинциальное купечество первой половины XIX в. / М.К. Акользина // Торговля, купечество и таможенное дело в России в XVI–XIX вв.: сбор материалов Второй международной научной конференции, 22–23 апреля 2009, Курск. – С. 273 –276.

3. Елютина М. Рассказовские промышленники / М. Елютина. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://top68.ru/articles/society/2011-05-17/rasskazovskie-promyshlenniki-112662 (дата обращения: 15.02.2023).

4. Краткие сведения о становлении купеческого дела на рубеже XIX и XX веков в городе Тамбове. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

https://heritage.tstu.ru/index.php/ru/tambovskoe-kupechestvo (дата обращения: 01.02.2023).

5. Литовский А. Винокуры Крюченковы. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.tambovlib.ru/?view=editions.authors.52 (дата обращения: 01.03.2023).

6. Литовский А. Наброски к историческо-промышленному обзору Рассказовской волости в начале XX века / А. Литовский. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.rasskazovo.ru/index.php/mainmenu-25/17---/59----------20- (дата обращения: 12.02.2023).

7. Новейшая история Жердевского района – промышленность. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://top68.ru/articles/society/2017-03-03/noveyshaya-istoriya-zherdevskogo-rayona-promyshlennost-75328 (дата обращения: 05.02.2023).

8. Орлов П.А. Указатель фабрик и заводов Европейской России / П.А. Орлов. – СПб., 1894. – 826 с.

9. Орлова В.Д. Родственные, деловые и соседские связи предпринимательских семей городов Тамбова и Моршанска в XIX веке / В.Д. Орлова // Вестник ТГУ. Серия: гуманитарные науки. – 2015. – №1 (141). – С. 133–144.

10. Рябикина Н.В. Торговые дома Тамбовской губернии в конце 19 века / Н.В. Рябикина // Вестник ТГУ. Серия: гуманитарные науки. – 2015. – №1 (141). – С. 145–151.

11. Социальная структура населения Моршанска в первой половине XIX века. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://mybiblioteka.su/tom2/3-113784.html (дата обращения: 07.02.2023).

12. Стрекалов Д.В., Стрекалова Н.В. Торговля в провинциальном губернском городе в первой половине XIX в. / Д.В. Стрекалов, Н.В. Стрекалова // Торговля, купечество и таможенное дело в России в XVI–XIX вв.: сбор материалов Четвертой международной научной конференции, 28–30 сентября 2017 г., Нижний Новгород. – С. 452–257.

13. Терещенко А.А. Купечество городов Центрально – черноземного региона во второй половине XIX в.: численность и специализация торговой деятельности / А.А. Терещенко // Торговля, купечество и таможенное дело в России в XVI–XIX вв.: сбор материалов Второй международной научной конференции, 22–23 апреля 2009, Курск. – С. 280–289.

К ВОПРОСУ О БЕЗОПАСНОСТИ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ И ДИСТАНЦИОННЫХ БАНКОВСКИХ СЕРВИСОВ

Пуховец Кирилл Дмитриевич
магистрант направления «Экономика»
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тамбовский государственный технический университет»
Россия, Тамбов

Меньщикова Вера Ивановна
заведующий кафедрой «Экономика»
кандидат экономических наук, доцент
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тамбовский государственный технический университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В статье раскрыты ключевые виды услуг дистанционного банковского обслуживания современных банков и основных угрозы, сопровождающие их с точки зрения информационной безопасности. Авторами выделены потенциальные проблемы кибербезопасности в банковской сфере и предложены меры по обеспечению информационной безопасности платежных систем и дистанционных банковских сервисов в коммерческих банках.

Ключевые слова: платежная система, дистанционное банковское обслуживание, кибербезопасность, цифровой банк.

ON THE ISSUE OF SECURITY OF PAYMENT SYSTEMS AND REMOTE BANKING SERVICES

Pukhovets Kirill Dmitrievich
Master's degree Student in Economics
Tambov State Technical University
Russia, Tambov

Menshchikova Vera Ivanovna
Head of the Department «Economics»
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Tambov State Technical University
Russia, Tambov

Abstract. The article reveals the key types of remote banking services of modern banks and the main threats accompanying them from the point of view of information security. The authors have identified potential cybersecurity problems in

the banking sector and proposed measures to ensure the information security of payment systems and remote banking services in commercial banks.

Keywords: payment system, remote banking, cybersecurity, digital bank.

Вопросы безопасности платежных систем и дистанционного банковского обслуживания сегодня выходят на первый план как никогда. Частные лица и компании выполняют большинство транзакций онлайн, риск нарушения данных возрастает с каждым днем. Искусственные интеллектуальные помощники дают нам финансовые советы, мобильные приложения погружают нас в виртуальную реальность. Все больше людей пользуются безналичными средствами, а действия выполняются через онлайн-кассы и физические кредитные сканеры. В обеих ситуациях информация о клиенте может быть перенаправлена в другие места и использована для вредоносных действий. Вот почему особое внимание уделяется изучению важности кибербезопасности в процессах банковского сектора.

Современному банку, чтобы быть конкурентоспособным и идти на шаг впереди, необходимо постоянно применять новые технологии, которые удовлетворяют потребности клиентов в финансовом здоровье, богатстве, доверии и безопасности. Все передовые банки сегодня уже являются цифровыми. «Цифровой банк - это банк, который работает онлайн и предоставляет своим клиентам услуги, которые ранее были доступны только в отделении банка. Цифровой банкинг включает в себя оцифровку всех традиционных банковских продуктов, процессов и действий для обслуживания клиентов через онлайн-каналы» [3]. Основные услуги банков, доступные 24/7 на различных устройствах и не требующие присутствия клиента в отделении банка, представлены на рисунке 1.

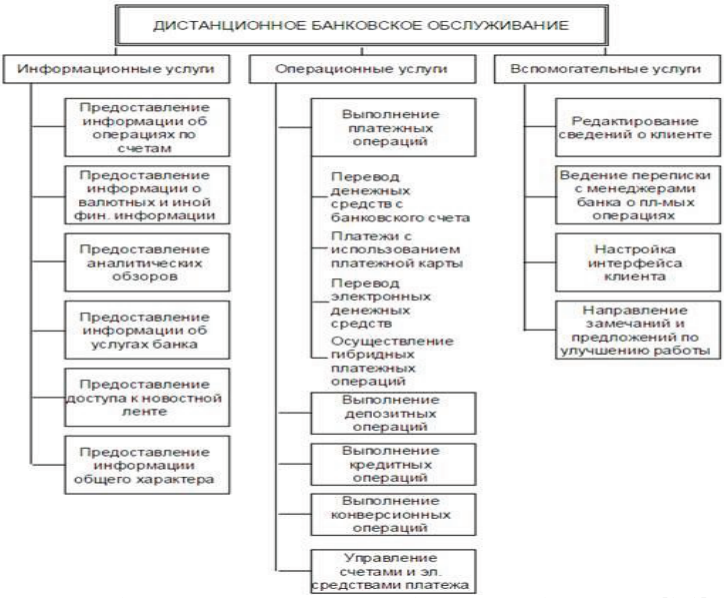


Рисунок 1. Виды услуг дистанционного банковского обслуживания [2, 3]

Можно с уверенностью сказать, что он состоит из комбинации онлайн- и мобильного банкинга (рисунок 2).

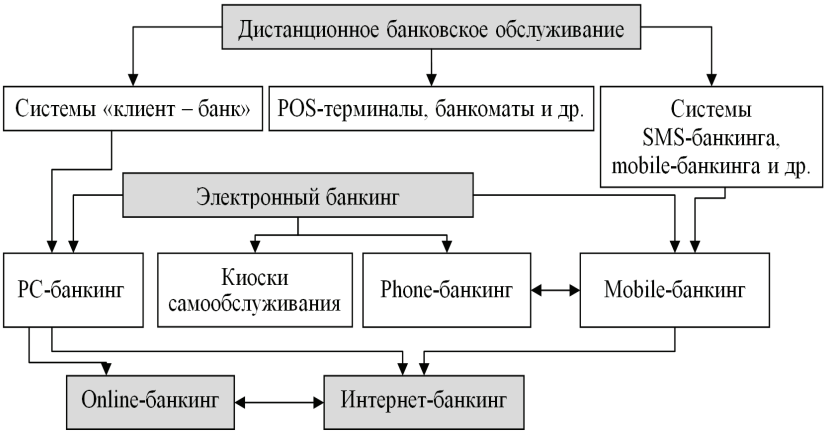


Рисунок 2. Структура цифрового банкинга

Онлайн-банкинг включает в себя только некоторые транзакционные функции базовой банковской системы. Доступ к онлайн-банкингу обычно осуществляется через Интернет и обеспечивает основные банковские функции, такие как управление счетом и доступ к выпискам. Онлайн-банкинг дает

возможность управлять своим банковским счетом через Интернет с помощью компьютера или мобильного устройства. Нет необходимости посещать отделение банка.

В этих условиях вопросам безопасности платежных систем и дистанционных банковских сервисов должно уделяться особое внимание. Банковский сектор подвергался атакам в течение сотен лет. Но раньше это была только физическая кража денег. Потом появилось компьютерное мошенничество. А сегодня это не только кибермошенничество, но и взлом серверов для получения личной информации клиента. Следовательно, это одна из главных причин, по которой кибербезопасность в банковском деле имеет первостепенное значение.

Все специалисты единогласно отмечают, что «вопросы безопасности электронных платежных систем являются сложной задачей для финансового сектора и регуляторов. Существуют две серьезные проблемы – несанкционированные списания средств с банковских карт или счетов юридических лиц, и общая гарантия сохранности платежей, совершаемых через небанковские системы переводов платежей» [1, 2, 5].

Виды киберугроз, от которых возможно пострадать, представлены на рисунке 3.

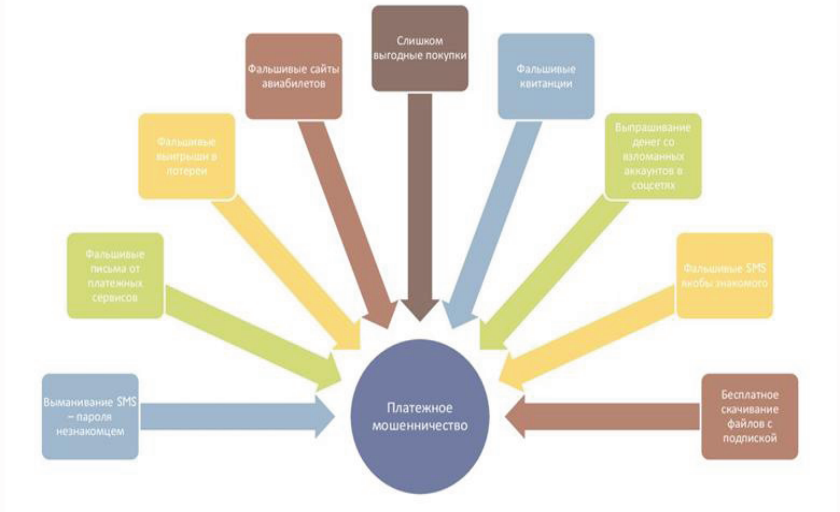


Рисунок 3. Виды угроз платежных систем и дистанционных банковских сервисов

К потенциальным проблемам с кибербезопасностью в банковской сфере следует отнести (рисунок 4):

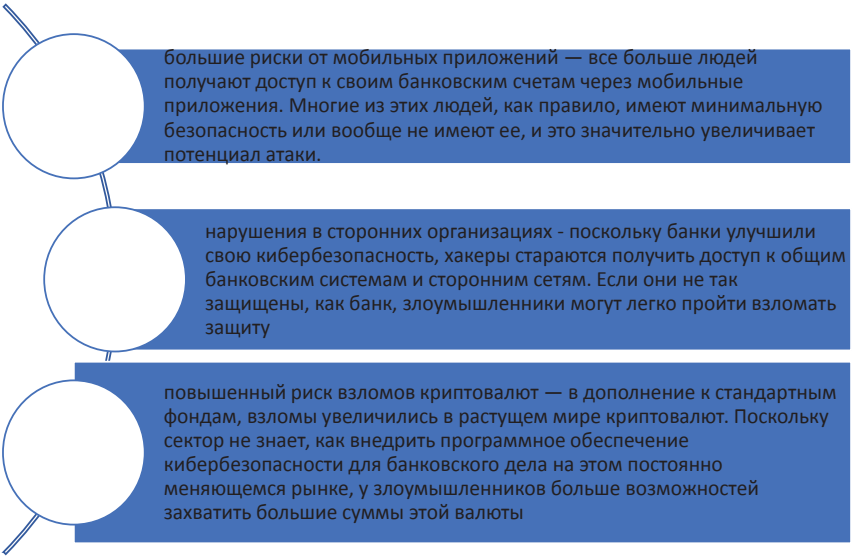


Рисунок 4. Потенциальные проблемы кибербезопасности в банковской сфере

В целом информационная безопасность охватывает широкий спектр проблем и угроз. Некоторые из них носят технический характер и связаны с технологией. Другие связаны с людьми, такими как недовольный сотрудник или третья сторона, имеющая физический доступ к информационным системам. «Небрежность конечных пользователей представляет собой самую большую угрозу безопасности для организаций, превосходя вездесущую опасность, создаваемую вредоносными программами или организованными хакерскими атаками. Мошенничество сотрудников является одним из самых дорогостоящих обязательств организации» [4].

При текущем состоянии безопасности в Интернете, необходимо рассмотреть возможность улучшения или полной замены текущих приложений защиты. Вот некоторые вещи, на которые следует обратить внимание в мире разработки банковского программного обеспечения (рисунок 5).

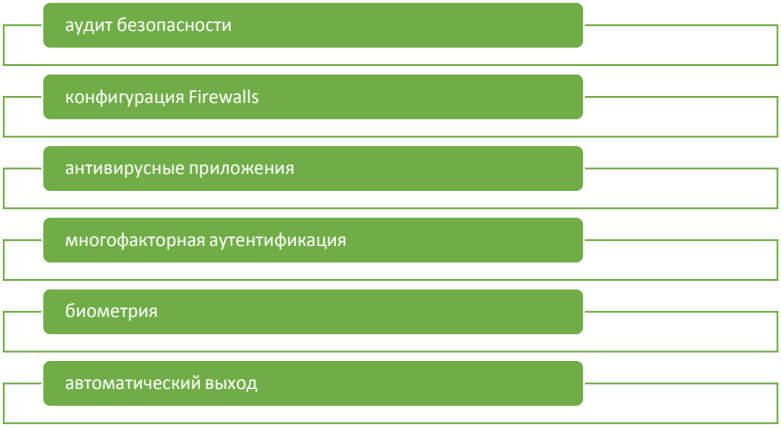


Рисунок 5. Меры по обеспечению информационной безопасности платежных систем и дистанционных банковских сервисов в коммерческих банках

Список литературы:

1. Алиев В. С. Информационные технологии и системы финансового менеджмента / В.С. Алиев. - М.: ИНФРА-М, 2021. - 320 с.

2. Вдовин В. М. Информационные технологии в финансово-банковской сфере / В.М. Вдовин, Л.Е. Сурк. - М.: Дашков и Ко, 2021. - 246 с.

3. Диденко В. Основные тренды развития индустрии финансовых технологий / В. Диденко. - М.: КноРус, 2019. - 863 с.

4. Уровень цифровизации банков [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://frankrg.com/25912.

5. Цифровой банкинг: плюсы, минусы и проблемы [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://www.rgsbank.ru/about/press-center/publications/detail1320205.

СЕКЦИЯ 3. ПРАВО И ЦИФРОВИЗАЦИЯ: НОВЫЕ ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

ПРОБЛЕМЫ ПОЛИТИКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Краснослободцев Кирилл Андреевич
старший преподаватель кафедры государственных
и гражданско-правовых дисциплин
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В условиях политического и экономического кризиса, переживаемого странами Запада, остро встает вопрос о критериях демократичности политического режима государств, сущности и эффективности института выборов как механизма формирования органов государственной власти, как системы обеспечения суверенной власти народа. Автор анализирует общие вопросы совершенствования избирательного законодательства, влияние цифровизации на избирательный процесс, дает оценку отдельным тенденциям развития избирательного законодательства, инициативам по его совершенствованию, роли и месту выборов на современном этапе политического развития России.

Ключевые слова: демократия, выборы, дистанционное электронное голосование, избирательный кодекс, развитие избирательного законодательства.

PROBLEMS OF POLITICAL AND LEGAL REGULATION AND IMPROVEMENT OF THE ELECTORAL SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

Krasnoslobodtsev Kirill Andreevich
Senior Lecturer of the Department of State and Civil Law Disciplines
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. In the conditions of the political and economic crisis experienced by Western countries, the question of the criteria of the democratic political regime of states, the essence and effectiveness of the institution of elections as a mechanism for the formation of state authorities, as a system for ensuring the sovereign power of the people, is acutely raised. The author analyzes general issues of improving electoral legislation, the impact of digitalization on the electoral process, assesses individual

trends in the development of electoral legislation, initiatives to improve it, the role and place of elections at the present stage of political development in Russia.

Keywords: democracy, elections, remote electronic voting, electoral code, development of electoral legislation.

Проблематика политико-правового регулирования избирательной системы Российской Федерации имеет несколько значимых государственных и общественных измерений. В демократическом государстве институт выборов служит основным механизмом формирования ключевых органов управления.

В Российской Федерации согласно положениям действующей Конституции 1993 г. носителем суверенитета и единственным источником власти в Российской Федерации является ее многонациональный народ (ч. 1 ст. 3); высшим непосредственным выражением власти народа являются референдум и свободные выборы (ч. 3 ст. 3).

На современном этапе внутренней и внешней политико-правовой жизни российского государства нам представляется значимым рассмотреть правовое и политологическое восприятие избирательной системы России в аспектах: общего значения выборов как способа формирования органов власти (прямого и косвенного соприкосновения выборного начала при формировании органов государственной власти); значения выборов в аспекте устойчивости российского государства и стабильности конституционного строя; вариантов развития российского избирательного законодательства.

Значение выборов в призме формирования органов власти и реализации власти народа, обеспечении стабильности функционирования государственного аппарата и подтверждения легитимности власти необходимо оценивать в комплексе компетенций, формируемых через механизм выборов органов власти, и с учетом последующего участия выборных органов государственной власти в формировании органов власти, на которые распространена процедура назначения или делегирования.

В этой связи, отметим, что избираемыми в России являются ключевые федеральные и региональные органы власти: Президент РФ, нижняя палата Федерального собрания (Государственная Дума); высшие должностные лица субъектов РФ (с учетом альтернативы, предусмотренной Федеральным законом от 21.12.2021 № 414-ФЗ «Об общих принципах организации публичной власти в субъектах Российской Федерации»: избрание гражданами (ст. 22), избрание депутатами законодательного органа субъекта Российской Федерации (ст. 23)); законодательные органы субъектов Российской Федерации.

Верхняя палата Федерального Собрания РФ, хотя и формируется без использования выборного механизма, определенная связь с волеизъявлением граждан вполне очевидна. Кандидатом для наделения полномочиями сенатора от законодательного органа может быть только депутат данного органа – соответственно – лицо, прошедшее все стадии избирательного процесса и поддержанное избирателями субъекта РФ.

Порядок наделения полномочиями сенатора Российской Федерации (ст. 5 Федерального закон от 22.12.2020 № 439-ФЗ «О порядке формирования Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации»), являющегося представителем от исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации предусматривает необходимость выдвижения кандидатом на должность высшего должностного лица субъекта РФ трех кандидатов, из которых один в случае избрания представившего ее кандидата и наделяется полномочиями сенатора. Список кандидатур и необходимая информация в зависимости от способа избрания высшего должностного лица представляется либо в соответствующую избирательную комиссию субъекта РФ, либо в законодательный (представительный) орган государственной власти соответствующего субъекта Российской Федерации.

Гражданам при реализации избирательных прав доступна информация о представленных кандидатах: согласно ч. 3 ст. 5 Федеральный закон от 22.12.2020 № 439-ФЗ «О порядке формирования Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации» «информация о них размещается на информационном стенде в помещении для голосования с указанием представившего их кандидата на должность высшего должностного лица субъекта Российской Федерации (руководителя высшего исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации), а также может доводиться до сведения избирателей иными способами, предусмотренными законом».

Таким образом, законодательство не воспрещает размещать подобную информацию в агитационных материалах. Личность, деловые качества представленных кандидатов с точки зрения права и в более значимой степени с позиций политологии могут рассматриваться как значимый фактор избирательной компании кандидата на пост высшего должностного лица субъекта РФ.

Рассматривая применение механизма выборов применительно к формированию органов государственной власти, важно учитывать, что и местное самоуправление «осуществляется гражданами путем референдума, выборов, других форм прямого волеизъявления, через выборные и другие органы местного самоуправления» (ч. 2 ст. 130 Конституции РФ).

Таким образом, для стабильности конституционного строя, реализации всего комплекса конституционных прав и свобод граждан, нормального функционирования системы органов государственной власти выборы имеют стратегическое значение как институт, непосредственно обеспечивающий власть народа.

С точки зрения политологии, в разных странах мира высказываются сомнения относительно действительной принадлежности власти народу при реализации демократической формы политического режима (деградации в сторону псевдодемократических государств), учитывая потенциальное манипулятивное воздействие на граждан (с точки зрения недобросовестной агитации, целенаправленного воздействия средств массовой информации,

потенциальную угрозу реализации административного ресурса лицами, обладающими властными полномочиями).

Применительно к российской политической действительности мы считаем подобные утверждения не соответствующими действительности не только по факту сравнения с негативным опытом ряда ведущих стран запада (внутренний политический кризис США, связанный с архаичностью избирательной системы и возникшими на фоне применения голосования по почте претензий сторонников 45 президента США Дональда Трампа в части усматриваемых нарушений избирательного законодательства и фальсификации итогов президентских выборов 2020 г.), но и по существу социальной и политико-правовой российской действительности.

Российским конкурентным преимуществом по отношению к другим странам мира и значимым фактором качества жизни выступает система образования, во многом сохранившая преемственность к советской системе образования. В нашей стране сохраняется высокий уровень качества образования и конституционно закреплено право на образование, которое является основой реализации модели общедоступного и бесплатного дошкольного, основного общего и среднего профессионального образования.

С точки зрения охвата населения и доступности образования для граждан показательными являются данные статистики, приведенные в исследовании Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» («Образование в цифрах: 2022») и отраженные ниже в форме таблиц 1 и 2. [2, С.23, 58].

Таблица 1. Охват образованием населения по возрастным группам и странам
(проценты)

	Охват образованием населения в возрасте, *лет*					
	6–14	15–19	20–24	25–29	30–39	40 и старше
Россия (2021)**	99.2	89.0	38.3	7.7	2.0	1.8
Россия (2019)	99.0	89.1	37.6	7.0	2.0	1.7
Великобритания	97.5	83.4	32.5	9.7	5.7	2.1
Германия	98.9	86.9	50.6	21.8	5.5	0.5
Италия	98.6	85.9	38.3	13.3	3.4	0.7
Канада***	100	72.3	36.3	11.2	4.5	0.7
Республика Корея	99.3	83.9	49.7	8.0	1.6	0.6

* По зарубежным странам – данные за 2019 г.
** Предварительные данные.
*** Без учета МСКО 4.

(окончание)

	Охват образованием населения в возрасте, *лет*					
	6–14	15–19	20–24	25–29	30–39	40 и старше
США	100	83.0	36.4	13.2	6.5	2.0
Франция	100	86.9	38.5	7.6	1.7	0.4
Швеция	99.2	88.0	43.7	25.8	15.6	4.9
Япония	100	…	…	…	…	…

Таблица 2. Численность обучающихся по уровню образования и странам
(миллионы человек)

	Всего	Образование			
		дошкольное (МСКО 0)	начальное общее (МСКО 1)	основное, среднее общее, среднее профессиональное – программы подготовки квалифицированных рабочих, служащих (МСКО 2, 3 и 4)	среднее профессиональное – программы подготовки специалистов среднего звена, высшее (МСКО 5, 6, 7 и 8)
Россия (2021)	32.3	7.3	7.6	10.3	7.1
Россия (2019)	31.5	7.6	7.3	9.8	6.8
Великобритания	15.4	...	4.9	6.1	2.6
Германия	17.3	3.3	3.0	7.7	3.3
Италия	10.9	1.5	2.8	4.6	1.9
Канада	7.4	…	2.4	2.7	1.7
Республика Корея	10.4	1.9	2.8	2.7	3.0
США	…	…	24.8	26.2	18.8
Франция	15.7	2.5	4.3	6.2	2.7
Швеция	2.9	0.6	0.9	1.0	0.4
Япония	20.1	2.8	6.5	6.9	3.9

* По зарубежным странам – данные за 2019 г.

Образование может рассматриваться как один из центральных индикаторов подлинности и эффективности демократической политической системы, поскольку граждане должны быть способны к комплексному критическому мышлению как в аспекте гуманитарного, так и в аспекте технического знания, что, в свою очередь, сказывается на возможности осознанного политического выбора в призме оценки политического, экономического, технологического и культурного развития страны.

При всех критических высказываниях в адрес качества российского образования нам представляется важным отметить, что текущее качество образовательной среды, озвученный Президентом РФ В.В. Путиным в Послании Президента РФ Федеральному Собранию от 21.02.2023 г. курс «на синтез всего лучшего, что было в советской системе образования, и опыта последних десятилетий» дают основания к оптимистическим ожиданиям как в

области развития самой сферы образования, так в аспекте безопасности государства, развития культурного и политического кругозора граждан.

Кроме гуманитарных факторов в пользу истинного характера демократического характера российского государства свидетельствует и совокупность факторов социально-правового характера. В России закреплены на конституционном уровне положения о свободе слова и свободе различных форм информационной коммуникации (ст. 29 Конституции 1993 г.).

В рамках политического контекста обращают на себя внимание положения целого ряда федеральных законов: «О средствах массовой информации» (ст. 38); «О гарантиях равенства парламентских партий при освещении их деятельности государственными общедоступными телеканалами и радиоканалами» (ст. 3, ст. 5); «О порядке освещения деятельности органов государственной власти в государственных средствах массовой информации» (ст. 4); «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» (глава VII (ст. 44-56), «О референдуме Российской Федерации» (глава 8 (ст. 54-68), «О выборах Президента Российской Федерации» (глава VII (ст. 45-56), «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» (глава 8 (ст. 57-69).

Примечателен факт законодательной инициативы, направленной на повышение качества контроля за обеспечением гарантий равенства парламентских партий при освещении их деятельности государственными общедоступными телеканалами и радиоканалами (Законопроект № 1082672-7

«О внесении изменений в статью 5 Федерального закона «О гарантиях равенства парламентских партий при освещении их деятельности государственными общедоступными телеканалами и радиоканалами» (в части введения дополнительного показателя оценки при освещении деятельности парламентских партий).

Депутаты Государственной Думы С.М. Миронов, М.В. Емельянов, О.А. Нилов, Д.А. Ионин, О.В. Шеин в основе своей инициативы использовали концепцию комплексного подхода к оценке равного доступа к аудитории средств массовой информации, который в рамках совершенствования методики учета объема эфирного времени (применяется к деятельности каждой парламентской партии) включает в себя не только общие технические параметры (количество сообщений, содержащих информацию; общий хронометраж заявлений и выступлений (фрагментов заявлений и выступлений); объем эфирного времени, затраченного в общероссийских телепрограммах (телепередачах), радиопрограммах (радиопередачах) и региональных телепрограммах (телепередачах), радиопрограммах (радиопередачах), но и критерии социологического порядка – объем зрительской аудитории телеканалов (телепрограмм, телепередач).

В этом отношении критерий зрительской аудитории выбран не случайно:

- во-первых, он предоставляет возможность конструировать представление о качестве распространения политической информации и

донесения ее до широких масс населения (что гарантирует равные условия в борьбе за электоральные настроения граждан);

- во-вторых, российское законодательство последовательно развивается: вслед за закреплением необходимости исследования объема зрительской аудитории телеканалов (телепрограмм, телепередач) в Законе РФ от 27.12.1991 № 2124-1 «О средствах массовой информации» с принятием Федерального закона от 01.07.2021 № 266-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» было закреплено более широкое понимание исследования информационных предпочтений граждан, включающее в себя аудиторию телеканалов и сетевых изданий.

Характеризуя подлинный демократический характер российской избирательной системы, нельзя не упомянуть практику укрепления доверия граждан к результатам волеизъявления через применение объективных средств контроля – видеонаблюдение. Такая возможность, в части формирования федеральных органов государственной власти, предусмотрена ч. 15 ст. 78, ч. 18 ст. 86 Федерального закона «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» и ч. 7 ст. 46, ч. 14 ст. 66, ч. 18 ст. 74 Федерального закона «О выборах Президента Российской Федерации».

У России имеется свой уникальный опыт реализации видеонаблюдения на выборах и можно констатировать, что его результатом стала осознанная стратегия соединения телекоммуникационных технологий и начал общественного контроля. Впервые видеонаблюдение было реализовано в 2012 г. при проведении выборов Президента РФ. Абсолютной новацией являлся факт всеобщего доступа к видеоматериалам: за трансляцией волеизъявления следили 3,5 млн. человек (при этом наибольшую активность проявили пользователи из Москвы и Московской области - 1,25 млн. человек). В дальнейшем, концепция всеобщего доступа уступила свое место концепции профессионализации видеонаблюдения и участию в процессе Общественной палаты Российской Федерации и общественных палат субъектов РФ, Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации и его коллег в субъектах РФ, экспертов, политических партий [1].

Смена концептуальных начал, на наш взгляд, является вполне оправданной и не является фактором, нивелирующим ценность видеонаблюдения как инструмента повышения доверия к выборам:

- во-первых, все заинтересованные субъекты – представители гражданского общества, политические партии как участники избирательного процесса сохраняют всю полноту обладания информацией и возможностями фиксации нарушений;

- во-вторых, по оценкам представителей Центральной избирательной комиссии профессионализация субъектов, имеющих доступ к видеонаблюдению на выборах способствовала признанию судами материалов видеонаблюдения в качестве доказательств;

- в-третьих, профессионализация в целом является требованием времени ввиду все более усложняющегося организационного и правового содержания выборов – возможного удлинения периода голосования до 3-х дней,

цифровизация избирательного процесса и работа Центральной избирательной комиссии по внедрению технологии дистанционного электронного голосования;

- в-четвертых, профессионализация является защитным барьером против намеренного злоупотребления инструментом видеонаблюдения с целью дискредитации выборов по личным мотивам или в рамках развязанной против России правительственными кругами недружественных стран информационной войны (при этом профессионализация не является абсолютно эффективным барьером, но в значительной степени снижает вероятность информационных провокаций).

Появление новаций и инициатив в избирательном процессе является значимым фактором свободы и демократического характера государства: с одной стороны, такие проявления свидетельствуют об определенной общественно-политической динамике в государстве, а воплощение предложений по совершенствованию избирательной системы выступает свидетельством востребованности обществом соответствующих инициатив и, наконец, сохранение привнесенных изменений в практику организации выборов в избирательное законодательство является зримым подтверждением эффективности новаций, верности выбранной государством и обществом стратегии развития.

С этих позиций и с оговоркой о безусловно субъективном, и в тоже время ценном с точки зрения политологии, юриспруденции взглядом Коммунистической партии Российской Федерации – как многолетней парламентской партии и регулярного участника избирательных компаний различного уровня, мы в своей статье считаем необходимым обратить внимание на инициативу данной партии по принятию Избирательного кодекса Российской Федерации (Законопроект № 301714-8), представив свою субъективную оценку содержанию ряда предложений, содержащихся в данном законопроекте.

Законопроект предполагает полный отказ от дистанционного электронного голосования: в части 4 статьи 2.5. (тайное голосование) имеется ссылка на то, что указанная форма волеизъявления «не используется».

Расположение нормы в статье, регулирующей реализацию одного из важнейших принципов волеизъявления – тайны голосования (влияющего на свободу волеизъявления), не случайно. Действительно, проблема соблюдения тайны голосования при функционировании элементов централизованной государственной системы, обеспечивающей регистрацию избирателей, учет результатов волеизъявления, пересчет голосов, является ключевой при решении вопроса о практическом воплощении любой модели дистанционного электронного голосования.

В сторону критической оценки института дистанционного электронного голосования в определенной степени настраивают и отдельные аспекты зарубежного опыта, на которые авторы законопроекта обращают внимание в пояснительной записке: «Ряд стран уже более 10 лет ведут разработки в области интернет-голосования, однако к масштабному их использованию пока

практически никто не перешел (Индия, Бразилия, Эстония, США, Нидерланды, Великобритания, Германия). При этом в последних трех государствах, в которых изначально такая форма выборов получила распространение, в итоге ограничили его применение из-за несовершенства технологии и вернулись к более надежному традиционному методу голосования. Такие же эксперименты проводились во Франции и Швеции. Швейцария пыталась внедрить систему удаленного голосования через интернет в 2019 году, но проект заморожен по причине уязвимости системы от внешних факторов. Таким образом, многие страны практически безуспешно пытаются внедрить новые системы. Причем все они кардинально отличаются от российской тем, что избиратели голосуют электронным способом на избирательных участках, а не дома».

Мы с уважением относимся к позиции авторов законопроекта, однако, не разделяем ее по необходимости отказа от дистанционного электронного голосования. Во-первых, опасения о несовместимости дистанционного голосования с конституционным принципом тайны голосования являются вопросом совершенствования цифровых технологий, что обозначает необходимость развития данного направления ввиду общей цифровизации общественной и государственной жизни.

При этом необходимо исходить из ряда принципов, способствующих соблюдению конституционных прав граждан при использовании технологии дистанционного электронного голосования: комплексная технологическая и юридическая проработка технологии с разъяснением для граждан, профессионального юридического сообщества ключевых особенностей технологии в призме соблюдения норм конституционного права; применение метода экспериментальной апробации технологии прежде ее использования в масштабах всей страны; поэтапность внедрения технологии по мере финансовой, технологической, организационной готовности всех субъектов, задействованных в организации избирательного процесса; безусловного сохранения за гражданином выбора использования формата волеизъявления– личное волеизъявление на избирательном участке или использование личного волеизъявления в дистанционной форме посредством предоставляемой государством цифровой технологии.

Образ такого подхода мы и наблюдаем в работе Центральной избирательной комиссии Российской Федерации, которая, применительно к дистанционному электронному голосованию, руководствуется правилом приоритета и взаимосвязи технологии с принципами всеобщности избирательного права и его равенства, тайны голосования. Внедрение элементов цифровизации осуществляется исходя из: прозрачности, безопасности, конфиденциальности голосования, доверия избирателей и общества в целом к используемым цифровым технологиям.

Отметим, что форма дистанционного электронного голосования при правильном внедрении может сыграть чрезвычайно важную позитивную роль: обеспечить стабильность реализации избирательных прав граждан при негативном воздействии различных внешних факторов, одним из которых являлся фактор пандемии.

Между тем, стабильность функционирования избирательной системы закладывает общий фундамент политической и экономической стабильности в стране в части своевременного формирования ключевых органов управления различного уровня и компетенции; цифровая форма позволяет сформировать более комфортные условия с точки зрения затраченных гражданином ресурсов времени, материальных ресурсов по транспортному перемещению для реализации гражданского долга и активного избирательного права.

Что касается международного опыта, то он безусловно носит различный характер. Необходимо изучать иностранный опыт различных стран для сравнительного технического и правового анализа, тем более, что на постсоветском пространстве имеются по-своему оригинальные модели организации дистанционного электронного голосования, в частности в Эстонии. Эстонский опыт, как и любой другой опыт, должен рассматриваться с учетом совокупности факторов – населения (доли населения, обладающей избирательными правами); количества избирательных компаний и периодичности выборов; функционала и технического содержания дистанционной цифровой технологии голосования.

Так, ключевой особенностью, применявшейся в ходе выборов в Государственную Думу 17-19 сентября 2021 года, российской системы дистанционного электронного голосования в части аутентификации является использование учетной записи в ЕСИА/Госуслугах (в Москве применялась учетная запись на mos.ru, при этом следует учитывать, что на основе анализа опыта использования московской платформы дистанционного электронного голосования Председатель Центральной избирательной комиссии Российской Федерации отметила, что данная платформа в будущем использоваться не будет) [3], а в Эстонии для аутентификации применяются ID-карта гражданина или специальная SIM-карта (Mobile-ID). По состоянию на июль 2021 года в Эстонии в обращении находились свыше 1,4 млн действующих ID-карт, Mobile-ID — почти у 250 000 человек [3].

Технически применяемая в России система дистанционного электронного голосования имеет ряд преимуществ перед Эстонским аналогом в части доступности гражданам голосования с любого технического устройства (компьютер, планшет, смартфон), подключенного к телекоммуникационной сети «Интернет» и позволяющего таким образом пройти аутентификацию, а также в части реализации трех ключевых требований к электронному голосованию на технологическом уровне. Так, в Эстонии на технологическом уровне реализуются только первые два компонента, третий компонент реализуется организационными методами, что обуславливает необходимость доверия граждан к добросовестности действий государства: 1) проверка, что бюллетень действительно получен от имеющего право голоса избирателя (защита от вбросов); 2) сохранение содержимого бюллетеня в тайне (защита от раскрытия промежуточных итогов голосования); 3) анонимизация бюллетеня (сохранение тайны голосования).

Электронная форма дистанционного голосования при должном уровне технологической и административной организации может выступать формой,

обеспечивающей эффективный учет волеизъявления граждан. В отсутствие цифровых технологий при необходимости реализации именно дистанционной формы возможны различные нестроения, вызванные техническими и организационными затруднениями. В этом отношении примечателен опыт США, где именно из соображений обеспечения дистанционного характера реализовывалась модель голосования не через цифровые сервисы, а через почтовую службу, однако организационное несовершенство процедуры вызвало претензии у участников избирательного процесса и сомнения в подлинности волеизъявления граждан.

Таким образом, инициативу Коммунистической партии Российской Федерации в части отказа от дистанционного электронного голосования мы не поддерживаем, поскольку указанная форма голосования является перспективным направлением развития избирательной системы при условии свободного выбора граждан между дистанционной электронной формой голосования и личным голосованием в помещении участковой избирательной комиссии.

При этом дискуссионным является другой вопрос об исключении действия положений о дистанционном электронном голосовании в Федеральных законах «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации», «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» до завершения формирования полноценной системы дистанционного электронного голосования, обеспечивающей на программно-техническом, организационном и правовых уровнях реализацию всех основополагающих принципов выборов (Законопроект № 35238-8 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации о выборах (в части исключения осуществления дистанционного электронного голосования)»).

Вопрос о завершенности системы дистанционного электронного голосования в части функционирования системы наблюдения за дистанционным голосованием, противодействия техническим уязвимостям системы подлежит обсуждению. Особенно интересным представляется вопрос уязвимости не только централизованной цифровой инфраструктуры, обеспечивающей организацию выборов со стороны государства, но и аспект уязвимости личных устройств избирателей, которые могут подвергаться вредоносному цифровому воздействию с целью препятствия участия в выборах или нарушению принципов голосования установленных в Конституции РФ.

В качестве примера можно привести инцидент, имевший место в Эстонии, где ее гражданин Пааво Пихельгас создал и протестировал работоспособность вредоносной программы, которая при установке на компьютер отправляла на сервер Национальной избирательной комиссии Эстонии голоса только за тех кандидатов, которых определил автор программы [3].

Рассматриваемый проект Избирательного кодекса содержит в себе также положения, закрепляющие возврат к однодневному голосованию и отказ от

практики голосования, превышающего по параметру времени проведения срок более одного дня (ч.1 ст. 12.4. Порядок голосования): «Голосование проводится в один день с 8 до 20 часов по местному времени. Время начала голосования может быть изменено на более ранее, но не более чем на два часа, решением избирательной комиссии субъекта Российской Федерации в случае, если на территории избирательного участка расположено место жительства (место пребывания) избирателей, рабочее время которых совпадает с временем голосования (при работе на предприятиях с непрерывным циклом работы или вахтовым методом)».

Анализируя данную инициативу, стоит отметить, что положения ст. 63.1. Федерального закона от 12.06.2002 № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» сформулированы не императивно: голосование может проводится в течении нескольких дней подряд (но не более трех дней) по решению избирательной комиссии, организующей выборы, референдум, а принятие такого решения является правом комиссии.

Следует особо отметить, что трехдневный срок проведения выборов появился как одна из мер противодействия распространению коронавирусной инфекции (COVID-19) в условиях необходимости организации выборов для обеспечения нормального течения жизни российского государства.

Многодневное голосование применялось не только в условиях угроз, порожденных пандемией, но и в условиях военного конфликта – многодневное голосование на референдумах по вопросу вхождения в состав Российской Федерации ЛНР, ДНР, Херсонской и Запорожской областей. Опыт указанных территорий не может считаться внутрироссийским опытом, учитывая тот факт, что ЛНР, ДНР, Херсонская и Запорожская области на момент организации и проведения референдумов не являлись частью России, но примечательно, что в условиях неразработанности собственной системы дистанционного электронного голосования и невозможности использования российской системы дистанционного волеизъявления, организаторами было принято решение об использовании многодневного голосования для обеспечения безопасности участников избирательного процесса.

Учитывая многообразие внешних вызовов и угроз, мы считаем неразумным отказ от возможности обоснованного применения нормы о проведении голосования в течении нескольких дней подряд. А возникающие претензии, обозначенные авторами законопроекта в пояснительной записке (потенциальное снижение уровня контроля общества за процедурой выборов, потенциальное нарушение принципа непрерывности голосования, возможное увеличение рисков злоупотреблений) должно разрешаться на уровне совершенствования данной процедуры.

Проектом Избирательного кодекса предлагается не включать военнослужащих по призыву в списки избирателей для участия в выборах в органы государственной власти субъектов Российской Федерации (ч. 4 ст. 3.2. Составление списков избирателей): «Военнослужащие, проходящие военную службу по призыву в воинских частях, военных организациях и учреждениях,

которые расположены на территории соответствующего муниципального образования (соответствующего субъекта Российской Федерации), если место жительства этих военнослужащих до призыва на военную службу не было расположено на территории этого муниципального образования (субъекта Российской Федерации), не включаются в списки избирателей и не учитываются при определении числа избирателей при выборах в органы местного самоуправления (органы государственной власти субъектов Российской Федерации)».

Авторы законопроекта в пользу приведенной выше редакции статьи приводят следующие доводы (исходя из содержания пояснительной записки к законопроекту): 1) в связи с отсутствием связи с территорией (в аспекте постоянного проживания) гражданам затруднительно оценивать кандидатов на выборные должности (авторы высказываются более категорично - «не могут»); 2) высокий уровень явки военнослужащих (до 99,9%) на фоне возможной пассивности иных социальных групп населения обладающих избирательными правами; 3) «факты перебрасывания военнослужащих из одного региона в другой, якобы, под видом учений».

В совокупности указанные доводы предлагаются в качестве обоснования вывода о возможном манипулятивном механизме, способном «предопределять результаты голосования». Такая позиция представляется противоречивой и несоответствующей действующему законодательству, а именно: ч. 2 ст. 6 Конституции РФ: «Каждый гражданин Российской Федерации обладает на ее территории всеми правами и свободами и несет равные обязанности, предусмотренные Конституцией Российской Федерации»; ч. 2 ст. 32 Конституции РФ: «Граждане Российской Федерации имеют право избирать и быть избранными в органы государственной власти и органы местного самоуправления, а также участвовать в референдуме»; ч. 2 ст. 4 Федерального закона от 12.06.2002 № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации»: «Гражданин Российской Федерации имеет право избирать, быть избранным, участвовать в референдуме независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств».

Для полноты восприятия сущности правовой проблемы рассматриваемой инициативы, уместно привести позицию Конституционного Суда РФ относительно обязанности государства (и законодательной власти, в частности) создавать условия для реализации избирательных прав граждан: «Именно конституционной природой избирательных прав, включая их всеобщий и равный и вместе с тем политический и публично-правовой характер, предопределяется обязанность государства создавать условия, которые гарантировали бы адекватное выражение суверенной воли многонационального народа России посредством осуществления ее гражданами права на участие в управлении делами государства, и, соответственно, обязанность законодателя устанавливать нормативно-правовые и организационные механизмы, которые

обеспечивали бы эффективную реализацию гражданами Российской Федерации своих избирательных прав на основе баланса законных интересов каждого гражданина и общества в целом и которые могут быть признаны конституционно обоснованными, только если они надлежащим образом гарантируют равные и справедливые условия осуществления этих прав и легитимацию органов публичной власти, формируемых по итогам демократических выборов, в том числе путем предоставления каждому гражданину, обладающему активным избирательным правом, возможности участия в выборах в качестве избирателя» [5].

Поражение определенной категории населения в избирательных правах, исходя из специфики анализа избирательной активности граждан, не соответствует балансу частных и публичных интересов и справедливости условий реализации избирательных прав граждан. Справедливость и принцип всеобщности выборов под предлогом угрозы манипуляции избирателями могут пострадать и в отношении других категорий граждан при конструировании аналогии с военнослужащими: в части пребывания не по месту жительства, значимой величины количества избирателей в масштабе одномандатного округа, организационно-служебного единства, объединяющего граждан в единую группу.

Доводы о неспособности военнослужащих воспринимать социально-политическую действительность конкретного субъекта являются спорным допущением: необходимо представить конкретные и верифицируемые критерии способности граждан, проходящих военную службу по призыву, адекватно оценивать социально-политическую жизнь по месту прохождения службы.

Такие критерии, на наш взгляд, не могут быть выработаны, поскольку, во-первых, граждане, проходящие службу по призыву, могут относится к разным возрастным категориям, обладать различным образовательным уровнем и жизненным опытом, во-вторых, выработка таких критериев, учитывая социальные различия военнослужащих, неминуемо приведет к дискриминации.

Довод о преднамеренном совпадении проведения военных учений и дня голосования также является не состоятельным, поскольку деятельность Вооруженных Сил Российской Федерации связана реализацией функции обеспечения безопасности и обороны государства и не может быть поставлена в зависимость от избирательных компаний, в тоже время, у государства не может иметься оснований препятствовать реализации активного избирательного права, когда условия для реализации такого права объективно возникают.

Наряду с другими, сомнительными, по-нашему мнению, предложениями (отказ от формирования избирательных участков со значительным числом избирателей; введение в отношении института регистрации кандидата критерия существенности нарушений применительно к полноте и недостоверности представленных кандидатом сведений, ряд иных инициатив) в проекте Избирательного кодекса содержатся положения, заслуживающие обсуждения

не с точки зрения критики, а сточки зрения рациональности постановки вопроса.

Так, авторы указывают на проблему практики отказа от выборной должности лица, которое объявлено победителем и косвенно его участие можно оценить как форму поддержки определенного участника избирательной компании (в лице политической партии), но без реальной цели принятия на себя обязанностей выборного должностного лица (авторы с точки зрения политологии – именуют подобный подход «паровозом»).

В этом отношении гражданин, голосуя за конкретный список кандидатов, кандидата на выборную должность, действительно, должен иметь определенную уверенность в подлинной связи его волеизъявления и результате в виде принятия должностных обязанностей кандидатом, победившем на выборах. Данный вопрос требует существенной проработки: нельзя абсолютно исключить ситуацию отказа от вступления в выборную должность по объективным жизненным обстоятельствам.

Обращает на себя внимание и предложение о принципе неизменности нормативной правовой базы в период избирательной кампании – данный вопрос требует всестороннего обсуждения в целях поиска оптимального баланса между необходимостью коррекции законодательства (в том числе, на региональном уровне, так как авторы ссылаются в пояснительной записке на то, что в более чем в половине субъектов Российской Федерации последние редакции изменений региональных законов о выборах в 2022 г. были приняты менее чем за 30 дней до старта избирательных кампаний) и фактором стабильности и предсказуемости для участников избирательных кампаний в плане организации своей политико-правовой деятельности.

Факт развития избирательного законодательства и совершенствования избирательной системы России, наличие законотворческих инициатив по данному вопросу от политических партий, представляющих разные по своим убеждениям и программам политические силы, характеризует российское государство как подлинно демократическое и динамически развивающееся, несмотря на острый характер внешнеполитических угроз и фазу практически открытого военно-политического противостояния со странами объединенного Запада.

Выборы в России, насколько это возможно с точки зрения политической истории и сущности политической конкуренции, должны выступать не фактором разделения общества (на что толкают российское общество в рамках информационной войны страны Запада), а фактором объединения в аспекте тех концептуальных положений, которые в своем Послании Федеральному Собранию от 21.02.2023 обозначил Президент Российской Федерации Владимир Владимирович Путин: «Именно народ России - основа суверенитета страны, источник власти. Права и свободы наших граждан незыблемы, они гарантированы Конституцией, и, несмотря на внешние вызовы и угрозы, мы от них не отступим...Выборы - это всегда разные подходы к решению социальных и экономических задач. При этом ведущие политические силы консолидированы и едины в главном, а главное, основополагающее для всех

нас - это безопасность и благополучие народа, суверенитет и национальные интересы»[4].

В этом контексте представляется чрезвычайно важным выраженное Президентом непреклонное намерение государства провести в строгом соответствии с законом все запланированные на 2024 г. выборы: местные, региональные, президентские.

Список литературы:

1. Лопатин А.И. Цифровизация избирательных действий и процедур в России: вопросы права/А. И. Лопатин// Журнал российского права. 2022. № 5. С. 43 - 55.
2. Образование в цифрах: 2022 : краткий статистический сборник / Л.М. Гохберг, Л.Б. Кузьмичева, О.К. Озерова и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М. : НИУ ВШЭ, 2022. – 132 с.
3. Россия vs Эстония: сравнение электронных голосований// сайт Хабр. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://habr.com/ru/post/573556/ (дата обращения: 19.03.2023).
4. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 21.02.2023 «Послание Президента Федеральному Собранию»// «Российская газета», № 39, 22.02.2023.
5. Постановление Конституционного Суда РФ от 15.04.2014 № 11-П «По делу о проверке конституционности пункта 1 статьи 65 Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» в связи с запросом Законодательного Собрания Владимирской области»// Официальный интернет-портал правовой информации http://www.pravo.gov.ru, 16.04.2014.

АВТОМАТИЗАЦИЯ КОМПАНИИ В ОБЛАСТИ ТИПОГРАФСКИХ УСЛУГ

Астахов Вадим Константинович
заведующий кафедрой прикладной информатики
и математических дисциплин, кандидат технических наук, доцент
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В данной статье рассматривается дальнейшее развитие компании, предоставляющей типографские услуги и приводится пример проведения анализа с использованием контекстных диаграмм нотации IDEF0, DFD изменения бизнес-процессов в ней при внедрении средств автоматизации типографских услуг, т.е. описывается бизнес-процесс «как должно быть».

Ключевые слова: типографские услуги; контекстные диаграммы нотации IDEF0, DFD, бизнес-процесс «как должно быть», диаграммы UML.

AUTOMATION OF THE COMPANY IN THE FIELD OF PRINTING SERVICES

Astakhov Vadim Konstantinovich
Head of the Department of Applied Informatics and Mathematical Disciplines,
Candidate of Technical Sciences, Associate Professor
Russian New University, Tambov Branch
Russia, Tambov

Abstract. This article discusses the further development of a company providing printing services and provides an example of analysis using context diagrams of the IDEF0, DFD notation of changes in business processes in it when implementing means of automatization of printing services, i.e. describes the business process "as it should be".

Keywords: printing services; context diagrams of IDEF0 notes, DFD, business process "as it should be", UML diagrams.

В статье [1] приведён пример проведения анализа деятельности коммерческой компании в области предоставления типографских услуг. В ходе проведённого анализа оценена деятельность компании «как есть», т.е. проведён SWOT-анализ компании, представлены организационная структура компании, описание деятельности её издательского отдела с помощью контекстных диаграмм нотации IDEF0, DFD и делается вывод о необходимости внедрения средств автоматизации типографских услуг.

В данной статье рассматривается дальнейшее развитие компании и приводится пример проведения анализа также с использованием контекстных диаграмм нотации IDEF0, DFD изменения бизнес-процессов в ней при внедрении средств автоматизации типографских услуг, т.е. описывается бизнес-процесс «как должно быть».

Внедрение средств автоматизации приведет к изменению процессов деятельности издательского отдела компании при предоставлении типографских услуг. На рисунке 1 представлена контекстная диаграмма А-0 «Функционирование издательского отдела компании» при внедрении средств автоматизации, т.е. «как должно быть».

На диаграмме отображены следующие информационные потоки:

1. Входные:
   - данные по материалам;
   - данные по продукции;
   - поступивший заказ на продажу продукции.
2. Выходные:
   - запасы материалов;

- ассортимент продукции;
- информация по выполненной операции;
- отчеты.

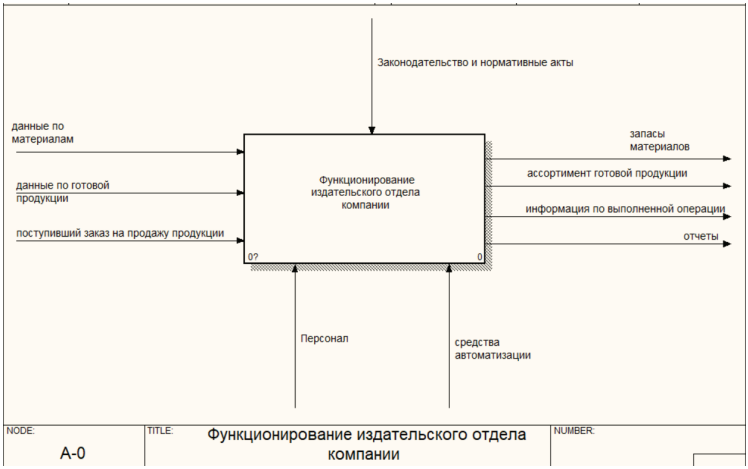


Рисунок 1. Контекстная диаграмма А-0 «Функционирование издательского отдела компании» «как должно быть»

3. Механизмы:
- персонал;
- средства автоматизации.

4.Управление: законодательство и нормативные акты.

На рисунке 2 представлена декомпозиция контекстной диаграммы нулевого уровня А-0.

Рисунок 2. Декомпозиция процесса А0 «Функционирование издательского отдела компании» после внедрения средств автоматизации

На рисунке 2 представлены четыре основных процесса (блока) А01...А04:

- А01 - заказать материалы у поставщиков, данный блок имеет следующий вход – данные по материалам, выходами являются запасы материалов и информация по выполненной операции, механизмом является персонал и система, управлением – законодательные и нормативные акты;
- А02 - осуществить разработку собственной продукции, данный блок имеет следующие входы – данные по продукции и запасы материалов, выходами являются ассортимент продукции и информация по выполненной операции, механизмом является персонал и система, управлением – законодательные и нормативные акты;
- А03 - реализовать продукцию, данный блок имеет следующие входы – ассортимент продукции и поступивший заказ на продажу продукции, выходом является информация по выполненной операции, механизмом является персонал и система, управлением – законодательные и нормативные акты;
- А04 - сформировать информацию по выполненным операциям, данный блок имеет следующий вход – информация по выполненной операции выходом является отчеты, механизмом является персонал и система, управлением – законодательные и нормативные акты.

Произведем декомпозицию первого процесса (блока А01, рис.2) «Заказать материалы у поставщиков». На рисунке 3 представлена детализация этого процесса следующими четырьмя блоками (А11…А14):

Рисунок 3. Декомпозиция процесса А01 «Заказать материалы у поставщиков»

- А11 определить сколько материалов необходимо для производства продукции;
- А12 определить сколько есть материалов на складах;
- А13 сформировать заказ на недостающее количество материалов;
- А14 принять доставленные материалы от поставщика.

На рисунке 4 представлена детализация процесса (блока А14, рис.3) «Принять доставленные материалы у поставщика». Декомпозиция представлена следующими блоками (А141…А145):

- А141 выполнить физическую разгрузку материалов;
- А142 указать поставщика;
- А143 указать место хранения материалов;
- А144 указать название материала, его количество и цену;
- А145 сохранить расходную накладную.

Рисунок 4. Декомпозиция процесса А14 «Принять доставленный материал от поставщика»

На рисунке 5 представлена декомпозиция процесса (блок А02, рис.2) «Осуществить разработку собственной продукции». На данном рисунке представлены следующие блоки:

- А21 предоставить необходимое количество материалов для производства продукции;
- А22 получить новую продукцию из материалов и комплектующих;
- А23 сохранить информацию по выпуску новой продукции.

На рисунке 6 представлена детализация процесса А03 «Реализовать продукцию». На данном рисунке представлены следующие блоки А31 … А34:

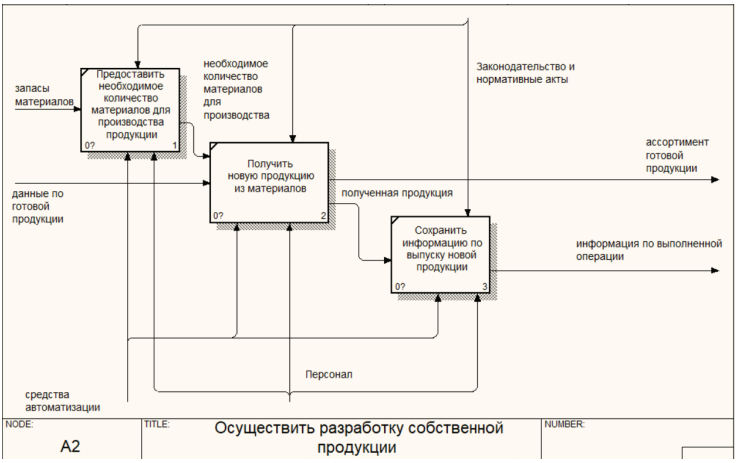


Рисунок 5. Декомпозиция процесса A02 «Осуществить разработку собственной продукции»

- A31 предоставить клиентам информацию по продукции компании;
- A32 принять поступивший заказ на продажу продукции;
- A33 оформить продажу продукции;
- A34 получить денежные средства за проданную продукцию.

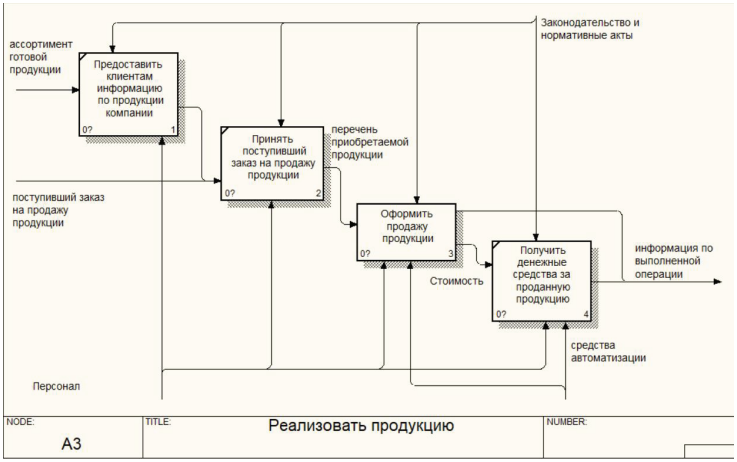


Рисунок 6. Декомпозиция процесса A03 «Реализовать продукцию»

На рисунке 7 представлена декомпозиция процесса A33 «Оформить продажу продукции».

Рисунок 7. Декомпозиция процесса «Оформить продажу продукции»

Данный процесс А33 представлен следующими блоками А331…А334:

- А331 создать документ «Продажа продукции»;
- А332 указать данные по продаваемой продукции;
- А333 рассчитать сумму к оплате;
- А334 списать указанное количество продукции.

На рисунке 8 представлена декомпозиция блока (А04, рис.2) «Сформировать информацию по выполненным операциям». На рисунке представлены следующие блоки:

- А41 определить информацию по приходу материала;
- А42 получить информацию по полученным денежным средствам;
- А43 получить информацию по оборотам продукции;
- А44 получить информацию по выручке;
- А45 просмотреть отчеты.

Представленные на рисунках 1-8 диаграммы описывают бизнес-процессы в компании при использовании средств автоматизации в области типографских услуг. Кроме того, из сравнения графических моделей «как есть» [1] и «как должно быть» стало очевидно, что применение средств автоматизации сотрудниками компании позволит существенно повысить качество её работы при издании типографской продукции.

Представленные диаграммы позволяют также определить объекты средств автоматизации, алгоритмы их работы и взаимосвязи.

Определение объектов средств автоматизации.

Для определения объектов системы целесообразно выполнить построение диаграмм UML.

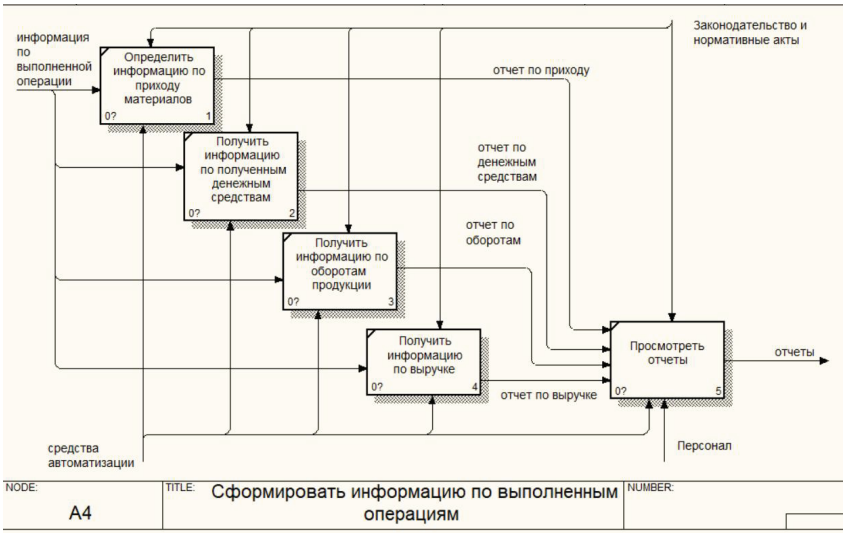


Рисунок 8. Декомпозиция блока А4 «Сформировать информацию по выполненным операциям»

На рисунке 9 представлена диаграмма вариантов использования. Данная диаграмма оперирует такими понятиями как актер и вариант использования [3]. Определим актеров и варианты использования, которые отображены на диаграмме.

1.Начальник издательского отдела:

- –подготавливает материалы – чернила, трафареты, бумагу, краску и т.п.;
- –управляет производственным процессом;
- –готовая продукция;
- –контролирует выпуск указанного объема продукции.

2. Рабочие издательства:

- –определяет количество материала для продукции;
- –разрабатывает продукцию;
- –оформляет документацию по производству.

3. Отдел сбыта:

- –анализирует объемы продаж;
- –прогнозирует объемы вырабатываемой продукции;
- –заключает договора;
- –получает заказы на продукцию.

4. Бухгалтерия:

- –осуществляет расчеты с поставщиками;
- –вычисляет стоимость продукции;
- –списывает материалы при производстве;

- –оприходует поставляемый материал.

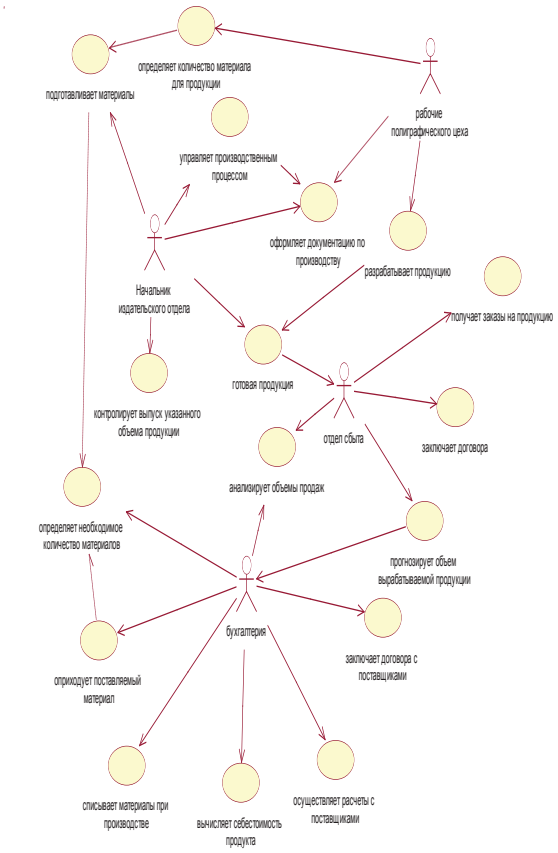


Рисунок 9. Диаграмма вариантов использования системы

Для отображения взаимодействия между объектами системы осуществлена разработка диаграммы последовательности (рисунок 10).

Диаграмма последовательности используется для представления взаимодействий между объектами, включая сообщения, которые отправляются между ними. На диаграмме последовательности объекты располагаются вдоль оси X, а сообщения отправляются вдоль оси Y. Существенное использование диаграмм последовательности – это моделирование поведения системы в контексте сценариев использования. Последовательные диаграммы позволяют получить ответ на вопрос о том, как связь между объектами выполняется со временем [2,4].

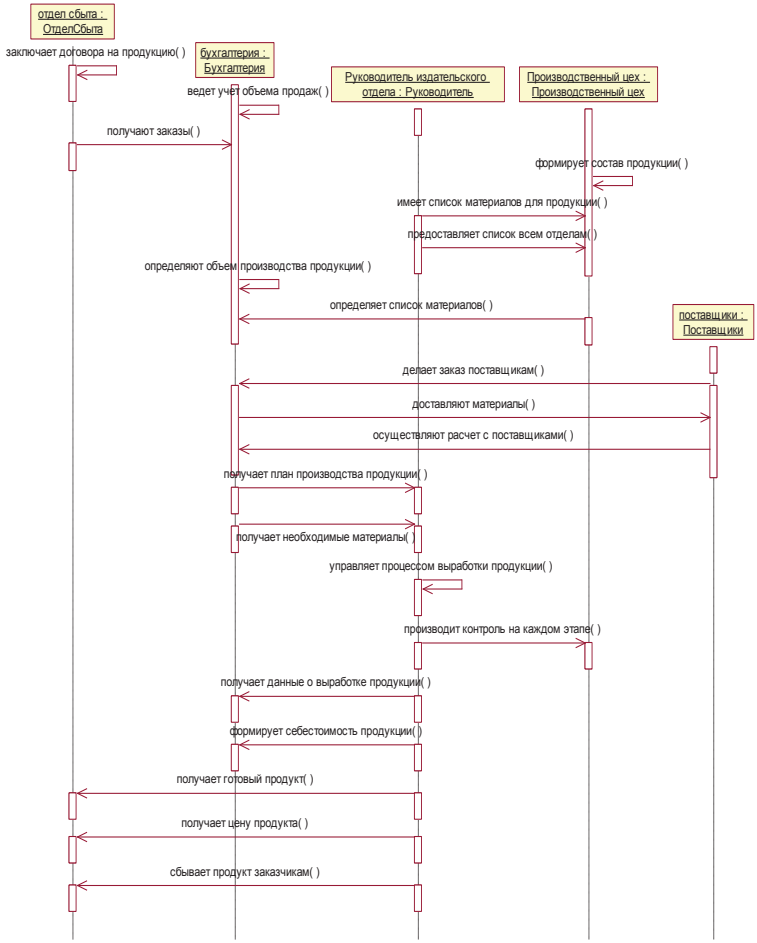


Рисунок 10. Диаграмма производственного процесса изготовления типографской продукции

Построение данных диаграмм позволило определить основные процессы, которые возникают при производстве в ООО «МИНЦ», которые представлены на рисунке 11 как общий алгоритм решения задачи (выпуск типографской продукции) и заключаются в следующем:

1. На первом этапе выполняется анализ факторов, которые влияют на продукцию, результатом анализа является определенные значения цен конкурентов, данные о производимой ими продукции, кроме этого,

осуществляется анализ самого предприятия, оценивается финансовое положение, представляющее собой симбиоз двух основных показателей: финансовых результатов и финансовой устойчивости.

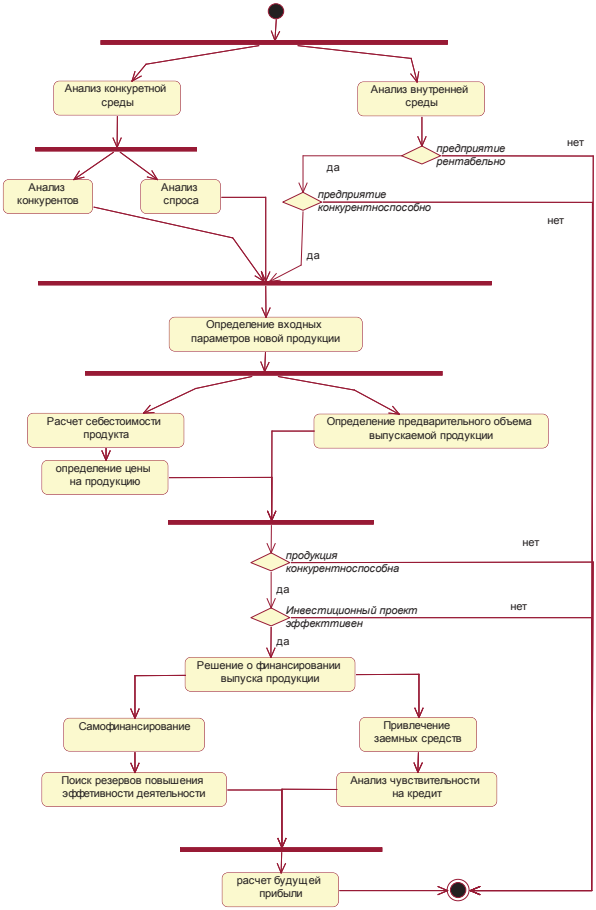


Рисунок 11. Общий алгоритм решения задачи (выпуск типографской продукции)

2. Осуществив анализ внешних факторов, влияющих на предприятие, а также возможностей предприятия, проектировщиками определяется дальнейшая стратегия развития предприятия. Для данной компании [1] основным направлением является выпуск продукции для получения большей прибыли.

3. В ходе выполнения производственных операций осуществляется анализ состава продукции. Формируются данные, влияющие на себестоимость продукции, в конечном итоге получается цена на продукцию, а также определяется объем выпуска.

4. Для определения целесообразности выпуска новой продукции или появления новых наименований, необходимо определить провести анализ конкурентоспособности данной продукция на рынке.

5. Для запуска производства новой продукции, необходимо организовать финансирование данного процесса.

6. На этапе финансирования рассчитывается оценка финансовой привлекательности новой продукции.

7. На последнем этапе осуществляется расчет прибыли, которая будет получена от выпуска продукции и ее последующей продажи [3].

Проанализировав представленные диаграммы (рисунки 9-11), можно определить архитектуру и состав средств автоматизации типографских услуг.

Эти вопросы будут рассмотрены в следующей статье.

Список литературы:

1. Астахов В.К., Волков Н.В. Анализ деятельности компании в области типографских услуг. В сборнике: Проблемы и перспективы развития предпринимательства в современном мире. Материалы X Международной научно-практической конференции. Москва, 2022. С. 202-221.

2. Иванова, О. Г. Методы и средства проектирования информационных систем и технологий. Основы UML: учебное пособие / О. Г. Иванова, Ю. Ю. Громов. — Тамбов: Тамбовский государственный технический университет, ЭБС АСВ, 2020. — 80 с. — ISBN 978-5-8265-2308-7.

3. Моделирование потоков данных [Электронный ресурс]: офиц. сайт Pandia — Электрон. дан. — Режим доступа: https://pandia.ru/text/80/146/26359.php

4. Мюллер, Р.Дж. Базы данных и UML. Проектирование / Р.Дж. Мюллер. - М.: ЛОРИ, 2019. - 420 с.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕТА РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Лихачев Алексей Васильевич
студент 5 курса направления подготовки «Прикладная информатика»
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Научный руководитель: Галицких Владимир Николаевич
доцент кафедры прикладной экономики
кандидат экономических наук

Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Аннотация. В результате перехода к информационной экономике в настоящем периоде развития предприятий, ключевым фактором хозяйственной деятельности становятся полученные знания о состоянии рынка, динамике материальных и денежных потоков, квалификационных качествах персонала и т.д. Развитие информационного пространства предприятия зависит от желания собственников и профессионализма менеджмента, поскольку они обязаны определять направления коммуникационной системы. Внедрение современных программных продуктов и информационных систем позволяет провести автоматизацию процесса документооборота, совершенствовать процесс информационно-аналитического обеспечения управленческой деятельности, и тем самым повысить эффективность применения ресурсов предприятия.

Ключевые слова: ресурсы предприятия, информационное обеспечение, программные продукты, аналитический учет, рост эффективности.

INFORMATION AND ANALYTICAL SUPPORT OF ENTERPRISE RESOURCE ACCOUNTING

Likhachev Alexey Vasilyevich
5th year student of the programme “Applied Informatics”
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Supervisor: Galitsky Vladimir Nikolaevich
Associate Professor of the Department of Applied Economics
Candidate of Economic Sciences
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Abstract. As a result of the transition to the information economy in the present period of enterprise development, the key factor of economic activity is the acquired knowledge about the state of the market, the dynamics of material and cash flows, the qualifications of personnel, etc. The development of the information space of the enterprise depends on the desire of the owners and the professionalism of management, since they are obliged to determine the directions of the communication system. The introduction of modern software products and information systems makes it possible to automate the workflow process, improve the process of information and analytical support of management activities, and thereby increase the efficiency of the use of enterprise resources.

Keyword: enterprise resources, information support, software products, analytical accounting, efficiency growth.

В современном периоде хозяйственное развитие предприятий формируется под действием разных факторов внешнего окружения и внутренних процессов. Главная цель предприятия заключается в обеспечении максимальной прибыли от определенных видов хозяйственной и финансовой деятельности, поэтому для увеличения рентабельности используемых активов применяются информационно-аналитические методы получения и обработки информации. Внедрение в хозяйственную деятельность информационных технологий и программных продуктов, позволяет обеспечивать персонал предприятия необходимой информацией для принятия решений по более эффективному использованию финансовых, материальных и трудовых ресурсов. Например, это «характеризует финансовое положение организации на отчетную дату; активы и обязательства должны предоставляться с подразделением в зависимости от срока погашения на краткосрочные и долгосрочные» [5].

Степень подготовленности предприятий к структурным изменениям на рынках обеспечивается за счет качественного сбора информации, ее обработки, и учета ресурсов для производства. Информационные системы помогают сократить издержки получения информации, поскольку аккумулируют большой массив данных для проведения анализа. Внедрение в информационную систему статистических и математических моделей помогает провести расчеты, ранжирование данных и группировку показателей по определенным признакам. Процесс внедрения информационно-аналитического обеспечения учета ресурсов в структуру управления предприятием происходит на постоянной основе. Автоматизация учета различных документов используемых ресурсов убыстряет процесс обработки массива данных и позволяет принимать эффективные управленческие решения по использованию ресурсов. При этом, «многие факторы влияют на приоритетность той или иной стратегической цели, которые в совокупности можно подразделить на две категории – внутренние и внешние» [1].

Поскольку коммуникации предприятий подвергаются изменениям под давлением происходящих процессов на рынке, то с помощью информационных технологий решаются задачи по планированию и учету ценных ресурсов. В настоящем периоде развития потребительских и промышленных рынков, информационные технологии находят применение во многих сферах экономики отраслей, поскольку помогают решать особые управленческие задачи в стратегическом и оперативном планировании. Например, в текущей хозяйственной деятельности предприятий обеспечивается активное взаимодействие с контрагентами, так как необходимо вовремя определить объемы ценных ресурсов, повысить интенсивность делопроизводства, бухгалтерского учета, системы снабжения и сбыта готовой продукции. «Эффективное ведение дел в любой фирме невозможно без знания этих потоков и умения управлять ими. Поэтому повышение информированности

руководства предприятия о работе своих подчиненных и связях с партнерами неизменно приводит к высокому экономическому эффекту» [6].

Отдельное место в информационно-аналитическом обеспечении учета ресурсов системах занимают программные продукты, поддерживающие эффективность бизнес-процессов. Так как предприятиям приходится решать хозяйственные задачи по определению объемов необходимых ресурсов и их распределению в процессе создания и перемещения готовой продукции с целью получения прибыли, то применяются передовые методы программного обеспечения информационных потоков. Эффективность бизнеса зависит от информационно-аналитического обеспечения, качества и скорости принятия управленческих решений. Это позволяет провести учет и распределение ресурсов с минимальными потерями. Информационные технологии на предприятия используются в качестве эффективного инструмента по вводу, хранению и обработки данных. Распределение полученной информации о динамике рынка, перемещении ресурсов в производстве, представляется в форме взаимосвязанных элементов, которые образуют хозяйственную систему предприятия. При этом, «информационная система представляет собой сложный комплекс разнородных составляющих, которые взаимодействуют между собой и создают необходимые потребителю свойства системы» [2].

Совокупность компонентов информационно-аналитического обеспечения хозяйственной деятельности предприятий в целях учета ресурсов поддерживается данными подсистемы разного уровня управления предприятием. Это помогает менеджменту принимать управленческие решения по развитию бизнеса. Коммуникационная система предприятия ориентирована на получение, обработку и удовлетворение информационных потребностей функциональных отделов, связанных с финансированием хозяйственной деятельности, планированием производства и сбыта готовой продукции, маркетинговыми исследованиями рынка, анализом ценообразования и продвижения товаров. Информационные технологии обеспечивают необходимыми данными для поддержки принятия стратегических решений по кадровой политике, поскольку перемещение персонала, отпуска, болезни, выплата заработной платы, выдача справок, отражается на качестве управления предприятием. «Эта система ориентирована на принятие краткосрочных и долгосрочных финансовых решений и на формирование собственной системы финансового мониторинга Информационная система финансового менеджмента призвана обеспечить необходимой информацией не только управленческий персонал и собственников организации…» [4].

Обеспечение скорости обработки данных и документооборота по учету ресурсов предназначено для удовлетворения текущих потребностей предприятия, при этом принимаются решения, основанные на структурированных изменениях бизнеса. Управленческие решения обеспечивают возможность работы менеджменту с данными внешней среды, например, при расчетах налоговой базы. Обработка данных о хозяйственной деятельности конкурентов на потребительском и промышленных рынках, помогает скорректировать текущее состояние производства и технологии.

Информационно-аналитическое обеспечение в коммуникационной системе усиливает поддержку для принятия решений по учету ресурсов. Это может быть связано с ростом документооборота по перемещению ресурсов, поэтому используемые механизмы помогают обслуживать среднее звено управления предприятия. Это позволяет «аналитически обосновывать варианты решений, которые являются слабо структурированными, имеют ситуационный характер и их сложно предусмотреть заранее» [7].

Профессиональное использование массива данных по учету ресурсов опосредуется с используемыми информационными технологиями. Такой механизм применяется в целях повышения эффективности работы с учетными данными. Разработка модулей автоматизации процесса учета ресурсов, помогает погашать объем информационных потребностей персонала, особенно специалистов среднего уровня управления, которые связаны с обработкой базы данных и обеспечением внешних и внутренних коммуникаций для функциональных служб. На нижнем операционном уровне производства и товародвижения, полученная информация о текущих хозяйственных целях и имеющихся ресурсах, помогает менеджменту предприятия провести структурирование бизнеса с учетом роста прибыли. Операционный уровень производства имеет отношение к выполнению текущих хозяйственных задач и процедур, поэтому используемые информационные технологии помогают определить критический набор финансовых показателей, которые обеспечивают рентабельность предприятия. При этом, «число таких уровней определяется, прежде всего, объемом финансовой деятельности предприятия и необходимостью концентрации усилий на решении отдельных стратегических задач» [3].

Таким образом, внедрение информационно-аналитического обеспечения учета ресурсов в процесс автоматизации хозяйственной деятельности предприятий процесса учета данных о ходе производства и товародвижения обеспечивает качество и объем полученной информации, что так необходимо для регулирования материальных и денежных потоков. Увеличение информационных потоков в текущей хозяйственной деятельности предприятия помогает структурировать цену предлагаемой готовой продукции на отдельных рынках. Поскольку на создание готовых товаров уходят большие материальные и денежные ресурсы, то задачей менеджмента предприятия является проведение учета трудового потенциала, квалификации и опыта персонала. Снижение расходов в производстве и рост производительности персонала существенно влияет на эффективность предприятия. При этом, если применяемые информационные технологии позволяют быстро реагировать на изменения рыночной ситуации, то предприятие сможет получить запланированный объем прибыли.

Список литературы:

1. Вайчулис, А. Ю. Финансовая политика корпорации: учебное пособие / А. Ю. Вайчулис, И. И. Потапова. Астрахань: Астраханский инженерно-строительный институт, ЭБС АСВ, 2017. 148 с.

2. Грекул, В. И. Управление внедрением информационных систем: учебное пособие / В. И. Грекул, Г. Н. Денищенко, Н. Л. Коровкина. 3-е изд. Москва: Интернет-Университет Информационных Технологий (ИНТУИТ), Ай Пи Ар Медиа, 2021. 277 с.

3. Грибко, И. Г. Инструменты финансового оздоровления предприятия в условиях кризиса: учебно-методическое пособие для самостоятельного изучения дисциплины / И. Г. Грибко. Симферополь: Университет экономики и управления, 2021. 140 с.

4. Моисеева, Е. Г. Финансовый менеджмент: учебное пособие / Е. Г. Моисеева. — Саратов: Вузовское образование, 2021. 559 с

5. Погорелова, Т. Г. Информационно-аналитическое обеспечение финансового менеджмента организации: монография / Т. Г. Погорелова, И. В. Фролова. Ростов-на-Дону, Таганрог: Издательство Южного федерального университета, 2021. 131 с.

6. Стешин, А. И. Информационные системы в организации: учебное пособие / А. И. Стешин. 2-е изд. Электрон. текстовые данные. Саратов: Вузовское образование, 2021. 194 с.

7. Чернова, О. А. Управление промышленным предприятием в условиях информационной экономики: учебное пособие / О. А. Чернова. Ростов-на-Дону, Таганрог: Издательство Южного федерального университета, 2022.114 с.

ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ ПО ФОРМИРОВАНИЮ ПЛАНОВ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ

Гусев Илий Владимирович
студент 5 курса направления подготовки «Прикладная информатика»
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Научный руководитель: Галицких Владимир Николаевич
доцент кафедры прикладной экономики
кандидат экономических наук
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Аннотация. Для повышения уровня планирования стратегического развития, предприятиям необходимо провести внедрение стандартных информационных систем и программ обеспечения технологического процесса для создания уникальных готовых товаров, работ и услуг. Некоторые комплексные продукты с определенными возможностями по охвату массива данных отличает высокая степень функциональности, поскольку в них

заложены лучшие версии типовых программных продуктов, и которые проходят постоянное обновление. Тиражируемые программные продукты обеспечивают учет материальных и финансовых потребностей предприятия, что помогает проводить оптимальное планирование хозяйственного развития. Информационная поддержка принятия решений должна соответствовать потребностям предприятия, поэтому используются тиражируемые программные продукты, которые в полной мере отвечают техническим и моральным требованиям настоящего периода.

Ключевые слова: планирование, стратегическое развитие, информационные технологии, программные продукты, управленческие решения.

INFORMATION SUPPORT FOR DECISION-MAKING ON THE FORMATION OF STRATEGIC DEVELOPMENT PLANS OF ORGANIZATIONS

Gusev Ili Vladimirovich
5th year student of the programme “Applied Informatics”
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Supervisor: Galitsky Vladimir Nikolaevich
Associate Professor of the Department of Applied Economics
Candidate of Economic Sciences
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Abstract. To increase the level of strategic development planning, enterprises need to implement standard information systems and process support programs to create unique finished goods, works and services. Some complex products with certain capabilities to cover the data array are distinguished by a high degree of functionality, since they contain the best versions of standard software products, and which are constantly updated. Replicated software products ensure that the material and financial needs of the enterprise are taken into account, which helps to carry out optimal planning of economic development. Information support for decision-making must meet the needs of the enterprise, therefore, replicated software products are used that fully meet the technical and moral requirements of the present period.

Keyword: planning, strategic development, information technology, software products, management solutions.

В современном периоде развития экономики, менеджмент предприятий принимает концепцию четвертой промышленной революции, которая опосредует внедрение информационных технологий в текущую хозяйственную

деятельность. Это позволяет отражать эффективные способы передачи данных, проведения анализа и формировать направления стратегии развития бизнеса. Внедрение информационных систем и цифровых технологий в хозяйственный процесс позволят провести реализацию процессов информатизации корпоративных потребностей, особенно при проведении аналитических исследований для дальнейшей разработки управленческих решений. Внедрение стратегии развития предприятия в текущий хозяйственный процесс считается трудоемким делом, поскольку менеджменту приходится изменять политику информатизации внутренних производственных процессов на основе применения уникальных технологий сбора и анализа базы данных. При этом, «использование комплексных продуктов позволяет избежать проблем интеграции и консолидации данных, унификации пользовательского интерфейса, разграничения доступа, безопасности и др. как правило, комплексные IT-решения обеспечивают высокий уровень надежности» [5].

Информационная система для принятия решений по стратегическому развитию организаций должна быть связана с использованием стратегии «индустрия 4.0», поскольку это заставляет проводить генерацию объемов ценной информации о взаимодействующих объектах и хозяйственных процессах, происходящих в течение исследуемого периода. При проведении анализа объективной информации, предприятия обеспечивают высокий уровень технической поддержки принятия решений за счет внедрения современных программных продуктов и нового оборудования. Кроме этого, это позволяет провести замещение рутинных операций по документообороту, быстрее обрабатывать базу данных и проводить планирование бизнес-процессов. Процесс информатизации хозяйственной деятельности и разработка перспективных планов стратегического развития может занимать длительный период, поэтому менеджменту предприятия приходится решать сложные задачи по техническому и кадровому замещению. При этом, необходимые «инструменты мониторинга отклонения плановых и фактических показателей включаются в необходимые компоненты современных систем управления предприятием, например, ERP-систем, и руководитель среднего или высшего звена может получить данные об отклонении показателей» [6].

Информационные системы при формировании планов хозяйственного развития организации позволяют использовать в управленческой практике ряд повторяющихся задач, проводить автоматизацию бухгалтерского, финансового и кадрового учета. Некоторые особенности используемого программного оборудования связаны с определенным цифровым интерфейсом, поэтому управляются персоналом вручную. На этапе внедрения нового программного обеспечения на смену раздельному использованию информационных технологий и продуктов происходит внедрение бизнес-приложений, которые отражают основные хозяйственные процессы предприятия. Поскольку полученная информация передается для обработки и анализа и последующей реализации проектов принятия решений по моделированию бизнеса, то проведение аналитических исследований помогает получать дополнительную информацию, которую можно аккумулировать в режиме реального времени.

При этом, «в основе разработки и использования любой информационной технологии должен лежать системный подход. В зависимости от поставленной цели будут меняться функциональные элементы и отношения между ними» [1].

Ориентированный подход по планированию хозяйственного развития предприятия основывается на результатах проведенного анализа информации о развитии рынка для принятия проектных решений по стратегии предприятия. Большой охват данных о развитии предприятия, позволяет проводить анализ текущей хозяйственной деятельности. Постоянная проверка возможностей информационной системы и применение цифровых технологий для качественной обработки массива данных с учетом стратегии хозяйственного развития заставляет предприятия устанавливать нужные компетенции. Это оптимальная «информационная система, включающая в свой состав комплекс специальных методов и средств для поддержания динамической информационной модели с целью обеспечить информационные потребности пользователей» [2].

Эффективная управленческая стратегия помогает изыскивать дополнительные ресурсы, которые могут быть полезны при проведении моделировании бизнес-процессов и затем использоваться при планировании хозяйственной стратегии. Внедряемая информационная система в целях поддержки принятия решений по составлению планов стратегического развития обязана поддерживать производственные, технологические и организационные процессы, поэтому менеджмент при выборе программного обеспечения учитывает процессы управления, проектирования, конструирования, безопасности и т.д. Механизм информатизации хозяйственной деятельности предприятия можно условно представить как некоторые направления модернизации информационной системы для обеспечения принятия решений. «Общая характеристика процессов сбора, передачи, обработки и накопления информации базируется на использовании кодирования информации средствами ее представления в виде чисел определенных систем счисления, в частности двоичной, шестнадцатеричной» [3].

Предприятия проводят оценку уровня автоматизации хозяйственных процессов и определяют долгосрочные цели и финансовые возможности для проведения технических изменений. Проведение анализа долгосрочной выгоды и разового экономического эффекта от объединения основных элементов производства, товародвижения и продаж готовой продукции, работ и услуг в единую информационную сеть помогает принять эффективное решение по долгосрочному хозяйственному развитию. Основным элементом сформированной информационной системы должна быть программа менеджмента или автоматизированная система управления предприятием. Важно использовать информацию «о субъектах рынка: данные итоговой и оперативной отчетности транспортных предприятий, филиалов и структурных единиц об их хозяйственной экономической, финансовой деятельности; имеющаяся информация о деятельности конкурентов; предоставляемые рыночными партнерами данные об их работе» [4].

Таким образом, внедрение системы информационного обеспечения поддержки принятия решений хозяйственного развития предприятий помогает менеджменту учитывать возможные способы решения возникающих задач по привлечению дополнительных ресурсов в целях стратегического развития предприятия. Создаваемая информационная архитектура предприятия может включать разные программные модули, например, комплексные или локальные тиражируемые программные продукты, прикладные платформы, собственные программные продукты и т.д. Формируемая коммуникационная стратегия планирования хозяйственной деятельности предприятия должна обеспечиваться наиболее эффективными программными продуктами, что поможет обеспечивать полноценный анализ массива данных. Поскольку предприятия часто осуществляют специфическую хозяйственную деятельность и имеют некоторые особенности в организации коммуникационной системы, то имеют возможность использовать собственные программные продукты, которые соответствуют текущим бизнес-процессам и позволяют зарабатывать прибыль. Применяемая информационная система на предприятии должна быть интегрирована с собственными и приобретенными программными продуктами, так как это позволяет быстро получать информации, проводить ее обработку и создавать уникальные товары, работы и услуги.

Список литературы:

1. Бондаренко, И. С. Информационные технологии: учебник / И. С. Бондаренко. — Москва: Издательский Дом МИСиС, 2021. — 136 с.

2. Богданов, А. И. Информационно-аналитическое обеспечение деятельности фирмы: учебное пособие / А. И. Богданов. — Санкт-Петербург : Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна, 2020. — 95 с.

3. Прохорова, О. В. Информатика : учебник / О. В. Прохорова. — Самара : Самарский государственный архитектурно-строительный университет, ЭБС АСВ, 2013. — 106 с.

4. Подсорин, В. А. Методы исследований в экономике : учебное пособие для магистрантов по направлению «Экономика» / В. А. Подсорин. — Москва : Российский университет транспорта (МИИТ), 2020. — 217 с.

5. Чернова, О. А. Управление промышленным предприятием в условиях информационной экономики : учебное пособие / О. А. Чернова. — Ростов-на-Дону, Таганрог: Издательство Южного федерального университета, 2022. — 114 с.

6. Чайка, А. М. Информационные технологии в антикризисном управлении : учебное пособие / А. М. Чайка, Н. В. Брадул, С. В. Брадул. — Донецк : Донецкая академия управления и государственной службы, 2021. — 208 с.

СОВРЕМЕННЫЕ ТРЕНДЫ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ И ПОСТРОЕНИЕ ЦИФРОВОЙ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ

Выставкин Дмитрий Алексеевич
студент 5 курса направления подготовки «Прикладная информатика»
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Научный руководитель: Галицких Владимир Николаевич
доцент кафедры прикладной экономики
кандидат экономических наук
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Аннотация. Современные тенденции развития отраслей экономики определяют перспективные направления и потенциальные возможности для расширения бизнеса с помощью информационных технологий. Происходящие изменения на потребительских рынках за счет внедрения новых технологий опосредуют появление определенных сегментов, которые хотят получать более качественные услуги при помощи информационных технологий. В этом случае, проводится цифровизация технологических и управленческих процессов, которая проявляется при использовании информационных систем, программных продуктов, специального оборудования. Расширение присутствия на рынке предприятий, предлагающих продукцию информационных технологий в области искусственной обработки массивов данных, позволяет быстро получать необходимую информацию и использовать ее в хозяйственной деятельности.

Ключевые слова: информационные технологии, цифровая экономика, обработка данных, технологические и управленческие процессы, программные продукты и оборудование.

MODERN TRENDS IN THE INTRODUCTION OF DIGITAL ECONOMY TECHNOLOGIES AND THE CONSTRUCTION OF A DIGITAL ECONOMIC SYSTEM

Vystavkin Dmitry Alekseevich
5th year student of the programme “Applied Informatics”
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Supervisor: Galitsky Vladimir Nikolaevich
Associate Professor of the Department of Applied Economics
Candidate of Economic Sciences
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Abstract. Current trends in the development of economic sectors determine promising areas and potential opportunities for business expansion with the help of information technology. The ongoing changes in consumer markets due to the introduction of new technologies, mediate the emergence of certain segments that want to receive better services with the help of information technology. In this case, the digitalization of technological and managerial processes is carried out, which manifests itself when using information systems, software products, and special equipment. The expansion of the presence on the market of enterprises offering information technology products in the field of artificial processing of data arrays allows you to quickly obtain the necessary information and use it in economic activities.

Keywords: information technologies, digital economy, data processing, technological and management processes, software products and equipment.

В современном периоде развития экономики, используемые в хозяйственной деятельности предприятий информационные технологии, значительно повышают обработку массивов данных и предоставляют возможность определять стратегию развития бизнеса. Поскольку эффективность предприятия зависит от оптимального использования ценных ресурсов, то персонал использует передовые методы информатизации текущих хозяйственных процессов с целью получения данных и принятия мер по регулированию бизнеса. Существующие способы управления капиталом основаны на данных бухгалтерской и финансовой отчетности, которая может формироваться в течение длительного времени. Так как предприятие заинтересовано в повышении прибыли от операционной деятельности, то процессы создания готовой продукции, работ и услуг убыстряются с помощью управленческих решений, коммуникационных систем и качества обработки информации. Такие мероприятия «могут сократиться примерно на порядок по сравнению с традиционными внутрикорпоративными ИТ-процедурами, что связано прежде всего с применением повременной оплаты ограниченного объема используемых внешних вычислительных мощностей» [3].

Цифровая маневренность в течение хозяйственного цикла позволяет реагировать на рыночные условия и обеспечивать собственные конкурентные преимущества для промышленного предприятия. Цифровизация хозяйственной деятельности субъектов экономики рассматривается как механизм повышения эффективности производства за счет современного оборудования и технологий. Это помогает привлекать данные развития потребительского рынка и обеспечивать устойчивый рост эффективности капитала при реализации

прорывных инновационных проектов, связанных увеличением доходности бизнеса. Эффекты цифровизации распространяются на внутреннюю и внешнюю среду хозяйственной деятельности предприятий. Если менеджмент предприятий развивает бизнес на основе применения принципов промышленной индустрии, то вполне может получить «ряд конкурентных преимуществ (эффектов), недоступных в традиционных моделях прошлого изменения, которые происходят в промышленности в результате цифровизации производства, помогают получить как внутренние (для предприятия и отрасли), так и значительные внешние (для экономики и общества в целом) эффекты» [3].

Благодаря внедрению цифровых технологий и методов цифровизации, менеджмент предприятий получает интеллектуальный механизм, который помогает решать технологические и управленческие задачи, связанные с использованием роботизированных систем. Осуществление анализа полученных данных о движении основных средств в бухгалтерском учете, обеспечивает полный контроль и реагирование на изменения в структуре имущества предприятия. Анализ отдельных параметров основного оборудования в течение технологического цикла обеспечивается за счет использования наиболее эффективных алгоритмов, которые помогают заранее определить качественные и стоимостные характеристики объекта. Информационные технологии, применяемые для обеспечения учета основных средств, также обеспечивают персонал предприятия большим объемом данных для проведения финансовых расчетов. Техническое направление информационных систем помогает провести упорядочение и последовательность необходимых сообщений о развитии объектов, для формирования конкретного смысла дальнейшей задачи по моделированию бизнес-аналитики на основе маркетинговых данных. При этом, информационная составляющая предприятия – «это среда (система и ее окружение) из взаимодействующих информационных систем, включая информацию, актуализируемую в этих системах» [2].

Поскольку цифровая экономика в хозяйственной деятельности предприятий помогает сократить затраты на проведение внутрикорпоративных ит-процедур, связанных с приобретением и установкой программного обеспечения, то менеджмент имеет возможность оперативно получать данные о движении финансовых и материальных средств, затем проводить нужные вычисления. Благодаря использованию цифровизации, менеджмент предприятий получает интеллектуальный механизм, который помогает решать поисковые задачи, связанные с роботизированными системами. Осуществление анализа полученных данных о движении основных средств в бухгалтерском учете, обеспечивает полный контроль и реагирование на изменения в структуре имущества предприятия. Анализ отдельных параметров основного оборудования в течение технологического цикла обеспечивается за счет использования наиболее эффективных алгоритмов, которые помогают заранее определить качественные и стоимостные характеристики объекта. Информационные технологии, применяемые для обеспечения учета основных средств, также обеспечивают персонал предприятия большим объемом данных

для проведения финансовых расчетов. В рамках принятой информационной системы происходит обработка сведений о процессах в производстве и товародвижении, и также других хозяйственных явлениях, которые происходят при создании готовых товаров. При этом, «под предметной областью будем понимать информацию об объектах, процессах и явлениях окружающего мира, которая, с точки зрения потенциальных пользователей, должна храниться и обрабатываться в информационной системе» [1].

Цифровая экономика получает постепенное распространение на предприятиях, которые производят реальную продукцию, так в технологическом процессе используют большую номенклатуру основных средств. Анализ интенсивности использования основных фондов проверяется с помощью датчиков контроля, размещаемых на критических этапах создания готовой продукции, поскольку оборудование больше изнашивается. Учет износа основных средств оказывает влияние на механизм амортизационных начислений. Это особенно важно, поскольку менеджмент обязан иметь информацию об остаточной стоимости объектов основных средств и быстро провести модернизацию или замену некоторой части изношенного оборудования. Внедрение информационных систем по учету основных средств на предприятии позволяет реагировать на меняющиеся уровни нагрузки основного оборудования, что помогает осуществлять перераспределение объектов в технологическом процессе.

Развитие информационных технологий на предприятиях часто сдерживается отсутствием оптимальной коммуникационной структуры, поэтому использование цифровизации и качественных программных продуктов со стороны может поднять уровень сбора массива данных. Полученные показатели о движении основных средств в течение планового периода предоставляют экономическую выгоду, так как проведение своевременного учета и анализа использования имущества снижают текущие расходы на обеспечение хозяйственных нужд. Существующие методы статистического, бухгалтерского и налогового учета основных средств в хозяйственной деятельности предприятий не отражают реального состояния имущества, так как не используют большого объема информации. Внедрение элементов цифровой экономики поможет получать данные о производстве и технологии, технических качествах готовой продукции, позволит сравнивать издержки по отдельным видам товаров, и на этой основе принимать эффективные управленческие решения. Выбор оптимальной методики для проведения оценки показателей хозяйственных процессов помогает определять прогнозируемые и реальные значения, анализировать структуру показателей в динамике и затем настраивать оптимальный вариант. «Для моделирования можно использовать не только демонстрационные данные, но и вводить произвольные данные в таблицу. Монитор целевых показателей–результат текущей деятельности предприятия» [4].

Таким образом, современный период развития экономики отличается от прошедших этапов интенсивностью перемещения ценных ресурсов и финансового капитала в отраслях. Использование информационных технологий

и механизма цифровизации в хозяйственной деятельности предприятий, позволяет перевести управленческие и технологические процессы на новый уровень. В этом случае, происходящие процессы по созданию готовой продукции, перемещению материальных ресурсов и динамика основных средств будет находиться под постоянным управленческим контролем. Информационные системы позволяют привлекать большой массив данных об интенсивности и сменности использования основного имущества и ценных активов. Применение механизма цифровизации и постоянное использование методов экономического анализа позволит принимать меры по модернизации или замещению технологического оборудования с целью повышения эффективности хозяйственной деятельности предприятия.

Список литературы:

1. Богданов, А. И. Информационно-аналитическое обеспечение деятельности фирмы : учебное пособие / А. И. Богданов. — Санкт-Петербург : Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна, 2020. — 95 с.

2. Прохорова, О. В. Информатика : учебник / О. В. Прохорова. — Самара: Самарский государственный архитектурно-строительный университет, ЭБС АСВ, 2021. — 106 с.

3. Чернова, О. А. Управление промышленным предприятием в условиях информационной экономики : учебное пособие / О. А. Чернова. — Ростов-на-Дону, Таганрог : Издательство Южного федерального университета, 2022. — 114 с.

4. Чайка, А. М. Информационные технологии в антикризисном управлении : учебное пособие / А. М. Чайка, Н. В. Брадул, С. В. Брадул. — Донецк : Донецкая академия управления и государственной службы, 2021. 208 с.

ТЕХНОЛОГИЯ ПЕНТЕСТА С ПРАВОВОЙ И ТЕХНИЧЕСКОЙ ТОЧКИ ЗРЕНИЯ

Рязанов Александр Сергеевич
студент 3 курса специальности «Прикладная информатика»
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная
организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Булгаков Никита Русланович
студент 3 курса специальности «Прикладная информатика»
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная
организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Осуществление кибербезопасности в современном мире стало главной проблемой любого предпринимателя и рядового гражданина. Для реализации безопасности данных и приложений были разработаны инструменты по обнаружению уязвимостей в приложениях и сайтах, но данные технологии используются не только для обеспечения безопасности, но и для создания обратного эффекта.

Ключевые слова: пентест, черные хакеры, белые хакеры, программы, информация, взлом, кибербезопасность, IT-специалист, киберпреступность, этичные хакеры, безопасность, брутфорс, пентестер, пароль, уязвимость, хеш.

PENTEST TECHNOLOGY FROM A LEGAL AND TECHNICAL POINT OF VIEW

Ryazanov Alexander Sergeevich
3rd year student of the specialty “Applied Informatics”
Autonomous non-profit professional educational organization
"Tambov College of Business Technologies"
Russia, Tambov

Bulgakov Nikita Ruslanovich
3rd year student of the specialty “Applied Informatics”
Autonomous non-profit professional educational organization
"Tambov College of Business Technologies"
Russia, Tambov

Abstract. The implementation of cybersecurity in the modern world has become the main problem of any entrepreneur and ordinary citizen. To implement data and application security, tools have been developed to detect vulnerabilities in applications and websites, but these technologies are used not only to ensure security, but also to create the opposite effect.

Keywords: pentest, black hackers, white hackers, programs, information, hacking, cybersecurity, IT specialist, cybercrime, ethical hackers, security, bruteforce, pentester, password, vulnerabilities, hash.

Для начала, нам необходимо дать трактовку терминам, используемым в данной статье. Это даст более точное представление об объекте темы.

Взлом – это комплекс действий по обнаружению и последующему эксплуатации уязвимостей в компьютерной системе или сети, чаще всего данное действие осуществляется с целью получения несанкционированного доступа к личным данным пользователей или организаций. Взлом не всегда является деятельностью злонамеренного характера, но данный термин приобрел негативный оттенок из-за частого употребления его в контексте киберпреступности.

Пентест — проведение проверки на возможность несанкционированного проникновение в систему, комплекс мер, которые имитируют реальную атаку на сеть или приложение, достигается результат данной работы путём анализа системы на наличие уязвимостей. Цель пентеста — понять, может ли гипотетический злоумышленник взломать систему. Для этого пентестеры сами пытаются ее взломать или обрести контроль над данными. Они ведут пентестинг с позиции атакующего, а в качестве инструмента используют всевозможные уязвимости и дефекты алгоритма атакуемой системы.

Люди, занимающиеся пентестом, называются пентестерами, можно ошибочно подумать, что эти люди являются хакерами, которые совершают преступления, однако это неверно. Людей, находящихся в сфере взлома программного обеспечения, можно поделить на 2 типа: чёрные и белые хакеры.

Черные хакеры – это преступники, производящие деятельность злонамеренного характера, а именно взламывающие компьютерные сети, как правило, с целью материальной выгоды. Они также создают вредоносное программное обеспечение, которым уничтожают файлы, препятствуют процессу использования компьютера, крадут данные аутентификации, номера кредитных карт и другую личную информацию о жертве. Чёрный хакинг ставит в потенциальную опасность некоторые объекты инфраструктуры, банки и другие отрасли жизнедеятельности, связанные с глобальной сетью.

Белые хакеры, которых также называют этичными или хорошими хакерами, являются полной противоположностью Черным хакерам. Они выявляют уязвимости в безопасности компьютерных систем и сетей и дают рекомендации по улучшению. Информацию, полученную путём несанкционированного доступа, они не используют в корыстных целях[6].

Простыми словами можно сказать, что пентестер – это IT-специалист в сфере кибербезопасности и информационной защиты, который может использовать в своей деятельности инструменты, с помощью которых осуществляется взлом. Результаты взлома такой специалист не использует в личных целях.

Перечислим основные инструменты, которые используют этичные хакеры в своей работе:

1. Burp Suite;
2. OWASP ZAP;
3. Metasploit;
4. John the Ripper;
5. RainbowCrack;
6. Nmap;
7. Wireshark.

Кратко разберём вышеперечисленные программы по их функциям и основным предназначениям в сфере обеспечения информационной безопасности.

Burp Suite — функциональные возможности данной программы заключаются в поиске файлов, отображении содержимого приложения, подборе паролей, фаззинге, перехватом и модификацией запросов.

OWASP ZAP — даёт возможность автоматически обнаруживать уязвимости в безопасности веб-приложений на этапе процесса разработки и отладки.

Metasploit — это платформа предназначена для разработки и отладки эксплойтов под множества вариантов операционных систем. Способствует проведению невидимых атак, обходя IDS/IPS системы.

John the Ripper — эта программное обеспечение, способное выполнять несколько вариантов атак: перебором по словарю, полным перебором (брутфорс) и гибридным способом.

RainbowCrack — популярный взломщик хешей, который выделяется своей высокой скоростью работы.

Nmap — данный инструмент широко используется для сканирования узлов, получения массива с перечислением открытых портов, сканирования активных сервисов и идентификации хостов в компьютерной сети. Он поддерживает множество вариантов невидимого процесса сканирования, параллельное сканирование, обход систем IDS и межсетевых экранов.

Wireshark — предназначен для оценки сетевых протоколов, осуществляет завладение сетевыми пакетами в реальном времени, чтение их содержимого, фильтрацию и сортировку полученных данных, воспроизводит статистику загруженности сети и многое другое [1].

Рассмотренные программы могут использоваться не только специалистами по осуществлению информационной безопасности в организациях и на предприятиях, но и противодействующей стороной.

Разберем статьи из сводки законов Российской Федерации, связанные с кибер-угрозой и киберпреступностью:

УК РФ Статья 272. Неправомерный доступ к компьютерной информации — подразумевает несогласованный, неразрешенный доступ к цифровой информации, в следствие которого было осуществлено копирование, уничтожение, блокирование доступа или модификация объекта. В качестве наказания выступает денежное взыскание в размере до пятисот тысяч рублей, либо принудительные работы сроком до четырех лет, либо лишение свободы на срок в семь лет, в зависимости от нанесённого ущерба [2].

УК РФ Статья 273. Создание, использование и распространение вредоносных компьютерных программ — данная статья запрещает написание программного обеспечения, которое способно без согласования осуществлять копирование, блокирование, удаление и модификацию информации. Иными словами - запрет на написание компьютерных вирусов. Потенциально по данной статье можно получить до семи лет лишения свободы [3].

УК РФ Статья 274. Нарушение правил эксплуатации средств хранения, обработки или передачи компьютерной информации и информационно-телекоммуникационных сетей — идея заключается в наказании в умышленном или непредумышленном нарушение мер безопасности по работе с охраняемой информацией. В качестве наказания выступает денежное взыскание, принудительные работы, либо лишение свободы на срок до пяти лет.

У 274 статьи имеются два подпункта, посыл которых заключается в неправомерном использовании компьютерных программ для осуществления неправомерного влияния на информационную инфраструктуры государства и нарушении предписанных инструкций по эксплуатации и установки систем информационной безопасности [4].

Данный свод статей ставит деятельность черных хакеров в поле незаконности. Однако, в ситуации с белыми хакерами, или же пентестерами, данные законы не работают. Такие люди заведомо действуют в рамках правового поля, согласовывая свои действия с руководством и отделом безопасности. Их хакерские атаки являются предопределенными, не несут личной выгоды и ущерба инфраструктуре.

Однако, стоит понимать, что деятельность пентестеров находится на грани чёрной полосы, такой человек с лёгкостью может переступить черту и стать хакером, нарушающим закон и вредящий компании, компьютерной системе и инфраструктуре. Есть некоторые советы, которые помогут избежать проблем с законодательной стороной работы.

Совет 1: Он заключается в согласовании каждого действия. Начиная от инструментов для взлома, заканчивая списком и временем атак. Необходимо оценивать потенциальные риски для информационной системы и то, какие последствия они могут повлечь. Чем больше информации дает пентестер, тем меньше риск навредить тестируемой системе.

Совет 2: Делать лимиты и ограничения на проводимые работы. Есть виды атак, которые могут разрушить инфраструктуру системы, либо испортить опыт использования системой. Таких видов тестирования необходимо избегать.

Совет 3: Частый отчет о проделанной работе. Чем больше знает заказчик - тем он спокойнее, и в случае возникновения вопросов он всегда сможет остановить, либо скорректировать процедуру пентеста.

Работа пентестера сопряжена с правовыми аспектами, которые могут грозить ему серьезным наказанием, в случае злоупотребления полномочиями и нанесению вреда инфраструктуре. Чтобы избежать негативных последствий данный специалист должен тщательно описывать каждый свой шаг и разбираться в области своей компетенции, чтобы избежать неожиданных результатов.

Технический аспект пентеста, прежде всего, — грамотный специалист, который может наладить коммуникацию с руководством, предупредить о рисках и последствия в процессе работы. Также немаловажную роль играет инструмент мастера. В распоряжении у специалиста имеется огромное разнообразие программного обеспечения, позволяющего искать уязвимости в самых неожиданных местах.

С правовой точки зрения, — это крайне полезная и необходимая работа, но при условии, что делается он не в корыстных целях, а для обеспечения безопасности и с четким согласованием производимых действий, чтобы исключить возможно нанесения вреда для IT-системы.

Список литературы:

1. Топ-12 инструментов для пентеста на Kali Linux и не только / Сайт Tproger – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://tproger.ru/articles/best-kali-linux-tools/ (дата обращения 02.03.2023);

2. УК РФ Статья 272. Неправомерный доступ к компьютерной информации / Сайт Консультант – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/5c337673c261a026c476d578035ce68a0ae86da0/ (дата обращения 02.03.2023);

3. УК РФ Статья 273. Создание, использование и распространение вредоносных компьютерных программ / Сайт Консультант – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/a4d58c1af8677d94b4fc8987c71b131f10476a76/ (дата обращения 02.03.2023);

4. УК РФ Статья 274. Нарушение правил эксплуатации средств хранения, обработки или передачи компьютерной информации и информационно-телекоммуникационных сетей / Сайт Консультант – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/b5a4306016ca24a588367791e004fe4b14b0b6c9/?ysclid=ley2xhlzrk641744735 (дата обращения 07.03.2023);

5. Хакеры Черные шляпы, Белые шляпы и Серые шляпы – определение и описание / Сайт Kaspersky – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.kaspersky.ru/resource-center/definitions/hacker-hat-types?ysclid=lerc2y9tfh746375702 (дата обращения 02.03.2023).

СЕКЦИЯ 4. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ В СФЕРЕ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСОВ В УЧЕБНОЙ И ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ (НА ПРИМЕРЕ ПРЕПОДАВАНИЯ ИСТОРИКО-ПРАВОВЫХ ДИСЦИПЛИН)

Болдырева Ольга Михайловна
доцент кафедры юриспруденции
кандидат исторических наук, доцент
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Аннотация. В статье представлен практический опыт использования возможностей и ресурсов сети Интернет в преподавании дисциплин историко-правового цикла. Работа с историко-правовыми источниками и видеоматериалами, размещёнными в Сети, дает стимул для реализации новых форм учебной и проектной работы студентов.

Ключевые слова: Интернет, социальная сеть, учебная и проектная деятельность, история государства и права России, история государства и права зарубежных стран, учебные видеофильмы.

PROBLEMS OF USE OF INTERNET RESOURCES IN STUDENTS' EDUCATIONAL AND PROJECT ACTIVITIES (BY THE EXAMPLE OF TEACHING HISTORICAL AND LEGAL DISCIPLINES)

Boldyreva Olga Mikhailovna
Associate Professor of the Department of Jurisprudence
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
Russian New University, Yelets branch
Russia, Yelets

Abstract. The article presents the practical experience of using the possibilities and resources of the Internet in teaching the disciplines of the historical and legal cycle. Working with historical and legal sources and video materials posted on the Web provides an incentive for the implementation of new forms of educational and project work of students.

Keywords: Internet, social network, educational and project activities, history of the state and law of Russia, history of the state and law of foreign countries, educational videos.

Инновационные технологии, вошедшие в жизнь человечества в начале 21 столетия, кардинально изменили все сферы жизнедеятельности. Сказанное относится в том числе к информационно-коммуникационным, компьютерным и цифровым технологиям.

Общественная жизнь сегодня неразрывно связана с технической сферой, общением по информационно-телекоммуникационным каналам, обработкой и хранением данных, а также развитием компьютерных и цифровых технологий. Благодаря информатизации и цифровизации системы высшего образования обеспечивается ускорение процесса получения и обработки новой информации. Следствием этого становится повышение качества проектной и познавательной деятельности студентов высших учебных заведений.

В современных социальных условиях, характеризуемых стремительным техническим и технологическим развитием, сформировано пространство для внедрения возможностей социальных сетей в учебный процесс высших учебных заведений. Социальные сети в современной образовательной практике могут использоваться в качестве дополнительного ресурса для преподавания большинства учебных предметов, включая юриспруденцию, право, медицину и др.

Социальные сети – это виртуальные ресурсы, предназначенные для обеспечения отношений и взаимодействия между людьми и организациями в сети Интернет [2]. До недавнего времени пользователи Рунета могли пользоваться более широким спектром онлайн-сервисов, но за последний год их число сократилось. После начала специальной военной операции Российской Федерации на Украине 24 февраля 2022 г. Роскомнадзор принял решение о блокировке более трёх десятков сайтов средств массовой информации. Также были заблокированы социальные сети компании Meta – Instagram, Facebook и Twitter. Для россиян в течение 2022 г. наиболее популярными стали такие социальные сети, как «Одноклассники» и «ВКонтакте». Также российские интернет-пользователи активно пользуются мессенджерами Telegram и WhatsApp. При этом последний также принадлежит запрещённой в России компании Meta. В число популярных, как и в прошлые годы, входит видеохостинг YouTube [4].

Перечисленные мессенджеры, социальные сети и видеохостинг имеют большой потенциал в образовательных целях. Для современной молодёжи мессенджеры и социальные сети являются привычным пространством, где происходит общение, обучение, поиск учебной и развлекательной информации. С помощью таких ресурсов дети и подростки покрывают потребность в самовыражении и самопрезентации.

Сегодня использованием социальных сетей в образовательных целях мало кого удивишь. Педагогическая практика за период 2020-2022 гг. показала, что сфера применения социальных сетей не ограничивается только общением, играми и развлечением. Многие российские вузы достаточно давно ведут собственные странички в популярных социальных сетях. Если говорить о социальной сети «ВКонтакте», то данный ресурс может быть использован

высшим учебным заведением в качестве канала группового взаимодействия (для бесед); источника полезной образовательной информации; канала связи с преподавателями и работниками вуза (личные сообщения); корпоративного СМИ (анонс мероприятий, сообщество, публичная страница).

Результат практического использования таких технологий в работе со студентами – обеспечение интерактивного взаимодействия, индивидуализация и демократизация учебного процесса, возникновение возможностей для использования более широкого спектра учебных материалов. Студенты включаются в разные виды проектной деятельности, а у педагога появляется возможность выйти за пределы традиционных методик преподавания.

Использование в преподавании мессенджеров и социальных сетей позволяет обеспечить интенсификацию изучения студентами таких дисциплин: «История государства и права зарубежных стран» и «История государства и права России». Социальные сети и мессенджеры стали эффективными площадками обмена мнениями и общения преподавателей и студентов. Благодаря специально созданным группам сформировано виртуальное подобие учебной группы для последующего распространения информации, предлагаемой преподавателем для изучения. Также может быть создано виртуальное пространство для просмотра и активного обсуждения авторских лекций, анализа загруженных с других ресурсов учебных фильмов, видео- и аудио заданий [1, с. 166].

Особо стоит сказать о такой форме работы, как просмотр и анализ учебных фильмов. Учебные видеофильмы – это фильмы, которые созданы в качестве средств обучения. К их числу отнесены документальные и научно-популярные фильмы, используемые в учебном процессе. Классификация учебных фильмов осуществляется в зависимости от дидактического назначения, в согласии с предметом учебной дисциплины, возрастом учащихся, а также степенью их научной подготовленности. Учебные фильмы бывают таких видов: аналитические, публицистические, эпические, драматические. Также существуют вводные фильмы; фильмы, завершающие изучение темы; инструктивные фильмы; тематические фильмы; справочные фильмы.

Использование учебных фильмов в обучении – научно обоснованный способ обеспечения непрерывности образования, а не модное веяние. Видео – принципиально новое явление культуры и искусства, меняющее все системы учебной информации. Свободный доступ к ресурсам с учебными фильмами даёт преподавателю и студентам возможность реализовать разные формы работы.

Многие студенты на стандартных занятиях (например, лекциях) пассивно воспринимают информацию. При этом современными стандартами образования делается акцент на активности, а не на пассивном восприятии. Также немаловажно и то, какой объём информации остаётся в памяти студентов после занятий. Крайне важно заинтересовать студентов в теме, чтобы они проявляли активность и стремление к самостоятельной познавательной деятельности.

Психологи утверждают, что зрительное восприятие информации является более эффективным. Зрительно воспринятая информация лучше воспринимается и прочнее закрепляется в памяти. Поэтому на занятиях со студентами целесообразно использовать учебные фильмы, способствующие систематизации пройденного материала, закреплению полученных знаний, ознакомлению с новыми фактами. Но и чрезмерно увлекаться этим форматом преподнесения информации тоже не стоит, чтобы у студентов не пропал интерес к иным формам учебно-познавательной деятельности.

Использование на занятиях учебных фильмов позволяет преподносить информацию в нужной последовательности, обращая внимание на наиболее значимые вопросы. Учебные фильмы могут использоваться при преподавании любых дисциплин.

Далее в общих чертах будет рассмотрена методика работы с учебными фильмами на примере двух фильмов – «Освенцим» и «Новгородские уроки русской демократии». Эти видеоленты могут использоваться на занятиях в рамках курсов «История государства и права зарубежных стран» и «История государства и права России» (на первом и втором курсах юридического факультета). Это отвечает содержанию рабочей программы дисциплины и охватывается рамками современных федеральных государственных стандартов.

В целях более полного исследования темы «Феодальная раздробленность на Руси» рекомендован просмотр передач из цикла «Кто мы?» (Ф. Разумовский) с последующим активным обсуждением. Эти передачи неплохо раскрывают историю Новгорода и особенности его республиканского строя [5].

Перед непосредственным просмотром преподавателю стоит обсудить со студентами несколько входных вопросов. Ответы на эти вопросы будут даваться студентами на основании имеющихся у них знаний, полученных в рамках школьной программы.

После завершения просмотра цикла передач педагог обсуждает со студентами особенности республиканского устройства Новгорода (последствия политического противостояния в обществе; постановка на «поток»; наказание выборной власти и её защита; древнерусский парламент).

На основании информации, полученной на занятии, педагог и студенты прорабатывают тему глубже. Затем можно приступить к изучению древнерусских нормативно-правовых источников, таких как Новгородская и Псковская судные грамоты.

Изучая в рамках курса «История государства и права зарубежных стран» тему «Механизм диктатуры германского нацизма», можно показать учащимся фильм У. Болла «Освенцим».

Изучение истории фашизма не создаёт у студентов каких-либо особых проблем. При этом весь известный материал сводится преимущественно к информации о ВОВ. Изучением нацизма в рамках указанного курса предполагается более углублённое знакомство с историей его возникновения, методами, целями и предпосылками. В предлагаемом фильме раскрыты отдельные психологические моменты, касающиеся нацизма и деятельности нацистов, рассмотрены предпосылки отрицательного отношения нацистов к

славянам и евреям. Также детально освещена проблема Холокоста. Особенность фильма в том, что в нём отражены размышления молодёжи из Германии о причинах фашистской диктатуры и её последствиях. Более глубокому погружению в исследуемую эпоху поспособствует демонстрация педагогом кадров документальных хроник с выступлением Адольфа Гитлера, кадры с жертвами концлагерей и хроники факельных шествий.

В рамках изучения темы перед учащимися ставятся вопросы, на которые они смогут дать ответы в конце занятия. Подбор вопросов должен осуществляться таким образом, чтобы часть ответов уже была известна учащимся из предыдущих лекций. Также часть знаний студенты получат непосредственно из фильма. После завершения просмотра педагог даёт студентам некоторое время на подготовку письменной работы. Следующее занятие должно быть посвящено обсуждению письменных ответов студентов. Этот подход поспособствует закреплению изучаемой темы.

Однако сводить обучение только лишь к просмотру кинофильмов нецелесообразно. На занятиях должны использоваться разные виды ТСО. Благодаря этому будет достигнут максимально положительный эффект. Необходимо принимать во внимание также общий уровень подготовки группы к выполнению самостоятельных форм работы (просмотр учебных фильмов и их анализ).

Выполняя такую работу, студенты совмещают групповую и персональную работу по анализу правовых и исторических источников в аудиовизуальном формате. Автор применял такие формы работы со студентами в офлайн, мессенджерах и социальных сетях: работа в микрогруппах; отправка заданий; консультации; аналитическая и поисковая деятельность; поддержка инициатив, исходящих от студентов; проекты историко-правовой реконструкции; выполнение совместных научно-исследовательских проектов.

Используя при обучении дисциплинам историко-правового цикла потенциал социальных сетей и мессенджеров, преподаватель сможет активизировать и демократизировать образовательный процесс, сохранив при этом достаточную профессиональную и этическую дистанцию.

Проблемы и возможности использования Интернета, как пространства межличностных коммуникаций в образовательных целях заинтересовали педагогическое сообщество совсем недавно. Отметим, что для многих преподавателей высшей школы тренд развития электронных коммуникаций со студентами в образовательных, информационных, организационных и других целях – серьёзный профессиональный вызов [3].

Вместе с тем мы уверены, что владение компетенциями цифровой грамотности, усиленное опытом преподавателей, умением общаться с аудиторией и грамотно подбирать интересный, полезный учебный материал обязательно вызовут отклик у студентов и позволят совершенствовать образовательный процесс.

Список литературы:

1. Болдырева О.М. Работа со студентами в социальных сетях: возможности и риски преподавания историко-правовых дисциплин // Цифровые технологии: тренды и перспективы: Сборник докладов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Елец, 08 декабря 2020 года. – Москва: Российский новый университет, 2020. – 286 с.
2. Вебер К.С., Пименова А.А. Сравнительный анализ социальных сетей // Вестник российских университетов. Математика. 2014. No 2.
3. Гужова И.В., Киреева А.В. «Френдинг» с преподавателем: Интернет как пространство межличностных коммуникаций в образовательных целях (глазами студентов томских вузов) [электронный ресурс]. URL: http://connect-universum.tsu.ru/blog/newmedia_ru/1187.html (дата обращения: 2.02.2023)
4. ВЦИОМ назвал самые популярные соцсети в России. URL:https://www.vedomosti.ru/media/news/2022/04/18/918515-vtsiom-samie-populyarnie-sotsseti (дата обращения: 2.02.2023)
5. Кто мы? Новгородские уроки русской демократии. URL:https://statehistory.ru/1831/Kto-my--Novgorodskie-uroki-russkoy-demokratii-online/ (дата обращения: 2.02.2023)

СОВРЕМЕННЫЕ УСЛОВИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЫ В ФОРМИРОВАНИИ ИНОЯЗЫЧНОЙ КУЛЬТУРЫ СТУДЕНТОВ В СФЕРЕ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Провоторова Юлия Владимировна
доцент кафедры гуманитарных,
социальных и естественнонаучных дисциплин
кандидат педагогических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В статье на основе научной литературы и практического педагогического опыта рассматриваются современные условия образовательной среды, способные положительно влиять на формирование иноязычной культуры как важного структурного компонента модели подготовки молодых специалистов в сфере юриспруденции. Для успешной реализации профессионального потенциала будущего юриста в процессе языковой подготовки большое значение имеет правильно организованная учебная деятельность, содержание учебного процесса, методы и технологии его изучения, а также успешное сотрудничество субъектов образовательной среды.

Ключевые слова: современная образовательная среда, иноязычная культура, студент, преподаватель, профессиональный иностранный язык.

MODERN CONDITIONS OF THE EDUCATIONAL ENVIRONMENT IN THE FORMATION OF FOREIGN LANGUAGE CULTURE OF STUDENTS IN THE FIELD OF JURISPRUDENCE

Provotorova Yuliya Vladimirovna
Associate Professor of the Department of Humanities,
Social and Natural Sciences
Candidate of Pedagogical Sciences
Russian New University, Tambov Branch
Russia, Tambov

Abstract. Based on the analysis of scientific literature and practical pedagogical experience, the article is devoted to the modern conditions of the educational environment that can positively influence the formation of a foreign language culture as an important structural component of the model for training young specialists in the field of jurisprudence. For the successful realization of the professional potential of a future lawyer in the process of language training, properly organized educational activities, the content of the educational process, methods and technologies for its study, as well as productive cooperation between subjects of the educational environment, are of great importance.

Keywords: modern educational environment, foreign language culture, student, teacher, professional foreign language.

В современных условиях жизни нашего социума, нашего государства роль иноязычной культуры будущих специалистов во всех сферах жизнедеятельности возрастает. Иноязычная культура личности, которая формируется в процессе изучения иностранного языка, является обязательным качеством каждого образованного человека в сфере юриспруденции. Основоположником понятия «иноязычная культура» является Е.И. Пассов. По его мнению, ее сущность состоит в том, что она отражается в менталитете социума и формируется в процессе освоения иностранного языка [1]. Сегодня, согласно современным тенденциям развития международных отношений, в период мировых процессов глобализации, в условиях единого информационного пространства владение деловым английским языком является одним из ключевых требований, предъявляемых к специалистам в области юриспруденции и права. Важным аспектом этой проблемы становится свободное владение английским языком, что не только облегчает процесс интеграции в профессионально сферу, предоставляет карьерные возможности, но и способствует дальнейшему самообразованию, раскрытию личного и профессионального потенциала.

Наряду с социально-экономическими факторами, на успешную профессиональную самореализацию личности в сфере юриспруденции большое влияние оказывают деловая культура юриста, его профессионализм, соблюдение этических норм поведения, владение технологиями результативного

коммуникативного взаимодействия как на родном, так и на иностранном языках с персоналом своей фирмы, партнерами, клиентами. Как показывает практика жизни, что не все заинтересованные в этом люди владеют данными качествами на должном уровне, хотя должны ими владеть в интересах реализации личностного и профессионального потенциала. Деловые и правовые процессы модернизируются в условиях существующих иностранных фирм, предприятий в нашей стране. Специалист, имеющий возможности осуществлять коммуникацию с носителями иностранного языка, будет способен к успешной самореализации в своей профессиональной деятельности и карьерному продвижению. Это означает, что юрист должен владеть иноязычной коммуникативной компетенцией, уметь применять знания иностранного языка в деловой, бытовой, правовой сферах. Овладение иностранным языком означает приобретение еще одного языкового кода, обеспечивающего непосредственное подключение к информативным источникам мировой науки и практики, что в конечном итоге делает специалиста-юриста не только более образованным, но и, что особенно актуально, значительно расширяет его профессиональные возможности [3, с. 242].

Для формирования иноязычной культуры студента-юриста создание развивающей образовательной среды, которая будет создавать благоприятные условия и обеспечивать продуктивный процесс образования, является одним из наиболее важных моментов в профессиональной языковой подготовке. В.А. Ясвин указывал на то, что «образовательная среда» является системой влияний и условий формирования личности по заданному образцу, а также взаимоотношения для ее развития. Она обеспечивает развитие «свободной и активной» личности [4].

Образовательная среда имеет свою компонентную структуру, однако нет единого подхода к построению ее модели. Следуя предложенной модели В.А. Ясвина, образовательная среда включает в себя следующие компоненты: − пространственно-предметный, социальный, психодидактический.

Рисунок 1. Компоненты образовательной среды

Учитывая необходимость формирования иноязычной культуры студента в современных условиях образовательной среды, нам представляется важным выделить социально-психологический компонент, который ориентирован на принцип сотрудничества и взаимоподдержки, на повышение мотивации студентов, на успешную самореализацию в профессиональной деятельности. При моделировании образовательной среды с учетом современных условий можно выделить следующие составляющие для достижения успешных результатов обучения (Рис.2).

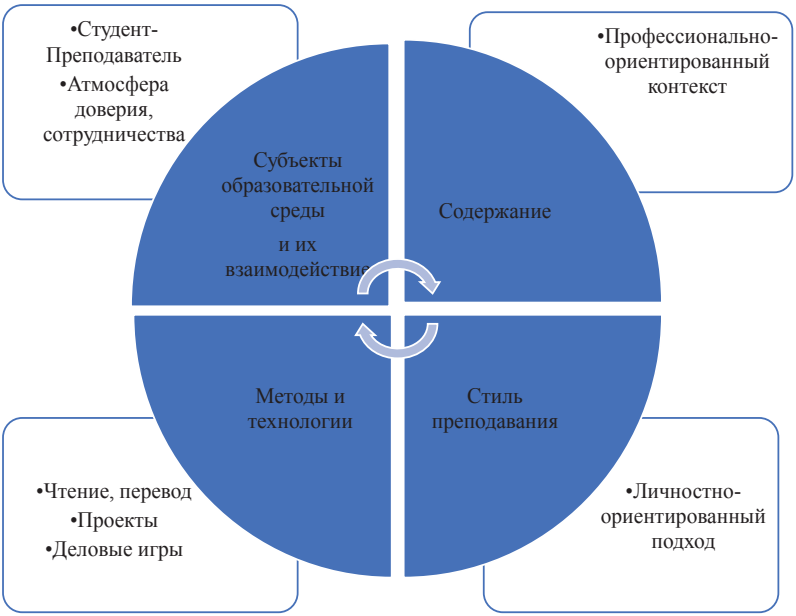


Рисунок 2. Моделирование образовательной среды

Обучение студентов профессиональному юридическому английскому языку имеет многоцелевой характер, реализуя образовательные, воспитательные, практические цели, достижение которых приведет к формированию иноязычной культуры. Чтобы достичь поставленные цели, субъекты образовательной среды должны занимать активные позиции, успешно взаимодействовать друг с другом.

Ведущая роль в изменении подходов к образовательной деятельности и создании условий, побуждающих к саморазвитию и самосовершенствованию, отводится преподавателю, перед которым стоит одна из главных задач, так организовать учебную деятельность, чтобы мотивировать студентов к изучению иностранного языка, показать необходимость и актуальность

формирования иноязычной культуры в современном социуме. Преподаватель – это самый заметный визуальный элемент презентации вводимого учебного материла. При введении и восприятии профильно-ориентированной учебной информации преподаватель и студент устанавливают контакт прежде всего посредством обмена яркими зрительными образами: жесты и мимика, поведение преподавателя/студента. Преподаватель - главный транслятор учебной информации, ему необходимо знать физиологические признаки, сопровождающие процесс визуализации у студентов. Если он заинтересован создать состояние, способствующее обучению, в котором будет присутствовать интерес, сосредоточенность и увлеченность, то представление о позе и глазных ключах доступа может оказать ему большую помощь. Репрезентативные каналы являются важными параметрами коммуникационной стратегии преподавателя. Полисенсорный характер обучения показывает хорошие результаты в изучении иностранного языка. В арсенале современной методики преподавания иностранных языков имеются варианты репрезентации учебного материала, которые различаются по каналу поступления информации и способу её демонстрации. Предполагается, что у каждого студента есть своя «репрезентационная система», основной канал восприятия и хранения информации [2]. Студент – это индивид, развивающееся и мыслящее создание. Чтобы добиться успеха в динамичной образовательной среде и реализовать личностный потенциал в профессиональной сфере, кроме природных способностей и талантов он обладает высоким уровнем внутренних потребностей, ценностных ориентиров на достижение желаемых результатов. Каждый студент стремится к достижению конкретных жизненно важных целей: интересная работа, карьерный рост, быть квалифицированным специалистом в своей области.

Используя современные методы и технологии обучения, необходимо исходить из интересов студентов (чтение аутентичной литературы, игровые формы обучения, проектные технологии). При изучении иностранного языка в профильно-ориентированном контексте особое внимание уделяется чтению как виду речевой деятельности, что способствует развитию профессионального потенциала будущего юриста. Одной из целевых установок языковой профессиональной подготовки юристов является формирование умения самостоятельно читать литературу по специальности (юридические тексты, документация) с целью извлечения информации. Проведение этого вида работы предполагает работу со словарями (отраслевые, терминологические словари, словари сокращений). Перевод является одним из средством формирования иноязычной культуры, так как данный вид работы способствует развитию толерантности, мышления, общего кругозора. Профессия юриста имеет множество узких специализаций, поэтому профессиональный язык будет иметь свои отличия в зависимости от выбранного направления работы. Семейное, бизнес-право, договорное, налоговое, хозяйственное, уголовное и другие виды будут включать в себя изучение не только разных лексических тем, но и слов, выражений и грамматических конструкций. Будущий юрист должен уметь свободно работать с различными источниками информации, пользоваться

иностранной литературой, прогнозировать по заголовку текста его содержания, давать оценку прочитанному. Следовательно, можно сделать вывод, значимым является и выбранная специализация, и для каких целей специалисту необходимо знать иностранный язык: для работы с юридической документацией или для участия в переговорах, судебных слушаниях и конференциях.

При профильно-ориентированной языковой подготовке будущих юристов целесообразно предлагать проектные работы: «Реклама - девиз профессии», «Моя профессия - юрист», «Все имеют равные права», «Сам себе адвокат» и т.д. Интеллектуальные правовые игры при формировании иноязычной культуры студента представляют собой целый комплекс методов активного обучения: дискуссию, круглый стол, мозговой штурм, анализ проблемных ситуаций и т.п Это позволяет отработать лексический материал по изученным темам, правовую терминологию, точно выражать собственные мысли и правильно отвечать на вопросы собеседников, совершенствовать мастерство ведения беседы, стимулировать самостоятельную деятельность студентов. Использование фильмов, интересных роликов, красочных буклетов создает максимальную наглядность, что повышает интерес обучаемых к изучению иностранного языка. Творческая атмосфера деловых игр способствует активизации мыслительной деятельности, контролю усвоения и запоминания учебного материала, повышению мотивации изучения иностранного языка.

Таким образом, благоприятные современные условия образовательной среды является основой успешного взаимодействия студентов и преподавателей, способной положительно влиять на формирование иноязычной культуры студентов в сфере юриспруденции, изменяться в соответствии с требованиями социума. Формирование иноязычной культуры является важным структурным компонентом модели подготовки молодых специалистов нового поколения. Для успешной реализации профессионального потенциала будущего юриста в процессе языковой подготовки большое значение имеет правильно организованная учебная деятельность, содержание учебного процесса, методы и технологии его изучения, а также успешное сотрудничество субъектов образовательной среды.

Список литературы:

1. Пассов Е.И. Иноязычная культура как содержание иноязычного образования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http:// www.portal@gramota.ru/biblio/magazines/mrs/28_250.

2. Провоторова Ю.В Использование различных репрезентативных каналов восприятия учебного материала в процессе обучения иностранному языку для повышения качества профессионального образования / сб.: Образовательные организации как полигон квалифицированных кадров на основ профессиональных стандартов и кластерной политики полигона: материалы Региональной научно-практической конференции. Тамбов. – Изд-во Першина Р.В., 2015. 4 с.

3. Щербакова, Т. Н. К вопросу о структуре образовательной среды учебных учреждений / Т. Н. Щербакова. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2012. — № 5 (40). — С. 545-548. — URL: https://moluch.ru/archive/40/4867/

4. Ясвин, В.А. Образовательная среда: от моделирования к проектированию/В.А. Ясвин. - М: Смысл, 2001. -365 с. – ISBN 5-89357-090-1

ЗНАЧИМОСТЬ КУЛЬТУРЫ РЕЧИ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЮРИСТА

Чеботарёва Елена Александровна,
доцент кафедры экономики и менеджмента,
кандидат философских наук
Каменский филиал Автономной некоммерческой
организации высшего образования «Российский новый университет».
Россия, г. Каменск-Шахтинский.

Аннотация. Статья посвящена вопросам культуры речи юриста. Автор подчёркивает важность грамотного использования правовых терминов в профессиональной юридической деятельности. В статье рассмотрены виды ошибок, допускаемых юристами, с точки зрения русского языка. В результате исследования сделан вывод о негативных последствиях несоблюдения норм русского языка в профессиональной деятельности юриста. Грамотная речь каждого юриста повышает престиж правоохранительных органов в целом.

Ключевые слова: культура речи, речь юриста, нормы литературного языка, качество речи, оратор, язык права, правовая компетентность, грамотность, нормативность.

THE IMPORTANCE OF SPEECH CULTURE IN THE PROFESSIONAL ACTIVITY OF A LAWYER

Chebotareva Elena Aleksandrovna,
Associate Professor of the Department of Economics and Management,
Candidate of Philosophical Sciences.
Russian New University, Kamensky branch
Russia, Kamensk-Shakhtinsky.

Abstract. The article is devoted to the issues of the lawyer's speech culture. The author emphasizes the importance of competent use of legal terms in professional legal activity. The article considers the types of mistakes made by lawyers from the point of view of the Russian language. As a result of the study, the conclusion is made about the negative consequences of non-compliance with the

norms of the Russian language in the professional activity of a lawyer. Competent speech of each lawyer increases the prestige of law enforcement agencies as a whole.

Keywords: speech culture, lawyer's speech, norms of literary language, quality of speech, speaker, language of law, legal competence, literacy, normativity.

Речь – удивительно сильное средство,
но нужно иметь много ума, чтобы пользоваться им.
Георг Вильгельм Фридрих Гегель.

Впечатление о человеке складывается, в первую очередь, из его умения грамотно говорить, пользоваться языковыми средствами. Речь человека является отражением его личности. Именно с помощью речи человек выражает свои взгляды, своё отношение к предмету речи. Поэтому, выбирая лексические единицы, автор в то же время выбирает один из вариантов интерпретаций объекта. От того, какие слова выбирает говорящий, можно судить о его компетенции с коммуникативной точки зрения, о том, к какому типу речевой культуры он принадлежит. Речь человека – это зеркало его духовного мира, его эмоционального и психологического состояния, его целей, задач. По умению говорить можно сделать вывод, может ли человек оказывать влияние на процессы межличностного общения, может ли он управлять конфликтной ситуацией – предотвратить назревающий конфликт или погасить уже возникший, сняв агрессию или гнев оппонентов, смягчив их негативную реакцию на происходящее и т. п.

В профессиональной юридической деятельности языку отводится особое место. Грамотность в профессии юриста имеет важное значение. Однако важно учитывать, что у правоведа должны быть два вида грамотности: правовая компетентность и языковая грамотность.

Первый вид грамотности – это и есть профессионализм юриста, который должен уверенно ориентироваться в законодательной базе и своевременно реагировать на изменения в правовой среде. Правовая грамотность необходима юристу при составлении законопроектов, оформлении сделок, вынесении приговоров, при защите правовых интересов граждан и при выполнении других видов профессиональной юридической деятельности. Правовая компетентность юриста предполагает, что юрист охраняет нормы права, предупреждает правонарушения, восстанавливает социальную справедливость; разъясняет гражданам нормы права, которые регулируют общественные отношения и выражают волю государства.

Второй вид грамотности – это уровень владения языком права. В решении всех профессиональных задач юриста главную роль играет язык. Лишь с помощью языка законодательными органами формулируются нормы права. Лишь через язык гражданским обществом воспринимаются эти предписания. Поэтому, если юристы не будут соблюдать языковые нормы, то возможна отрицательная реакция слушателей, недоверие с их стороны. То есть, безграмотная речь юриста может стать причиной для снижения уважения к

нему, для появления сомнений в его знаниях и в уровне его правовой компетентности. Неточности в выборе речевых единиц могут привести к неточности в толковании законов.

Следовательно, в своей профессиональной деятельности юрист обязан безупречно владеть языковыми нормами и соблюдать их.

Именно о языковой грамотности и соблюдении норм культуры речи в профессиональной юридической деятельности пойдёт речь в данной статье.

Что же называют «культурой речи»? Это «владение языковой нормой устного и письменного языка», а также «умение использовать выразительные языковые средства в разных условиях общения» [4, с. 119]. Иначе говоря, она показывает, насколько хорошо человек владеет нормами языка и насколько высок уровень его речевого развития.

Не удивительно, что знаменитый русский юрист, судья, государственный и общественный деятель, судебный оратор Анатолий Фёдорович Кони был убеждён, что «юрист должен быть человеком, безупречно владеющим нормами литературного языка, у которого общее образование идет впереди специального» [1].

Необходимо остановиться на основных требованиях культуры речи.

Под правильностью, или нормативностью, речи подразумевается способность передавать мысли, не нарушая норм литературного языка, точно, не используя жаргонных, диалектных и просторечных слов; а в письменной речи — ещё и не допуская орфографических и пунктуационных ошибок.

Характеристиками речевого мастерства можно назвать богатство словаря, доходчивость, логичность и уместность речи, её выразительность и индивидуальность, разнообразие грамматических конструкций. Однако немаловажно, чтобы мысли были выражены не только грамотно, но и с использованием эмоционально-экспрессивных средств языка, за исключением речевых штампов. То есть, речевое мастерство – это умение, проявив свою индивидуальность, найти наиболее точное, а следовательно, самое подходящее для данного случая и стилистически оправданное средство языка.

Ещё одним из основных требований культуры речи является ясность. Особенно это касается судебного красноречия. Соблюдение этого требования возможно лишь при чёткой композиции речи, при логичности её изложения с использованием убедительной аргументации. Причиной неясности языка документов может быть неоправданное использование иноязычных слов. В любом случае неясная речь – свидетельство низкой культуры мышления её автора.

К юристам граждане обращаются в целях решения различных правовых вопросов. При общении в сфере правовых отношений необходимо строго соблюдать требования правовой культуры, составной частью которой, как считают ученые-юристы, является культура речи. Поэтому результативность профессиональной юридической деятельности так же, как и престиж органов правосудия в целом, напрямую зависят от уровня культуры речи юристов.

Можно выделись следующие характеристики речи: целенаправленность, конкретность, неповторимость и индивидуальность. В зависимости от

контекста, ситуации, темы общения человек выбирает различные речевые средства. Речь может быть устная или письменная, её автор может отдавать предпочтение той или иной манере общения – официальной или уважительной, фамильярной или пренебрежительной и т. п. Ораторская речь может быть ясной, уместной, богатой, самобытной, экспрессивной. Или же наоборот: непонятной, невыразительной, неуместной, бедной, стандартной и т. д. Другими словами, речевое поведение даёт определенную характеристику говорящему. Но следует иметь в виду, что индивидуальные и субъективные качества оратора неодинаково могут проявляться в разных функциональных стилях.

В течение длительного времени в правовой сфере сложилась своеобразная система языковых средств для решения коммуникативных задач именно в данной сфере. Такую систему называют языком права, или языком закона, особенностями которого является юридическая терминология, юридические понятия и словосочетания. Этим языком пользуются при составлении различных юридических документов, применение его речевых средств во всех нормативно-правовых актах считается нормой.

Кроме основных функций языка (конструктивной, коммуникативной, эмотивной и оказания действия на адресата), язык права выполняет ещё одну функцию, которая является для него основной, — функцию повеления, волеизъявления, предписания. И для того, чтобы реализовать эту основную функцию, юрист должен владеть навыками культуры речи.

В процессе своей профессиональной деятельности юрист совершает следственные и судебные действия, оформляет различные гражданские правоотношения, составляет процессуальные акты, работает с различными нормативно-правовыми документами. Поэтому нормативность — это важнейшее требование культуры письменной и устной речи юриста.

Однако точность — это не менее важный критерий культуры речи юриста. Точность в правовой сфере – это следование принципу законности, то есть, соответствия речи юриста требованиям процессуальных норм.

Чтобы текст документа соответствовал процессуальному закону, правильным должно быть наименование документа, точным и соответствующим предписанию закона – употребление юридических терминов и формулировок. Нельзя, например, термин «обыск» заменить термином «осмотр», термин «выемка» – термином «изъятие», термин «подозреваемый» – термином «обвиняемый» и т. д. Неточное слово в языке права создает условия для произвола и беззакония.

Но если в устной речи можно сразу же исправить ошибку, вызванную неточным словом, то в письменной речи так сделать нельзя. Поэтому искажения особенно опасны в юридических документах.

Рассмотрим теперь примеры типичных и наиболее часто допускаемых юристами грамматических, орфографических и орфоэпических ошибок.

Суть грамматических ошибок состоит в подмене правовых терминов, что приводит к искажению смысла юридических текстов. В частности, в профессиональной речи юристов можно отметить неправильное использование

паронимов. Это слова, которые похожи по звучанию и морфемному составу, но различны по лексическому значению. В качестве примера можно привести такие паронимы, как «обязательный» и «обязательственный». Если первое понятие означает «безусловный для исполнения; непременный», то второе образовано от «обязательства», обязательственные права [3].

Другой пример – неразличение паронимов «вина», что означает понимание, осознание человеком своего поведения, его противоправности; и «виновность», что означает участие в преступлении, субъективную или общественную характеристику, определяющую наличие ответственности за совершенные действия. Поэтому часто в обвинительных заключениях и приговорах пишут, что «вина» обвиняемого доказана, вместо «виновность».

Нередко происходит смешение паронимов «представить» (дать, предъявить что-либо кому-либо) и «предоставить» (дать возможность или право обладать чем-либо, пользоваться, распоряжаться).

Можно также в качестве примера привести смешение таких паронимов, как «неодолимый» (могучий, такой, который нельзя одолеть,) и «непреодолимый» (чрезвычайный и непредотвратимый при данных условиях).

В результате искажения терминов вместо законодательно закрепленных «арендатор» (наниматель) и «арендодатель» (наймодатель), появляются новые виды договоров между «арендатором» и «арендуемым» [2]. Здесь, конечно же, надо помнить, что человек вообще не может быть объектом договора.

Зачастую к смешению паронимов, являющихся иноязычными словами, приводит неточное знание их семантики. Например, «гарант» – это лицо, дающее гарантию в чем-либо, а «гарантией» называется поручительство, условие обеспечения успеха чего-либо; «трассант» – это лицо, выдающее переводной вексель или переводящее свой платеж другому лицу, а «трассат» – это лицо, получающее предложение оплатить переводной вексель; «авторитарный» – не допускающий возражений, повелительный, а «авторитетный» – это пользующийся признанием, влиятельный; «криминогенный» – создающий условия для совершения преступлений, способствующий этому, а «криминальный» – относящийся к преступлениям, преступный, уголовный; «компетентностью» называется обладание знаниями, а «компетенцией» – спектр полномочий какого-либо лица или учреждения.

Умением пользоваться синонимами обусловливается богатство словаря судебного оратора, экспрессивность и эмоциональность его выступления, а также точность языка закона, как и любого процессуального или гражданско-правового документа.

Однако неправильное употребление синонимов является ещё одной причиной грамматических ошибок в речи юристов. Синонимы – это слова, не совпадающие друг с другом по звучанию и написанию, но близкие по лексическому значению. Синонимы являются способом проявления эмоциональности и повышения выразительности речи. Но иногда синонимы ничего не добавляют к сказанному, а только выдают неумение автора точно и кратко выразить свою мысль, например: «Несоблюдение правил пожарной

безопасности приводит к пожару, к беде, несчастью, к трагическим случаям и драматическим последствиям».

Замена слова синонимом изменяет оттенок значения. А, как уже было сказано, язык права должен быть предельно точным. Поэтому в речи юриста возможности синонимических замен ограничены. С другой стороны, без их использования речь судебного оратора может стать монотонной и унылой.

Одним из требований к речи юриста является её чистота. Диалектная, просторечная и жаргонная лексика не должна употребляться ни в каких юридических документах, кроме протоколов допросов и очных ставок.

В соответствии с требованием чистоты речи запрещается использование чуждых литературному языку элементов и неоправданное употребление иноязычных слов. Кроме того, нельзя засорять устную речь словами-паразитами, ми как: «вот», «в общем-то», «типа», «так сказать», «значит», «как бы», «как говорится», «скажем» и др. Эти слова мешают точному выражению и восприятию мысли.

Одной из наиболее часто встречающихся грамматических ошибок является неправильное употребление окончаний существительных во множественном числе. Например, «бухгалтерА» вместо «бухгалтерЫ», «договорА» вместо «договорЫ», «фельдшерА» вместо «фельдшерЫ», «инструкторА» вместо «инструкторЫ», «секторА» вместо «секторЫ» и т.д..

Грубейшим нарушением норм русского языка являются ошибки в предложениях с использованием деепричастных оборотов, например: «Совершив кражу, его задержали по горячим следам» [5]. Составляя предложения с деепричастным оборотом, нужно помнить, что деепричастие обозначает добавочное действие подлежащего. Следовательно, относиться оно должно вместе с основным действием, выраженным глаголом, к подлежащему. Исправить ошибку можно, заменив деепричастный оборот придаточным предложением: «Когда он совершил кражу, его задержали по горячим следам».

Очень важно, особенно в устной речи, правильно ставить ударение в словах, то есть, соблюдать орфоэпические и акцентологические нормы языка. Нарушение этих норм является распространённой ошибкой. Часто в речи юристов можно услышать слова, где ударение ставится неверно: «осу′жденный» вместо «осуждённый», «возбу′ждено» вместо «возбуждено′», «новоро′жденный» вместо «новорождённый», «при′говор» вместо «пригово′р», «обеспече′ние» вместо «обеспе′чение», «а′лкоголь» вместо «алкого′ль», «сосредоточе′ние» вместо «сосредото′чение», «при′вод» вместо «приво′д», «до′говор» вместо «догово′р», «средства′» вместо «сре′дства», «ходата′йствовать» вместо «хода′тайствовать», «э′ксперт» вместо «экспе′рт», «уведоми′ть» вместо «уве′домить», «намере′ние» вместо «наме′рение», «та′можня» вместо «тамо′жня», «страховщи′к» вместо «страхо′вщик» и многие другие.

Соблюдение орфоэпических и акцентологических норм обязательно для всех, а для юриста особенно. Нужно помнить, что образцовое употребление этих норм юристом делает его речь правильной, понятной и четкой. И

наоборот, ошибки в произношении затрудняют восприятие содержания речи, приводят к непониманию и даже могут заставить усомниться в профессиональной компетентности юриста.

И конечно же, нельзя пройти мимо нарушений орфографических норм русского языка. Им не место в речи грамотного человека! Например, слова «кОмпания» и «кАмпания» – омофоны. Они звучат одинаково, но пишутся по-разному и имеют различное значение: «кОмпания» (подростков) и «кАмпания» (предвыборная). То есть, чтобы правильно выбрать буквы, надо понимать значение слова. А правописание некоторых слов надо просто запомнить: «агенТство», «юриСКонсульт», «СКРУпулёзно», «ТЩательно», «времяПРЕпровождение» и т.д.

Часто допускаются ошибки при использовании предлогов. Так, предлог «вследствие» зачастую не различают с существительным «следствие», употреблённым с предлогом «в». А разница заключается в том, что предлог «вследствие» означает причинную связь и пишется слитно с буквой «е» на конце: «Прекращение трудового договора вследствие (из-за) нарушения трудовой дисциплины». А в предложении «В следствии недостаточно улик» речь идёт о существительном «следствие» и предлоге «в». То же самое можно сказать о предлоге «в течение» и существительном «течение», употреблённом с предлогом «в». Предлог «в течение» обозначает временной промежуток: «Справка действительна в течение 3-х дней». А существительное «течение» употребляется с предлогом «в», когда речь идёт о движении жидкости: «Сегодня в течении реки была какая-то особенная сила».

Итак, в профессиональной деятельности юриста грамотная речь играет далеко не последнюю роль. Культура речи судебного оратора проявляется в умении логично и аргументировано излагать свои мысли, выступая перед публикой, консультируя граждан по правовым вопросам, ведя переговоры с оппонентом. «От уровня культуры речи каждого юриста напрямую зависит престиж правоохранительных органов, органов правосудия и профессии в целом» [2].

Эффективность юридической деятельности и уровень профессиональных качеств юриста напрямую зависят от знания правил русского языка и применения их на практике. Смысл работы над формой речи в том, чтобы мысли пишущего или говорящего легко воспринимались читающими или слушающими. Здесь уместно вспомнить слова Уилла Роджерса: «Если вы с пятого раза не понимаете, что читаете, значит это написал юрист».

Таким образом, судебному оратору просто необходимо, чтобы его речь была доходчивой, грамотной, убедительной, что, несомненно, будет способствовать повышению престижа наших правоохранительных органов.

Список литературы:

1. Баишева З.В. Слово в речи юриста (на материале судебных выступлений А. Ф. Кони) Вестник Оренбургского государственного университета 2014 URI: http://elib.osu.ru/handle/123456789/10101

2. Канафина М.А. Профессиональная речь юриста // Наука и современность. 2015. №36. URL: – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/professionalnaya-rech-yurista.

3. Писарева В. А., Перепелицына Ю. Р. Культура речи в профессиональной деятельности юриста // Наука и образование сегодня. 201 №1 (12). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/kultura-rechi-v-professionalnoy-deyatelnosti-yurista.

4. Скворцов Л. И. Культура речи / Л. И. Скворцов Русский язык. Энциклопедический словарь. М., 1979. 290 с.

5. Смирнова И. А., Смирнова У. С. Значимость культуры речи для юриста // Научные высказывания. 2021. №3 (3). С. 30-32. URL: https://nvjournal.ru/article/47-znachimost-kulturi-rechi-dlya-yurista

РОЛЬ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СПЕЦИАЛИСТА В СФЕРЕ ЮРИСПРУДЕНЦИИ В ПРИОБРЕТЕНИИ И ДАЛЬНЕЙШЕЙ АКТУАЛИЗАЦИИ ЗНАНИЙ ПО ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ

Горева Светлана Анатольевна
заведующий учебно-методическим отделом
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В данной статье рассмотрена важность самостоятельной работы студента юридического факультета на различных этапах обучения иностранному языку. Автор отмечает, что на нынешнем этапе всеобщей информатизации, в плане как технических возможностей, так и доступности информационных источников, есть много эффективных способов самостоятельного освоения языка и повышения лингвистической компетенции. Дается оценка полезных интернет-ресурсов, способствующих непрерывному углублению знаний и умений по иностранному языку специалиста-юриста.

Ключевые слова: подготовка бакалавра, овладение компетенциями, самостоятельная работа, интернет-ресурсы юридической тематики.

THE ROLE OF INDEPENDENT WORK OF A SPECIALIST IN THE FIELD OF JURISPRUDENCE IN THE ACQUISITION AND FURTHER UPDATING OF KNOWLEDGE OF A FOREIGN LANGUAGE

Goreva Svetlana Anatolyevna
Head of the Educational and Methodological Department
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. This article discusses the importance of independent work of a law student at various stages of learning a foreign language. The author notes that at the current stage of universal informatization, in terms of both technical capabilities and the availability of information sources, there are a lot of effective ways to independently master the language and improve linguistic competence. The evaluation of useful Internet resources contributing to the continuous deepening of knowledge and skills in a foreign language of a lawyer specialist is given.

Keywords: bachelor's training, mastery of competencies, independent work, Internet resources of legal terms.

Невозможно отрицать роль знаний, умений и навыков по иностранным языкам в современном мире. Говоря о сфере юриспруденции, умение говорить, слушать и писать на иностранном языке приобретает для будущего специалиста-юриста все большее и большее значение.

При этом Индекс EF EPI 2017, разработанный международным образовательным центром, характеризует Россию как страну с низким уровнем знания иностранных языков, занимающую лишь 38 место (low proficiency) из 80 проанализированных стран. Однако, спустя 5 лет, в 2022 году Индекс EF EPI 2022 анализирует языковую компетенцию 111 стран, и Россия при этом занимает 40 позицию, она уже отнесена к группе стран со средним уровнем знаний английского языка (moderate proficiency) [6].

Связать преимущественно невысокий и средний уровень владения иностранными языками граждан нашей страны, на мой взгляд, можно с тем, что в рамках стандартной школьной программы, к сожалению, не всегда уделяется большое внимание изучению предмета «Иностранный язык». В то же время стоит отметить, что в современных образовательных стандартах, как среднего общего, так и среднего профессионального и высшего образования, довольно неплохо проработана концепция овладения всеми необходимыми компетенциями в области изучения иностранных языков. Следовательно, причины скрываются в самой реализации обучения иностранным языкам в образовательных учреждениях.

В данной статье рассмотрим более подробно важность не только работы преподавателя, но и самостоятельной работы студента, которая вряд ли возможна без создания сильной мотивации, на различных этапах обучения иностранному языку в рамках освоения программы подготовки бакалавров по направлению «Юриспруденция».

Согласно новому Федеральному образовательному стандарту от 13 августа 2020 года по направлению подготовки бакалавриата «Юриспруденция» студенты должны освоить универсальные, общепрофессиональные и профессиональные компетенции. Одна из ключевых универсальных компетенций УК-4 сформулирована как «способность осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной форме на государственном языке РФ и иностранном языке» [7]. В учебных планах бакалавров по направлению «Юриспруденция» студентов АНО ВО «Российский новый университет»

компетенция УК-4 формируется путем освоения дисциплины «Русский язык и культура речи», а также дисциплин «Иностранный язык» и «Деловой иностранный язык». Как видим, знания, умения и владения навыками по иностранному языку играют в формировании данной компетенции ключевую роль.

Общепрофессиональная компетенция ОПК-5 – «способность логически верно, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь с единообразным и корректным использованием профессиональной юридической лексики» развивается у студентов-юристов, в частности, также за счет освоения одной из дисциплин по изучению иностранного языка, а именно «Иностранный язык в сфере юриспруденции», где идет активное усвоение лексики профессиональной юридической тематики, а также формируется умение владеть ей как в устной, так и в письменной речи.

Таким образом, студенты последовательно изучают язык, согласно логике освоения от простого к сложному: сначала идет изучение дисциплины «Иностранный язык» в течение первого года обучения (повторяется школьная база по всем изученным темам, расширяется словарный запас, активизируются навыки разговорной речи в рамках социально-бытового общения), затем на 2 курсе подключается на уже имеющейся базе дисциплина «Деловой иностранный язык», что предполагает освоение навыков делового общения, как письменного, так и устного. Уже позже, в конце 2 курса, идет знакомство с узкопрофессиональной лексикой юридической сферы при изучении дисциплины «Иностранный язык в сфере юриспруденции».

Роль преподавателя на занятии по иностранному языку огромна. Не надо лишний раз доказывать значение преподавателя в развитии интереса обучаемого к предмету. Атмосфера должна быть максимально располагающей к получению знаний как в освоении письменной, так и устной иноязычной речи. Преподаватель – главный мотиватор в изучении иностранного языка. Чтобы погружение в иностранный язык проходило эффективно, задача преподавателя - создать благоприятный микроклимат на занятии, помогающий снять языковые барьеры и внутреннюю скованность у студентов и создать ситуации, приближенные к ситуациям реального общения.

Однако, на нынешнем этапе всеобщей информатизации, в плане как технических возможностей, так и доступности информационных источников любого плана, есть много замечательных способов самостоятельного освоения языка и повышения лингвистической компетенции. Недаром, самостоятельной работе уделяется на любом этапе обучения, и в средней школе, и в дальнейшем образовании – среднем профессиональном и высшем, большое внимание. Необходимо только направить студентов в правильное русло и методически правильно организовать данный вид работы.

Предлагаю во время изучения основного курса «Иностранный язык» обращать внимание студентов на материалы обучающих сайтов, желательно созданных если не самими носителями иностранного языка, то в тесном сотрудничестве с ними. На просторах интернета существует масса ресурсов, богатых материалами для повышения уровня овладения иностранным языком и

помогающих развить самостоятельно с помощью интерактивных упражнений свои способности слушать, понимать и даже говорить на иностранном языке. Примером универсального в этом плане сайта может служить сайт Британского Совета (British Council) - организации, специализирующейся в области международных культурных и образовательных возможностей. Рассчитанный на разные уровни подготовки обучающихся, он помогает самостоятельно активизировать умения разговорной речи, как базовой, так и профессиональной подготовки. Материал прекрасно структурирован, снабжен интерактивными упражнениями. Зарегистрировавшись, можно оставлять свои комментарии, вопросы и получать отклик (feedback) от носителей языка, преподавателей British Council [1].

Позже, на этапе освоения профессиональной коммуникации, можно добавить изучение разделов Делового иностранного языка (Business English) того же сайта и многих других, а также чтение специальных профессиональных текстов и, конечно, деловое письмо.

Таким образом, обученный навыкам самостоятельной работы под руководством преподавателя, даже закончив учебное заведение, молодой специалист сможет самостоятельно поддерживать свои компетенции на нужном уровне и, при желании, постоянно совершенствовать их в зависимости от требований к овладению иностранным языком в его реальной юридической деятельности. Необходимые знания могут быть ограничены только бизнес-перепиской по профессиональным темам, навыками письменного перевода в нужной сфере, что не так сложно, но могут потребоваться и поездки в зарубежные страны с целью обмена опытом или переговоры с бизнес-партнерами, что предполагает владение языком на более серьезном уровне.

Что касается сайтов узкопрофессиональной юридической тематики, которые помогут заинтересовать с точки зрения более глубокого изучения юридической лексики, студенты могут воспользоваться разнообразными материалами. В качестве примера приведу Инглекс. Английский для юристов: ресурсы для изучения + базовый словарь, где показано употребление как базовых терминов юриспруденции, так и лексики по таким тематикам данной сферы как различные виды гражданского права – право интеллектуальной собственности, антимонопольное право, договорное право, жилищное право, а также лексика по уголовному праву [5].

Есть ряд познавательных ресурсов, где идет введение и актуализация юридической лексики. Так, например, на YouTube есть каналы, которые дают довольно хорошее представление о базовом юридическом словаре, например, канал Основные правовые вопросы: юридический словарь (Common Legal Terms: Legal Glossary) [2] или канал Преступления. Слова и фразы, которые вы должны знать (Crime vocabulary. Words & phrases you need to know) [3].

Для развития понимания устной речи на слух и развития разговорной речи можно рекомендовать подборки видео правовой тематики на этом же канале. Что касается более продвинутых в изучении английского языка пользователей, можно смотреть видео TED Talks юридической тематики. TED — американский частный некоммерческий фонд, известный своими

ежегодными конференциями в различных областях. Этот фонд имеет свой канал на YouTube. На сайте фонда, либо на канале можно прослушать лекции специалистов данной сферы, являющихся носителями языка, которые, имея определенный опыт, анализируют актуальные проблемы данной сферы, выявляют проблемы и предлагают пути решения [1].

Кроме того, ресурсы интернет постоянно пополняются новыми видео ресурсами, специализированные сайты - тренировочными заданиями и упражнениями. Это позволяет быстро и легко найти требуемый материал, для формирования письменной речи и оттачивания навыков делового письма, прослушивания лекций по актуальным вопросам профессиональной деятельности юриста.

Таким образом, научившись навыкам самостоятельной работы, будучи самостоятельным и любознательным в поиске подходящих ресурсов, в наше время, благодаря развитым, многочисленным и постоянно обновляющимся интернет-источникам, можно постоянно осваивать и активизировать новую лексику по выбранным темам (например, по различным видам права), поддерживать хороший уровень владения как пассивными видами речевой деятельности, такими как чтение и понимание текстов и документов юридической тематики, так и совершенствовать активные виды речевой деятельности - письменную и устную речь на английском языке.

Список литературы:

1. Видеозаписи конференций некоммерческого фонда TED. TED: Ideas Worth Spreading – Режим доступа: https://www.ted.com/– (дата обращения: 20.03.2023).

2. Основные правовые вопросы: юридический словарь. Common Legal Terms Legal Glossary – YouTube. https://www.youtube.com/channel/UCIfms_n4iyXwT5AKhS1SD9g– (дата обращения: 20.03.2023).

3. Преступления. Слова и фразы, которые вы должны знать. CRIME VOCABULARY | Words & phrases you need to know – YouTube. https://www.youtube.com/watch?v=edItk0GSjbs– (дата обращения: 20.03.2023).

4. Сайт Британского Совета – Режим доступа: https://learnenglish.britishcouncil.org/– (дата обращения: 20.03.2023).

5. Сайт Инглекс. Английский для юристов: ресурсы для изучения + базовый словарь – Режим доступа: https://englex.ru/english-for-lawyers/ – (дата обращения: 20.03.2023).

6. Уровень владения английским языком – Россия EF EPI 2022 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ef.ru/epi/regions/europe/russia/, свободный. – (дата обращения: 20.03.2023).

7. Федеральный государственный образовательный стандарт по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция» – Режим доступа: https://fgosvo.ru/uploadfiles/FGOS%20VO%203++/Bak/400301_B_3_07092020.pdf – (дата обращения: 20.03.2023).

ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВ ПРАВОВОЙ ГРАМОТНОСТИ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Бакаева Ольга Николаевна
заведующий кафедрой гуманитарных дисциплин и сферы обслуживания
кандидат педагогических наук, доцент
Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Елец

Аннотация В статье затрагивается проблема формирования основ правовой грамотности у детей старшего дошкольного возраста. Автор дает оценку ситуации в изучаемой сфере и доказывает, что дошкольники должны получать общие представления о своих правах и обязанностях. Необходимость сообщения детям 5-7 лет определенного минимума правовых знаний диктуется задачей, решаемой на начальной ступени обучения, а именно, сформировать у них первичные знания об окружающем мире, о стране, в которой они живут. Результаты опытно-экспериментальной работы подтверждают необходимость проведения в детском саду регулярной и целенаправленной работы в данном направлении.

Ключевые слова: основы правовой грамотности, права и обязанности человека, права и обязанности ребенка, дети старшего дошкольного возраста.

FORMATION OF THE BASICS OF LEGAL LITERACY IN OLDER PRESCHOOL CHILDREN

Bakaeva Olga Nikolaevna
Head of the Department of Humanities and Services,
Associate Professor, Candidate of Pedagogical Sciences
Russian New University, Yelets Branch
Russia, Yelets

Abstract. The article touches upon the problem of the formation of the foundations of legal literacy in older preschool children. The author gives an assessment of the situation in the studied area and proves that preschoolers should get a general idea of their rights and responsibilities. The need to inform children of 5-7 years of a certain minimum of legal knowledge is dictated by the task solved at the initial stage of education, namely, to form their primary knowledge about the world around them, about the country in which they live. The results of experimental work confirm the need for regular and purposeful work in this direction in kindergarten.

Keywords: fundamentals of legal literacy, human rights and duties, rights and duties of a child, children of senior preschool age.

В современной России проблема правовой грамотности детей остается актуальной и значимой. Дефиниция «правовая грамотность детей» означает получение знаний о своих правах, обязанностях и способах их защиты и применения. Ребенок приходит в этот мир беспомощным и беззащитным. Его жизнь, здоровье и будущее целиком зависят от окружающих его людей. Он верит в их любовь, доброе отношение, надеется на внимание, помощь, поддержку и защиту.

Образование является основой демократии, призывающей использовать все воспитательные средства в педагогическом процессе детского сада и начальной школы для развития подрастающего поколения в духе уважения к свободе и человеческому достоинству. С 1990 года Россия признает детство важным периодом жизни человека и исходит из принципов приоритетности подготовки детей к полноценной жизни в обществе, развития у них общественно-значимой и творческой активности, воспитания таких нравственных качеств, как патриотизм и гражданственность. Уже в дошкольном учреждении образование должно быть направлено на формирование основ правовой культуры и грамотности, осознание того, что такое права и обязанности человека, ответственность, толерантность, терпимость, взаимопонимание и т.п. [1, 2, 3].

Сущность понятия «гражданственность» в его личностном смысле, сводится в основном к способности убежденно и ответственно осознавать свои права и обязанности, руководствоваться ими. Гражданственность – это высшая ступень развития нравственного сознания личности. Педагогическое сообщество обеспокоено тем, что подрастающее поколение растет «оторванным» от реальной жизни и интересов своего государства.

Для современной России, где гражданское общество еще формируется, а демократические традиции и институты слабы, формирование представлений о правах и обязанностях человека является особенно актуальным. Овладение основами правовой грамотности должно рассматриваться как важнейший содержательный компонент образования, способствующий развитию демократии общества и разума каждого индивида; его ориентации в мире ценностей, развитию гуманного отношения.

Еще с древних времен человечество понимало, что жизнь начинается с детства. В трудах многих философов поднималась проблема защиты детей (Конфуций, Платон, Аристотель, Антуан де Сент-Экзюпери и др.). С наступлением XXI века во всем мире эта проблема стоит особенно остро и это объясняется социально-экономической ситуацией современного мира отражающейся, прежде всего, на детях. Понимая, что они самое дорогое, что есть в любом обществе, вне зависимости от политического строя и религиозного вероисповедания, педагоги решают важнейшие вопросы о том, как защитить права ребенка, сохранив тем самым генофонд нации [1, 3].

До сих пор ведутся споры: с какого же возраста следует начинать знакомить ребенка с его правами и обязанностями? Ответ находим в исследованиях В.В. Антонова, А.А. Анциферовой, Л.П. Барылкиной, А.В. Беляева, Р. Бескоровайной, М.И. Богомоловой, Н.И. Васильева, О.И. Волжиной,

А.С. Гаязова, Т.А. Данилиной, И. Дружкиной, О. Ерохиной, А.С. Карнейчик, Е.Г. Каширцевой, С.А. Козловой, Т.С. Лагоды, А.Ф. Никитина, А.А. Петрикевич, Л.И. Смагиной, Е.В. Соловьевой, О. Стельмаченко, Э.К. Сусловой, И.А. Царрик, З.К. Шабельник, Н.И. Элиасберг и др., предполагающих начинать эту работу еще в дошкольном возрасте. Ими предпринята попытка адаптировать «Конвенцию о правах ребенка» для понимания детьми дошкольного и младшего школьного возраста, разработаны теоретические основы и методика формирования основ правовой грамотности в детском саду и школе и т.д. [1, 2, 3].

Согласно «Конвенции о правах ребенка» и «Конституции Российской Федерации», дети имеют право: на воспитание в семейном окружении, или быть на попечении тех, кто обеспечит им наилучший уход; на достаточное питание и достаточное количество чистой воды; на приемлемый уровень жизни; на медицинский уход; на особую заботу и обучение (дети-инвалиды); на отдых; на бесплатное образование; на безопасные условия жизни; не подвергаться жестокому или небрежному обращению; говорить на своем родном языке, исповедовать свою религию, соблюдать обряды своей культуры; выражать свое мнение и собираться вместе с целью выражения своих взглядов; не быть использованным в качестве дешевой рабочей силы [4].

Анализ психолого-педагогической литературы и организация констатирующего эксперимента опытно-экспериментальной работы дают основание отметить, что процесс формирования основ правовой грамотности, ознакомления старших дошкольников с правами человека и правами ребенка является длительным и носит пропедевтический характер. Дошкольники должны получать лишь общие представления о своих правах. Необходимость сообщения детям 5-7 лет определенного минимума правовых знаний диктуется задачей, решаемой на начальной ступени обучения, а именно, сформировать у них первичные знания об окружающем мире, о стране, в которой они живут.

Результаты констатирующего эксперимента показали, что работа по формированию у старших дошкольников основ правовой грамотности заключается в проведении игр на патриотические темы, разучивании стихотворений, проведении праздничных мероприятий, знакомстве с содержанием «Конвенции о правах ребенка». Опытно-экспериментальная работа проводилась на базе МБДОУ «Детский сад № 46 «Дружные ребята» г. Ельца». В эксперименте приняли участие 27 детей старшего дошкольного возраста. Большинство детей (70,4%) показали средний уровень сформированности представлений о правах и обязанностях человека, низкий уровень составил 29,6% детей, высокого уровня обнаружено не было. Следовательно, возникла необходимость в проведении дальнейшей исследовательской работы.

В процессе ознакомления с правами и обязанностями человека с детьми дошкольного возраста необходимо: использовать многообразие форм и методов обучения, опираясь на их небольшой жизненный опыт; создавать нравственно-правовое пространство, где бы каждый ребенок чувствовал себя защищенным в атмосфере уважения и понимания; включать детей в различные виды

деятельности, в которых они могли бы общаться со сверстниками и взрослыми и формировать отношения к обществу, коллективу, другим людям и самому себе.

Считаем, что формирование основ правовой грамотности, знакомство детей старшего дошкольного возраста с правами и обязанностями будет возможным при соблюдении следующих психолого-педагогических условий:

- владение педагогом правовой информацией, знаний нормативно-правовых актов и основных международных, государственных документов по правам человека;
- умение отбирать правовую информацию и адаптировать ее для понимания старшими дошкольниками;
- сочетание разнообразных видов деятельности детей, форм и методов обучения и воспитания;
- организация системы обучающих мероприятий, учитывающих задачи ранней правовой пропедевтики.

Педагогическая технология формирующего эксперимента складывалась из следующих блоков:

- введение ребенка в проблему прав человека через организацию занятий и дидактических игр. Цикл занятий позволял формировать личное отношение каждого ребенка и предлагал ему в игровой форме разрешить ситуации нарушения прав и адекватных способов поведения в них;
-закрепление и уточнение полученных представлений, через ознакомление с наглядным иллюстративным материалом, плакатами и книгами;
- организация сюжетно-ролевых и театрализованных игр.

В ходе формирующего эксперимента был организован цикл занятий, построенных на принципах наглядности, доступности, постепенности, от простого к сложному, от далекого к близкому и т.д. На данном этапе опытно-экспериментальной работы были проведены занятия по ознакомлению с общественными явлениями на темы: «Русь, Россия, Родина моя», «Белый, синий, красный», «Флаг города Ельца», «Герб нашей страны (нашего города)», «День Конституции», «Знакомство с Декларацией прав ребенка», «Наши права», «Моя семья», «Путешествие по сказкам», «Расти здоровым», «Что означают наши имена», «О правах - играя» и др.

Результаты опытно-экспериментальной работы показали, что представления старших дошкольников о правах ребенка значительно повысились: высокого уровня развития достигли 37 % детей, среднего – 63 %, низкий уровень отсутствовал. Проведенное исследование позволило сформировать у детей старшего дошкольного возраста интерес к теме прав человека, помогло разобраться в сущности понятий, дать представления о некоторых правах (на имя и фамилию, на проживание в семье, на заботу и защиту, на игру, на отдых, на выражение собственного мнения и др.), а также показали, какое значение имеют права в жизни каждого ребенка.

Мы не претендуем на исчерпывающее исследование данной темы. Дальнейшего изучения требуют вопросы взаимодействия дошкольного учреждения с семьей и школой по формированию у детей основ правовой культуры и правовой грамотности.

Список литературы:

1. Защита прав и достоинств маленького ребенка: Координация усилий семьи и детского сада / Т.Н. Доронова, А.Е. Жичкина, Л.Г. Голубева и др. – М.: Просвещение, 2003.
2. Знакомим дошкольников с Конвенцией о правах ребенка; авт.-сост. Е.В. Соловьева, Т.А. Данилина, Т.С. Лагода, Н.М. Степина. – М.: АРКТИ, 2004.
3. Казакова, И. Особенности патриотического воспитания дошкольников / И. Казакова // Обруч. – 2003. - № 6. – С. 11-13.
4. Конвенция о правах ребёнка [Принята Генеральной Ассамблеей ООН резолюцией 44/25 от 20.10. 89. Вступила в силу 02.09.90.]. – М., 1993.

ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНОГО ПРАВА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Смирнов Вадим Валерьевич
доцент Института сервисных технологий,
кандидат педагогических наук, доцент
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Российский государственный университет туризма и сервиса»
г. Москва, Россия

Аннотация. В статье рассмотрены особенности становления и развития физкультурно-спортивного права в России и за рубежом. Описаны этапы становления физической культуры и спорта как нормативно-правовой базы, которая представляет собой многоуровневою правовую систему. Рассмотрены исторические особенности правовой легитимизации физической культуры и спорта от Античности и до настоящего времени. Представлены нормативные документы становления и развития физкультурно-спортивного права в Российской Федерации.

Ключевые слова. физкультурно-спортивное право, физическая культура, спорт, Конституция, Олимпийские игры, статья, нормы, СССР, Россия.

THE HISTORY OF THE FORMATION AND DEVELOPMENT OF PHYSICAL CULTURE AND SPORTS LAW IN RUSSIA AND ABROAD

Smirnov Vadim Valerievich
Associate Professor of Institute of Service Technologies
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Russian State University of Tourism and Service,
Moscow, Russia

Abstract. The article considers the peculiarities of the formation and development of sports law in Russia and abroad. The stages of the formation of physical culture and sports as a regulatory framework, which is a multi-level legal system, are described. The historical features of the legal legitimization of physical culture and sports from Antiquity to the present are considered. The normative documents of the formation and development of physical culture and sports law in the Russian Federation are presented.

Keywords: physical culture and sports law, physical culture, sports, Constitution, Olympic Games, article, norms, USSR, Russia.

История становления и развития физкультурно-спортивного права уходит своими корнями в глубокую древность. С возникновением человечества, людей уже в древности стали интересовать вопросы, как можно урегулировать правовые отношения в области физической культуры и спорта. Само право начинает формироваться с появлением первых государств и на его основе возникают законы, регулирующие спортивное поведение первых атлетов.

Тем не менее, физкультурно-спортивное право формируется только в середине XX века. В своём развитии и становлении физкультурно-спортивное право прошло ряд этапов и периодов, с одной стороны имеющих благоприятное развитие, с другой упадок и отрицание. На современном этапе развития права среди специалистов по спорту и правоведов нет единого мнения нужно ли особенное законодательство в области физической культуры и спорта и следует ли выделять в отдельную отрасль права физкультурно-спортивное право. Изучая различные источники по физической культуре и спорту, мы пришли к выводу, что уже в древности возникла потребность регулировать поведение воинов, охотников, а если рассматривать древнюю Грецию и Рим, то атлетов и олимпийцев.

В древности первые правовые акты, связанные с физкультурно-спортивными мероприятиями, исходили из распоряжений царей и античных демократий о проведении спортивных состязаний, о награждении и чествовании победителей. В Античности и Средневековье спортивные мероприятия проводились чаще всего в честь побед над врагами, выдающихся героев или по религиозным соображениям славя определённых Богов. Так из спортивных игр имевших первоначально лишь религиозное значение, возникли Олимпийские игр, которые проводились с 776 г. до н.э. в честь верховного бога Зевса. Так как Олимпийские игры имели большое значение для древней Греции, то для их организации потребовались правовые акты, не только на уровне городов-полисов, но и коллективные соглашения по ряду вопросов между городами и провинциями. Правовые акты, связанные с организацией и участием в Олимпийских играх, содержали следующие нормы и правила:

1. На время проведения Олимпийских игр прекращались всякие военные действия.

2. Мировое соглашение должно охранять гостей и участников игр от нападения во время проведения соревнований при приезде и отъезде.

3. Принимать участие в Олимпиадах и быть зрителями могли только свободные греки, будучи свободными гражданами.

4. Женщинам любых сословий запрещено посещать Олимпийские игры.

5. Участники соревнований не должны быть судимы. Если судимый человек путём обмана проникал в число участников по закону его могли даже казнить.

6. Все участники Олимпиады должны были пройти 12-месячную общефизическую подготовку и 30-дневную тренировку в гимназиях.

7. Все участники Олимпийский игр должны давать клятву - Зевсу соблюдать правила честной игры.

Исходя из вышеизложенного можно говорить о том, что физическая культура и спорт в древней Греции на столько были популярны, что правила поведения были внесены в законы страны наравне с другими законодательными актами, например законом о выборах – «остракизм», который строго соблюдался при выборах в Сенат.

Развитие права в Античности говорит о том, что в древнем обществе возникло понимание того, посредством каких инструментов и какими видами спорта можно улучшить жизнь и здоровье людей, простых горожан, сделать её интересней и богаче, в том числе и в правовом поле.

Интересны правовые аспекты в области физической культуры и спорта и в древнем Риме. По образу греческих Олимпийских игр были перенесены в Рим такие игры, в которых участвовали римские императоры. Так император Августин основал Акцийские, а Доминиан - Капитолийский игры. К сожалению, в отличие от греческих правил и норм, которые регламентировали участие в играх, римские правила были размытыми, что позволяло при судействе определённые подтасовки, чем и пользовались императоры. Поэтому Олимпийские игры среди народа были не так популярны, как в Греции. То есть можно говорить о том, что закон может определять популярность спорта. Если законы судейства разработаны слабо, то даже захватывающие виды спорта могут быть в конечном итоге неинтересны публике. Учитывая выше сказанное, мы можем сделать вывод о том, что обоснованная правовая регламентация физкультурно-спортивных мероприятий уже в античности была необходима. Именно чётко установленные правила и нормы организации Олимпийских соревнований бесперебойно обеспечивали публичное бесконфликтное поведение атлетов и зрителей.

Если говорить о возникновение правовых основ в России, то прежде всего нужно рассматривать первый письменный древнерусский правовой документ - свод законов «Русская Правда». Происхождение наиболее ранней части «Русской Правды» связано с правлением князя Ярослава Мудрого. «Русская Правда» изначально содержала ряд правовых направлений: уголовное, обязательное, наследственное, семейное и процессуальное прав. Каждая часть «Русской Правды» имела свои особенности и была направлена на соблюдение правил и норм населением Киевской Руси. «Русская Правда» изначально содержала 35 статей, которые со временем были расширены и уточнены сыновьями Ярослава Мудрого. Позже она стала называться «Правдой Ярославичей» и

регламентировала правовые отношения Древнерусского государства до середины XVI века. Также надо отметить, что «в средневековье значительную роль в становлении понимания роли двигательной активности и физических упражнений на Руси сыграл князь Владимир Мономах. Он первым в средневековой Европе разработал свою систему подготовки отроков для службы в дружине с помощью специальных физических упражнений» [3, с. 66] и своим указом узаконил данное положение для дружинников своего княжества. По мнению Мономаха, «человек должен всегда чем-то заниматься, где бы он не находился, даже в пути, на коне, в походе» [3, с. 66]. По нашему мнению, Русская правда и указы Владимира Мономаха стали началом социально-правового поведения фактически всех сословий Киевской Руси, также они заложили основы развития и становления российского права XVI-XIX века.

Начало регламентации вопросов спорта в России было положено в период правления Петра I в системе дворянского образования и было обусловлено потребностью армии в физически крепких воинах. Далее юридическое формирование спорта и физической культуры продолжила Екатерина I в 1726 г. она узаконила своим приказом популярный в то время кулачный бой, где в первые были прописаны правила кулачного боя. В конце XIX века в 1899 г. императором Николаем II был подписан указ регламентирующий ряд документов. Среди них «Правила для обучения гимнастики в войсках» и «Правила для обучения употреблению в бою штыка». В 1912 г. Указом Николая II был создан Российский Олимпийский комитет [2, с.12]. После революции 1917 г. Советская власть продолжает разрабатывать спортивное законодательство. Одним из правовых актов того времени является Декрет Совета Народных Комиссаров «Об организации при волостных, уездных, губернских и окружных комиссариатах по военным и морским делам гимнастических и стрелковых обществ», а в 1923 г. декрет «Об образовании Высшего и местных советов физической культуры трудящихся РСФСР». Советская законодательная система в кратчайший срок на основе указов, декретов, постановлений смогла сформировать нормативно-правовую базу в области физкультурно-спортивного права.

Основная задача советского спорта и образования заключалась в том, как обязать советского гражданина заниматься физической культурой и спортом при этом сделать это законно с одной стороны, а с другой ненавязчиво. Поэтому следующим документом, определяющим правовую составляющую физической культуры и спорта, стало постановление «О задачах партии в области физической культуры» от 13 июля 1925 г. оно провозглашало физическую культуру, как неотъемлемую часть общеполитического, культурного воспитания, образования и оздоровления [2]. Из постановления ясно, что каждый советский гражданин, особенно комсомолец и коммунист обязательно должны заниматься физкультурой и спортом, и пропагандировать их в массы.

В 1936 г. была принята Конституция СССР в ней закреплялось право за трудящими на создание спортивных общественных организаций. В Конституции в первые легитимно закреплён термин «спорт», что способствовало развитию и становлению физкультурно-спортивного права.

Таким образом, Конституция СССР послужила началом формирования физкультурно-спортивного права, а указы, постановления и декреты легитимизировали физическую культуру и спорт на государственном уровне. После распада СССР основным источником права становится Конституция РФ, которая была принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. В статье 41 (Главы 2. «Права и свободы человека и гражданина») в пункте 2 этой же статьи подчеркивается, что государство «поощряет деятельность, способствующую укреплению здоровья человека, развитию физической культуры и спорта». Также в Основном законе в главе 3 «Федеративное устройство» в статье 72 устанавливается, что общие вопросы воспитания, образования, науки, культуры, физической культуры и спорта находится в совместном ведении федерального центра и субъектов РФ [1]. Данное положение Конституции означает многоуровневую систему правового поля России. На положениях Конституции РФ структурируются и другие законы, в том числе закон «О физической культуре и спорте РФ» [4], который разрабатывался на основе правовых актов в области физической культуры и спорта, а также авторы исходили из правовой практики применения законов, указов, постановлений, регламентирующих занятия физической культурой и спортом. Следует отметить, что на основе норм Федерального закона «О физической культуре и спорте РФ» разрабатывается законодательство субъектов российской федерации, в которых закрепляется специфика правового статуса в сфере физического воспитания в республиках, областях и городах Федерального значения.

В заключение можно отметить, что правовые основы физической культуры и спорта были заложены ещё в глубокой древности на самых ранних этапах античности и средневековой цивилизации, при этом многие правовые нормы, выдвинутые в прошлом, сохраняют свою актуальность и значимость до наших дней.

Таким образом, накопление и систематизация теоретического и практического материала делает очевидным тот факт, что появление физкультурно-спортивного права - это не спонтанный, а исторически обусловленный процесс.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации с изменениями, принятыми на Общероссийском голосовании 1 июля 2020 г. Изд-во: «Эксмо». 2021.
2. Пельменев В.К., Конеева Е.В. История физической культуры: Учебное пособие / Калинингр. ун-т. – Калининград, 2000 – 100 с.
3. Смирнов В.В. Историко-педагогический анализ становления педагогических идей о развитии физической культуры и спорта// Высшее образование сегодня. 2022. №7. С. 66.
4. Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 04.12.2007 N 329-ФЗ (последняя редакция) / Консультант Плюс. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_73038/ (дата обращения: 06.03.2023).

МЕЖЛИЧНОСТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ КАК ДЕТЕРМИНАНТА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ЮРИСТА

Макарова Валерия Денисовна
студент 2 курса специальности
«Право и организация социального обеспечения»,
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная
организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Михайлова Наталья Юрьевна
преподаватель юридических дисциплин,
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная
организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Статья посвящена профессиональному становлению молодого специалиста. Кратко рассмотрено влияние межличностных отношений на процесс профессионального становления.

Ключевые слова: профессиональное развитие, межличностные отношения, наставничество.

INTERPERSONAL RELATIONS AS A DETERMINANT OF LAWYER'S PROFESSIONAL DEVELOPMENT

Makarova Valeria Denisovna
2nd year student of the specialty “Law and organization of social support”
Autonomous non-profit professional educational organization
"Tambov College of Business Technologies"
Russia, Tambov

Mikhailova Natalia Yurievna
teacher of law disciplines,
Autonomous non-profit professional educational organization
"Tambov College of Business Technologies"
Russia, Tambov

Abstract. The article is devoted to the professional development of a young specialist. The influence of interpersonal relations on the process of professional development is briefly considered.

Keywords: professional development, interpersonal relationships, mentoring.

На современном этапе динамично меняющегося общества активно возрастают требования к профессиональной подготовке молодого специалиста. В данном случае перед ним стоит задача не только получения более высокого уровня компетентности в избранной профессиональной сфере, но и достаточно хорошо сформированный набор личностных качеств, который позволяет молодому специалисту ставить перед собой не только реальные карьерные цели, но легко адаптироваться и социализироваться в новых условиях, а также настойчиво преодолевать возникающие препятствия на своем профессиональном пути.

К данным препятствиям, стоящим перед будущим профессионалом, можно отнести задачи, направленные в первую очередь на усвоение инновационных технологий и актуальных знаний, а также способность к быстрой адаптации и высокой конкурентоспособности в рамках активно изменяющихся условий труда; овладение стратегиями личностного самосовершенствования и приобретения навыков самостоятельной работы при решении задач профессионального характера.

А.К. Маркова, говоря о профессиональном становлении, отмечает, что: «Традиционно оно трактуется как адаптивный процесс непосредственного взаимодействия личности и профессиональной среды, а также процесс активного приспособления молодого специалиста к новым условиям жизни и деятельности» [4]. Но говоря о профессиональном становлении молодого юриста нельзя забывать о том, что сам процесс профессионального становления это не просто некая адаптация к новым условиям и деятельности человека, но и является единством психофизического, психологического, социально-психологического аспекта.

По мнению Э.Ф. Зеер, Н.А. Коваль: «В процессе профессионального становления осуществляется психологическая перестройка личности молодого специалиста от самоопределения к самореализации в профессиональной деятельности, при этом они отмечают, что молодой специалист может стать профессионалом только в том случае, если его профессиональное развитие будет включать формирование морально-нравственных качеств и установок, которые позволят ему перейти к активной, самостоятельной, и ответственной профессиональной роли» [1,3].

Е.А. Климов в своем труде «Психология профессионального самоопределения» выделяет следующие периоды профессионального становления: «период адептов, свойственный для людей, только осуществивших свой профессиональный выбор; период адаптантов, свойственный для завершивших профессиональное обучение, а также для приступающих к непосредственной профессиональной деятельности; период интерналов, свойственный специалистам, имеющим конкретные профессиональные достижения и опыт в выбранной профессии» [2].

Т.С. Пухарева в своей работе отмечала, что: «Профессия юриста относится к разряду тех профессий, в которых выраженным является умение самостоятельного развития себя как профессионала» [6]. При этом не стоит

забывать, что как компетенция способность к саморазвитию закреплена в ФГОС ВО для направления подготовки «Юриспруденция».

В данном случае можно говорить о том, что в процессе профессионального становления молодого юриста происходит не просто переход от процесса получения знаний и навыков к процессу применения полученных компетенций, но и формируются новые межличностные связи и отношения, непосредственно влияющие на процесс профессионального становления молодого специалиста (юриста).

В данном контексте отечественные и зарубежные психологи обращаются к изучению межличностных отношений уже на протяжении достаточно длительного периода. Авторами, изучающими данную проблематику, являются: К.А. Абульханова-Славская, Г.М. Андреева, А.А. Бодалев, Я.Л. Коломинский, А.А. Кроник, Е.А. Кроник, В.А. Лабунская, В.Н. Мясищев, В.Н. Панферов, А.В. Петровский, Г. Мюррей, К. Роджерс, К. Хорни и др.

Так в своих работах А.А. Леонтьев указывает на то, что «основным толчком к установлению новых межличностных отношений молодых специалистов во многом выступает не только продуктивная учеба в профессиональном учебном заведении, но и раннее достижение ими идентичности» [4].

Говоря о межличностных отношениях, стоит отметить, что к ним относятся субъективные связи, которые проявляются во взаимное влиянии друг на друга в совместной деятельности, а также система установок, принципов, мнений, суждений, стереотипов, через которые люди не просто воспринимают друг друга, но и дают оценку действиям, словам и поступкам.

При рассмотрении структуры межличностных отношений на основе данного определения можно говорить о том, что с точки зрения профессионального коллектива она достаточно сложная и многоуровневая и включает в себя: первый уровень - эмоциональные отношения; второй уровень - ценности и нормы; третий уровень - более глубинные образования, характеризующиеся непосредственно совместной деятельностью и общими целями.

Безусловно межличностные отношения встречаются во всех профессиональных сферах. Так, затрагивая профессиональную сферу юриста, стоит отметить, что для данных специалистов важно уметь взаимодействовать с людьми, влиять на них и грамотно распределять роли. При этом стоит отметить, что межличностные отношения молодого юриста или в более широком понимании любого начинающего специалиста, также будут более эффективными только в том случае, если будут строиться главным образом на основе рефлексии своего стиля индивидуальности.

В более быстром профессиональном становлении молодого специалиста заинтересован те только он сам, но и работодатель. Так как наличие высококвалифицированных и профессионально грамотных специалистов дает дополнительный престиж юридической фирме. В связи с этим в процессе становления молодого юриста значимым становится процесс наставничества. Наставник для молодого специалиста, по мнению Е.В. Чариной, становится:

«носителем способов ориентации в действительности. Он оказывает влияние на формирование у молодого специалиста личностного смысла профессии» [7]. Не стоит забывать и о том, что наставник помогает не просто раскрыть потенциал молодого специалиста, но и направить его на развитие коммуникативных умений и повышения самоэффективности.

Безусловно, деловое общение в процессе выстраивания межличностных отношений в профессиональной деятельности между наставником и начинающим специалистом-юристом имеет следующие особенности для последнего, а именно подчинение ограничениям, которые определяются традициями и профессиональными принципами. В связи с чем происходит более быстрое вливание в профессиональную деятельность и снижение профессиональных ошибок со стороны начинающего юриста. Но не стоит забывать о том, что наставник не является основным и непосредственным руководителем, а всего лишь специалист, способный передать свой опыт в процессе профессионального становления молодого специалиста-юриста. При этом процесс наставничества также является некой движущей силой и мотивацией для дальнейшего профессионального развития и карьерного роста самого наставника.

Важно заметить, что от возможности правильно выстраивать коммуникацию, выбирать эффективную стратегию зависит не только успех социализации личности, но и ее вхождение в коллектив. Соглашаясь с мнением многих авторов, можно говорить о том, что в условиях благоприятного психологического климата в коллективе возможны не просто эффективные межличностные отношения, но в то же время это влияет и на темпы профессионального становления юриста, а также происходит своеобразный процесс формирования навыков межличностного взаимодействия на разных уровнях в процессе профессионализации.

С процессом наставничества молодой юрист сталкивается еще в процессе обучения в профессиональных учебных заведениях, так как для активного формирования будущего специалиста образовательная организация стремится создать на своей базе либо юридическую клинику, либо бесплатное юридическое бюро, где студенты под чутким руководством преподавателей и курирующих их практических специалистов оказывают правовые услуги. Но также стоит обратить внимание на то, что начинающему юристу как уже отмечалось выше в этот период необходимо овладеть не только навыками деловой коммуникации, уважительного отношения и правилами этики, но и способностью самостоятельно грамотно выстраивать межличностные отношения в особенности с клиентами, чтобы в результате работы получить полную и достоверную информацию, которая нужна не только для правовой оценки, но и необходима для эффективного решения их проблемы.

В связи с этим согласно многочисленным исследованиям для выстраивания межличностных отношений с клиентом молодому специалисту в первую очередь необходимо обратить внимание на этапы и инструменты межличностной коммуникации, к которым относятся: подготовка (включающая в себя выбор условий которые подходят сторонам, а также определение целей и

интересов участников); определение правил последующей работы и выбор стратегий; свободное изложение клиентом сути обращения (не стоит забывать о том, что юрист должен уметь управлять ходом разговора); выяснение характера проблемы и установление хронологии событий; составление резюме и определение возможных применений уступок для более эффективного разрешения проблемы.

Данные навыки, как мы отмечали ранее, приобретаются начинающим специалистом еще на этапе профессионального обучения, а активное развитие данных межличностных отношений происходит именно в момент официального профессионального становления с момента трудоустройства, где молодой специалист попадает в новый коллектив, который имеет свою определенную социальную структуру, что безусловно откладывает отпечаток на его последующем профессиональном развитии.

Все это конечно также позволяет говорить и о том, что в процессе накопления определенного опыта у молодого юриста формируется ряд социальных установок, яркой из них является «доминирование над собеседником». Многочисленными исследованиями замечено, что это свойственно не только специалистам (юристам), работающим в правоохранительной системе, но и специалистам с высокой квалифицированностью в любой юридической сфере.

Межличностные отношения последнее время в научной литературе все чаще рассматриваются как важнейший детерминант формирования профессионализма у юриста. Ведь эффективные межличностные отношения лежат в основе полноценного функционирования у молодого юриста психических процессов, влияющих на успешность во всех видах его профессиональной деятельности.

В соответствии с вышеизложенным, можно говорить о том, что профессиональное развитие юриста нельзя рассматривать только на основе выделения профессиональных знаний и умений, а важно также учитывать способности осознанной активности в области межличностного взаимодействия и профессионального общения. Так как сточки зрения стремлений в быстром карьерном росте и профессиональном становлении положительное межличностное взаимодействие с коллегами, а также руководителем и наставником выступают главной детерминантой, оказывающей непосредственное влияние на данный процесс.

Список литературы:

1. Зеер Э.Ф. Психология профессионального развития/ Э.Ф. Зеер. - Москва: Издательство Академия; 2009. – Текст: непосредственный.

2. Климов Е.А. Психология профессионального самоопределения/ Е.А. Климов. - Ростов-на-Дону: Издательство «Феникс».- 1996.- Текст: непосредственный

3. Коваль Н.А. Духовность в системе профессионального становления специалиста. Дис. ... д-ра психол. наук: 19.00.13/ Российская академия государственной службы при Президенте РФ. Москва. 1997.- 465 с.

4. Леонтьев А. А. Психология общения / А. А. Леонтьев – Москва: Издательство Смысл, 1999 – 123 с. – Текст: непосредственный
5. Маркова А.К. Психология профессионализма/ А.К. Маркова. - Москва: Издательство МГФЗнание;1996. - Текст: непосредственный
6. Пухарева Т.С. Особенности саморазвития юристов с разным уровнем доверия к себе/ Т. С. Пухарева.- Текст: непосредственный // Прикладная юридическая психология. 2015. №2. С. 203-208.
7. Чарина Е.В. Отношения в системе "наставник-молодой специалист" в процессе профессионализации. Автореф. дис. ... канд. псих. наук.: 19.00.03/ Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова. Москва. 2004.- 28 с.

К ВОПРОСУ О ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ ПСИХОЛОГИЧЕСКОМ ОТБОРЕ ПРИ ПОСТУПЛЕНИИ НА СЛУЖБУ В МВД РОССИИ

Михайлова Наталья Юрьевна
преподаватель юридических дисциплин,
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Вейс Анжелика Валерьевна
студент 4 курса направления подготовки «Юриспруденция»
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
инспектор МРЭО ГИБДД УМВД России по Тамбовской области
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Статья посвящена изучению необходимости психологического отбора. Кратко рассмотрены основные личностно-деловые качества, необходимые кандидату для поступления на службу в МВД РФ. Рассмотрено понятие профессионального психологического отбора.

Ключевые слова: профессиональный психологический отбор, личностные и деловые качества, фактор риска.

ON THE QUESTION OF PROFESSIONAL PSYCHOLOGICAL SELECTION WHEN APPLYING FOR SERVICE IN THE MIA OF RUSSIA

Mikhailova Natalia Yurievna
teacher of law disciplines
Autonomous non-profit professional educational organization
"Tambov College of Business Technologies"
Russia, Tambov

Veys Angelika Valeryevna
4th year student of the programme “Jurisprudence”
Russian New University, Tambov Branch
inspector,
Interdistrict registration and examination department of the State Road Safety Inspectorate of the Department of the Ministry of Internal Affairs of Russia in the Tambov Region
Russia, Tambov

Abstract. The article is devoted to the study of the need for psychological selection. The main personal and business qualities necessary for a candidate to enter the service in the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation are briefly considered. The concept of professional psychological selection is considered.

Keywords: professional psychological selection, personal and business qualities, risk factor.

В постковидном обществе все чаще можно заметить такую тенденцию, что молодые люди в большей степени стремятся найти работу, обеспечивающую стабильность, а не вызывающую вдохновение и истинный интерес к своей профессиональной деятельности. К такой категории все чаще стала относиться и служба в структурах Министерства внутренних дел РФ (МВД РФ).

Современная молодежь еще на этапе обучения рассматривает службу в МВД РФ независимо от структурного подразделения именно как некий гарант финансовой стабильности, а не как почетную работу, преследующую цели улучшения жизни общества.

Даже при таком рассмотрении своего профессионального будущего претенденты на службу в правоохранительных органах безусловно понимают, что для успешного трудоустройства и последующего продвижения по службе им необходимо обладать не только хорошими знаниями, но и определенными качествами.

Конечно, как федеральный орган исполнительной власти МВД РФ имеет соответствующую структуру позволяющую осуществлять не только функции по выработке и реализации государственной политики, а также нормативно-правовому регулированию, но и осуществляет правоприменительные функции по федеральному государственному контролю в сфере внутренних дел. Все это позволяет обеспечить широкий спектр должностей.

В связи с этим претенденты на службу в структуры МВД РФ должны пройти профессиональный психологический отбор, который в свою очередь поможет обеспечить не только выявление особых личностных и профессиональных качеств, но и даст правовую обоснованность при определении должности, на которую подходит тот или иной кандидат, а также позволит обеспечить предотвращение профессиональной деформации в

процессе службы. Ведь как известно служба в структурах МВД РФ непосредственно связана с решением достаточно важных и сложных интеллектуальных задач и безусловно характеризуется высоким уровнем психоэмоционального напряжения.

Еникеев М.И., затрагивая деформацию личности, основываясь на примере профессиональной деятельности следователя, пишет, что: «Длительная профессиональная деятельность … при недостаточной самокритичности может привести к профессионально обусловленной личностной деформации. А в силу обладания определенными полномочиями, могут закрепиться негативные личностные качества, к которым относятся: высокомерие, чванливость, грубость, душевная черствость и т.д. Безусловно, все эти указанные проявления могут быть сняты развитым устойчивым самоконтролем, социальным контролем и конечно же профессиональным отбором …» [5].

В деятельности правоохранительных органов профессиональный психологический отбор - сравнительно молодое направление и насчитывает всего несколько десятилетий. При этом стоит заметить, что по мнению Мягких Н.И. [7,8] предпосылкой для организации системы профотбора в данной структуре явилась потребность в выявлении среди претендентов на службу лиц, имеющих не только патопсихологические особенности и скрытые формы нервно-психических расстройств, которые в условиях медицинского освидетельствования не определялись, а также стояла еще одна не маловажная задача - снижение аварийности среди сотрудников, управляющих оперативным транспортом.

Безусловно, данное направление позволяет более четко отобрать претендентов на службу - ведь все управления входящие в структуру МВД РФ касаются разных вопросов начиная от обеспечения безопасности на дорогах, координации взаимодействия с другими органами, а также охраны общественного порядка, предотвращения и выявления правонарушения и т.д.

Также Котов Д.П. в своих работах отмечает, что: «профессиональная деятельность в данной сфере связана с наличием ситуаций со своеобразной степенью крайностей, способствующих возникновению перенапряжения и, конечно же, снижением качества профессионализма. Все это характеризуется наличием психологического напряжения, превышающего возможности работника и становящегося непереносимым для него и, тем самым, нарушающего его нормальную деятельность. Из-за постоянной возможности возникновения подобных ситуаций работники должны быть в полной готовности не поддаваться неблагоприятным психологическим факторам, не снижать под их влиянием качество своей работы» [6].

Безусловно, в связи с этим тогда не стоит удивляться и тому, что такие напряженные условия деятельности (постоянно меняющаяся обстановка) большинства сотрудников МВД РФ, приводят к появлению состояний эмоциональной напряженности в особенности к таким как состояние тревоги, страха и т.д., а зачастую может привести и к более серьезным нарушениям, затрагивающим эмоциональную сферу. В данном случае речь может идти о ПТСР (посттравматическом стрессовом расстройстве). О данном нарушении,

как известно, могут свидетельствовать часто преследуемые кошмары, а также появление мрачных мыслей, апатия. Данному состоянию также свойственна повышенная ранимость, обидчивость, конфликтность в отношениях с окружающими и многое другое [6]. На наш взгляд, все это может быть присуще не только сотруднику, который только после учебного заведения начинает свой профессиональный путь в структурах Министерства внутренних дел, но и в особенности это может быть свойственно и достаточно давно работающему должностному лицу.

Как известно, эмоциональная составляющая в профессиональной деятельности оказывает немаловажное влияние на успешность в работе, ведь настроение сотрудника претерпевает активные изменения в трудовом процессе, а в особенности это связано с ситуациями повышенной ответственности (отчет о проделанной работе, проверка со стороны вышестоящего руководства).

Безусловно, если рассматривать данный вопрос более детально со всех сторон, то можно говорить и о том, что необходимость профессионального психологического отбора перед службой в МВД РФ в первую очередь связана с предъявлением высоких требований к психологическим и психофизическим качествам сотрудника, а также, как отмечалось выше, относится к разряду экстремальных. В связи с этим профессионально психологический отбор как раз помогает «отсеять» претендентов, не подходящих по тем или иным критериям, а также выявить претендентов, входящих в группу риска.

Говоря о претендентах на службу в МВД РФ, на наш взгляд, их условно можно разделить на две категории. К первой стоит отнести претендентов из числа обучавшихся в учебных заведениях МВД РФ, а ко второй категории относятся кандидаты из «гражданских» учебных заведений. При этом стоит заметить, что представители первой категории перед обучением уже прошли некий предварительный «отсев», пройдя профессионально психологический отбор. Но при изучении источников и многочисленных научных разработок нами была выявлена тенденция, что и предварительный отбор, который проходят условно говоря претенденты, относящиеся к первой категории, не всегда является гарантом того, что будет осуществлено полное выявление предрасположенности будущих сотрудников к негативному поведению в экстремальных ситуациях, а также уровень стрессоустойчивости в будущей профессиональной деятельности, который, как мы уже неоднократно говорили, влияет и на успешность выполняемой работы.

Если же подробнее разбираться с понятием профессионально психологического отбора, то Гайнуллина А.В., Смирнов В.Н. и Андреева И.А. в своих работах его трактуют следующим образом: «Комплекс научно-методических, организационных и практических мероприятий, ориентированных не только на социально-психологическое исследование личности, активное выявление и оценку индивидуальных специфик психического и физического развития в целях обеспечения качественного комплектования спецподразделений, но и профилактики преждевременной утраты здоровья под влиянием факторов профессиональной вредности и отклоняющихся форм поведения у сотрудников» [1,2]. Данное определение

является достаточно исчерпывающим и отражает все стороны профессионального отбора.

При непосредственном анализе работ по рассматриваемому нами направлению, мы заметили и тот факт, что независимо от того, что данный вопрос достаточно широко изучается на протяжении достаточно долгого периода, все же единого взгляда на некоторые его теоретические и практические аспекты до сих пор нет. В частности, это касается методов, путей и средств, с помощью которых следует разрабатывать организационно-методические мероприятия по профессионально психологическому отбору и последующее его применение.

В настоящее же время работа по организации профессионального психологического отбора в структуры МВД РФ строится на основании огромного перечня нормативно-правовых актов. Согласно данному перечню НПА, все чаще в процессе отбора используются технические средства исследования, что как показывает практика не всегда оказывается положительным. Ведь в данном случае происходит некоторое отдаление от личного общения должностных лиц с кандидатами на службу, что в свою очередь препятствует также тщательному изучению морально-деловых качеств. А ведь основной целью психологического отбора является как мы выяснили ранее выявление не только лиц способных выполнять служебные обязанности добросовестно и на высшем уровне, но и позволяет выявлять фактор риска общественно опасного поведения.

Конечно, нельзя не заметить и тот факт, что на повышении требований к профессионально психологическому отбору повлияло и масштабное реформирование системы МВД РФ. В связи с этим по мнению большинства авторов [3,4] среди личностно - деловых качеств, необходимых претендентам для успешной службы в данных структурах в первую очередь относятся: наличие достаточно высокого уровня интеллектуального развития, способность к логическим размышлениям и умозаключениям, а также настойчивость, стрессоустойчивость, эмоциональная выдержка, смелость, высокий уровень правосознания и так далее.

К факторам же риска, согласно рассмотренным источникам, у претендентов на службу в структурах МВД РФ стоит отнести: различные злоупотребления веществами (здесь подразумевается не только употребление психотропных лекарственных препаратов без назначения врача, но и алкоголь), склонность к суицидальному поведению, аутоагрессии и конечно же одним основных можно рассматривать склонность к злоупотреблению должностными полномочиями и многое другое [3,4].

То есть можно говорить о том, что в процессе профессионально психологического отбора проводится определение некой «категории пригодности» поступающего сотрудника, на службу в МВД России. Конечно, в процессе отбора используются проверенные годами и достаточно хорошо апробированные методики, но все же в данном случае немаловажную роль играет и наблюдение, а в особенности в процессе собеседования с психологом.

В связи с вышеизложенным можно отметить, что необходимость в профессионально психологическом отборе для претендентов и сотрудников обусловлена в первую очередь тем, что длительная профессиональная деятельность в структурах МВД РФ не может не отразиться на качестве выполнения своих служебных обязанностей и на личностном отношении к системе органов по охране правопорядка.

При этом соглашаясь с мнением большинства исследователей, мы хотели бы отметить, что грамотно построенная процедура профессионально психологического отбора показывает высокую результативность качественного выполнения даже начинающими сотрудниками своих должностных обязанностей. А это, конечно же, не может не отразиться на обеспечении доверия граждан к структурам МВД РФ, что в последующем повышает не только гражданскую активность, но и законопослушность.

Список литературы:

1. Андреева И.А. Медико-психологическое исследование курсантов вуза МВД России в связи с задачами профессионального психологического отбора и психопрофилактики: Автореф. дис. ... канд. псих. наук.: 19.00.14/ Научно-исследовательский психоневрологический институт имени В.М. Бехтерева. Санкт- Петербург. 1996. – 24 с.
2. Гайнуллина А.В., Смирнов В.Н. Психологические проблемы профессиональной деятельности сотрудников ДПС ГИБДД / А.В. Гайнуллина, В.Н. Смирнов – Текст: непосредственный // Административное право и процесс. – 2008. – № 6. – С. 32-37.
3. Дашко М. Н. Психология на службе закона/ М.Н. Дашко- Текст: непосредственный // Полиция России. - 2017. - № 2. - С. 8.
4. Дашко М. Н., Виноградов М. В. Профессиональный психологический отбор на службу в органы внутренних дел: новый подход к изучению личных и деловых качеств граждан, поступающих на службу в подразделения МВД / М.Н. Дашко, В.М. Виноградов – Текст: непосредственный// Психопедагогика в правоохранительных органах - 2015 - №3 (62).
5. Еникеев М.И. Юридическая психология / М.И. Еникеев – Москва: Изд-во «НОРМА», 2013 – 501 с. - Текст: непосредственный
6. Котов Д.П., Шиханцов Г.Г. Психология следователя / Д.П. Котов Г.Г. Шиханцов – Воронеж: Изд-во Воронеж. ун-та, 1977 – 328 с. - Текст: непосредственный
7. Мягких Н.И. Профессиональный психологический отбор в органах внутренних дел Российской Федерации. Автореф. дис. ... канд. псих. наук.: 19.00.14/ Санкт-Петербургский университет МВД России. Санкт- Петербург, 2004. – 21 с.
8. Основные виды деятельности и психологическая пригодность к службе в системе органов внутренних дел: Справочное пособие / Под. ред.: Б.Г. Бовина, Н.И. Мягких, А.Д. Сафронова. – Москва: ГУК МВД РФ, 1997. – 295 с. - Текст: непосредственный.

КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТЬ И САМОПРЕЗЕНТАЦИЯ В СТАНОВЛЕНИИ МОЛОДОГО СПЕЦИАЛИСТА-ЮРИСТА

Толстых Полина Александровна
студент 2 курса специальности
«Право и организация социального обеспечения»
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная
организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Гурьяшкин Иван Андреевич
студент 2 курса специальности
«Право и организация социального обеспечения»
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная
организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Научный руководитель: Михайлова Наталья Юрьевна
преподаватель юридических дисциплин
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная
организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Статья посвящена изучению становления молодого специалиста. Кратко рассмотрены понятия клиентоориентированности и самопрезентации с точки зрения их влияния на успешность в профессиональной деятельности юриста.

Ключевые слова: клиентоориентированность, самопрезентация, личностные качества.

CUSTOMER ORIENTATION AND SELF-PRESENTATION IN THE FORMATION OF A YOUNG PROFESSIONAL LAWYER

Tolstykh Polina Alexandrovna
2nd year student of the specialty “Law and organization of social support”
Autonomous non-profit professional educational organization
"Tambov College of Business Technologies"
Russia, Tambov

Guryashkin Ivan Andreevich
2nd year student of the specialty “Law and organization of social support”
Autonomous non-profit professional educational organization
"Tambov College of Business Technologies"
Russia, Tambov

Supervisor: Mikhailova Natalia Yurievna
teacher of law disciplines
Autonomous non-profit professional educational organization
"Tambov College of Business Technologies"
Russia, Tambov

Abstract. The article is devoted to the study of a young specialist's formation. The concepts of client orientation and self-presentation are briefly considered from the point of view of their influence on success in the professional activities of a lawyer.

Keywords: customer orientation, self-presentation, personal qualities.

Молодые специалисты на современном этапе развития общества и рынка труда все чаще стали сталкиваться с проблемой трудоустройства и масштабной конкуренцией. Эта проблема, безусловно, затрагивает относительно большое количество профессиональных сфер и, конечно, не обошла своим вниманием и юриспруденцию. Хотя юриспруденция является относительно обширной профессиональной сферой, все же начинающий юрист попросту не понимает, как зарекомендовать себя не только перед потенциальным работодателем, но и клиентом.

Данной проблеме в современной научной среде посвящено много работ, направленных на изучение не только построения успешной карьеры, но также особое внимание уделяется именно успешности молодых людей в процессе профессионального становления.

Назарова А.С. в своей работе отметила, что: «Успешное окончание учебного заведения еще не доказывает, что выпускник добьётся больших успехов в своей профессиональной деятельности. Для этого необходим не только процесс постоянного обновления знаний, формирования новых навыков, но и диагностика и коррекция достигнутых профессиональных результатов. Все это возможно только в рамках профессионального саморазвития» [5]. То есть можно говорить о том, что уровень позитивного результата работы в юридической сфере будет напрямую зависеть только от самого начинающего юриста.

В данном случае в профессиональном становлении начинающего юриста может сыграть немаловажную роль его участие в процессе обучения в юридической клинике. То есть будучи студентом у него уже происходит приобретение профессиональных компетенций реального применения норм права и опыта общения с клиентами. Как известно, именно в решении реальных ситуаций актуализируются не только теоретические знания, но и осуществляется формирование профессионально значимых ценностей, а также развивается аналитическое мышление, активизируется профессиональная коммуникация, проявляется личностно-профессиональная рефлексия, что в свою очередь позволяет стать более конкурентоспособным.

Юриспруденция, как мы отмечали выше, достаточно широкое направление и в последнее время все больше развивается в коммерческом направлении. В связи с этим компании и юридические фирмы ориентированы на сотрудников,

имеющих не просто высококлассные знания, но и достаточно хороший набор личностных качеств. В связи с этим, чтобы добиться успехов молодому специалисту, как мы выяснили, в первую очередь необходимо не просто успешно закончить учебное заведение, но и поработать над собой.

Согласно многочисленным теоретическим и эмпирическим исследованиям ученых, удалось выделить личностные качества, влияющие на успешность в профессиональной деятельности молодежи. К ним, можно отнести: во-первых - активность, готовность иметь дело с незнакомыми обстоятельствами и людьми, склонность к риску; во-вторых - позитивное отношение к нововведениям, стремление быть информированным, выраженность интеллектуальных интересов; в-третьих - развитый самоконтроль, организованность, дисциплинированность, стрессоустойчивость.

Безусловно, данные качества являются применимы к большинству молодых людей, но среди масс, как известно, есть более успешные, им будут присущи дополнительные качества и умения. К таким качествам можно отнести высокий уровень ориентации на достижения, который как известно формируется задолго до профессионального становления личности и заключается в постоянном самомониторинге и стремлении улучшения результатов, наличие аналитического склада ума, настойчивость в достижении своих целей, что активно формирует лидерские качества, оказывая тем самым положительное влияние на будущую успешность в карьере. Также отличаются и коммуникативные навыки начинающих специалистов, что безусловно влияет и на их профессиональное становление.

Конечно же немаловажной тенденцией в становлении успешной профессиональной деятельности молодого специалиста считается и удовлетворенность заработной платой, что позволяет развивать свои навыки для более эффективного карьерного роста.

Однако, согласно многочисленным исследованиям и социологическим опросам успешность можно рассматривать как понятие все же более относительное, так как многие молодые люди расценивают трудоустройство по специальности уже как успешность в профессиональной деятельности, при этом не принимают во внимание размер заработной платы.

При более детальном рассмотрении становления молодых специалистов именно в профессиональной деятельности юриста стоит отметить, что работодатель ценит в большей степени сотрудников, у которых не только большой поток клиентов (а здесь для работодателя не важен опыт сотрудника), но и эффективное решение дел, что показывает уровень фирмы или компании.

При многочисленном изучении литературы мы заметили, что достаточно часто при профессиональном становлении молодого специалиста играет роль и его самопрезентация. Безусловно молодому специалисту, особенно в юридической сфере, необходимо умение грамотно самопрезентовать себя, что поможет расположить к себе не только работодателей в процессе трудоустройства, но и клиентов и оставить о себе благоприятное впечатление.

С точки зрения психологии данный феномен изучен достаточно широко и имеет огромный багаж эмпирических исследований.

Хороших В.В. под самопрезентацией понимает: «процесс регуляции производимого субъектом впечатления, с учетом специфики социальных ситуаций, и (или) выражения системы представлений о самом себе» [8].

Также самопрезентацию активно изучали такие авторы как: И. Джонс, Т. Питтман, Ж. Тедеши и М. Риесс [6]. В связи с изученными мнениями авторов под самопрезентацией стоит понимать такое поведение, которое направленно на создание конкретного впечатления у окружающих и имеет за собой цель - расширения и поддержания влияния в межличностных отношениях.

Хорошо развитые коммуникативные навыки и умение самопрезентовать себя практически гарантируют начинающему специалисту не только повторное обращение клиента в данную юридическую фирму, но и непосредственно к данному специалисту, а также нельзя исключать возможность последующей рекомендации его своим знакомым, что также является визитной карточкой специалиста. В соответствии с этим мы хотели бы обратить внимание на то, что все это также дает некую дополнительную возможность быстрого развития в профессиональной сфере даже будучи начинающим специалистом.

Но при этом все же стоит отметить, что для эффективного сотрудничества с клиентом молодому специалисту стоит обратить свое внимание и на активно развивающееся направление, которое вошло практически во все профессиональные сферы, маркетинг взаимоотношений или клиентоориентированность.

Зарипова А.Г. в своем методическом пособии пишет, что: «Владение языком эмоций и чувств необходимое умение юриста» [3]. Действительно для наиболее продуктивного взаимодействия с клиентами, юристам в своей практике необходимо не только обладать достаточно широкими знаниями, но и некоторыми техниками для эффективного применения клиентоориентированности.

В современной науке клиентоориентированность изучена достаточно хорошо. Так, Клепнева К.В. в своей диссертации под клиентоориентированностью понимает: «Компетенцию, которая формируется под влиянием индивидуальных, организационных и внешних факторов» [4].

По мнению таких авторов, как Л. Берри, Ф. Котлер, М.В. Ефремова, О.В. Чкалова: «клиентоориентированность представляет собой не просто навык специалиста в ориентировании в различных потребностях клиента и направлен на последующее их эффективное удовлетворение, а также умение привлечь клиента и вызвать у него доверие» [2]. При этом, удовлетворяя потребности клиента, а, согласно нашей теме, именно это оказание юридической услуги, юристы берут на себя стопроцентную ответственность за результат своей деятельности.

Следует отметить и то, что по мнению Соколова Л.А.: «клиентоориентированность с точки зрения подхода – это не только вежливость, но и желание и готовность предоставить услугу такого качества, которую ожидает клиент, или даже превзойти ожидаемый уровень» [7]. Также им предложена формулировка первоклассного сервиса, которую, на наш взгляд, уместно применить и к профессиональной деятельности юриста, а в особенности начинающему специалисту: «обслуживай каждого клиента так, как хочешь, чтобы обслуживали тебя» [7].

Говоря о клиентоориентированности начинающего юриста, стоит заметить, что С.Н. Апенько и М.Н. Шавровская в своей работе отмечают, следующее: «Клиентоориентированность сотрудников может быть как индивидуальная, так и коллективная. В данном случае классификация клиентоориентированности сотрудников осуществляется в зависимости от формы ответственности и необходима для понимания взаимосвязи внутренней и внешней клиентоориентированности сотрудников и учет ее при оценке уровня ориентации сотрудников на клиента» [1]. На наш взгляд, стоит заметить, что данная классификация очень актуальна для юридических фирм. В данном случае молодому специалисту при профессиональном становлении будет не просто легче адаптироваться в профессии и осуществлять взаимосвязь с клиентом, но и перенять опыт ведущих специалистов в решении юридических вопросов.

При этом можно говорить о том, что клиентоориентированность для начинающего специалиста - это стремление не только создать своеобразный имидж в профессиональной среде, но и сохранить, а также максимально увеличить поток клиентов и тем самым стать более сильным в конкурентоспособной среде.

В связи с этим стоит заметить и то, что при обращении к юристам (любой сферы) гражданин доверяет им проблему, которую самостоятельно решить не смог. Безусловно самостоятельное решение дела могло привести к тому, что специалист будет в достаточно затруднительном положении, так как многие действия клиентом были предприняты не верно. Таким образом специалистам юридической сферы, а особенно начинающим свою профессиональную деятельность очень важно уметь вызывать у клиентов расположение к себе, для того, чтобы оказать не только квалифицированную юридическую помощь или услугу, но и найти подход к доверителю для раскрытия более полной картины проблемы и найти пути для ее решения.

Согласно многочисленным источникам, нами также была выявлена тенденция того, что для успешного клиентоориентирования специалист должен обратить внимание на повышение своих профессиональных качеств в соответствии с требованиями клиентов, к которым в первую очередь после опыта работы относятся квалификация специалиста, конкретизация видов работы которыми занимается специалист, немаловажной также является и информация об участии юриста в правовых союзах и информация о рейтинге, также не проходят мимо клиента и отзывы на просторах сети интернет. Все это помогает клиенту сделать соответствующие выводы относительно не только юридической компании, но и относительно самого юриста.

В связи с этим можно говорить о том, что для успешного развития клиентоориентированности в своей профессиональной деятельности начинающему специалисту необходимо обратить особое внимание на саморазвитие.

В настоящее время все чаще можно заметить такую тенденцию, что среди огромного количества юристов лишь единицы стремятся всевозможными способами помочь своему клиенту. Остальные же выполняют свои обязанности лишь на техническом уровне, не проявляя заинтересованности к своему клиенту. Безусловно, в данном случае специалист не ориентирован на результат и

повышение своего профессионального уровня и рейтинга среди своих коллег, ориентирован только на получение заработной платы.

В связи этим молодому специалисту стоит быть готовым на начальном этапе своей профессиональной деятельности к достаточно напряженной работе, а также постоянному совершенствованию своих компетенций.

Соглашаясь с мнением большинства авторов под клиентоориентированностью в становлении молодого специалиста, в данном случае юриста, мы понимаем процесс, охватывающий все уровни организации профессиональной деятельности, начиная с взаимодействия с клиентом, что непосредственно включает в себя сбор данных, разработку стратегии, а также процесс принятия решений по конкретному делу.

Таким образом можно говорить, что тандем самопрезентации и клиентоориентированности способствует получению высоких показателей не только привлечения клиентов, но и успешного становления молодого юриста в профессиональной деятельности.

Список литературы:

1. Апенько С. Н., Шавровская М. Н. Клиентоориентированность персонала в концепции маркетинга отношений/ С.Н. Апенько, М.Н. Шавровская-Текст:непосредственный // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. - 2010. - №2. -С. 50-56.

2. Ефремова М.В. Обобщение и систематизация подходов к определению понятия «клиентоориентированность» / М.В. Ефремова, О.В. Чкалова – Текст: непосредственный // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. – Серия: Социальные науки. – 2016. – № 2 (42). – С. 17–24.

3. Зарипова А.Г. Юридическая психология: учебно-методическое пособие /А.Г. Зарипова - Казань, 2005. - 64 с. - Текст: непосредственный.

4. Клепнева К.В. Клиентоориентированность персонала в международной компании. Резюме. дис. ... канд. наук НИУ ВШЭ по менеджменту/ ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики». Москва, 2018. – 31 с.

5. Назарова, А. С. Профессиональное саморазвитие как важнейшее условие эффективной деятельности юриста / А. С. Назарова. — Текст: непосредственный // Педагогическое мастерство: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Москва, февраль 2014 г.). — Т. 0. — Москва: Буки-Веди, 2014. — С. 273-276.

6. Рожков А.Г. Ориентация компании на клиента: результаты эмпирической проверки на примере российского рынка / Рожков А.Г., Ребязина В.А., Смирнова М.М. – Текст: непосредственный// Российский журнал менеджмента. – 2014. – Том 12. – № 3. – С.33–58.

7. Соколов Л.А. Клиентоориентированность как основа управления на государственной службе и в бизнесе / Соколов Л.А. – Текст: непосредственный // Вестник МГУУ. – 2013. – № 1. – С. 12–16.

8. Хороших В. В. Самопрезентация как ресурс современного молодого специалиста // Terra Linguistica. 2013. №167. - Текст: электронный URL: https://cyberleninka.ru/article/n/samoprezentatsiya-kak-resurs-sovremennogo-molodogo-spetsialista (дата обращения: 15.02.2023).

СЕКЦИЯ 5. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ГРАЖДАНСКОГО И УГОЛОВНОГО ПРАВА И ПРОЦЕССА

НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА: НОВЕЛЛЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Миронова Лариса Юрьевна
доцент кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин,
кандидат филологических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Статья посвящена одной из самых дискуссионных гражданско-правовых тем. В ней проанализированы изменения, касающиеся сделок с недвижимостью, внесенные в законодательные акты Российской Федерации в 2022-2023г.; определены направления дальнейшего развития законодательства в сфере недвижимого имущества.

Ключевые слова: недвижимость, государственная регистрация, сделки с недвижимостью, оборот недвижимости, здание, сооружение, земельный участок.

IMMOVABLE PROPERTY AS AN OBJECT OF CIVIL LAW: NOVELTIES OF LEGISLATION

Mironova Larisa Yurievna
Associate Professor of the Department of State and Civil Law Disciplines,
Candidate of Philological Sciences
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. The article is devoted to one of the most controversial civil law topics. The article analyzes the changes regarding real estate transactions made to the legislative acts of the Russian Federation in 2022-2023; directions for further development of legislation in the field of real estate were determined.

Keywords: real estate, state registration, real estate transactions, real estate turnover; building, structure, land plot.

Недвижимость является особым объектом гражданского права ввиду своей экономической и социальной значимости. Правовой режим недвижимого имущества регулирует большое количество нормативных правовых актов, относящихся к разным отраслям законодательства, ведь недвижимостью,

помимо традиционно связанных с землей, признаются разнообразные объекты права, к которым относятся, например, морские и воздушные суда, водоемы, леса, газопроводы, машино-места и т.п. В силу этого, выделение универсальных признаков недвижимости, которые работали бы во всех отраслях законодательства и способствовали бы устранению коллизий, возникающих из-за разнообразия терминов, представляется нам практически неосуществимой задачей. Вероятно, поэтому Гражданский кодекс Российской Федерации [2] не содержит единого понятия недвижимого имущества.

В гражданском законодательстве традиционно используются названия «недвижимая вещь», «постройка», «здание», «сооружение», а в градостроительном законодательстве основными понятиями являются: «вспомогательное сооружение», «объект индивидуального жилищного строительства», «объект капитального строительства», «гидротехническое сооружение», «линейные объекты» и т.п. Такое многообразие терминов является причиной многочисленных правовых коллизий и неоднородной судебной практики.

Так, например, до Верховного Суд РФ дошло рассмотрение иска о признании права собственности на объект незавершенного строительства отсутствующим. Спорная ситуация возникла в отношении объекта незавершенного строительства, которым явилась благоустроенная площадка со степенью готовности 1,18%. Объект спора прошел процедуру государственной регистрации в качестве недвижимого имущества. Этот факт был подтвержден наличием свидетельства о государственной регистрации права собственности. Истец, в качестве которого выступало Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом, решил оспорить возникновение права собственности у ответчика, так как, по мнению истца, спорный объект являлся движимым имуществом. Наличие у ответчика документов о праве собственности на недвижимое имущество накладывало на собственника земельного участка, на котором располагалась благоустроенная площадка, ограничения в возможности реализации своих правомочий.

В обоснование иска истец указал, что земельный участок является федеральной собственностью, в 2004 году передан учреждению на праве постоянного (бессрочного) пользования. Тем не менее в кадастровый план земельного участка внесены сведения об объекте незавершенного строительства с видом разрешенного использования земельного участка - для размещения благоустройства, а также зарегистрировано право собственности на указанный объект как на недвижимость.

В представленном в материалах дела акте готовности при обследовании объекта "Благоустроенная площадка" были установлены следующие параметры объекта: площадь объекта по наружным размерам - 1227 кв. метров, наименование конструктивных элементов - подстилающий слой, описание - щебень, основание - покрытие асфальтобетонное, всего готовность объекта - 1,18%.

Полагая, что благоустроенная площадка не является недвижимостью, поскольку не соответствует признакам, установленным статьей

130 Гражданского кодекса Российской Федерации, управление считает, что зарегистрированное право собственности общества на нее нарушает права Российской Федерации как собственника земельного участка, на котором расположена площадка, возведенная в отсутствие согласия собственника и получения необходимого для строительства капитального объекта соответствующего разрешения.

При рассмотрении данного спора, суды пришли к выводу о том, что благоустроенная площадка (объект незавершенного строительства) как недвижимое имущество существует в натуре на земельном участке, принадлежащем Российской Федерации, сделали вывод об отсутствии нарушения прав истца, что также явилось основанием для отказа в иске.

Однако при разрешении возникшей спорной ситуации Судебная коллегия по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации отметила то, что суды, которые рассматривали дело ранее, не учли при вынесении постановлений некоторые обстоятельства, а конкретно, «…что при разрешении вопроса о признании вещи недвижимостью, независимо от осуществления государственной регистрации права собственности на нее, следует устанавливать наличие у нее признаков, способных относить ее в силу природных свойств или на основании закона к недвижимым объектам», при этом «…замощение земельного участка, не отвечающее признакам сооружения, является его частью и не может быть признано самостоятельной недвижимой вещью (пункт 1 статьи 133 Гражданского кодекса)» [4].

Таким образом, Судебная коллегия постановила, что при рассмотрении данного дела суды допустили существенные нарушения норм материального права, в связи с чем, судебные акты по делу подлежат отмене, а заявленный управлением иск удовлетворению.

Данное Определение, вынесенное Верховным судом Российской Федерации, дает основание полагать, что основополагающим критерием недвижимости является не факт наличия государственной регистрации, а фактическая неразрывная связь с землей.

Законодательство в сфере оборота недвижимости регулярно редактируется, дополняется, реагируя на изменения в общественной жизни. Так, в 2016г. Федеральным законом N 172-ФЗ от 02.06.2016 "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" было введено требование об обязательном нотариальном удостоверении находящихся в общей долевой собственности сделок с недвижимым имуществом. Но с 31.07.2019г. вступили в силу изменения в Федеральный закон № 218 от 13.07.2015 г. «О государственной регистрации недвижимости», которые упростили процедуру, исключив правило об обязательном нотариальном удостоверении в том случае, если сделка происходит со всеми сособственниками одновременно. Если же кто-то из сособственников не сможет присутствовать на сделке, то для оформления договора все-таки придется обращаться к нотариусу.

Нотариус проводит правовую экспертизу документов, проверяет законность сделки, но обязательным условием действительности сделки с

недвижимостью является ее государственная регистрация. Таким образом, регистрирующий орган, в который обязательно поступят документы, снова будет проверять обстоятельства совершения сделки, с целью защиты интересов сторон. Получается, что процесс государственной регистрации прав на недвижимое имущество, в данном случае, по сути дублирует деятельность нотариуса.

Мы считаем, что отмена обязательного нотариального удостоверения сделки упрощает процесс оформления, снижает финансовую нагрузку граждан в силу отмены оплаты нотариального сбора. При этом важно, что при желании правообладателей, любую сделку можно, как и прежде, удостоверить нотариально.

В 2023г. вступает в силу более шестидесяти поправок в законодательство о недвижимости. Рассмотрим основные из них.

Теперь собственник сможет подавать в Росреестр некоторые заявления в электронной форме, например, заявление о кадастровом учете в случае изменения сведений об объекте, заявление о регистрации права собственности на конкретный садовый дом, а также заявление собственника о внесении в Единый государственный реестр недвижимости (далее - ЕГРН) сведений о запрете регистрации права без своего личного участия.

Таким образом, мы видим, что развитие цифровых технологий влечет изменения во всех сферах жизнедеятельности, в том числе и при оформлении сделок с недвижимостью. На современном этапе документы на регистрацию сделки возможно представить как в бумажном виде, так и в электронной форме [5].

Нотариальные действия, в том числе оформление сделок с недвижимым имуществом, теперь тоже регистрируются в электронном виде в Единой информационной системе нотариата.

Чтобы оформить сделку электронно, нужно обладать усиленной квалифицированной электронной подписью. А с 2019г. физические лица должны предварительно давать разрешение на передачу регистрационных документов в электронном виде. Если такое разрешение оформлено не будет, то представленные в цифровом виде документы будут возвращены. Это новшество было введено в законодательство с целью недопущения мошенничества с электронной подписью. На ситуации, когда документы на оформление сделки подает нотариус, данное правило не распространяется.

Использование электронного документооборота в сфере сделок с недвижимостью является неизбежностью и требованием времени, но никто не может быть застрахован от мошенничества в сети Интернет.

Мы считаем, что для продуктивного использования онлайн-технологий нужно прежде всего создать законодательную базу, где будут закреплены единые требования к цифровым документам, также следует ужесточить требования к удостоверяющим центрам, которые отвечают за выпуск электронных подписей.

К сожалению, при совершении сделки дистанционно, нельзя убедиться в реальности намерений участников, чтобы исключить, например, совершение

сделки под принуждением, в связи с чем необходимо разрабатывать и совершенствовать систему идентификации заявителей по голосу, по лицу и т.д.

Кроме этого, с марта 2023г. информация в выписках из ЕГРН, если ее заказывали третьи лица, не будет содержать персональные данные собственника жилья, т.к. эта информация перестает быть публичной. Ограничения не коснутся нотариусов, кадастровых инженеров, супругов правообладателя.

Одним из значимых изменений стало внесение в статью 15 Жилищного кодекса Российской Федерации понятия «многоквартирный дом», которое до этого момента отсутствовало в данном нормативном акте.

Теперь часть 6 ст. 15 Жилищного Кодекса Российской Федерации гласит: «Многоквартирным домом признается здание, состоящее из двух и более квартир, включающее в себя имущество, указанное в пунктах 1 - 3 части 1 статьи 36 настоящего Кодекса. Многоквартирный дом может также включать в себя принадлежащие отдельным собственникам нежилые помещения и (или) машино-места, являющиеся неотъемлемой конструктивной частью такого многоквартирного дома» [3]. Часть 6 статьи 15 Жилищного Кодекса Российской Федерации была введена Федеральным законом от 30.12.2021 N 476-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Этим же федеральным законом в Градостроительный кодекс Российской Федерации было введено определение дома блокированной застройки, под которым понимается «жилой дом, блокированный с другим жилым домом (другими жилыми домами) в одном ряду общей боковой стеной (общими боковыми стенами) без проемов и имеющий отдельный выход на земельный участок» [1, п.40 ст.1]. Так законодатель разрешил проблему разграничения данных понятий. Проанализировав приведенные выше определения, приходим к выводу о том, что блокированный дом является разновидностью жилого дома, т.е. самостоятельным объектом капитального строительства.

Таким образом несмотря на то, что вопросы приобретения и осуществления прав собственности на недвижимое имущество достаточно подробно регламентированы, законодательство вынуждено постоянно меняться, совершенствоваться с учетом изменяющихся жизненных обстоятельств.

Список литературы:

1. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004 г. N 190-ФЗ (ред. от 29.12.2022) //Собрании законодательства Российской Федерации от 3 января 2005 г. N 1 (часть I) ст. 16.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.04.2022) // Собрание законодательства Российской Федерации, 05.12.1994, № 32, ст. 3301.

3. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004 г. N 188-ФЗ (ред. от 21.11.2022) // Собрание законодательства Российской Федерации от 3 января 2005 г. N 1 (часть I) ст. 14.

4. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 30 сентября 2015 г. N 303- ЭС15-5520 – [Электронный ресурс]- Режим доступа: https://base.garant.ru/71214362/

5. ч. 4 ст. 1, ч. 1, 11 ст. 18 Федерального закона от 13.07.2015 г. № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» (ред. от 18.03.2023) // Собрание законодательства Российской Федерации, 20.07.2015, № 29 (часть I), ст. 4344.

ОСОБЕННОСТИ СОВЕРШЕНИЯ СДЕЛКИ ПО ОТЧУЖДЕНИЮ ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ, ПРИНАДЛЕЖАЩЕГО НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕМУ НА ПРАВЕ СОБСТВЕННОСТИ

Зайцева Светлана Петровна
доцент кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин,
кандидат педагогических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В статье рассматриваются особенности сделки по отчуждению жилого помещения, принадлежащего несовершеннолетнему на праве собственности, так как ребенок всегда являлся особым субъектом правоотношений, права и свободы которого всегда зависели от воли родителей и всегда требовали особой защиты государства

Ключевые слова: несовершеннолетние, совершение сделки, жилое помещение, право собственности, законные представители, органы опеки и попечительства, выгодоприобретение.

FEATURES OF THE TRANSACTION ON THE ALIENATION OF RESIDENTIAL PREMISES BELONGING TO A MINOR ON THE RIGHT OF OWNERSHIP

Zaitseva Svetlana Petrovna
Associate Professor of the Department of State and Civil Law Disciplines,
Candidate of Pedagogical Sciences
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. The article considers the application of the measure of detention, subject to compliance with the requirements of legality and reasonableness, since this measure is the most severe measure of restraint, consisting in the physical isolation of the accused (suspect) from society and keeping him in a special institution.

Keywords: minors, transaction, residential premises, property rights, legal representatives, guardianship and guardianship authorities, benefits.

Несовершеннолетние в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет совершают сделки с жильем с письменного согласия своих законных представителей - родителей, усыновителей или попечителя.

В соответствии со статьей 21 Федерального закона от 24.04.2008 № 48-ФЗ «Об опеке и попечительстве» на отчуждение недвижимого имущества, принадлежащего несовершеннолетнему на праве собственности, требуется предварительное разрешение органа опеки и попечительства [1].

Следует сказать, что не только Федеральный закон от 24.04.2008 № 48-ФЗ, регламентирует вопрос о даче разрешения со стороны органа опеки и попечительства на сделку по отчуждению жилого помещения, собственником которого выступает несовершеннолетний гражданин, но и нормы ГК РФ, СК РФ.

Согласно положениям, закрепленным в статье 28 и статье 37 ГК РФ, можно сделать вывод, что законные представители несовершеннолетнего обязаны совершать сделки по отчуждению его имущества только с предварительного разрешения органа опеки и попечительства.

Согласно статье 64 Семейного кодекса Российской Федерации, родители несовершеннолетних детей являются их законными представителями и выступают в защиту их прав и интересов в отношениях с любыми физическими и юридическими лицами. Тем не менее, родитель не вправе представлять интересы своих несовершеннолетних детей, если органом опеки и попечительства установлено, что между интересами родителей и детей имеются противоречия.

Родители сталкиваясь с ситуацией, где на сделки с имуществом подопечных детей обязательно предварительное разрешение органов опеки и попечительства, не совершают данное правомерное действие, мотивируя свои действия такими обстоятельствами, как отсутствие у детей собственных средств на приобретение жилых помещений и, соответственно, приобретение жилой недвижимости за счет средств родителей, которые могут наилучшим образом определять цели инвестирования средств и самостоятельно решать вопросы наделения своих детей собственностью и в последующем отчуждения жилых помещений в общих интересах семьи.

Вышеуказанное положение дел раскрывает такую специально правовую проблему как обеспечения эквивалентных гарантий защиты имущественных прав несовершеннолетнего в случае отчуждения его жилого помещения, а также определения вида выгодоприобретения для ребенка в случаях: отчуждения единственного жилого помещения ребенка; отчуждения жилого помещения, не являющегося единственным жилым помещением для ребенка (при наличии у несовершеннолетнего нескольких жилых помещений на праве собственности или долей в праве общей собственности на разные жилые помещения); отчуждения жилого помещения, принадлежащего ребенку, когда сохранение и содержание такого жилого помещения нецелесообразно и данное

жилое помещения не выполняет функции места жительства несовершеннолетнего.

По общему правилу гражданское законодательство РФ не предусматривает конкретные варианты защиты прав несовершеннолетних при отчуждении жилого помещения.

Такими вариантами могут быть: приобретение аналогичного жилого помещения не меньшей площади и стоимости; одновременное приобретение жилого помещения взамен отчуждаемого; наделение ребенка правом на иное жилое помещение и зачисление вырученных от продажи жилого помещения, принадлежащего ребенку, денежных средств на счет в банке, открытый на имя несовершеннолетнего, с осуществлением последующего контроля органов опеки и попечительства за распоряжением указанными денежными средствами.

Выбор конкретного варианта выгодоприобретения или гарантии защиты прав ребенка в сделках с жилыми помещениями должен быть обоснован с позиции законности, разумности, выполнимости, реальной цели совершаемой сделки, семейной ситуации и наилучших интересов ребенка.

Подвергая разбору пп. 4 п. 1. ст. 20 ФЗ «Об опеке и попечительстве», следует констатировать, что отчуждение жилого помещения, принадлежащего подопечному, допускается при перемене места жительства.

Следует также уточнить, что отчуждение жилого помещения, находящегося в собственности несовершеннолетнего, может осуществляться только возмездно. Так, согласно пп. 1 п. 1 ст. 575 ГК РФ запрещено дарение от имени малолетних их законными представителями. Аналогичного запрета для дарения имущества детей, достигших 14-летнего возраста, не предусмотрено, однако представляется необходимым исключать дарение (безвозмездное отчуждение) жилых помещений, принадлежащих детям любого возраста. Однако наличие возмездного денежного эквивалента за отчуждаемое жилое помещение само по себе также не является достаточным средством защиты интересов ребенка в сделке по отчуждению жилого помещения, поскольку предполагается, что жилое помещение является местом жительства ребенка и необходимо, прежде всего, соблюдать выполнение такого условия, как наличие места жительства для несовершеннолетнего.

Таким образом, при решении вопроса о предоставлении предварительного разрешения на сделку по отчуждению жилого помещения рекомендуется учитывать следующее: предварительное разрешение требуется на любую сделку по отчуждению жилого помещения, принадлежащего несовершеннолетнему на праве собственности, в том числе если ребенку принадлежит доля в праве собственности на жилое помещение, а не только все жилое помещение целиком; отчуждение жилого помещения должно быть обусловлено переменой места жительства ребенка; отчуждение жилого помещения всегда должно осуществляться на основании сделки, имеющей возмездный характер; отчуждение жилого помещения, принадлежащего ребенку, должно осуществляться с обязательным приобретением другого жилого помещения, которое будет являться местом жительства

несовершеннолетнего, либо предусматривать иной эквивалентный вариант выгодоприобретения.

Особо отметим, так как процесс отчуждению жилого помещения, принадлежащего несовершеннолетнему, носит возмездный характер и предполагает обязательное встречное приобретение другого жилого помещения либо обеспечение иного выгодоприобретения, то в сферу контроля органа опеки и попечительства попадает не только непосредственно сама сделка, на совершение которой испрашивается разрешение органа опеки и попечительства, но и сделка или действия, которые в обязательном порядке должны совершаться как условие предоставления предварительного разрешения на отчуждение жилого помещения, принадлежащего несовершеннолетнему. При этом контроль со стороны органа опеки и попечительства должен обеспечиваться в части реального соблюдения всех условий, на которых предоставлено предварительное разрешение.

Как следует из вышеизложенного, орган опеки и попечительства имеет право проверять совершение разного рода действий: зачисление денежных средств на счет ребенка, приобретение жилого помещения в собственность ребенка на территории того же или другого субъекта РФ, наделение несовершеннолетнего иным жилым помещением, заключение договора долевого участия в строительстве с указанием выгодоприобретателем несовершеннолетнего, включение ребенка в число сособственников при приобретении жилого помещения в общую долевую собственность родителей и детей, например, при использовании вырученных от продажи жилого помещения ребенка денежных средств, средств материнского (семейного) капитала и денежных средств родителей и т.п. В связи с чем контроль со стороны органов опеки и попечительства, является комплексным, так как предварительное разрешение на сделку не может быть выдано без учета и оценки встречных сделок или действий, которые должны быть совершены с тем, чтобы обеспечить защиту прав ребенка и предоставить необходимые гарантии при отчуждении принадлежащего ребенку жилого помещения.

Отчуждение жилого помещения при одновременном приобретении права собственности на другое жилое помещение, является наиболее приемлемым вариантом при решении вопроса о предоставлении предварительного разрешения органа опеки и попечительства на сделку по отчуждению жилого помещения, принадлежащего несовершеннолетнему.

При решении вопроса о предоставлении предварительного разрешения органами опеки и попечительства на сделку по отчуждению жилого помещения несовершеннолетнего с условием одновременного приобретения другого жилого помещения необходимо учитывать и проверять следующее:

1. Цель совершения сделки. Основной целью совершения сделки отчуждения жилого помещения, находящегося в собственности ребенка, является изменение места жительства, которое может быть обусловлено семейными обстоятельствами. Перемена места жительства, обстоятельства, с этим связанные, должны носить реальный характер.

2. Цена отчуждаемого жилого помещения — цена продажи. Необходимо исходить из реальной рыночной стоимости жилого помещения, определенной по данным независимой оценки, подтвержденной Отчетом оценщика в установленном порядке.

3. Наличие на отчуждаемое жилое помещение прав третьих лиц, которые не прекращаются при отчуждении жилого помещения.

4. Условия приобретения жилого помещения взамен отчуждаемого: цена приобретаемого жилого помещения; наличие прав третьих лиц на приобретаемое жилое помещения, которые не прекращаются при отчуждении жилого помещения.

5. Наличие выгод для несовершеннолетнего при отчуждении жилого помещения и приобретении иного жилого помещения. Особо отметим, что к таким выгодам и преимуществам от сделки по отчуждению жилого помещения и приобретения взамен иного жилого помещения относятся: улучшение социальной инфраструктуры, увеличение площади жилого помещения (общей и (или) жилой), повышение благоустроенности жилого помещения и (или) многоквартирного дома, в котором расположено жилое помещение, экологическая среда, необходимость учета потребностей инвалида и их обеспечение во вновь приобретаемом жилом помещении, включая общее имущество многоквартирного дома, по сравнению с отчуждаемым жилым помещением и т. п. Выгоды могут носить не исключительно имущественный характер.

На практике существуют ситуации, когда процесс по отчуждению жилого помещения, принадлежащее на праве собственности несовершеннолетнему, происходит в одном субъекте Российской Федерации, а приобретение жилого помещения в другом, тогда органам опеки и попечительства рекомендуется при необходимости осуществлять межсубъектное взаимодействие по вопросам контроля за приобретением жилого помещения как условия выдачи предварительного разрешения на сделку по отчуждению жилого помещения, находящегося в собственности несовершеннолетнего.

Органам опеки и попечительства рекомендуется осуществлять все проверочные мероприятия и выдавать предварительные разрешения на сделки по отчуждению жилых помещений несовершеннолетних на одинаковых условиях, независимо от того, приобретаемое взамен жилое помещение находится на их территории или на территории другого субъекта РФ.

Следует отметить, что в случаях, когда орган опеки и попечительства выдает предварительное разрешение на сделку по отчуждению жилого помещения, принадлежащего несовершеннолетнему, под условием приобретения другого жилого помещения, в разрешении должны быть указаны конкретное жилое помещение, хотя и находящееся в ином субъекте РФ, которое приобретается взамен, и условия его приобретения, которые проверены органами опеки и попечительства.

Указанное предварительное разрешение должно быть обеспечено возможностью органа опеки и попечительства проконтролировать исполнение всех предусмотренных в разрешении условий в установленный для совершения

сделок срок, в том числе с возможностью передачи функций контроля в уполномоченный орган опеки и попечительства по месту приобретения встречного жилого помещения, а также информационным взаимодействием органа опеки и попечительства между собой с тем, чтобы своевременно обратиться в суд за защитой нарушенных прав ребенка, если условия предварительного разрешения органа опеки и попечительства не выполняются.

Для контроля за соблюдением прав и законных интересов несовершеннолетнего собственника жилого помещения при его отчуждении и приобретении встречно иного жилого помещения органы опеки и попечительства должны руководствоваться предписаниями норм ГК РФ о купле-продаже.

Согласно ст. 550 ГК РФ договор продажи недвижимости заключается в письменной форме путем составления одного документа, подписанного сторонами.

Таким образом, когда договор купли-продажи направлен на отчуждение жилого помещения, принадлежащего несовершеннолетнему, такой договор заключается в простой письменной форме в виде одного документа, подписанного сторонами, и подлежит обязательному нотариальному удостоверению. С момента нотариального удостоверения договора он считается заключенным. Когда договор купли-продажи жилого помещения направлен на приобретение несовершеннолетним (от его имени и в его интересах) жилого помещения в собственность, такой договор оформляется письменно в виде одного документа, подписанного сторонами, и не требует обязательного нотариального удостоверения (если только продавцом также не выступает несовершеннолетний, недееспособный или ограниченной дееспособный гражданин или жилое помещение не находится в общей долевой собственности

Сложности с оформлением сделок и государственной регистрацией перехода права собственности на отчуждаемое и приобретаемое жилье, могут возникнуть, когда отчуждаемое жилое помещение, принадлежащее несовершеннолетнему, находится в одном субъекте РФ, а приобретаемое жилое помещение расположено в другом субъекте РФ.

Существенными условиями договора купли-продажи жилого помещения являются: условие о предмете - жилом помещении; условие о цене жилого помещения; перечень лиц, сохраняющих в соответствии с законом право пользования этим жилым помещением после его приобретения покупателем.

Без согласования данных условий договор считается незаключенным (п. 1 ст. 432 ГК РФ, ст. 554 ГК РФ, ст. 555, п. 1 ст. 558 ГК РФ). Необходимо отдельно рассмотреть каждое существенное условие и правила его формулирования в договоре.

Условие о предмете — жилом помещении необходимо указывать все характеристики жилого помещения: состояние, уровень благоустроенности, размер жилого помещения; общая и жилая площадь, количество комнат, приспособленность к нуждам инвалидов, характеристики многоквартирного дома, если жилое помещение находится в многоквартирном доме, год

постройки, включение многоквартирного дома в программу капитального ремонта, инфраструктурные особенности; доступная социальная среда, отсутствие задолженности по оплате за жилое помещение и коммунальные услуги и другие значимые характеристики. Технические характеристики жилого помещения должны полностью соответствовать данным технического паспорта (технической инвентаризации), отраженных в едином кадастре недвижимости, что исключит наличие в жилом помещении незаконных и несогласованных перепланировки и переустройства жилого помещения (ст. 25 ЖК РФ).

В соответствии со ст. 554 ГК РФ в договоре продажи недвижимости должны быть указаны данные, позволяющие определенно установить недвижимое имущество, подлежащее передаче покупателю по договору, в том числе данные, определяющие расположение недвижимости на соответствующем земельном участке либо в составе другого недвижимого имущества. При отсутствии этих данных в договоре условие о недвижимом имуществе, подлежащем передаче, считается не согласованным сторонами, а соответствующий договор не считается заключенным. При совершении сделки купли-продажи жилого помещения, принадлежащего ребенку либо приобретаемого в собственность несовершеннолетнего взамен отчуждения, необходимо исходить из реальной рыночной стоимости, а не кадастровой стоимости, что в полной мере обеспечит соблюдение прав ребенка, поскольку кадастровая стоимость объекта недвижимости может не совпадать с его реальной рыночной ценой (ценой спроса и предложения на рынке недвижимости). При этом органам опеки и попечительства необходимо учитывать и ситуации, когда рыночная оценка жилого помещения по отчету независимого оценщика существенно ниже кадастровой стоимости, что должно вызвать разумные сомнения в объективности рыночной оценки жилого помещения. В этом случае необходимо исключить намеренные действия по снижению рыночной оценки и недобросовестность законных представителей ребенка, которые планируют совершение сделки по указанной стоимости.

Следует, особо подчеркнуть, что органам опеки и попечительства при решении вопроса о предоставлении предварительного разрешения на сделку по отчуждению жилого помещения рекомендуется учитывать следующее: предварительное разрешение требуется на любую сделку по отчуждению жилого помещения, принадлежащего несовершеннолетнему на праве собственности, в том числе если ребенку принадлежит доля в праве собственности на жилое помещение, а не только все жилое помещение целиком; отчуждение жилого помещения должно быть обусловлено переменой места жительства ребенка; отчуждение жилого помещения всегда должно осуществляться на основании сделки, имеющей возмездный характер; отчуждение жилого помещения, принадлежащего ребенку, должно осуществляться с обязательным приобретением другого жилого помещения, которое будет являться местом жительства несовершеннолетнего, либо предусматривать иной эквивалентный вариант выгодоприобретения.

Контроль со стороны органов опеки и попечительства является комплексным, так как предварительное разрешение на сделку не может быть выдано без учета и оценки встречных сделок или действий, которые должны быть совершены с тем, чтобы обеспечить защиту прав ребенка и предоставить необходимые гарантии при отчуждении принадлежащего ребенку жилого помещения.

Предварительное разрешение должно быть обеспечено возможностью органа опеки и попечительства проконтролировать исполнение всех предусмотренных в разрешении условий в установленный для совершения сделок срок, в том числе с возможностью передачи функций контроля в уполномоченный орган опеки и попечительства по месту приобретения встречного жилого помещения, а также информационным взаимодействием органа опеки и попечительства между собой с тем, чтобы своевременно обратиться в суд за защитой нарушенных прав ребенка, если условия предварительного разрешения органа опеки и попечительства не выполняются.

Для контроля за соблюдением прав и законных интересов несовершеннолетнего собственника жилого помещения при его отчуждении и приобретении встречно иного жилого помещения органы опеки и попечительства должны руководствоваться предписаниями норм ГК РФ о купле-продаже.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 24.04.2008 № 48-ФЗ (последняя редакция) «Об опеке и попечительстве» // Собрание законодательства РФ, 28.04.2008, № 17, ст. 1755.

ТРАНСФОРМАЦИЯ ИНСТИТУТА ЗАВЕЩАТЕЛЬНОГО ОТКАЗА: СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РИМСКОГО ЧАСТНОГО ПРАВА И СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Поповичева Мария Вячеславовна
доцент кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин,
кандидат исторических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В статье на основе сравнительного анализа современного российского законодательства и римского права рассматриваются наиболее спорные вопросы, связанные с завещательным отказом, который имеет актуальность в рамках современного развития института наследственного права. Принцип свободы завещания – базовый элемент действующего отечественного права, его приравнивают с такими принципами как «свобода договора», «право частной собственности».

Автор статьи постаралась исследовать определить трансформацию понятия завещательного отказа, условия его реализации, изменения круга лиц, в пользу которых совершается завещательный отказ. Были рассмотрены судебные дела, связанное с завещательным отказом, которые подтверждают высказанные автором выводы.

Ключевые слова: завещатель, наследники, завещательный отказ, отказополучатель, легат, фидеикомисс, активная завещательная правоспособность, пассивная завещательная правоспособность.

TRANSFORMATION OF THE INSTITUTE OF TESTATIVE: COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF ROMAN PRIVATE LAW AND MODERN RUSSIAN LEGISLATION

Popovicheva Maria Vyacheslavovna
Associate Professor of the Department of State and Civil Law Disciplines,
Candidate of Historical Sciences
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. Based on a comparative analysis of modern Russian legislation and Roman law, the article deals with the most controversial issues related to testamentary refusal, which is relevant in the framework of the modern development of the institution of inheritance law. The principle of freedom of will is a basic element of the current domestic law, it is equated with such principles as “freedom of contract”, “right of private property”.

The author of the article tried to explore the transformation of the concept of a testamentary refusal, the conditions for its implementation, changes in the circle of persons in whose favor a testamentary refusal is made. Court cases related to testamentary refusal were considered, which confirm the conclusions made by the author.

Keywords: testator, heirs, testamentary refusal, legatee, legate, fideicommissum, active testamentary capacity, passive testamentary capacity.

Институт наследования, несомненно, является значимой составляющей отрасли российского гражданского права и несёт в себе высокую социальную нагрузку, поэтому право наследования гарантируется Конституцией РФ (ч. 4 ст. 35).

Востребованность данного института права подтверждается глубокими историческими корнями. Упоминание о регулирование вопросов передачи имущества умершего, можно найти в самых первых письменных источниках Древнего Шумера, Древнего Египта и других стран, но свое наибольшее развитие они получили в Древнем Риме.

Российское государство традиционно относится к странам с романо-германской системой права, и соответственно, базируется на правовых институтах, развивавшихся еще в римском частном праве, в том числе и институт наследования. Нотариальная практика в РФ показывает, что многие достижения отечественной доктрины о наследовании, не получили широкого распространения, это, прежде всего, относится завещательному отказу, который является одним из самых сложных юридических фактов в гражданском праве. Поэтому детальное сравнительно-правовое исследование завещательного отказа позволит выявить пробелы в законодательстве и разработать предложения по совершенствованию правового регулирования данного субинститута.

В Российской Федерации завещательный отказ раскрывает ст. 1137 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ). Из данной статьи следует, что завещательный отказ – это своего рода распоряжение завещателя, которое непосредственно адресовано одному или нескольким наследникам. То есть на наследников возложена обязанность совершать в пользу иных названных завещателем лиц определенные предоставления имущественного характера [ст. 1137, 1].

В научной литературе он часто называется «легатом», производное от латинского термина «legatum» («предназначение по завещанию») и как следует заметить, своим существованием завещательный отказ обязан праву Древнего Рима.

Проведем сравнительный анализ основных положений завещательного отказа в гражданском праве РФ и институтов легатов и фидеикомиссов в римском праве по нескольким направлениям.

Первоначальной формой завещательного отказа в римском праве был легат, отсылки к нему содержатся в законах XII таблиц, затем появляется такая форма как фидеикомисс. Юстиниан объединил их указом 529 г., установив, что всякий легат, как и всякий фидеикомисс создает для лица, в пользу которого он установлен, обязательственное требование к наследнику, обеспеченное законной ипотекой на наследственное имущество.

Описывая легат, известный юрист Модестин, говорил, что «это дарение, оставленное посредством завещания». А другой известный юрист Ульпиан считал, что «легат, это то, что отказано согласно закону, то есть в повелительной форме по завещанию» [с.8, 2]. Институции Юстиниана трактуют легат, чуть шире, чем Модестин, «дарение, оставленное покойным» [Тит. XX.1, 4].

Таким образом, смысл завещательных отказов хоть и претерпел изменения с римских времен (нет упоминания о договоре дарения), осталось много общего.

Предметом завещательного отказа (ст. 1137 ГК РФ) может быть передача отказополучателю (легатарию) вещи в собственность, во владение на ином вещном праве или в пользование вещи, входящей в состав наследства. Так, например, художник может обязать наследников передать в картинную галерею свои творения. Также может, осуществляется передача отказополучателю

входящего в состав наследства имущественного права, (например, уступка требования по договору купли-продажи недвижимого имущества), приобретение для отказополучателя и передача ему иного имущества.

Выполнение для него определенной работы или оказание ему определенной услуги либо осуществление в пользу отказополучателя периодических платежей и тому подобное [ст.1137, 1]. Последнее является наиболее спорным, так как если установить срок выплаты до смерти отказополучателя, а его невозможно заранее предугадать, сумма периодических выплат может превысить стоимость наследуемого имущества или например, вскрывающиеся у наследодателя долги не позволяют выполнить завещательный отказ.

Так в Ленинском районном суде г. Пензы рассматривалось гражданское дело по иску Байкаловой Татьяны Васильевны к Кондратьеву Андрею Александровичу, Кондратьевой Ларисе Леонидовне. Байкалова Т.В. обратилась в суд с иском, в котором указала, что 18.09.2017 г. скончался Кондратьев Александр Андреевич. 16.01.2014 г. им было составлено нотариально заверенное завещание, в соответствии с условиями которого, после его смерти указанное в завещании принадлежащее ему имущество должно было перейти в собственность Кондратьева Андрея Александровича (сын) и Кондратьевой Ларисы Леонидовны в равных долях. В отношении Байкаловой Т.В. завещание содержало завещательный отказ, согласно условиям которого на наследника - Кондратьева А. А. сына, возлагалась обязанность по выплате истице пожизненного содержания. Сумма ежемесячных выплат определялась в размере 100000 руб., но не менее денежной суммы эквивалентной 3000 долларов США. Кондратьев А.А. (сын) ссылается на долговые соглашения и не признавал исковые требования, так как суммарная величина перешедших долгов наследодателя к наследникам превышает рыночную стоимость наследственного имущества, что исключает его обязанность по исполнению завещательного отказа. Суд оставил иск без удовлетворения [10].

В Древнем Риме предметом завещательного отказа также выступали и вещи и имущественные права, услуги, выплаты, а с учетом специфики исторической эпохи наиболее распространенном видом выступало, когда наследодатель поручал наследникам простить долг своему должнику. В Институции Юстиниана сказано: «Если кредитор откажет своему должнику долг, то легат действителен; наследник не может требовать долга ни от самого должника, ни от его наследника, ни от того, кто занимает место наследника». Завещатель мог обязать наследника не требовать долга в течение какого-либо времени, что тоже считалось легатом.

Законы Юстиниана допускали, что завещатель мог «отказать не только свою вещь или наследника, но и чужую. В последнем случае наследник обязан выкупить и представить ее, или если нельзя ее выкупить, то уплатить ее стоимость». Было важно, чтобы вещь находилась в гражданском обороте, ведь «если завещатель откажет, например, Марсово поле, царское помещение, храмы или предметы, предназначенные для общественного пользования, то здесь не может быть речи о каком-либо легате».

Также можно было отказать вещь, которой еще не имеется в природе, но будет, например, плоды, которые родятся в каком-то конкретном имении, или ребенка рабыни, который будет рожден [Тит. XX.7, 4].

В зависимости от содержания распоряжения наследодателя юрист Гай различал четыре основных вида завещательных отказов: legatum per vindicationem (легат посредством виндикации), legatum per damnationem (легат посредством присуждения), legatum per praeceptionem (легат посредством предварительного выдела) и legatum sinendi modo (легат посредством дозволения) [ст. 192, 3].

В первом случае предметом легата являлось предоставление отказополучателю права собственности на определенную вещь из наследственной массы либо сервитута на нее. Во втором случае завещатель возлагал на наследника обязанность совершить определенные действия обязательственного характера в пользу легатария: например, алиментировать отказополучателя (legatum alimentorum), предоставить ему имущество в безвозмездное пользование с правом извлечения плодов (legatum ususfructus) и другое. Третий вид легата это, когда завещатель заранее выделял определенную вещь из состава наследственной массы в пользу одного из сонаследников, который вправе был приобрести ее еще до раздела наследства сверх причитающейся ему наследственной доли. В четвертом случае, завещатель приказывал наследнику позволить (не препятствовать) легатарию забрать отказанную вещь из наследства, то есть здесь наследник по завещанию, как правило, нес обязанность пассивного типа в пользу отказополучателя [с. 67, 6].

Еще одним важным аспектом является регламентация закрепления легата. По законодательству Российской Федерации сам легат устанавливается исключительно в завещании и должен иметь определенную форму. Завещание с легатом составляется обязательно письменно, устная форма – не основание для юридических последствий. Кроме того, обязательным условием действительности данного документа является его нотариальное удостоверение [с.412, 5].

Стоит обратить внимание, что взаимодействие между отказополучателем (кредитор) и наследником, который исполняет завещательный отказ (должник), регулируется нормами ГК РФ об обязательствах [ст.1137, 1].

В Древнем Риме наложение завещательного отказа зависело от его вида. Легат можно было установить только в завещании и нельзя было возложить на наследников по закону. Каждому типу легатов были присвоены особые формулы. Однако в Институциях Юстиниана было сказано, что «торжественные формулы окончательно отменены». Обосновывая своё решение, отмечалось, что это было связанно «с желанием придать воле усопших наибольшую прочность, в ревности осуществлять не слово, а истинную волю завещателя». Даже если завещатель ошибется в имени легатария или наследника (преномен, номен, когномен), то легат был действителен, если не возникало никакого сомнения относительно этого лица. Ведь как было сказано «имена придуманы ради обозначения людей.

Безразлично поэтому, если они каким-либо образом будут указаны» [Тит. XX.24,29, 4].

В рамках института фидеикомисса (просьба или пожелание наследодателя, обращенное к наследнику, о безвозмездной передаче какого-либо имущества другому лицу) не было необходимости соблюдать строгие формальности при его совершении. Наследодатель имел право возлагать фидеикомисс как на heredes testamentarii (наследников по завещанию), так и на heredes legitimi (наследников по закону). Вместе с тем серьезным недостатком фидеикомисса по сравнению с легатом была невозможность принудительной реализации имущественных прав фидеикомиссария в случае, когда наследники добровольно не исполняли последнюю волю умершего лица. Впоследствии, фидеикомисс стал обеспечиваться исковой защитой [с. 11, 2].

Исследуя вопросы правосубъектности, можно, однозначно, выделить различия между римским правом и российским законодательством. Гражданский кодекс РФ устанавливает требования к завещателю: « Завещание может быть совершено гражданином, обладающим в момент его совершения дееспособностью в полном объеме». Права наследников и отказополучателя ограничиваются статьей 1117 ГК РФ. Что касается юридических лиц, то требовать исполнения завещательного отказа могут лишь те, что уже были зарегистрированы на день открытия наследства (абз. 2 п. 1 ст. 1116 ГК РФ) и существуют на день предъявления требований об исполнении легата [ст.1118, 1117, 1116, 1].

Римское право, развивавшееся в условиях рабовладельческого государства и патриархального общества, требовало, чтобы отказодатель обладал активной завещательной правоспособностью (свобода, гражданство, домовладыка), а исполнитель отказа и сам легатарий — пассивной завещательной правоспособностью, а также способностью приобретать наследство. Таким образом, не могли быть отказополучателями следующие категории лиц: во-первых, женщины в случаях, предусмотренных lex Voconia, перегрины, неизвестное лицо и постумы (как не имеющие пассивной завещательной правоспособности); во-вторых, латины, безбрачные и бездетные лица, а также бесчестные женщины (из-за отсутствия способности приобретать наследство) [с.72, 5].

Российское гражданское законодательство не устанавливали каких-либо пределов, касавшихся размера завещательного отказа, но если наследник, имеет право на обязательную долю в наследстве, его обязанность исполнить отказ ограничивается стоимостью перешедшего к нему наследства, которая превышает размер его обязательной доли. Также наследник, на которого завещателем возложен завещательный отказ, должен исполнить его в пределах стоимости перешедшего к нему наследства за вычетом приходящихся на него долгов завещателя [ст.1138, 1].

Особое отношение к долговым обязательствам было в римском праве. Наследник, принявший наследство, прежде всего должен был рассчитаться с кредиторами завещателя и только после этого мог исполнить сам легат. Поскольку к легатарию могли перейти только активы из наследства,

возможность исполнения завещательного отказа до расчетов с кредиторами наследодателя ставила под угрозу интересы последних.

Свобода завещательного отказа создавала угрозу имущественным правам наследника по завещанию, поскольку весь актив наследственной массы, оставшийся после расчетов с кредиторами наследодателя, мог быть распределен между легатариями, что создавало угрозу отказа от наследства и как следствие вело к недействительности легата, так как он не переходил на наследников по закону. Поэтому для защиты прав наследников, да и самих отказополучателей было принято три закона, направленных на ограничение свободы легата. Наиболее известный это Lex Falcidia (40 г. до н.э.), который постановил, что завещатель не может устанавливать легаты на сумму, превышающую три четверти актива наследственной массы (Фальцидиева четверть)[с.80, 5].

Таким образом, проблема нарушения прав наследников в римском праве была разрешена. В современном российском праве этот вопрос все ещё достаточно острый. Плюс завещательного отказа заключается в том, что можно избежать расточительства наследника по закону, сделав его отказополучателем, при этом возложить на наследника обязанность выплачивать ему определенные суммы или давать в пользование имущество. Минусом завещательного отказа является то, что наследник обязан исполнять завещательный отказ лишь в том случае, когда он принял наследство. А наследство с наличием завещательного отказа он может не принимать, если в нем не будет определенной для него выгоды)[с.258, 8]. Так Ачинский городской суд Красноярского края рассматривал дело о вселении в жилое помещение и не чинении препятствий в пользовании жилым помещением. Круглик К.Е. обратилась к Потаховой В.Е. с исковыми требованиями о вселении в жилое помещение, исковые требования мотивированы тем, что ответчик является собственником указанного жилого помещения, унаследованного после смерти бабушки истца. Согласно завещанию она возложила на ответчицу обязанность предоставить истице Круглик К.Е. на период ее жизни право безвозмездного пользования квартирой. Также истец пояснила, что с 2015 г. по 2016 г. она проживала в этом жилом помещении, но по причине накопленной задолженности по оплате жилищно-коммунальных услуг Потахова В.Е. ее выгнала. В декабре 2019 года ответчик по ее просьбе дала ей ключи от квартиры, истица вселила туда квартирантов с целью погасить долг п о ЖКХ в размере 60 000 рублей, но ответчик их выгнала и забрала ключи. Круглик К.Е. пояснила, она к нотариусу не обращалась, заявление об отказе от права пользования жилым помещением не писала, при этом подтвердила, что на представленном нотариусом по запросу суда заявлении об отказе от получения завещательного отказа подпись её.

Из разбирательства дела следует, что бабушка, зная о неблагонадежности внучки, завещала свою квартиру сестре, но при этом хотела, что бы внучка не осталась без жилья. Но в данной ситуации истица сделала невозможным проживание в данной квартире, но если бы суд не пришел к выводу, что Круглик К.Е. отказалась от получения завещательного отказа, в связи с чем наследник Потахова В.Е., обязанная в завещании исполнить завещательный

отказ, была освобождена от этой обязанности, ответчица, скорее всего, была бы обязана вселить истицу в жилое помещение [9].

Способом защиты прав наследника является положение ГК РФ о ограничительном сроке: «право на получение завещательного отказа действует в течение трех лет со дня открытия наследства и не переходит к другим лицам» [ст.1137, 1]. В римском праве ограничительных сроков как таковых не было, но был срок возникновения права на легат (в момент смерти завещателя) и срок осуществления права на легат, наступавший в момент принятия наследства наследником по завещанию [с.69, 5].

Если сравнивать распространенность и значимость завещательных отказов, то несомненно на первый план выйдет Древний Рим. Это проявляется и в количестве нормативных правовых актах, и в судебной практике, и в обсуждаемости в юридических кругах (Плиний Младший.Письма.IV.10,1–2,4). Плутарх в жизнеописании Цезаря приводит следующий факт, «когда наследник Цезаря прибыл в Италию, ему становится известно, что дядя завещал ему немалые деньги с условием, что он выплатит каждому римлянину по триста сестерциев». То есть Цезарь оставляет завещательный отказ в пользу каждого римлянина [7].

Таким образом, безусловно, изложенные в данной статье направления сравнительной характеристики римского права и современного российского законодательства по вопросам завещательного отказа не являются исчерпывающими. Но тем не менее, и они доказывают непревзойденное влияние римского права на современное гражданское законодательство России, несомненно с учетом усложнения экономического, политического и мировоззренческого развития. Основные идеи и черты римского частного права могут помочь в ликвидации существующих противоречий в вопросах наследования.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 28.02.2023)// Собрание законодательства РФ. 2001. №49. Ст.4552.

2. Васева Ю.Н., Новикова Н.А. Завещательный отказ в римском наследственном праве/ Ю.Н. Васева, Н.А. Новикова//Вопросы российской юстиции. - 2016. - №3. - С.7-14.

3. Гай. Институции / Пер. с лат. Ф. Ф. Дыдынского; под ред. В. А. Савельева, Л. Л. Кофанова. М., 1997. С. 210.

4. Институции Юстиниана. Перевод с латинского Д.Расснера. Под ред. ЛЛ.Кофанова, В.А.Томсинова. (Серия «Памятники римского права») — М.: Зерцало, 1998. — 400 с.

5. Кобчикова Е.В., Макаров Т.Г. Правовые проблемы реализации завещательного отказа/ Е.В. Кобчикова, Т.Г. Макаров// Вестник Омской юридической академии. - 2018. Том 15. - № 4. - С.411-416.

6. Копылов А.В. О легатах и фидеикомиссах в римском частном праве/ А.В. Копылов //Вестник Московского университета. Сер. 11. Право. - 2015. - № 5. - С.66-81.

7. Плутарх. Сравнительные жизнеописания в двух томах, - М.: издательство «Наука», 1994. Издание второе, исправленное и дополненное. Т. II. С.714.

8. Тужилова-Орданская Е.М., Магасумова Л.И. Проблемы применения завещательного отказа в наследственном праве России/ Е.М. Тужилова-Орданская, Л.И. Магасумова Л.И.// International Journal of Humanities and Natural Sciences. -2021. - №7 (58). -С.258-260.

9. Решение Ачинского городского суда Красноярского края № 2-2225/2020 2-2225/2020~М-1692/2020 М-1692/2020 от 29 июля 2020 г. по делу № 2-2225/2020/Судебные и нормативные акты [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://sudact.ru/regular/doc/0PCELHOP4Tgl/?regular-txt (дата обращения: 15.03.2023).

10. Решение Ленинского районного суда г. Пензы № 2-3158/2019 2-72/2020 2-72/2020(2-3158/2019;)~М-3726/2019 М-3726/2019 от 23 января 2020 г. по делу № 9-994/2019~М-2977/2019/Судебные и нормативные акты [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://sudact.ru/regular/doc/qSEt8ydU2Io4/?regular-txt=% (дата обращения: 15.03.2023).

ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ТРАНСПОРТНЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ С ПОСТРАДАВШИМИ

Молчанова Светлана Ивановна
доцент кафедры уголовно-правовых дисциплин,
кандидат юридических наук
Тамбовский филиал Автономная некоммерческая организация
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Статья рассматривает особенности назначения административной и уголовной ответственности за совершение дорожно-транспортных преступлений при наличии пострадавших. Рассматриваются конструкции соответствующих составов по административному и уголовному законодательству Российской Федерации.

Ключевые слова: правонарушение, преступление, виновность, транспортное средство, дорожно-транспортное происшествие, состав преступления, потерпевший, законодательство, наказание.

LEGAL LIABILITY FOR TRANSPORT OFFENSES WITH VICTIMS

Molchanova Svetlana Ivanovna
Associate Professor of the Department of Criminal Law Disciplines,
Candidate of Law
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. The article considers the features of the appointment of administrative and criminal liability for committing road transport crimes in the presence of victims. The designs of the relevant compositions on the administrative and criminal legislation of the Russian Federation are considered.

Keywords: offense, crime, guilt, vehicle, traffic accident, element of crime, victim, legislation, punishment.

Юридическая ответственность за транспортные правонарушения с пострадавшими получила юридическое закрепление в законодательстве нашей страны по мере развития её транспортной системы, создания необходимых условий эксплуатации автомототранспорта и включения его в структуру общественных отношений. Уголовная ответственность за ДТП с пострадавшими существовала в дореволюционном уголовном законодательстве, однако, соответствующие нормы были далеки от совершенства и законодательный опыт не был востребован при создании первых уголовных законов Советской России, в необходимых случаях применялись уголовно-правовые нормы об ответственности за преступления против личности. К моменту принятия в 1996г. Уголовного кодекса в доктрине уголовного права сложилась довольно стройная система транспортных преступлений, однако процесс совершенствования уголовного закона продолжается по сей день.

Анализ действующего законодательства позволяет обозначить формулировку автотранспортного правонарушения как общественно опасное деяние (действие или бездействие), посягающее на установленный законом либо иным нормативным актом порядок безопасности дорожного движения и функционирования механических транспортных средств, предусмотренное административным или уголовным законодательством.

Соответственно, понятие преступления против безопасности и эксплуатации транспорта можно определить как умышленное и неосторожное деяние, выражающееся в ненадлежащем исполнении, неисполнении, нарушении нормативных предписаний либо нарушении правовых запретов, обеспечивающих устойчивое и безопасное функционирование транспортных средств, объектов транспортной инфраструктуры и транспортного комплекса в целом, совершенное общим либо специальным субъектом которое повлекло причинение тяжкого вреда здоровью человека, его смерть или смерть двух или более лиц.

Также можно представить следующее определение - «Дорожно-транспортное происшествие - событие, возникшее в процессе движения по дороге транспортного средства и с его участием, при котором погибли или ранены люди, повреждены транспортные средства, сооружения, грузы либо причинен иной материальный ущерб»[1].

Классификация дорожно-транспортных преступлений представлена в отдельном документе - «Правилах учета и анализа дорожно-транспортных происшествий на автомобильных дорогах Российской Федерации» [3].

Для рассматриваемых правонарушений характерно наличие субъектов двух видов:

- Лицо, которое управляют транспортным средством должно достигнуть 16-летнего возраста лицо, управлять автомобилем, трамваем или другим механическим транспортным средством, предназначенным для перевозки по дорогам людей, грузов или оборудования, установленного на нем.

Три этом, им признается не только водитель, сдавший экзамены на право управления указанным видом транспортного средства и получивший соответствующее удостоверение, но и любое другое лицо, управлявшее транспортным средством, в том числе лицо, у которого указанный документ был изъят в установленном законом порядке за ранее допущенное нарушение пунктов Правил, лицо, не имевшее либо лишенное права управления соответствующим видом транспортного средства, а также лицо, обучающее вождению на учебном транспортном средстве с двойным управлением.

- Любой иной участник движения, в соответствии с Правилами.

Системный анализ административного законодательства, позволяет прийти к выводу о необходимости изменений, касающихся определения в транспортных правонарушениях признаков субъекта правонарушения. Немаловажно, что субъектом транспортных правонарушений признается вменяемое физическое лицо, достигшее на момент совершения правонарушения возраста 16 лет, причем наличие у него водительского удостоверения не предусматривается. Но в настоящее время санкции некоторых соответствующих статей КоАП РФ, предусматривают наказание в виде лишения права управления транспортными средствами, что делает неэффективным привлечение к ответственности лиц, не имеющих водительского удостоверения. В связи с этим представляется целесообразным изменить санкции, касающиеся в ч. 4 ст. 12.2, ч. ч. 3 - 6 ст. 12.5 КоАП РФ, специально для лиц, не имеющих права управления транспортным средством и совершивших указанные правонарушения, установить наказание в виде штрафа.

Объективная сторона преступлений (ст.ст. 264,268 УК РФ) состоит в нарушении правил обеспечивающих транспортную безопасность. Нарушение представляет собой совершение:

- действия, запрещенного правилами;
- иных действий, в данной ситуации не предписанных правилами;
- действий, право на которые не предоставлено в данной обстановке.

Нарушение в виде бездействия возможно лишь не выполнением предписанных действий.

Рассматривая объективную сторону рассматриваемых преступлений, необходимо уточнить что законодатель установил обязательные признаки данного элемента состава преступления, к которым относятся - наличие причинной связи деяний, нарушающего правила и предусмотренными последствиями. При выяснении причинной связи в транспортных преступлениях, необходимо соблюдать данные рекомендации:

1. Наличие причинной связи определяется только после установления факта нарушения конкретного правила и определения объема наступивших последствий;

2. Обязательным условием наступления негативных последствий должно быть признано нарушение конкретного правила;

3. Нужно убедиться, что нарушение указанных правил предшествовало наступлению отрицательных последствий;

4. Необходимо исключить наличие посторонних причин последствий. Между нарушением правила и наступившим последствием не должно быть больше никаких событий, причинная связь должна быть непосредственной, прямой;

5. В случае, если последствия обусловлены действиями нескольких лиц, то необходимо установить роль каждого из них. Подобное правило касается и случая, когда присутствуют несколько причин наступления последствий, тут определяется влияние каждой причины и условия [5, С.46-47].

Средствами совершения преступления, то есть предметами, при помощи которых осуществляется посягательства на непосредственные объекты преступлений являются транспортные средства - подвижной состав автомобильного и электрического городского наземного пассажирского транспорта в значениях, устанавливаемых транспортными кодексами и уставами.

Согласно статье 264 УК, средством, при помощи которого совершается преступное деяние является автомобиль, трамвай либо другое механическое транспортное средство. «В силу пункта 1.2 Правил к механическим транспортным средствам не относятся мопеды и другие транспортные средства, приводимые в движение двигателем с рабочим объемом не более 50 кубических сантиметров и имеющие максимальную конструктивную скорость не более 50 километров в час, а также велосипеды с подвесным двигателем, мокики и другие транспортные средства с аналогичными характеристиками» [2].

В составе преступления, описанного в статье 268 УК средства совершения преступления факультативны, но ими могут быть транспортные средства и любые иные объекты транспортной инфраструктуры.

Обязательным признаком для статей 264, 268 является также и обстановка совершения преступления, состоящая в том, что субъекты в силу выполняемых действий либо работы или занимаемой должности, либо окружающей обстановки обязаны и имеют возможность соблюсти указанные правила.

Принято считать, что во всех рассматриваемых преступлениях субъективная сторона определяется как неосторожность, т.к. именно неосторожность характеризует отношение виновного лица к возникшим отрицательным последствиям, которые появились после нарушения правил движения и эксплуатации транспорта [4, С.81].

Можно сказать, что законодатель установил следующих субъектов рассматриваемых составов преступлений:

- «Субъектом преступления, предусмотренного статьей 264 УК РФ, является достигшее 16-летнего возраста лицо, управлявшее автомобилем, трамваем или другим механическим транспортным средством, предназначенным для перевозки по дорогам людей, грузов или оборудования, установленного на нем (пункт 1.2 Правил дорожного движения Российской Федерации, далее - Правила). Им признается не только водитель, сдавший экзамены на право управления указанным видом транспортного средства и получивший соответствующее удостоверение, но и любое другое лицо, управлявшее транспортным средством, в том числе лицо, у которого указанный документ был изъят в установленном законом порядке за ранее допущенное нарушение пунктов Правил, лицо, не имевшее либо лишенное права управления соответствующим видом транспортного средства, а также лицо, обучающее вождению на учебном транспортном средстве с двойным управлением» [2];

- Пассажир, пешеход или другой участник движения, кроме выше названных (в ст. 268 УК).

Требования безопасной эксплуатации транспорта сочетают в себе нормы различные по форме выражения правила поведения, т.е. предписывающие, управомочивающие и запрещающие, следовательно, использовать в уголовном законе термин «нарушение» оправдано лишь в общем смысле как нарушение установленных правил поведения, которые, в свою очередь реализованы запретительными, предписывающими и управомочивающими нормами.

Следуя очевидной логике и учению общей теории права, следует признать необходимой на законодательном уровне дифференциацию уголовной ответственности за неисполнение, неиспользование и нарушение правил ввиду их очевидно-разной общественной опасности.

Федеральный закон от 13.02.2009 года № 20-ФЗ внес в статью 264 УК РФ изменения, которые состоят во введении в неё дополнительных частей криминализующих причинение каждых из предусмотренных ранее последствий в состоянии опьянения. Полученная редакция статьи позволяет дифференцировать уголовное наказание за нарушение правил с причинением различных последствий и тех же последствий, но в состоянии опьянения. Вместе с тем статья отличается громоздкостью конструкции и технико-юридическим несовершенством.

Основной недостаток статьи мы видим в том, что в частях 2-6 при формулировке квалифицирующего признака идет отсылка к первой части используя словесные формулы «деяние, предусмотренное частью первой настоящей статьи, совершенное лицом», и «деяние, предусмотренное частью

первой настоящей статьи , повлекшее », что ведет к путанице деяний и их последствий. Кроме того, состояние опьянения не включено в перечень отягчающих наказание обстоятельств, содержащийся в статье 63 УК РФ, и в соответствии со статьей 23 УК РФ является юридически-нейтральным. Следуя уголовно-политическим настроениям законодателя, следовало бы включить состояние опьянения в перечень отягчающих наказание обстоятельств, перечисленных в статье 63 УК РФ, предоставив правоприменителю возможность учесть данные обстоятельства конкретного дела при назначении наказания.

Список литературы:

1. Постановление Правительства РФ от 23.10.1993 N 1090 (ред. от 24.10.2022) «О Правилах дорожного движения» (вместе с «Основными положениями по допуску транспортных средств к эксплуатации и обязанности должностных лиц по обеспечению безопасности дорожного движения»). – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_2709/

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.12.2008 N 25 (ред. от 24.05.2016) «О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с нарушением правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, а также с их неправомерным завладением без цели хищения». Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82656/

3. «Правила учета и анализа дорожно-транспортных происшествий на автомобильных дорогах Российской Федерации» (утв. ФДС РФ 29.05.1998). – Режим доступа: https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=109064

4. Васильченко А.А. Квалификация преступлений против безопасности движения и эксплуатации транспортных средств (методические рекомендации). – Тамбов, Тамбовский филиала Московского университета МВД России, 2003. 164 с.

5. Иванова В.В. Нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств: Учебное пособие. М., 2010. 108 с.

ЗАКОННОСТЬ И ОБОСНОВАННОСТЬ ИЗБРАНИЯ И ПРИМЕНЕНИЯ МЕРЫ ПРЕСЕЧЕНИЯ В ВИДЕ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ПОД СТРАЖУ

Зайцева Светлана Петровна
доцент кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин,
кандидат педагогических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В статье рассматривается применение меры заключения под стражу при условии соблюдения требований законности и обоснованности, так

как данная мера является наиболее строгой мерой пресечения, состоящая в физической изоляции обвиняемого (подозреваемого) от общества и содержании его в специальном учреждении.

Ключевые слова: меры пресечения, заключения под стражу, суд, законность, обоснованность, справедливость, приговор, проверка законности.

LEGALITY AND VALIDITY OF THE ELECTION AND APPLICATION OF A PREVENTIVE MEASURE IN THE FORM OF DETENTION

Zaitseva Svetlana Petrovna
Associate Professor of the Department of State and Civil Law Disciplines,
Candidate of Pedagogical Sciences
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. The article considers the application of the measure of detention, subject to compliance with the requirements of legality and reasonableness, since this measure is the most severe measure of restraint, consisting in the physical isolation of the accused (suspect) from society and keeping him in a special institution.

Keywords: preventive measures, detention, court, legality, validity, justice, sentence, verification of legality.

Заключение под стражу — это самая суровая мера пресечения, которая подразумевает фактическое лишение свободы гражданина, посредствам мощения и последующим содержания его в специальном учреждении.

Для того, чтобы применение меры заключения под стражу не привело к злоупотреблениям, к нарушению прав и свобод граждан, она может применяться лишь при условии соблюдения требований законности и обоснованности.

В отечественном законодательстве соблюдение вышеуказанных требований часто прямо указывается в нормативно-правовом акате. Например, ст. 7 УПК РФ определяет, что любое решение процессуального характера должно быть законным, мотивированным и обоснованным. Не менее важным моментом является то, что более детальную регламентацию приведенного в законе правила можно найти и в других нормах уголовно-процессуального законодательства. Например, это иметь отношение к проверке судьей законности и обоснованности действий (бездействия) и решений дознавателя, начальника подразделения дознания, начальника органа дознания, органа дознания, следователя, руководителя следственного органа и прокурора в ходе судебного рассмотрения жалоб (ст. 125, 125.1 УПК РФ); законности, обоснованности и справедливости приговора (ст. 297 УПК РФ); проверки законности, обоснованности и справедливости приговора, законности и

обоснованности иного решения суда первой инстанции судом апелляционной инстанции (ст. 389.9 УПК РФ) и др.

Проанализировав отечественную правовую базу, следует сказать, что на законодательном уровне отсутствует толкование понятий «законность решений» и «обоснованность решений».

В юридической практике и среди ученных правоведов, наиболее распространенным пониманием законности является представление о том, что законность — это соблюдения всеми субъектами правоотношений требований законов и подзаконных актов.

Безусловно, существуют и другие подходы к пониманию «законности». Например, Н.Л. Гранат рассматривал законность как характеристику состояния законодательства, соответствующего потребностям и интересам совершенствующегося общества, его реализации [5, С.9]. Анализируя данное теоретическое представление следует подчеркнуть, что законность — это не только процесс соблюдения правовых норм, но и качественное состояние всей законотворческой системы внутри государства.

В случае, когда мы говорим о законности через реализацию качественного законотворчества и должного функционирование политико-правового режима в государстве, то законность, по-нашему мнению, приобретает следующие признаки:

- законы государства выражают идеи права;
- закон обладает высшей юридической силой;
- соблюдение и приведение в исполнение правовых актов всеми субъектами права.

Рассматривая данные признаки, как основу, раскрывающую сущность законности, можно прийти еще к одному выводу, что в правовом обществе нормативно правовые акты, формирующие национальную правовую систему государства, должны реализовывать на практике базовые принципы справедливости и гуманизма.

В то же время принципы естественного права нельзя сделать абсолютными. В ситуации, когда следователь ориентирован только на то, что все люди должны быть свободными, а лишение человека свободы является противоестественным, исключает возможность, в случае подозрения в совершении гражданином преступления, принять решение о его задержании. Однако, следователь должен отдавать себе отчет в том, что нарушенные права потерпевшего могут быть восстановлены исключительно путем ограничения свободы того гражданина, который совершил противоправные действия.

Таким образом, данную проблему следует решать применяя закон с точки зрения теории позитивного права. То есть, понимая особенность и ценность прав участников процесса, уполномоченное лицо в процессе выполнения возложенных на него полномочий должен руководствоваться законом, который с одной стороны предельно четко регламентирует случаи ограничении прав участников уголовно-процессуальных отношений, а с другой не менее отчетливо регламентирует ситуацию, связанную с восстановлением нарушенных прав участников.

Следует сказать, что в рамках уголовного судопроизводства применяются нормативно правовые акты разные по своей юридической силе. Однако следует подчеркнуть, что непосредственное исполнение положений закона об обоснованности и законности применение меры заключения под стражу в большом объеме возложено на конкретное должностное лицо, уполномоченное принимать решения о выборе и применении меры пресечения в виде содержания под стражей.

Научные деятели Ю.Н. Белозеров и В.В. Рябоконь в своих работах предложили общие положения о законности решений, принимаемых в уголовном судопроизводстве, но особо подчеркнули, что процессуальный акт может быть признан законным только в том случае, если он удовлетворяет следующим условиям:

- предусмотрено законом об уголовном судопроизводстве;
- выдано компетентным органом или лицом;
- разрешается при наличии условий и оснований, установленных законом;
- оформлено по форме, установленной законом, и содержит необходимые реквизиты [4, С.56].

Учитывая вышеизложенное, можно говорить о том, что мера пресечения выбрана правомерно в том случае, если совокупность условий, оснований, порядок ее выбора, форма и содержание соответствуют требованиям уголовного и уголовно-процессуального законодательства.

Представляется что такие признаки, как выдача соответствующим органом или лицом процессуальных документов, наличие необходимых реквизитов в документе, указанные в качестве признака соответствия требованиям уголовного и уголовно-процессуального законодательства, поэтому мы не выделяем их отдельно.

Обратимся к понятию обоснованности.

В юридической литературе под обоснованностью решения обычно понимают соответствие выводов фактическим обстоятельствам дела. Обоснованность решения означает, что при его принятии должностное лицо исходило из материалов дела, строило свои доводы на достоверных и достаточных доказательствах; дало оценку доказательствам в совокупности, которая исключает другое решение, кроме принятого; глубоко проанализировало состав преступления и его квалифицирующие признаки; учло характер и степень общественной опасности преступления, личность фигуранта и иные имеющие значение обстоятельства дела[1, С.634].

Приведенные положения касаются обоснованности решений в уголовном процессе в целом.

Под обоснованностью избрания и применения меры пресечения в виде заключения под стражу подозреваемого или обвиняемого следует понимать присутствие достаточных сведений, которые зафиксированы в представленных материалах, что является основанием для заключения под стражу.

Следует отметить, что в ранее действовавшем постановлении Пленума Верховного Суда РФ под обоснованностью заключения под стражу понималось наличие в представленных материалах сведений, в том числе о личности

содержащегося под стражей, которые подтверждают необходимость избрания заключения под стражу в качестве меры пресечения или продления ее срока [2].

Постановление Верховного Суда РФ «О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста и залога»[3] не раскрывает понятия обоснованности, вместе с тем конкретизируя (п. 13), что при рассмотрении ходатайства об избрании в качестве меры пресечения заключения под стражу суд должен выяснить, приложены ли к нему копии постановлений о возбуждении уголовного дела и привлечении лица в качестве обвиняемого; копии протоколов задержания, допросов подозреваемого, обвиняемого; иные материалы, свидетельствующие о причастности лица к преступлению, а также сведения об участии в деле защитника, потерпевшего; имеющиеся в деле данные, подтверждающие необходимость избрания в отношении лица заключения под стражу (сведения о личности подозреваемого, обвиняемого, справки о судимости и т.п.) и невозможность избрания иной, более мягкой, меры пресечения (например, домашнего ареста, залога или запрета определенных действий).

В рамках данного вопроса рассмотрим еще один момент – взаимосвязь законности и обоснованности.

Правомерность решения о применении меры уголовно-процессуального пресечения, принятого в результате процессуальных действий следователя может быть определена только путем указания сведений, которые положены в основу принятого решения. И только мотивированное решение может быть признано законным. Мотивированное решение означает, что имеющиеся выводы соответствуют обстоятельствам дела, их доказательствам. Правомерным следует считать только то решение, которое принято в строгом соответствии с нормами российского законодательства.

Законность и адекватность меры пресечения зависит от того, располагает ли органы, проводящий процесс, данными, подтверждающими противоправность поведения обвиняемого (подозреваемого). Это фактические данные, на основании которых можно принять законное и обоснованное решение (статья 7 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации).

Поэтому абсолютно правильно, что категории «законность» и «адекватность» рассматриваются не отдельно, а по отношению друг к другу. Нельзя сказать, что решение о задержании является законным, но не обоснованным. Эта работа может быть доказана на основе анализа уголовно-процессуальных норм. Так, в соответствии с ч. 1 ст. 101 УПК РФ об избрании меры пресечения дознаватель, следователь или судья выносят постановление, а суд – определение, содержащее указание на преступление, в котором обвиняется или подозревается лицо, и основание для избрания этой меры пресечения.

Уполномоченное лицо должно обосновать и предоставить материалы о правильности принятого решения, в случае если этого не происходит, то решение о заключении гражданина под стражу, согласно уголовно-процессуальному законодательству, следует считать незаконным (статьи 7, 97, 101 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации и т.д.).

Таким образом, любое решение, которое принято необоснованно, является незаконным. По этой причине чрезвычайно высока важность требований к обоснованности содержания под стражей.

Действительность решения о выборе меры пресечения предполагает, что выводы соответствуют фактическим обстоятельствам дела.

Большинство источников, посвященных действительности решений, касаются вопросов действительности судебного решения. В этом разделе ученые обращаются к положениям Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации (статья 389.16), которые устанавливают основания для признания приговора, не соответствующего фактическим обстоятельствам дела. Если положения, указанные в статье 389.16 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, будут адаптированы к предмету нашей работы, мы получим общие критерии обоснованности решения о выборе меры пресечения в виде заключения под стражу.

Так, решение об избрании заключения под стражу будет являться необоснованным, если:

1) сделанные следователем выводы, зафиксированные в решении, не подтверждаются совокупностью сведений, которые должны были быть проверены в процессе производства по уголовному делу;

2) следователь не учел обстоятельства, которые могут значительно повлиять на решение;

3) содержащиеся в нем противоречивые сведения имеют существенное значение для решения, в постановлении (определении), но при этом не указано, по каким причинам были приняты одни из них и отвергнуты другие;

4) зафиксированные в постановлении выводы, противоречивы, и существенно могут повлиять, на решение вопроса об избрании заключения под стражу и на правильность ее применения.

На сегодняшний день предложены предварительные руководящие принципы в отношении критериев действительности решения о выборе меры пресечения в виде заключения под стражу. Конечно, необходимо будет проанализировать эти положения более подробно, принимая во внимание все требования закона, регулирующего условия, основания, кондиции и процедуру задержания, а также другие обстоятельства.

Таким образом, обоснованность избрания заключения под стражу – это соответствие изложенных в постановлении об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу выводов фактическим обстоятельствам уголовного дела.

Список литературы:

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.04.1993 N 3 (ред. от 10.10.2001) О практике судебной проверки законности и обоснованности ареста или продления срока содержания под стражей// Бюллетень Верховного Суда РФ", N 7, 1993. (утратило силу)

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19.12.2013 N 41 О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде

заключения под стражу, домашнего ареста, залога и запрета определенных действий / /Бюллетень Верховного Суда РФ.-февраль 2014. -N 2.

3. Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу Российской Федерации / под ред. И.Л. Петрухина - М.: ТК Велби, -2018.-964с.

4. Белозёров Ю.Н., Рябоконь В.В. Производство следственных действий: учебное пособие. М.: МССШМ МВД СССР, 1990. 66 с.

5. Гранат Н.Л. Правосознание и правовая культура // Юрист. – 1998. – № 11/12. – С.3-9.

ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА СРЕДСТВ ИНДИВИДУАЛИЗАЦИИ СПОРТИВНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ РУКОПАШНОГО БОЯ

Махонин Роман Викторович
доцент кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин,
кандидат экономических наук, доцент
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов,

Подоляко Максим Валериевич
тренер-преподаватель
МБУДО ДЮШ единоборств №3
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В статье представлены правовые и управленческие аспекты формирования фирменного стиля в составе средств индивидуализации спортивной организации рукопашного боя. Определены составные элементы фирменного стиля, дано понятие средств индивидуализации и уточнены основные аспекты типичных нарушений правовой охраны средств индивидуализации.

Ключевые слова: правовая защита средств индивидуализации, фирменный стиль, рукопашный бой, спортивная организация рукопашного боя.

LEGAL PROTECTION OF MEANS OF INDIVIDUALIZATION OF A SPORTS ORGANIZATION OF HAND FIGHTING

Makhonin Roman Viktorovich
Associate Professor of the Department of State and Civil Law Disciplines,
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Podolyako Maxim Valerievich
Coach-teacher
Children's and youth martial arts school №3
Russia, Tambov

Abstract: The article presents the legal and managerial aspects of the formation of corporate identity as part of the means of individualization of the sports organization of hand-to-hand combat. The constituent elements of corporate identity are defined, the concept of means of individualization is given, and the main aspects of typical violations of the legal protection of means of individualization are clarified.

Keywords: legal protection of means of individualization, corporate identity, hand-to-hand combat, sports organization of hand-to-hand combat.

В последнее время, укрепляя рыночные позиции и экономически успешно развиваясь, компании, находясь в условиях жёсткой конкуренции, должны обладать собственным уникальным фирменным стилем. Именно от этого фактора зависит дальнейшая жизнь организации, и определяется вектор будущей деятельности. Создавая у потребителя нужное впечатление о компании, важно разработать чёткую маркетинговую стратегию и отличительную черту, своего рода неповторимость. Достигнуть это можно, создав фирменный стиль организации, пройдя длительный и трудоёмкий процесс его разработки, конечный результат которого иллюстрирует прямое отражение имиджа компании. Важно отметить, что фирменный стиль компании, его составляющие выступают средством индивидуализации и нуждаются в правовой охране, что обеспечивается путем правового закрепления прав на средства индивидуализации и их последующей охраны.

По российскому законодательству правовая защита предоставляется четырем типам средств индивидуализации: коммерческим обозначениям, фирменным наименованиям, товарным знакам, наименованиям мест происхождения товаров. Они необходимы для различения товаров, услуг и работ, а также предприятий, торгующих ими. Регистрировать и охранять свои права на средства индивидуализации очень важно для бизнеса.

Базис маркетинговой политики успешных компаний подразумевает процесс формирования и использования фирменного стиля, позволяющего обеспечить твёрдую позицию на рынке, насыщенном конкурирующими предприятиями. В результате, в сочетании высокого качества и доступной стоимости продукции, грамотно созданный фирменный стиль рождает уверенное продвижение бренда, узнаваемость и интерес потребителя.

Анализ такого глубокого понимания категории *«фирменный стиль»,* проводился ещё в прошлом столетии Н. Добробабенко, и было выделено наиболее лаконичное определение, опирающееся на комплекс средств художественной выразительности и творческих приёмов, обусловленный единством идейного дифференциального содержания, и базирующиеся на всеобъемлющей совокупности особенностей деятельности, внутренних

закономерностях, нормах, выраженные внешне в чувственно воспринимаемой форме. [5, с.18]

Трактовка Л. Брауна подразумевает *фирменный стиль* как средство, формирующее имидж предприятия, компоненты которого способны помочь потребителям отличать продукцию данной компании от прочих. Также он утверждал, что, придерживаясь фирменного стиля, компания создаёт благоприятную атмосферу доверия к своему продукту; у потребителей возникает представление, что и производство, и любая другая деятельность данной фирмы строится по образцовому порядку.

Представление *фирменного стиля* в виде совокупности графических объектов и шрифтов, воплощённых на определённых предметах, принадлежит И.Л. Викентьеву. [3, с.118] Также, по его словам, фундаментальными составляющими фирменного стиля являются товарный знак и логотип.

Губительным для компании будет полное отсутствие *фирменного стиля*, по утверждениям А.Н. Чумикова и М.П. Бочарова, и это может расцениваться потребителями, как нестабильность компании, неустойчивая организация и временный проект. Напротив, высокий фирменный стиль с чёткими требованиями и динамичным развитием говорит о надёжности проекта, качестве продукта или услуг, производимых компанией. [12, с.76]

В видении А.П. Дуровича *фирменный стиль* выступает одним из направлений маркетинговых коммуникаций, включающим в себя различного рода наборы элементов, начиная цветовыми и заканчивая дизайнерскими, которые обеспечивают визуальные и смысловые единства продуктов, а также его внутреннее и внешнее оформление. [6, с.167]

Итак, фирменный стиль сегодня стал своего рода визитной карточкой компании, организации. Именно с него и начинается разработка собственного «почерка» ведения бизнеса или некоммерческой деятельности.

Рассмотрев данные подходы к определению сущности фирменного стиля (далее ФС) организации делаем вывод, что данное понятие представляет собой средства, формирующие имидж или образ компании и организации, в которых представлены различные виды маркетинговых коммуникаций.

Очевидно, что посредством создания грамотного ФС создаётся положительный образ компании, возрастает её узнаваемость, вследствие чего уменьшаются затраты на рекламу, но не изменяется её эффективность. Стоит напомнить, что гармоничность ФС вызывает доверие как у потребителей, так и у партнёров по бизнесу, что тоже благоприятно сказывается на сотрудничестве с компанией.

Закрепление в сознании потребителей положительных эмоций, связанных с оценкой качества продукции и услуг, их безупречности, высокого уровня обслуживания, и обеспечение продукции и услуг компании и ее самой особой узнаваемостью – *основная цель* ФС. [2, с.92]

Организации, занимающиеся проведением занятий рукопашным боем, набирают всё большую популярность ввиду усиления внимания со стороны государства в форме продвижения политики здорового образа жизни и развития спорта. Тенденции современного мира, связанные с развитием цифровизации,

вовлекли в активное пользование ее достижениями молодое поколение, которое предпочитают «сидеть в телефоне» нежели заниматься спортом, играть в подвижные игры и т.д. следствием такой моды стало снижение уровня физического и эмоционального здоровья подростков, что, в свою очередь, дает негативные социальные эффекты.

Поэтому перед спортивными организациями, спортивными федерациями стоит острая задача по популяризации своих направлений, в том числе через каналы коммуникации, востребованные молодым поколением.

В этом вопросе важное место занимает формирование фирменного стиля спортивной организации, что мы рассмотрим на примере спортивной организации рукопашного боя в г. Тамбове.

Задачи ФС заключаются в:

1. Создании идентификационных признаков, присущих как компании, так и результату её деятельности (продукции, товару, услуге).
2. Формировании доверия потребителей.
3. Способствовании эффективности продвижения. [5, с.18]

Необходимые требования, предъявляемые к ФС организации:

- адекватность – соответствие существующему образу организации;
- оригинальность – отличительные особенности от образов других фирм;
- пластичность (динамичность) – способность соответствовать тенденциям нужного времени;
- чёткая адресность – персонифицированность целевой группы воздействия. [8, с.59]

Основные *элементы ФС* представлены на рисунке 1.

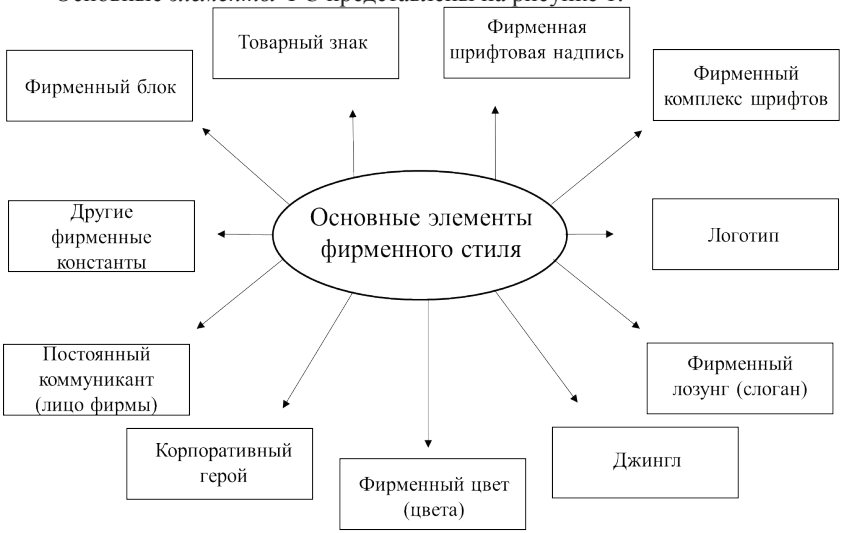


Рисунок 1. Основные элементы фирменного стиля

Представим краткое обзорное описание каждого из них.

Товарный знак (также знак обслуживания, фирменный знак) выступает зарегистрированными в установленном порядке изобразительными, словесными, объемными, звуковыми обозначениями или их комбинациями, используемыми собственником для идентификации продукта компании. Часто данное понятие синонимируют с торговой маркой, что весьма опрометчиво, ведь последнее более широкое; это образ, всплывающий в сознании потребителя как реакция на товарный знак. Именно поэтому продукция таких товарных знаков как Porsche, Apple, Coca-Cola, Lacoste, Nokia и многих других закрепляется в нашем сознании определённым представлением, отличным от других товаров и продуктов. [9]

Фирменная шрифтовая надпись заключается в уникальном начертании или сокращённом наименовании фирмы, группы товаров или конкретного товара в рамках одной организации.

Фирменный комплект шрифтов состоит из нескольких выбранных, которые наиболее подходят под образ организации и подчеркивают различные особенности продукции фирмы. К примеру, вспомните, как выглядит лаконичный шрифт Сбербанка и какой «игривый» шрифт у Lay's. [11]

Неотделимо от фирменной шрифтовой надписи фигурирует *логотип*, представленный в виде графического знака, эмблемы или символа, используемого для улучшения узнаваемости и распознаваемости; это своего рода название чего-либо, идентификация которого представляется стилизованными буквами и/или идеограммой (например, морская сирена Starbucks). Большинство товарных знаков проходят регистрацию именно в форме логотипа. [13, с.25]

Фирменный лозунг или слоган выступает постоянно используемым фирменным оригинальным девизом. Некоторые слоганы также регистрируются как товарные знаки. Слоган способен отражать основные принципы деятельности фирмы, её кредо, к примеру, «Just Do It!» – «Только сделай это!» компании Nike. [3, с.12]

Джингл – это короткая, законченная музыкальная фраза с вокальной пропевкой. Ярким примером послужит «Пара-па-па-пам» McDonald's. [7, с.108]

Фирменный цвет или цвета – специальная выбранная цветовая гамма, в которой выполняются прочие элементы фирменного стиля. Фирменный цвет способствует созданию образа предприятия, оказывает эмоциональное воздействие на восприятие информации. В качестве наиболее известных примеров использования фирменных цветов можно назвать Pepsi – синий, белый, красный.

Корпоративный герой выступает в роли постоянного, устойчивого образа своего представителя, посредника в коммуникациях с целевой аудиторией. Очень часто корпоративный герой наделяется некоторыми чертами, которые коммуникатор стремится включить в свой имидж, к примеру, так, как шумный кролик Квики призван смешить маленьких любителей какао Nesquik. Также, корпоративный герой может олицетворять фантазийно-идеальный образ потребителя, как, к примеру, ковбой Marlboro. [7, с.108]

Постоянный коммуникант – реальный, конкретный человек, избранный фирмой в качестве посредника в коммуникациях с потребителем на продолжительный период времени. Например, за последние годы отечественные провайдеры создали запоминающийся образ смартфона «Билайн» в лице Сергея Светлакова и брутального Фомы из «Физрука», пользующегося услугами компании «МТС».

К другим фирменным константам можно отнести прочие элементы, отражающие ФС компании и дополняющие его, то есть, *фирменное знамя, фирменный гимн, корпоративную легенду (фирменную байку), различные эмблемы фирмы*, не являющиеся товарным знаком, *фирменные особенности дизайна* и многое другое. Достаточно интересная корпоративная легенда имеется у «Hewlett-Packard» («HP»), смысл которой заключается в том, чтобы у инженеров всегда был свободный доступ к запасным частям, которые даже можно брать домой. Цель данной истории – сформировать доверие, как к коллективу, так и к самой компании.

Фирменный блок компании представляет собой традиционный, часто употребляемый комплекс нескольких элементов ФС. Весьма часто выбирают изобразительный товарный знак и логотип организации, как, например, у «Adidas» под логотипом (в зависимости от линии одежды это может быть либо трилистник с тремя полосками, либо три полосы, образующие треугольник, либо круг с тремя полосками) располагается фирменная шрифтовая надпись, причём всё это выполнено в единой цветовой гамме. [3, с.13]

Таким образом, все элементы фирменного стиля составляют общую картину организации, создают образ в сознании потребителя и многое могут сказать об общем положении компании на рынке.

Анализируя ТРОСО «Феникс», можно сказать, что отсутствует комплексный подход к формированию ФС организации рукопашного боя и его правовое закрепление (оформление).

По российскому законодательству правовая защита предоставляется четырем типам средств индивидуализации: коммерческим обозначениям, фирменным наименованиям, товарным знакам, наименованиям мест происхождения товаров. Они необходимы для различения товаров, услуг и работ, а также предприятий, торгующих ими. Регистрировать и охранять свои права на средства индивидуализации очень важно для бизнеса.

Статья 1225 Гражданского кодекса РФ приравнивает средства индивидуализации к объектам интеллектуальной собственности. В полной мере продуктами интеллектуального труда их назвать нельзя, но большинством свойств, присущих этим объектам, средства индивидуализации обладают, да и область их применения – та же.

Исключительное право на то или иное средство индивидуализации считается нарушенным, если этим обозначением воспользовался в коммерческих целях кто-либо, кроме правообладателя или лицензиата (на некоторые виды средств индивидуализации, в частности, знаки обслуживания и товарные знаки, можно заключить лицензионный договор). Причем использоваться оно могло любым из способов, охватываемых понятием

исключительного права. Все остальные варианты его употребления вполне законны: например, НМПТ можно упоминать в книге кулинарных рецептов, но вот маркировать им товар, не указанный в свидетельстве о регистрации НМПТ, уже нельзя.

Типичные нарушения прав на названия:

очень похожее или полностью совпадающее название, используемое конкурентами в той же сфере (производящими тот же товар и т. д.);

сходный или тождественный названию товарный знак (знак обслуживания) на чужой продукции;

неправильное наименование юридического лица (его организационно-правовой формы, названия, личных имен участников) в рекламе и официальных документах государственных и муниципальных органов.

Нарушения, касающиеся фирменных наименований, угрожают имиджу и деловой репутации компании.

Для того чтобы восстановить попранные права на средства индивидуализации, правообладатель должен действовать либо в административном, либо в претензионном, либо, если это не возымело эффекта, в судебном порядке. Все виды защиты прав на средства индивидуализации относятся к юрисдикционным.

Сама организация ТРОСО «Феникс» в г. Тамбове, Тамбовской области и соседних регионах прочно зарекомендовала себя среди представителей данного вида спорта и ассоциируется с конкретными именами его тренеров В.П. Подоляко и М.В. Подоляко. Элементы фирменного стали узнаваемы другими командами по фирменным футболкам с изображением птицы феникс и надписью с названием клуба, нашивкам на кимоно спортсменов с изображением птицы феникс и надписью названия клуба, флагам клуба, которые демонстрируются при награждении победителей соревнований, что впоследствии через соцсети продвигается как достижения спортивного клуба (Рис. 2).

Рисунок 2. Элементы фирменного стиля ТРОСО Феникс.

Это положительные моменты. Однако сайт ТРОСО Феникс нуждается в существенной доработке, сами перечисленные нами элементы фирменного

стиля необходимо оформить как товарный знак, фирменный комплект и т.д. отсутствие комплексного подхода является на сегодняшний день основной проблемой при оценке созданного фирменного стиля ТРОСО Феникс.

Прежде чем начинать разрабатывать какой-либо из элементов ФС, необходимо вначале сформировать образ полноценного ФС. Разработка собственного фирменного стиля является одним из главных этапов образования компании. В случае пренебрежения вниманием к данному этапу, формирование стиля компании неизбежно, однако это будет хаотичный и бессистемный набор средств, формирующих представление потребителей. Создание качественного фирменного стиля – сложный творческий и организационный процесс, невозможный без сформированных общих концепций фирмы. Что мы и видим на примере рассматриваемой организации. Дизайнеры, занимающиеся созданием внешнего образа фирмы, должны ставить перед собой задачу идентификации организации, единства стилевого решения.

Формирование ФС происходит по следующему последовательному алгоритму действий, представленном на рисунке 3.

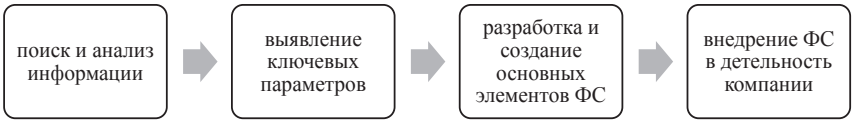


Рисунок 3. Алгоритм действий по формированию фирменного стиля организации

Рассмотрим данный алгоритм подробно по пунктам:

1. *Поиск интересующей информации* с последующим её анализом. Разрабатывая фирменный стиль организации, следует уделить особое значение этому фундаментальному этапу. В процессе поиска и анализа информации происходит выделение определённых уникальных характеристик компании, опираясь на которые, будет происходить построение будущего визуального образа компании, а, следовательно, и позиционирование предприятия в дальнейшем.

2. *Выявление ключевых параметров*. На данном этапе происходит отбор характеристик и описаний, опираясь на которые, происходит формирование визуальных образов, символов и метафор. Большая значимость придаётся цветам, несущим определённую колористическую нагрузку, отражая и углубляя сущности символов. Формирование структуры будущего фирменного стиля учитывает рекламную стратегию организации.

3. *Создание собственного логотипа компании и использование определённых шрифтов.* На данном этапе большое внимание выделяется разработке логотипа, его дизайна, оформления, а также вариация его использования в деловой документации. В соответствии с выбранным стилем организации лицензируются подходящие шрифты.

4. При *внедрении ФС в деятельность компании*, происходит завершение этапа разработки, однако необходимо будет составить отдельный план, состоящий уже из других продуманных и последовательных этапов. Этот процесс протекает постепенно, затрагивая коммуникационную стратегию формирования имиджа и процесс хозяйственной деятельности организации. Соблюдая и правильно применяя ФС, компания обеспечивает себе благоприятное будущее. [10]

Закрепившиеся в сознании потребителя положительные эмоции, опирающиеся на оценку качества продукции и услуг, их безупречность, высокий уровень обслуживания, а также узнаваемость как продукции и услуг, так и самой компании, легли в основу главной цели формирования ФС организации.

Грамотно составленный ФС помогает сформировать благоприятный имидж компании, усиливает эффективность рекламных контактов организации с потребителем, способствует подъёму репутации, а также приносит известность предприятию на рынке, вызывая доверие партнеров.

Таким образом, разработка ФС позволяет выделиться из общей среды, что необходимо для создания и укрепления своей клиентуры. В данном случае позволяет выделить конкретный спортивный клуб рукопашного боя из числа других. Клиенты (спортсмены и их родители) сразу обращают внимание на атрибуты, использованные в оформлении. Элементами ФС являются также фирменные набор услуг, стиль общения персонала с клиентами, ассортимент и уровень качества услуг.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) [Текст]: от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019) // Собрание законодательства РФ. – 05.12.1994.

2. Бондаренко, Е. А. Роль фирменного стиля в деятельности организации // Международный научный журнал «Инновационная наука» №12/2017, 2017. – С. 92.

3. Бурцев, М., Рыбцов, И. Фирменный стиль, который продает // "Sales business / Продажи". – 2006. – С. 13.

4. Викентьев, И.Л. Приемы рекламы и public relations/ И. Л. Викентьев. – СПб.: Бизнес-пресса, 2007. – С. 118.

5. Добробабенко, Н.С. Фирменный стиль: Принципы разработки, использование, оценки: Методические рекомендации/ Н. С. Добробабенко. – М.: Внешторгреклама, SOVERO, 1986. – С. 18.

6. Дурович, А. П. Маркетинг: курс интенсивной подготовки: учебное пособие / А. П. Дурович. – Минск: Современная школа, 2010. – С. 167.

7. Кеннеди, Д. Секретное оружие маркетолога: найдите ваше уникальное преимущество, превратите его в мощное рекламное сообщение и донесите до правильных клиентов / Дэн Кеннеди; [пер. с англ. А.Яковенко]. - М.: ГИППО, 2012. – С. 108.

8. Полукаров, В.Л. Основы рекламы: Учебник/ В. Л. Полукаров. – М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2013. – С. 59.

9. Павлов, В.П. Понятие товарного знака. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc_law/22581 (дата обращения: 26.02.2023)

10. Разработка фирменного стиля. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.rosdesign.com (дата обращения: 26.02.2023)

11. Роль фирменного сочетания шрифтов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.advesti.ru (дата обращения: 26.02.2023)

12. Чумиков, А.Н., Бочаров М.П. Государственный PR: связи с общественностью для государственных организаций и проектов: учебник / А.Н. Чумиков, М.П. Бочаров. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2017. – С. 76.

13. Эйри, Д., Логотип и фирменный стиль. Руководство дизайнера/ Д. Эйри. – Спб: Питер, 2014. - С. 25.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ДЕТЕРМИНАНТЫ АУТОАГРЕССИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ ЛИЦ, НАХОДЯЩИХСЯ В ПЕНИТЕНЦИАРНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Михайлова Наталья Юрьевна
преподаватель юридических дисциплин
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В статье рассмотрены подходы изучения аутоагрессивного поведения с точки зрения отечественной и зарубежной психологии. Дано понятие аутоагрессивного поведения. Рассмотрены детерминанты аутоагрессивного поведения у лиц, находящихся в пенитенциарных учреждениях.

Ключевые слова: агрессия, аутоагрессивное поведение, детерминанты аутоагрессивного поведения

PSYCHOLOGICAL DETERMINANTS OF AUTOAGGRESSIVE BEHAVIOR OF INDIVIDUALS IN PENITENTIARY INSTITUTIONS

Mikhailova Natalia Yurievna
teacher of law disciplines
Autonomous non-profit professional educational organization
"Tambov College of Business Technologies"
Russia, Tambov

Abstract. The article considers approaches to the study of auto-aggressive behavior from the point of view of domestic and foreign psychology. The concept of auto-aggressive behavior is given. The determinants of auto-aggressive behavior of individuals in penitentiary institutions are considered.

Keywords: aggression, auto-aggressive behavior, determinants of auto-aggressive behavior.

В связи с активным развитием общества и постоянно меняющимися требования в мире ежедневно возрастает количество лиц с наличием агрессивного поведения. В большей степени данное поведение стало проявляться не просто в разных формах, а все чаще именно как аутоагрессия.

С развитием психологии как самостоятельного научного направления в России, а также благодаря многочисленным исследованиям учеными было выявлено, что данному поведению более подвержены мужчины и лица, оказавшиеся в изменившихся в худшую сторону социальных условиях. В нашей работе мы хотим представить теоретический анализ аутоагрессивного поведения лиц, находящихся в пенитенциарных учреждениях.

Для пенитенциарных учреждений данная проблема была актуальна с момента основания системы исполнения наказания. В процессе реформирования данной системы произошло активное ее переориентирование не только на сохранение конституционных прав осужденных, но и в сторону строгой их сепарации в соответствии с криминологическими характеристиками, что создает дополнительную гарантию обеспечения не только личной безопасности лиц, находящихся в пенитенциарных учреждениях, но и более полного изучения их поведения.

Стоит также заметить, что данное активное реформирование системы исполнения наказания с 2000 года обеспечило создание службы добровольного психологического сопровождения осужденных на базе ФСИН РФ. Формирование данной службы повлекло также внесение изменений в 2003 году в законодательство РФ, в частности осуществлено добавление в статью 12 УИК РФ пункта 6.1.

Сотрудники рассматриваемой службы проводят психологические мероприятия с лицами, находящимися в пенитенциарных учреждениях для полноценного исправления. Кроме того, данным лицам позволено воспользоваться услугами внешней психологической помощи. Приглашение внешних специалистов-психологов осуществляется через управление пенитенциарных учреждений за счет родственников или средств осужденного.

Для более полного понимания аутоагрессивного поведения лиц, находящихся в пенитенциарных учреждениях, стоит для начала подробно рассмотреть само понятие аутоагрессивного поведения в научной литературе. Изучая диссертационное исследование В.А. Закондыриной мы выяснили, что: «основоположником понятия аутоагрессивного поведения считается Э. Шнейдман, а определил он его как: «действия, направленные на нанесение какого-либо ущерба своему физическому или психическому здоровью»» [2].

Для более удобного рассмотрения понятия аутоагрессивного поведения с точки зрения разных подходов нами была составлена таблица1.

Таблица 1.

Подходы к определению понятия «аутоагрессивное поведение» на основе анализа трудов отечественных и зарубежных ученых

Автор	Понятие
1 подход – как форма девиантного поведения субъекта	
А.Г. Амбрумова, Л.Я. Жезлова	Рассматривают данное понятие с точки зрения концепции расценивающихся как антисоциальное, антидисциплинарное и своего рода девиантное поведение наряду с правонарушением.
В.Д. Менделевич	Подразумевает под данным понятием не просто как отклоняющееся, но относя аутоагрессию к клиническим формам девиантного поведения.
2 подход - как острая аффективная реакция в трудных жизненных ситуациях	
Е.А. Личко	Рассматривает понятие как острую аффективную реакцию в ответ на тяжелые жизненные ситуации, субъективно-значимые травмы. И считает, что оно является кратковременным и может носить интрапунитивный, демонстративный характер
Л.Н. Собчик	Рассматривает как готовность отказаться от реализации своих намерений в трудных ситуациях, активной склонностью к самообвинению как наиболее острой форме реагирования изнутри личности и преимущественно направленную на себя.
Е.С. Мазур, В.Б. Гельфанд, П.В. Качалов и др.	Подразумевают, что данное поведение является типичным ответом на травматическое событие и определяется действием таких негативных чувств, как страх, угроза, ужас, при этом регулирующее поведение человека, выполняются преимущественно на бессознательном уровне.
3 подход - как механизм психологической защиты	
К. Менингер, З. Фрейд, К. Юнг и др.	Считают, что это явные (суицид, членовредительство) и скрытые проявления агрессии по отношению к себе (алкоголизм, голодовка, увлечение эпатажными видами спорта, нарушение скоростного режима и правил вождения, выбор опасных для жизни профессий и т.д.).
Н. Мак-Вильямс	Обуславливает, что оно определяется бессознательными психическими процессами и считается результатом взаимодействия таких защитных механизмов, как расщепление, проективная идентификация, реагирование.
М.В. Коркина, Н.Д. Лакосина, А.Е. Личко и др.	Считают данное поведение результатом защитного поведения при использовании интроекции
4 подход - как результат ретрорефлексии	
П. Гудмен, Ф.С. Перлз, И.А. Фурманов, Р. Хефферлин и др.	Авторы указывают, что аутоагрессия может возникать как результат ретрофлексии. Гештальт в данном случае не может быть завершен.
5 подход - как способ противостояния разрушающим переживаниям	
Е.С. Шнейдман	Рассматривает данное поведение как уникальный способ избежать невыносимых негативных эмоций через стремление к саморазрушению.
А. Эллис	Считает, что аутоагрессия сама по себе является деструктивным опытом проявляющееся через сильное чувство вины, страха, волнения, обиды, гнева, апатии, отчаяния.

6 подход – как дезадаптивная стратегия выхода из психологического кризиса	
Л.И. Анцыферова	Относит к данному понятию дезадаптивные защитные способы повеления (копинг-стратегии), возникающие у человека не только в трудных, но и экстремальных жизненных условиях из-за неспособности адекватно переосмыслить и переоценить изменившиеся социальные обстоятельства.
Д.И. Шустров	Рассматривает с позиции социально-дезадаптивных способов решения проблем, связанных с защитой чувства собственного достоинства, сохранением индивидуальности и идентичности, с противодействием неблагоприятным социальным обстоятельствам.
Г.Я. Пилягина	Рассматривает понятие в структуре модели дезадаптивного поведения как результат фрустрации.
Т.Г. Визель	Развивает комплексный нейропсихологический и личностно-типологический подход к данной проблеме как проявление социальной дезадаптации. Проявление признаков аутоагрессии связано с наличием акцентуированных черт личности и особенностей деятельности мозговых механизмов

С точки зрения рассмотренных нами подходов можно заметить, что понятие аутоагрессивного поведения рассматривается как отечественными, так и зарубежными исследователями.

В большинстве исследований встречается тенденция отождествления аутоагрессивного поведения с суицидальным поведением к числу таких авторов можно отнести: А.Е. Двирского, Ю.В. Валентик, З.Л. Зуркарнееву, Г.Т. Красильникова, Е.В. Мартьянову, И.Е. Пащенко, С.Н. Стрельник и др. В связи с этим стоит отметить, что А.Г. Амбрумова совместно с В.Т. Кондратенко под аутоагрессивным поведением понимают: «суицидальное поведение, представляющее собой не только непосредственно суицидальные действия, но и попытки их совершения» [7].

Безусловно, данное отождествление и рассмотренные нами понятия с точки зрения разных подходов дают понять, что спектр аутоагрессивного поведения не просто достаточно широк, но и имеет в своей основе достаточно четкие предпосылки.

В связи с этим можно также отметить, что такие авторы как Н.М. Вольнов, А.В. Зосименко, Н.А. Качнова, Д.И. Шустов и др. в своих исследованиях придерживаются иного мнения и осуществляют разделение понятий аутоагрессивного и суицидального поведения. При этом стоит обратить внимание на то, что Н.А. Качнова совместно с А.В. Зосименко выделяют две формы аутоагрессивного поведения: 1- поведение с целью лишения себя жизни и 2- поведение, нацеленное на нанесение вреда здоровью.

Проблему аутоагрессивного поведения можно рассматривать во всех сферах жизни человека. Как нами было выявлено ранее с развитием психологической службы и активным ее внедрением для перевоспитания лиц, находящихся в пенитенциарных учреждениях, стало активно изучаться аутоагрессивное поведение осужденных. Исследования в данном направлении разрабатывали такие учены как: В.А. Тихоненко, А.М. Сысоев и др. При этом А.М. Сысоев рассматривает аутоагрессивное поведение как «волевой акт, в

котором прослеживаются этапы постановки цели, планирования и исполнения» [6].

Из вышеперечисленных точек зрения и многообразия подходов, касающихся аутоагрессивного поведения, можно не просто проследить, но и четко определиться с тем, что в отличие от агрессивного поведения аутоагрессивное нацелено на причинения вреда непосредственно самому себе, а не окружающим.

На наш взгляд, также важен и тот факт, что аутоагрессивное поведение относится к стихийным девиациям, которые обладают зависимостью не только от эмоционального настроя, но и стечения обстоятельств. При этом согласно МКБ-10 (медицинской классификации болезней), аутоагрессия также относится к психическому расстройству, которому присвоен шифр F63.8.

В научной литературе можно встретить и такое представление об аутоагрессии - как о форме снятия напряжения (психического) посредством вербальной и не вербальной агрессии при стрессовых и экстремальных ситуациях. Многие авторы в своих работах придерживаются мнения, что аутоагрессия является типичной реакцией на какое-либо травматическое событие и определяется наличием, в первую очередь, таких чувств как страх, чувство угрозы, что очень свойственно лицам, находящимся в пенитенциарных учреждениях.

По мнению Н.Н. Васильева провокаторами к аутоагрессии можно также отнести своеобразные «непереносимые эмоции», согласно мнению автора, следует относит депрессию, чувство вины и стыда. М.А. Сараев в своей работе придерживается подобного мнения и подразумевает, что: «аутоагрессия является результатом долгого переживания чувства вины» [1,5]. В некоторых источниках мы встретили рассмотрение аутоагрессивного поведения с точки зрения противостояния состоянию утраты смысла жизни. Данное состояние свойственно лицам, впервые попавшим в пенитенциарные учреждения за не предумышленные преступления. Здесь можно предположить, что чувство стыда и вины будет рассматриваться в данном случае именно перед своими близкими и в плане последующего влияния содеянного на них.

На основе этого можно говорить, что лица, находящиеся в пенитенциарных учреждениях, входят в группу риска аутоагрессивного поведения, а в крайних случаях и суицидального поведения. Данной тенденции придерживается и В.Д. Менделевич, в своих поздних работах он отмечает, что: «аутоагрессивное поведение может проявляться в двух формах: суицидальном и самоповреждающем поведении» [3,4].

Если рассматривать вопрос с точки зрения того, что суицид в пенитенциарных учреждениях - это прямой вид аутоагрессии, то при изучении различных диссертационных исследований многие авторы приводят статистику суицидов в данных учреждениях. Благодаря этим данным можно заметить не только не снижаемые показатели, но и их значительное увеличение с 2018 года, что не может не влиять на статистику по всей стране. Так по статистическим данным ВОЗ Российская Федерация по состоянию на 2021 год занимала двенадцатое место среди стран мира по суицидам.

Придерживаясь всего вышеизложенного, свойственно говорить о том, что аутоагрессивная активность лиц в пенитенциарных учреждениях напрямую направлена на причинение себе вреда с целью выхода из психологического кризиса, обусловленного социальными изменениями.

При подробном рассмотрении данного вопроса также можно говорить о том, что основными детерминантами аутоагрессивного поведения у лиц, находящихся в пенитенциарных учреждениях выступают главным образом взаимодействия с другими лицами, находящимися в данном учреждении, а также лицами, относящимися к числу администрации данного пенитенциарного учреждения, т.е. микросреда.

Также мы столкнулись с такими детерминантами, которые влияют на аутоагрессивное поведение лиц, находящихся в пенитенциарных учреждениях, с личностной точки зрения, а именно: характерологические (демонстративность, депрессивность, интроверсия и невротичность); самооценочные (авторами была выявлена зависимость самооценки и аутоагрессии, которая заключается в том, что чем более выражена аутоагрессия, тем ниже самооценка, связанная со своими когнитивными способностями, внешностью, способностью к самостоятельности), мотивационно-ценностными характеристиками и др.

Безусловно, как отмечалось выше, аутоагрессия лиц, находящихся в пенитенциарных учреждениях обусловлена не просто изменением социальных условий и статуса, но и ограничением общения со значимыми близкими. В связи с этим происходит переоценка жизненных ценностей и своеобразная смена мировоззрения. А в случае отсутствия поддержки со стороны (при условии отсутствия близких родственников), ее могут оказать как раз специалисты-психологи, рассматриваемой нами ранее службы, в противном случае возможно не просто смещение ценностных ориентаций, но и попадание под власть криминальных структур более слабых лиц. Также можно заметить, что для лиц, находящихся на разных стадиях уголовного процесса свойственны разные мотивы аутоагрессивного поведения. Это обуславливается наличием у них новых отношений, прав, а также обязанностей.

Согласно вышеизложенному можно констатировать, что в зарубежных и отечественных исследованиях аутоагрессивное поведение рассматривается как попытка индивида справиться не просто со своими эмоциями, но и с ситуацией, в которой он оказался.

Как мы отметили ранее, базис понятия аутоагрессивного поведения заключается в наличии не просто асоциального поведения по отношению к себе, но и возможности лишения себя жизни, на что влияют не только сменившиеся обстоятельства, социальные условия и т.д. для лиц, находящихся в пенитенциарных учреждениях, но и возможно в соответствии с МКБ-10 наличие психического расстройства, которое раньше близкие не замечали или не хотели замечать.

На основе всего вышесказанного, соглашаясь с мнением большинства исследователей, под аутоагрессивным поведением, мы будем понимать активность, направленную на причинение себе вреда как в психической, так и в

физической сфере, преследуя цель выхода из психологического кризиса, связанного с дезадаптацией, в связи с пребыванием в пенитенциарных учреждениях.

Список литературы:

1. Васильев Н.Н. Тренинг преодоления конфликтов/ Н.Н. Васильев – Санкт-Петербург: Изд-во Речь, 2011. – 174 с. - Текст: непосредственный.

2. Закондырина В. А. Взаимосвязь аутоагрессивного поведения и социально-психологической адаптации подростков: автореф. дисс. канд. психол. наук:19.00.01/ ННОУ «Московский гуманитарный университет» – Москва. – 2009. – 28 с.

3. Менделевич В.Д. Клиническая и медицинская психология: Практическое руководство/ В.Д. Менделевич – Москва: Изд-во МЕДпресс, 2011. – 592 с. - Текст: непосредственный.

4. Менделевич В.Д. Руководство по аддиктологии/ В.Д. Менделевич – Санкт-Петербург: Изд-во Речь, 2007. – 768 с. - Текст: непосредственный.

5. Сельченок К.В. Психология человеческой агрессивности/ К.В. Сельченок – Минск: Изд-во Аспект-пресс, 2002. – 656 с. - Текст: непосредственный.

6. Сысоев А.М. Психология аутоагрессивного поведения осужденных и его предупреждение: Дис. канд. психол. наук: 19.00.06/ Академия права и управления Минюста России. – Рязань, 2002. – 220 с.

7. Фетискин Н.П., Козлов В.В., Мануйлов Г.М. Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп/ Н.П. Фетискин, В.В. Козлов, Г.М. Мануйлов – Москва: Изд-во Института Психотерапии, 2012. – 490 с. - Текст: непосредственный.

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРОВЕДЕНИЯ ОСМОТРА МЕСТА ПРОИСШЕСТВИЯ ПРИ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЯХ

Молчанова Светлана Ивановна
доцент кафедры уголовно-правовых дисциплин,
кандидат юридических наук
Тамбовский филиал Автономной некоммерческой организации
высшего образования «Российский новый университет»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. В статье рассматриваются особенности производства осмотра места происшествия при наступлении чрезвычайных ситуаций. Особое внимание уделено специфике производства осмотра места происшествия места взрыва и транспортных происшествий.

Ключевые слова: чрезвычайное происшествие, осмотр места происшествия, специалист, следственное действие, протокол, преступление, доказательство.

SOME ISSUES OF INSPECTION OF THE SCENE OF THE INCIDENT IN EMERGENCY SITUATIONS

Molchanova Svetlana Ivanovna
Associate Professor of the Department of Criminal Law Disciplines,
Candidate of Law
Russian New University, Tambov branch
Russia, Tambov

Abstract. The article discusses the features of the inspection of the scene of the incident during emergency situations. Particular attention is paid to the specifics of the production of the inspection of the scene of the incident in the place of explosion and transport accidents.

Keywords: emergency, investigative action, inspection of the scene, specialist, protocol, crime, proof.

Складывающаяся в нашей стране криминогенная обстановка обусловлена тем, что в настоящее время происходят перемены, сопровождающиеся явлениями, формами проявления которых являются совершение тяжких и особо тяжких преступлений, которые иногда влекут за собой возникновение чрезвычайных происшествий.

В успехе расследования преступлений решающим является эффективность следователя в планировании и осуществлении отдельных следственных действий и процесса расследования в целом. Положительным результатом этого процесса является оптимальность, всесторонность, объективность и полнота всех действий участников процесса расследования. При этом конечной целью является совокупность доказательств, достаточная и необходимая для дальнейшего принятия обоснованных и законных процедурных решений по конкретному делу [5, с. 56].

Следственные действия являются элементами предварительного расследования, регулируемого уголовным и процессуальным законодательством, и служат основой доказательств по делу, а также обеспечивают права участников в уголовном процессе [4, с.117]. Они, как правило, обладают когнитивным характером, и, с их ресурсами человек, проводящий расследование, достигает цели установления истины в уголовном деле.

Рассматривая положения стадии подготовки конкретных следственных мероприятий, стоит обратить внимание на ряд следственных действий, которые согласно уголовно-процессуального закона разрешены только при наличии судебного решения. Данные действия по действующему

законодательству могут быть произведены по мотивированному постановлению следователя и при наличии судебного решения. Однако, закон делает исключение для случаев, не терпящих отлагательств. В такого рода ситуациях, к примеру, осмотр в жилище возможно провести, не имея судебного согласования, при этом в суточный срок инициатор проведения осмотра должен оповестить суд о проведенном следственном действии с приложением протокола осмотра [1, С.661].

Чрезвычайное происшествие (ситуация) – как правило, неожиданное событие, которое нарушает привычный ход вещей, которое проявляется в большом по силе действия, исключительном событии. Иногда эти события приводят к повреждению или уничтожению имущества, человеческим жертвам или иным негативным последствиям, наносящим непоправимый ущерб народному хозяйству страны, ее обороноспособности и безопасности, обществу [1, С.786].

Так же стоит обратить внимание на понятие чрезвычайная ситуация техногенного характера (так как возникновение подобного рода ситуаций может быть результатом неправомерных, преступных действий какого-либо лица) — это обстановка на определенной территории, сложившаяся в результате аварии, катастрофы, которые могут повлечь или повлекли за собой человеческие жертвы, ущерб здоровью людей или окружающей природной среде, значительные материальные потери и нарушение условий жизнедеятельности людей.

Выделяют 6 видов чрезвычайных ситуаций (в основу деления которых положен материальный ущерб, территориальное распространение данной чрезвычайной ситуации и количество людей, которые пострадали от данного проявления): локальная ситуация, местная, территориальная, региональная, федеральная, трансграничная.

При возникновении подобных ситуаций совокупность средств и приемов для раскрытия преступления, прежде всего, будет зависеть от характера возникшей ситуации, а также последствий, которые она повлекла, к примеру, при возникновении чрезвычайной ситуации причиной которой стал взрыв тактика проведения, порядок проведения следственных действий будут отличны от следственных действий при крушении самолета либо поезда.

При рассмотрении вопроса, связанного с тактикой проведения расследования при возникновении чрезвычайных ситуаций необходимо выделить наиболее целесообразные следственные действия при возникновении определенной чрезвычайной ситуации, а также особенности проведения этих следственных действий.

Некоторые преступления связаны с возникающими последующими чрезвычайными ситуациями. К таким можно отнести все виды терроризма, различные виды убийства и т.п. Соответственно и их расследование отличается от других видов преступлений и характеризуется некоторыми особенностями осмотра места происшествия, а именно осмотра места взрыва.

С одной стороны, сам взрыв, по своей природе, создает опасность смерти большого числа людей, наносит значительный ущерб имуществу и оказывает

сильное психологическое влияние на население. С другой стороны, когда используется взрывное устройство, остается минимальное количество следов (взрыв и возможный огонь уничтожают большинство следов).

Учитывая, что безопасность людей всегда должна быть поставлена на первое место, для поиска возможного дополнительного невзорвавшегося взрывного устройства рекомендуется на первых этапах привлечь специалиста-взрывотехника, а также других технических специалистов, которые могут повлиять на безопасность, блокируя все радиосигналы на месте происшествия, во избежание срабатывания последующего взрывного устройства при поступлении на него определенного сигнала. Этому вопросу необходимо уделять большее внимание, поскольку при проведении террористического акта возможно использование дополнительного взрывного устройства для причинения более тяжких последствий. Так в некоторых случаях большее число людей погибает именно при втором взрыве, в тот момент, когда на место происшествия уже прибыли сотрудники ОВД, а также гражданские лица, оказывающие помощь пострадавшим лицам.

Необходимо учитывать, что сейчас имеется большая возможность дистанционного использования взрывных устройств, которое не требует прямого присутствия преступника для выполнения взрыва. Данный способ совершения преступления затрудняет возможности правоохранительных органов по раскрытию преступления и дает возможность преступнику скрыться от преследования.

Так как осмотр места происшествия в подобных ситуациях несет основную массу возможностей по сбору доказательственной информации, то ему необходимо уделить особое внимание. Эта роль должна заключаться в особо внимательном исследовании местности и объектов, а также достаточном времени на производство данного следственного действия.

Бывают случаи, когда взрыв является результатом несчастного случая и носит бытовой характер. Это возможно установить, только проведя анализ первоначальной информации о взрыве и обстоятельств непосредственно на месте. Имея ввиду возможность бытового взрыва, необходимо предполагать и возможность совершения преступления. Поэтому рассматриваемое следственное действие имеет особое значение.

Обеспечение безопасности участников следственного действия является одним из самых главных требований осмотра. В первую очередь, безопасность должна быть учтена еще на стадии организации следственного действия и зависит от имеющейся на определенный момент времени информации и складывающейся ситуации. Главное - обеспечить помощь пострадавшим и не допустить нанесения ущерба жизни и здоровью непосредственных участников осмотра и других граждан.

Поэтому проведение следственного осмотра непосредственно начинается только после подтверждения безопасности обстановки на месте происшествия. Чтобы использовать оптимальное количество экспертов, необходимо правильно оценить сложность ситуации и объем задач, которые могут быть определены во время производства осмотра места происшествия.

Для работы по происшествиям, связанным со взрывами, созданы специализированные службы в различных правоохранительных органах. Так подобные подразделения имеются в ФСБ России, МВД, Минобороны, МЧС. Законодательно установлена возможность включения данного рода специалиста для проведения рассматриваемого вида осмотра места происшествия.

Отрицательным моментом является то, что сегодня большинство криминалистов, чаще всего привлекаемых к производству осмотра места взрыва, имеют недостаточно навыков по работе данной специфики. В следствие чего происходят ошибки при поиске, фиксации и изъятии вещественных доказательств. Поэтому руководитель осмотра обязательно должен привлекать к данному следственному действию именно специалистов-взрывотехников.

Можно определить основные правила проведения осмотра места происшествия при наличии признаков взрыва.

1. Проведение поисковых действий возможно только после подтверждения безопасности обстановки на месте происшествия для участников следственного действия [2, с. 16 -20].

2. Для полного всестороннего сбора и изучения информации необходимо привлечение специалистов определенной специализации, обладающих достаточной компетенцией, а также в достаточном количестве.

3. Осмотр должен проводиться систематично и в оптимальные сроки, что позволит избежать потерю информации, правильно оценить полученную информацию и в последующем приведет к положительному результату по раскрытию и расследованию преступления.

Для организации неотложного поиска преступников и выдвижения версий случившегося, очень важно как можно быстрее получить необходимую информацию. Это возможно, если непосредственно на месте происшествия провести предварительное исследование вещественных доказательств. Такие способы все чаще применяются специальными экспертными службами. Например, по фрагментам взрывного устройства можно установить тип и вид взрывного устройства. Такие исследования могут проводиться только техническим специалистом, которого необходимо привлечь к следственному действию на месте взрыва.

При рассмотрении вопроса о чрезвычайных ситуациях стоит также обратить внимание и на другие виды происшествий, к примеру аварии железнодорожного состава, авиационные катастрофы, которые повлекли за собой возникновение чрезвычайной ситуации.

Всестороннее и полное рассмотрение вопроса связанного с тактикой проведения следственных действий при чрезвычайных происшествиях необходимо обратить внимание на причины произошедшей авиакатастрофы.

Во время расследования в таких случаях должны быть выдвинуты и проверяться версии технического характера, например - недостаточная квалификация и подготовка экипажа, некачественное обслуживание техники, отказ от работы отдельных составляющих деталей и компонентов транспортного средства и др. С целью сбора подтверждающей или отрицающей

данные версии информации, необходимо незамедлительно организовать поиск и фиксацию места нахождения отдельных частей и деталей самолета, работу по изучению медицинской документации экипажа и технической документации транспортного средства и технической документации обслуживания самолета. Также как можно быстрее надо назначить необходимые экспертизы и обеспечить сбор информации от очевидцев случившегося. Особенностью расследования данного вида происшествий является невозможность осуществления допроса непосредственных свидетелей, ввиду их гибели.

Специфическими особенностями осмотра места происшествия в данной ситуации можно обозначить:

а) то, что состояние места происшествия до начала осмотра постоянно изменяется (так как происходит тушения пожара, спасание пострадавших и т.д.). Ориентируясь на обстановку, существует правило, что производить следственное действие необходимо незамедлительно. Даже при неблагоприятной погоде или темноте.

б) проведение следственного осмотра, одновременное с профессиональной комиссией, производящей мероприятия служебного расследования. Это иногда приводит к изменению и утере вещественных доказательств, но в тоже время положительным моментом является возможность специфических профессиональных консультаций от данных специалистов;

в) трудно устанавливаемые границы осмотра, большая площадь осмотра;

г) иногда трудности возникают в достижении места аварии из-за труднодоступности (например, большая удаленность, расположение в неблагоприятном природном ландшафте и т.д.).

д) большое количество жертв или пострадавших, а также значительные разрушения (сооружений, строений, техники и т.д.);

Необходимо отметить, что привлечение специалистов в области авиационной техники при ОМП ведет в более квалифицированному сбору информации. Если при авиапроисшествии имеются человеческие жертвы, то, согласно требованиям ст. 180 УПК, как и при других подобных происшествиях, необходимо присутствие специалиста в области судебной медицины, или иного врача [3, С.315].

Фотографируя обстановку на месте происшествия обязательно рекомендуется зафиксировать не только место самого взрыва, где находится эпицентр, но и прилегающие к нему участки, зафиксировать расположение разрушений, а также фрагменты окружающей обстановки, которые могут в последующем быть использованы для установления отдельных фактов происшествия.

Весь ход событий по осмотру и фиксации результатов осмотра должен быть занесен в соответствующий протокол. Там должны быть описаны производимые руководителем осмотра манипуляции и обнаруженные в процессе следственного действия факты. Все установленные при осмотре вещественные доказательства описываются с точки зрения размерных параметров, цвета, формы, материала, места обнаружения и размещения

предмета, а также другие характеристики. В случае авиакатастрофы дополнительно необходимо зафиксировать координаты, высоту над уровнем моря, направление движения, метеоусловия и расстояние до ближайшего аэродрома.

Необходимо отметить, что если лица, в компетенцию которых входит проведение следственных действий, и в первую очередь осмотра места происшествия, будут добросовестно исполнять свои функции, своевременно реализуя свои права и исполняя обязанности, умело и грамотно, в соответствии с российским законодательством, действовать при возникновении конкретной чрезвычайной ситуации, то он будет содействовать этим быстрому, объективному расследованию совершенного преступления.

Список литературы:

1. Артамонов И.И. Российская криминалистическая энциклопедия, НОРМА-ИНФРА. М. 2000. 802с.
2. Исаева Л. Организация осмотра места взрыва // Законность, №3, 2003г., С. 16-20.
3. Осмотр места происшествия, практическое пособие / Под ред. к.ю.н. А.И. Дворкина, Юристъ, М., 2001. 336с.
4. Пикалов И.А. Уголовный процесс Российской Федерации (краткий курс): Учебное пособие, 2005. 150с.
5. Соловьев А.Б. Доказывание по Уголовно-процессуальному кодексу Российской Федерации (досудебные стадии): Научно-практическое пособие. – М.: Издательство «Юрлитинформ», 2003. 264с.

ЖЕСТОКОЕ ОБРАЩЕНИЕ С НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ КАК ПРАВОВАЯ И ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ

Михайлова Наталья Юрьевна
преподаватель юридических дисциплин
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная организация «Тамбовский колледж бизнес-технологий»
Россия, г. Тамбов

Аннотация. Статья посвящена анализу жестокого обращения в отношении несовершеннолетних с правовой и психологической точки зрения. Кратко рассмотрены основные правовые нормы, регулирующие ответственность за жестокое обращение. Представлено понятие жестокого обращения.

Ключевые слова: жестокое обращение, виктимное поведение, психическое насилие.

ABUSE OF MINORS AS A LEGAL AND PSYCHOLOGICAL CATEGORY

Mikhailova Natalia Yurievna
teacher of law disciplines
Autonomous non-profit professional educational organization
"Tambov College of Business Technologies"
Russia, Tambov

Abstract. The article analyzes the abuse of minors from a legal and psychological point of view. The main legal norms governing responsibility for cruel treatment are briefly considered. The concept of ill-treatment is presented.

Keywords: abuse, victim behavior, mental abuse.

На современном этапе политического и экономического развития общества все более часто встречается нестабильность межличностных отношений, проявляющихся в постоянном столкновении интересов и порождающих агрессию по отношению друг к другу. Более незащищённой категорией в данном случае выступают несовершеннолетние, так как их психика не до конца сформирована. При этом стоит заметить, что агрессивное поведение в отношении несовершеннолетних чаще всего проявляется в форме жестокого обращения.

Рассматривая все виды насилия в формате жестокого обращения, главным будет являться то, что проявляться оно может не только со стороны взрослых, но также и со стороны сверстников, не зависимо от того будет оно в отношении половой неприкосновенности, физического, информационного или психологического воздействия, а также в форме пренебрежения нуждами несовершеннолетнего

Также стоит отметить, что данная проблема является межотраслевой, так как вопросами жестокого обращения занимается не только юриспруденция, но и сфера образования, медицина и конечно же психология.

Сейчас также как и в более ранних наших публикациях мы придерживаемся мнения о том, что психическое состояние детей, подвергшихся жестокому обращению, характеризуется не только повышенным уровнем страха, но и избегающего поведения, в связи с этим при организации коррекционной работы и для ее большей эффективности необходимо основную деятельность направить непосредственно на их преодоление.

В наших более ранних публикациях мы уже анализировали понятие жестокого обращения (насилия) и на основе рассмотренных нами мнений авторов было представлено следующее определение жестокого обращения: «Это воздействия, направленные по отношению к ребенку от взрослых или сверстников в виде угроз, оскорблений, унижений, а также иного негативного отношения, вызывающие нарушения развития ребенка, его психического здоровья; ограничения в возможности установления эмоционально близких

отношений с взрослыми и сверстниками, искажения адаптации и социализации» [1, 5, 6].

Учитывая все вышесказанное, мы хотели бы акцентировать свое внимание на одном из самых сложных видов с правовой точки зрения жестокого обращения (насилия), а именно психическом насилии.

В современных научных источниках можно встреть достаточно много определений психического насилия. С.Н. Табакова в своей работе, на наш взгляд, дает достаточно исчерпывающее понятие психического насилия, под которым понимается: «Преднамеренное противоправное информационное воздействие на психику человека с помощью психических факторов внешней среды, осуществляемое открыто или скрытно с использованием обмана или доверительных отношений с целью вызвать неблагоприятные психические процессы в организме потерпевшего или подавить и подчинить его волю для достижения преступных результатов» [7].

Соглашаясь с мнением большинства ученых, данному виду жестокого обращения способствует огромный перечень факторов. Одним из наиболее важных в данном случае выступает виктимное поведение. На основе мнений А.Л. Репецкой, Д.В. Ривман, В.И. Полубинского и др. мы рассматриваем виктимное поведение несовершеннолетних с точки зрения: «социально-психологического явления, представляющее собой предрасположенность ребенка стать жертвой преступника или неблагоприятных условий социализации» [5].

Не стоит также забывать о том, что любое жестокое обращение по отношению к несовершеннолетнему оставляет огромный след на протяжении всей его жизни не только в отношении физического здоровья, но и психического, что впоследствии приводит к последующей дезадаптации и десоциализации на разных возрастных этапах. Больше всего страдает сфера межличностных отношений.

Защита от жестокого обращения и насилия над детьми прописана в ст.19 «Конвенции о правах ребенка». В Российской Федерации право на личную неприкосновенность прописано в Конституции. Так согласно ст. 21 «никто не должен подвергаться насилию, жестокому или унижающему человеческое достоинство обращению», а согласно ст.22 «каждый имеет право на личную неприкосновенность». В данном случае можно говорить о том, что никто не в праве как-либо воздействовать на другого, в том числе в форме физического или психического проявления. Данные нормы безусловно являются основополагающими и неотъемлемыми гарантиями прав граждан в Российском законодательстве.

Меры же за жестокое обращение прописаны в административном и уголовном законодательстве. К числу этих норм относятся такие как: неисполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего ст.156 УК РФ и ст. 5.35 КоАП РФ, умышленное причинение тяжкого, а также средней тяжести вреда здоровью ст. 111, 112 УК РФ, истязание как форма жестокого обращения прописана ст.117 УК РФ, побои ст. 6.1.1 КоАП РФ, а также наказания против половой неприкосновенности глава предусматриваются

главой 18 УК РФ и др. На наш взгляд стоит еще раз уточнить, что в данном случае жестокое обращение (насилие) рассматривается не только как посягательство со стороны взрослых, но и сверстников.

В соответствие с правовым подкреплением жестокого обращения стоит отметить, что наиболее сложной категорией выступает в данном случае именно психическое насилие. При более подробном рассмотрении правовых норм, можно заметить, что в уголовно-правовой дефиниции психическое насилие не используется за исключением применения формулировки «причинение психических страданий», которая используется в ст.117 УК РФ. При этом более подробного раскрытия и применения данной формулировки в этой норме не дается [4].

Если рассмотреть другие правовые отрасли, то можем заметить, что в ст. 336 ТК РФ предусмотрено основание прекращения трудового договора с педагогическим работником на основании применения «психического насилия в отношении обучающегося, воспитанника». В семейном законодательстве при подробном рассмотрении также встречается формулировка психического насилия, как форма жестокого обращения, которая закреплена в ст. 69 СК РФ, что является основанием для лишения родителей прав в отношении несовершеннолетнего.

В юридической и в психологической научной сфере обращается особое внимание на то, что психическое насилие рассматривается с точки зрения психологического воздействия с деструктивными признаками, воздействующими на пострадавшего при жестоком обращении [3].

На наш взгляд все же стоит акцентировать внимание и на том, что в данных нормах права речь идет именно о мерах наказания за совершенное действие или бездействие, но при этом совсем не затрагивается сама психологическая составляющая пострадавшего и его последующая адаптация и социализация в обществе.

В соответствии с этим данный вопрос не просто на протяжении долгого времени изучается психологами и юристами, но и остается актуальным в связи с высокими показателями жестокого обращения (насилия) в отношении несовершеннолетних не только по стране, но и в мире.

Говоря о данном виде жестокого обращения (насилия), стоит также учитывать и то, что многие авторы уголовно- правовой сферы рассматривают его в большей степени в тандеме с другими видами жестокого обращения. При этом не стоит забывать и о том, что в рамках статьи доведения до самоубийства и склонения к самоубийству предусмотренных статьями 110 и 110.1 УК РФ, в частности, в отношении несовершеннолетних именно психологическое воздействие является частым провокатором к данным действиям.

В связи с вышесказанным психическое насилие с точки зрения разных ученых правовой и психологической области знаний может выступать не только как способ, но и как средство жестокого обращения. При этом не стоит забывать и о том, что границы уголовно-правовой сферы в данном случае во многом будут зависеть от характеристик, связанных с субъектом преступления, а именно его возраста. Также говоря о психическом насилии, с юридической

точки зрения стоит учитывать, что оно не является общим признаком для всех норм, регулирующих жестокое обращение т.к. оно прямо не указано в уголовном кодексе РФ в качестве последствий.

Но если причин для привлечения к ответственности с правовой точки зрения нет, это еще не значит, что над несовершеннолетним не осуществлено жестокое обращение с применением психического насилия, которое в последующем может выйти в неблагоприятные последствия. Как не раз уже отмечалось, данный вид жестокого обращения достаточно сложно выявить и доказать в отличие от других видов. Хотя с психологической точки зрения, к примеру, чисто физического насилия или иного другого не существует.

Безусловно, груз последствий после жестокого обращения будет зависеть не только от вида и интенсивности, но и от наличия защитных факторов у потерпевшего. Говоря о последствиях любого вида жестокого обращения (насилия), стоит заметить, что они отличаются латентностью проявления.

Самое главное травмирующее воздействие оказывается на три главных компонента личности, а именно: когнитивный, аффективный, поведенческий. Тем самым образ «Я» несовершеннолетнего упрощается и теряет свою сложность, дифференцированность, из-за чего данный образ становится менее неопределенным, а порой и противоречивым, и разрозненным [2]. Помимо этого, откладывается огромный отпечаток не только на его развитие, но и последующие отношения с другими людьми.

В связи с вышеизложенным стоит обратить внимание на то, что с правовой точки зрения нет четкой дефиниции психического насилия, и как отмечалось выше, его не только сложно выявить, но и в последующем доказать. Часто в результате жестокого обращения у несовершеннолетних могут проявляться аддиктивные формы поведения, приводящие впоследствии к нарушению правопорядка.

Согласно статистическим данным у четверти людей, переживших в несовершеннолетнем возрасте любой вид жестокого обращения, а в особенности психическое насилие, последствия не просто оставили колоссальный отпечаток, но и в первую очередь повлияли на последующие взаимоотношения с членами семьи и будущими детьми несовершеннолетнего, которые могут проявляться в форме гиперопеки или наоборот, как грубое отношение к ним. А в форме взаимоотношений с супругами можно встретить не здоровые отношения в форме созависимости или проявляются абьюзивные качества по отношению к противоположном полу.

Список литературы:

1. Акимова Н.Ю. К вопросу о психологическом насилии над детьми. / Н.Ю. Акимова- Текст: непосредственный// Потенциал личности: комплексная проблема: материалы Тринадцатой Междунар. конф.(заочной). 23 апреля 2014 г./ М-во обр. и науки РФ, ФГБОУ ВПО «Тамб.гос.ун-т им. Г.Р. Державина»; отв. ред. М.В. Хватова. Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р. Державина, 2014. – С. 104-110

2. Волкова Е. Н. Насилие и жестокое обращение с детьми: источники, причины, последствия, решения: учебное пособие/ Е. Н. Волкова; под ред.Е. Н. Волковой. – Санкт-Петербург: Изд-во ООО «Книжный дом», 2011. – 384с. – Текст: непосредственный

3. Кроз М.В., Ратинова Н.А., Онищенко О.Р. Криминальное психологическое воздействие/М.В. Кроз, Н.А. Ратинова, О.Р. Онищенко – Москва: Изд-во «Юрлитинформ», 2008 – Текст: непосредственный

4. Круковский В.Е., Мосечкин И.Н. Нефизическое насилие в уголовном праве: понятие и признаки / В.Е. Круковский, И.Н. Мосечкин – Текст: непосредственный // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2017. № 3. С. 89–104.

5. Михайлова Н.Ю. Социально- психологические детерминанты виктимности в детском возрасте/ Н.Ю. Михайлова - Текст: непосредственный// Психолог и вызовы современного мира: материалы VIII Международного семинара молодых ученых и аспирантов 31 марта 2016 г.; М-во обр. и науки РФ, ФГБОУ ВПО «Тамб.гос.ун-т им. Г.Р. Державина»[и др.]; [отв. ред. Н.А. Коваль]. Тамбов: Издательство ТРОО «Бизнес-Наука-Общество», 2016. – С. 116-121

6. Михайлова Н.Ю., Коваль Н.А. Динамика психоэмоционального состояния детей, переживших насилие, в процессе коррекционной работы / Н.Ю. Михайлова, Н.А. Коваль – Текст: непосредственный// Психология человека в условиях здоровья и болезни: материалы VI Междунар. научно-практической конф. 1 июня 2016 г.; М-во обр. и науки РФ, ФГБОУ ВО «Тамб. гос. ун-т им. Г.Р. Державина»; [отв. ред. Е.В. Мириуца]. Тамбов: Изд-во ТРОО «Бизнес-Наука-Общество», 2016. – С. 67-72

7. Табакова С.Н. Психическое насилие/ С.Н. Табакова – Текст: непосредственный// Актуальные проблемы уголовного права в новом тысячелетии: Матер. межвуз. науч.-практ. семинара, посвящ. 100-летию со дня рождения профессора М.Д. Шаргородского. – Рязань: Академия права и управления Минюста России, 2004 – С. 177

ИЗДАТЕЛЬСТВО ООО «РИТМ: ИЗДАТЕЛЬСТВО, ТЕХНОЛОГИИ, МЕДИЦИНА»
Подписано в печать 20.04.2023. Формат 60x84 1/16 Бумага офсетная Ballet.
Печать офсетная. Усл. печ. л. 18,7 Тираж 500 экз. Заказ № 055
Текст и иллюстрации предоставлены авторами.
Текст печатается в авторской редакции.
115419, г. Москва, вн. тер. г. муниципальный округ Донской
ул. Шаболовка, д. 34, стр. 2, помещ. 1, ком. 14

Отпечатано ИП Богатырев В.И.
Липецкая обл., Усманский р-н, с. Пригородка, ул. Есенина, 7
http://www.i-ritm.ru Тел.: 8(473) 290-24-53